

Comunicato Stampa

EVISO SUPERA 1 TWh (1.040 GWh) DI VOLUMI POWER IN GESTIONE A DICEMBRE, EQUIVALENTE AD UN FATTURATO ANNUALE PARI A 230 M€

DATI FORNITI DAL SISTEMA INFORMATIVO INTEGRATO (ENTE PUBBLICO)

SIGLATI CONTRATTI DI FORNITURA PER L'ANNO SOLARE 2024 SUL MERCATO RESELLER E DIRETTI INDUSTRIALI PER AGGIUNTIVI 132 M€ RISPETTO AI VOLUMI IN GESTIONE

Saluzzo (CN), 11 dicembre 2023 – eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) – società COMMOD-TECH, quotata all'EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele) – comunica i dati forniti dal Sistema Informativo Integrato (SII) – ente pubblico che gestisce i flussi informativi relativi ai mercati dell'energia elettrica e del gas – relativi ai volumi di consumo annuo del parco utenti di energia elettrica abbinato ad eVISO nel mese di dicembre 2023.

In particolare, i volumi totali abbinati ad eVISO sono pari a 1040 GWh, in crescita di un ulteriore 7% rispetto all'[ultima comunicazione del 3 ottobre](#), e sono così suddivisi:

- I volumi di consumo annuo relativi alla clientela diretta abbinata ad eVISO al mese di dicembre 2023 sono pari a 320 GWh, massimo storico per eVISO, equivalenti ad un fatturato annuo superiore a € 70 milioni. A questi sono da aggiungere i 52 GWh di [contratti siglati con il Consorzio Imperia Energia comunicati in data 5 dicembre 2023](#) a partire dal primo gennaio 2024, ed equivalenti a € 12 milioni di fatturato aggiuntivo;
- I volumi di consumo annuo dell'attuale clientela canale Reseller e abbinati ad eVISO nel mese di dicembre 2023 sono pari a 720 GWh, equivalenti ad un fatturato annuo superiore a € 160 milioni.
- Vi è infine da aggiungere 530 GWh aggiuntivi di contratti di fornitura di energia ai clienti reseller, già siglati per l'anno solare 2024, per un plafond di fatturato annuale aggiuntivo ai volumi in gestione e pari a circa € 120 milioni¹, e le altre linee di business quali servizi accessori all'energia, gas e mele.

Gianfranco Sorasio, amministratore delegato di eVISO, ha commentato: *“I numeri dei volumi della sola fornitura di energia ai reseller e ai clienti diretti in gestione a dicembre e i contratti aggiuntivi di energia già sottoscritti indicano, per l'anno 2024/25 in cui ci aspettiamo siano pienamente a regime, un fatturato stimato superiore al 30% rispetto al consensus degli analisti. I volumi comunicati in data odierna segnalano la velocità di eVISO nell'interpretare il segmento POWER-TECH con prodotti e servizi tecnologici distintivi e così generare valore in un mercato estremamente competitivo. La piattaforma proprietaria evidenzia, inoltre, l'unicità sia del business model di eVISO che dei servizi power-tech offerti permettendo alla Società di gestire un numero sempre maggiore di utenti con costi residuali sempre più ridotti”.*

Giada Giangreco, Team Leader canale reseller di eVISO, ha aggiunto: *“La previsione di un fatturato nel mercato reseller così significativo per il prossimo anno è estremamente positiva e riflette la solidità e la crescita continua di eVISO. È importante sottolineare che, con la liberalizzazione del mercato dell'energia,*

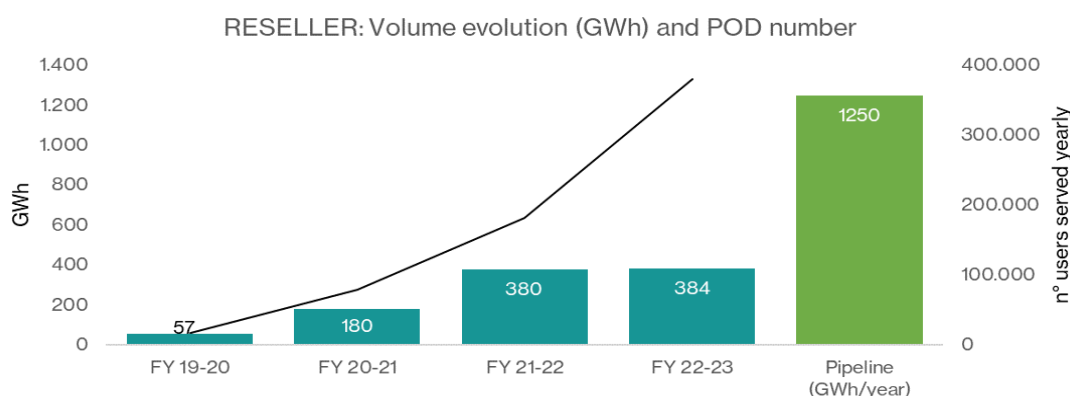
¹ Valore potenziale stimato di fatturato calcolato sulla base del PUN medio e degli oneri di rete utilizzati nel comunicato del 19 ottobre 2023

si apriranno nuove opportunità per eVISO. Nel 2024, con l'uscita di 12 milioni di utenze domestiche per l'energia elettrica e 6 milioni per il gas, come riportato da ARERA nel 2022, anche al netto degli oltre 4 milioni di utenti vulnerabili, ci troviamo di fronte a un momento cruciale. Questo cambiamento coinvolgerà i resellers associati ad eVISO, distribuiti in tutta Italia, così come il nostro canale diretto”.

Grazie all’attrattività dei servizi power-tech offerti, eVISO ha la capacità di aumentare la quota dei clienti serviti nel segmento reseller e allo stesso tempo di gestire in maniera ottimale, a parità di costi, un numero sempre maggiore di utenti grazie all’infrastruttura digitale proprietaria sviluppata internamente.

È importante rilevare che i volumi di pipeline comunicati oggi sono il frutto del lavoro degli ultimi mesi, la cui negoziazione è anteriore alla concretizzazione della fine del mercato di maggior tutela, e di conseguenza non recepiscono i più recenti sviluppi sul tema che coinvolge oltre 10 milioni di utenti luce e gas. Di conseguenza, la Società prevede che i resellers agiranno in modo energico alla liberalizzazione del mercato sia saturando rapidamente i plafond contrattualizzati sia richiedendo ulteriori estensioni.

Di seguito un grafico finalizzato ad evidenziare la notevole crescita registrata da eVISO nel segmento reseller in termini di volumi di vendita ed utenti serviti a partire dall’anno di quotazione (FY 19/20).



Le prime 4 colonne indicano i dati di volumi storici erogati in ogni singolo esercizio, dall’anno di quotazione FY 19/20 all’ultimo esercizio concluso il 30 giugno 2023. L’ultima colonna indica la pipeline di volumi annuali *contrattualizzati* con operatori resellers, pari a 1.250 GWh all’anno (720 GWh in gestione più 530 GWh di volumi aggiuntivi relativi a contratti già sottoscritti) i quali sono tre volte maggiori rispetto ai volumi registrati nell’esercizio concluso al 30 giugno e oltre 20 volte maggiori rispetto ai volumi registrati nell’anno della quotazione (FY 19/20). La linea riporta il numero di utenze servite (POD) in ogni esercizio, anch’esse in forte crescita nel periodo temporale preso in considerazione.

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito www.eviso.ai. Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all’indirizzo www.emarketstorage.com, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell’autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

About eVISO

eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e quasi 400.000 utenze in tutta Italia.

Per info: <https://www.eviso.ai/>

Contacts:

Investor Relations eVISO

Federica Berardi

investor.relations@eviso.it

Tel: +39 0175 44648

Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci

vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 6909547

Marta Alocci

marta.alocci@cdr-communication.it

Tel. +39 327 7049526

Euronext Growth Advisor

Alantra Capital Markets

ega@alantra.com

Tel. +39 02 63671601

Media Relations

CDR Communication SRL

Martina Zuccherini

martina.zuccherini@cdr-communication.it

Tel. +39 339 4345708