



COMUNICATO STAMPA

SECO e BDTA siglano una collaborazione strategica per rivoluzionare il settore dei distributori automatici in Germania

Arezzo, 16 dicembre 2024 – SECO S.p.A. ("SECO"), leader nella fornitura di soluzioni tecnologiche end-to-end per la digitalizzazione industriale, ha annunciato la firma di un accordo strategico con **BDTA (Associazione Federale dei Grossisti di Tabacco e degli Operatori di Distributori Automatici in Germania)**, che rappresenta le principali aziende tedesche operanti nel settore dei distributori automatici di tabacco.

Questa collaborazione a lungo termine, che durerà **almeno 11 anni**, posizionerà SECO all'avanguardia nelle soluzioni di telemetria, offrendo strumenti avanzati per la gestione predittiva delle vendite, la manutenzione remota, servizi di monitoraggio, innovativi sistemi di pagamento cashless integrati con la verifica dell'età tramite girocard e gestione dinamica dei contenuti. La collaborazione riguarderà **oltre 200.000 dispositivi** nel settore dei distributori automatici di tabacco, supportando nuove opportunità per migliorare l'efficienza operativa e ottimizzare la gestione.

Il valore aggiunto e i benefici di questa soluzione sono amplificati dall'implementazione di **Clea Vend**, la soluzione di SECO basata su AI e IoT per il settore dei distributori automatici. Clea Vend permette di trasformare anche i distributori automatici tradizionali introducendo tecnologie come l'IoT, l'edge computing e l'analisi dei big data. Questo approccio rappresenta un cambiamento radicale nel settore, spostando l'attenzione dalle macchine ai servizi ad alto valore, grazie a prodotti connessi e intelligenti che offrono benefici straordinari per il cliente finale.

La collaborazione non solo prepara il settore al futuro, ma offre anche vantaggi concreti alle aziende operanti in questo ambito. Questi benefici includono l'opportunità unica di migliorare l'efficienza dei processi, con l'obiettivo di ridurre i costi operativi e ottimizzare le prestazioni delle macchine. Tutto ciò è reso possibile grazie a soluzioni integrate che semplificano i processi e abilitano transazioni cashless rapide e sicure. Inoltre, la funzione integrata di verifica dell'età migliora l'esperienza del cliente, accelerando il processo di vendita, e favorisce la fidelizzazione incentivando acquisti ripetuti.

L'accordo si inserisce in una cooperazione strategica a lungo termine già avviata tra le parti attraverso un precedente accordo quadro per la fornitura di hardware, nel quale SECO si è impegnata a fornire soluzioni innovative per i distributori automatici e a garantire continuità operativa nel lungo periodo. SECO non solo abiliterà le funzionalità descritte, ma gestirà e manterrà i server associati per conto dei clienti, assicurando l'erogazione dei servizi richiesti. Inoltre, l'azienda garantisce un'elevata disponibilità dei servizi lungo l'intera catena, dal dispositivo al front-end.



COMUNICATO STAMPA

"Sono lieto di annunciare questa estensione della collaborazione tra SECO e BDTA, e sono fiducioso che SECO, con la sua consolidata esperienza nel settore dei distributori automatici, sia il partner perfetto per BDTA e i suoi associati per continuare a sviluppare insieme un futuro di successo. Siamo entusiasti di proseguire la nostra fruttuosa collaborazione e approfondirla ulteriormente nei prossimi mesi e anni", ha dichiarato **Stefano Baggio, Managing Director di SECO Northern Europe**.

"Con SECO, abbiamo trovato un partner esperto per il nostro processo di trasformazione digitale", hanno dichiarato il **Dr. Stephan Speckgens e Andreas Lukasch della BDTA**.



COMUNICATO STAMPA

SECO

SECO (IOT.MI) è un'azienda high-tech che sviluppa e realizza soluzioni all'avanguardia per la digitalizzazione di prodotti e processi industriali. L'offerta hardware e software di SECO abilita le realtà B2B ad introdurre edge computing, Internet of Things, data analytics ed intelligenza artificiale nei propri business. La tecnologia di SECO si estende a numerosi campi di applicazione: sono oltre 450 i clienti serviti in settori come il Medicale, l'Automazione Industriale, il Fitness, il Vending, il Trasportation e molti altri. Consentendo di monitorare in modo accurato l'operatività dei dispositivi on-field, le soluzioni SECO contribuiscono alla nascita di modelli di business a minor impatto ambientale grazie ad un più efficiente utilizzo delle risorse.

Per maggiori informazioni: <http://www.seco.com/>

Contatti

SECO S.p.A.

Clarence Nahan

Head of Corporate Development & Investor Relations

Tel. +39 0575 26979

investor.relations@seco.com