

Comunicato Stampa

eVISO: EFFETTUATA LA PRIMA TRANSAZIONE SUL PORTALE “SMARTMELE”

Prende il via il marketplace del sito dedicato alla compravendita delle mele

Il primo giorno di negoziazioni sulla borsa delle mele si chiude con quasi 100.000 euro di closed orders con consegna ad ottobre 2022

Saluzzo (CN), 21 dicembre 2021 – eVISO S.p.A. (EVS.MI), società che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle commodities fisiche con consegna reale, caratterizzate da una data di consegna certa ed inderogabile (“eVISO” o la “Società”) comunica che oggi è stato il primo giorno di contrattazioni, con quasi 100.000 euro di closed orders con consegna ad ottobre 2022, su “**SmartMele**” (smartmele.eviso.it), la piattaforma sviluppata da eVISO dedicata alla negoziazione nel mercato delle mele, con consegna differita nel tempo a 3/6/12 mesi (e oltre).

Il primo contratto registrato è stato siglato tra **Lagnasco Group**, leader nazionale nella produzione di mele, presente con la sua frutta in oltre 50 paesi nel mondo, e **Novafruit**, società di distribuzione di frutta a livello internazionale. La transazione effettuata è stata pari a circa 1.000 quintali di mele, per un valore totale di € 88.000, pari a 5 container.

Il portale **SmartMele** è stato lanciato a febbraio 2020 e nel primo anno ha completato le numerose sezioni di “*Data Visualization*”, raccogliendo e organizzando le informazioni rilevanti sulle mele provenienti da tutto il mondo: si tratta di un mercato del valore di **\$87 miliardi** nel mondo. Negli ultimi mesi si sono registrati anche importanti accordi strategici con Borsa Merci Telematica Italiana (BMTI), che ha riconosciuto eVISO come partner ad agosto 2021 ([LINK](#)), e con Fondazione di Ricerca Agrion Centro di Ricerca della Regione Piemonte a settembre 2021 ([LINK](#)).

Dopo aver comunicato lo scorso [25 febbraio](#) la piena operatività di “**SmartMele**”, oggi eVISO compie il primo passo verso la **rivoluzione nel commercio delle mele**. Si tratta infatti della prima transazione a lungo termine nel mercato delle mele, con una infrastruttura digitale, legale e un sistema di garanzie tipico dei mercati regolamentati. Fino a ieri, gli operatori eseguivano prevalentemente acquisti spot e a richiesta, ora con questa piattaforma chi acquista o vende mele può accedere ad un mercato regolamentato da informazioni certe e condivise. Questo consente da un lato di formulare in autonomia le proprie decisioni finali in merito al *trading* delle *commodity* e dall'altro consente a eVISO di ottenere, come indicato dal revenue model, un compenso composto da una quota di adesione (phase up fee) e da un importo correlato alla singola transazione inserita nel marketplace.

Gianfranco Sorasio, CEO eVISO, ha dichiarato: *“Il mercato delle mele, con un volume globale di quasi \$90 miliardi di dollari, è uno dei diversi segmenti sui quali eVISO ha investito negli ultimi 4 anni. La piattaforma di negoziazione SmartMele ha reso possibile, ovunque nel mondo, l’acquisto e la vendita di container di mele con consegna futura (3/6/12 mesi) a prezzo fisso e concordato. Nei prossimi mesi ci concentreremo su due fronti: da un lato lavoreremo per aumentare il numero di utenti in piattaforma, sia buyer sia seller di mele; dall’altro lato lavoreremo sulla operatività digitale della piattaforma, per garantire velocità ed efficienza su larga scala e sostenere il Business Model basato su una yearly fee più una transaction fee a seconda dei chilogrammi di beni venduti e acquistati”.*

Fabrizio Riso, Presidente di Lagnasco Group, ha aggiunto: *“Siamo contenti di partecipare a questa innovazione, che si aggiunge ai mercati esistenti, e riteniamo che possa essere un’opportunità programmare parte del nostro prodotto sulla piattaforma, perché tutta la filiera sta lavorando per aumentare la programmazione e tutelarsi dagli eventi inaspettati”*.

Luca Antonietti, CEO di Novafruit, ha commentato: *“Novafruit è da sempre attenta alle innovazioni nel settore della frutta, nello specifico nei mercati delle mele, agrumi, banane e uva. Siamo operativi sui mercati nazionali ed internazionali. Si è aperto oggi un mercato nuovo in cui è possibile vendere e acquistare a lungo termine. I nostri clienti della grande distribuzione che da tempo ci chiedono innovazione e programmazione a lungo termine possono da oggi beneficiare di un prodotto unico nel mercato. Siamo fiduciosi che questa nuova piattaforma avrà un impatto positivo a livello non solo nazionale ma anche internazionale. NOVAFRUIT esporta sia il made in Italy nel mondo e in aggiunta anche prodotti con origine Nord America, Sud America e Sud Africa.”*

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito www.eviso.it. Si rende altresì noto che, per la diffusione delle informazioni regolamentate, la Società si avvale del circuito eMarket SDIR gestito da Spafid Connect S.p.A., con sede in Foro Buonaparte 10, Milano.

About eVISO

eVISO è una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle commodities fisiche con consegna reale, caratterizzate da una data di consegna certa ed inderogabile. La società con sede a Saluzzo (CN) sta scalando la propria piattaforma dal settore energia ad altri segmenti, canali e materie prime. Nel segmento energia, eVISO fornisce energia elettrica in tutta Italia, sia tramite il canale diretto, sia fornendo servizi e prodotti ad altri operatori del mercato elettrico. Nel canale diretto, eVISO è specializzata nel servire la Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto, eVISO fornisce servizi e tecnologia ad oltre 55 concorrenti con decine di migliaia di utenti in gestione. La copertura per la fornitura di elettricità è attiva in tutte le Regioni d’Italia. All’interno delle attività di acquisto e vendita delle commodities si aggiunge il tassello dei servizi A.I.. In quest’ottica, eVISO ha sviluppato internamente e messo a disposizione di tutti gli operatori del settore un motore di intelligenza artificiale in grado di esplicitare e quantificare i costi operativi nidificati e supportare il controllo di gestione aziendale: Nestore®. Per ulteriori informazioni: <https://www.eviso.it/>

Contacts:

Investor Relations eVISO

Federica Berardi

investor.relations@eviso.it

Tel: +39 0175 44648

Euronext Growth Advisor

Alantra Capital Markets SV S.A – Succursale Italiana

Alfio Alessi

Alfio.alessi@alantra.com

Tel. +39 334 3903007

Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci

Vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 6909547

Federico Bagatella

Federico.bagatella@cdr-communication.it

Tel. +39 335 8277148

Media Relations

CDR Communication SRL

Lorenzo Morelli

Lorenzo.morelli@cdr-communication.it

Tel. +39 347 7640744