

**COMUNICATO STAMPA**

Milano, 12 settembre 2023

**PRIMO SEMESTRE 2023: RICAVI IN AUMENTO, MARGINALITÀ INDUSTRIALE LORDA STABILE ED EBITDA PENALIZZATO DA POSTE NON RICORRENTI
FORTE INCREMENTO NELL'UTILE DEL PERIODO**

- Ricavi consolidati pari a €122,3 milioni, in crescita dell'1,7% rispetto a €120,2 milioni nell' H1 2022
- Utile industriale lordo consolidato pari a €53,5 milioni, in lieve crescita (+0,5%) rispetto a €53,2 milioni nell'H1 2022
- Marginalità lorda sostanzialmente stabile (da 44,3% a 43,7%)
- Utile operativo consolidato pari a €12,4 milioni (€20,2 milioni nell' H1 2022) ed EBITDA consolidato pari a €20,1 milioni (€27,4 milioni nell' H1 2022), entrambi penalizzati da costi non ricorrenti per circa €7,1 milioni (costi per *severance* pari a €1,4 milioni, costi netti di consulenza relativi alla possibile cessione del business medicale pari a €4,9 milioni di euro e costi legati alla *governance* pari a €0,8 milioni)
- Utile netto consolidato pari a €3,4 milioni rispetto a un risultato in *break-even* nell' H1 2022
- Posizione finanziaria netta consolidata positiva per €50,9 milioni al 30 giugno 2023
- Conclusa positivamente l'offerta pubblica di acquisto volontaria parziale (OPA) su n. 1.364.721 azioni di risparmio e la successiva conversione obbligatoria delle azioni di risparmio in azioni ordinarie

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Milano, ha approvato i risultati consolidati relativi al primo semestre 2023 (1 gennaio – 30 giugno).

“Siamo soddisfatti dei risultati del semestre, raggiunti malgrado il contesto generale di instabilità – ha dichiarato l'Ing. **Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** – Nei prossimi mesi ci aspettiamo una *performance* di Gruppo sostanzialmente stabile e confermiamo che gli esiti dell'istruttoria dell'Autorità Antitrust USA sull'operazione di eventuale cessione del business medicale sono attesi entro la fine dell'anno”.

Nel primo semestre 2023 il Gruppo SAES® ha realizzato **ricavi consolidati** pari a 122,3 milioni di euro, in crescita dell'1,7% rispetto a 120,2 milioni di euro nel corrispondente semestre 2022.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	HI 2023	HI 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	22.871	23.292	-1,8%	-1,7%	-0,1%	0,0%
Sintered Materials	4.460	5.590	-20,2%	-21,1%	0,9%	0,0%
SMA Materials	9.956	6.798	46,5%	45,5%	1,0%	0,0%
SAES Industrial	37.287	35.680	4,5%	4,2%	0,3%	0,0%
High Vacuum Solutions	13.859	13.209	4,9%	-12,8%	-0,2%	17,9%
SAES High Vacuum	13.859	13.209	4,9%	-12,8%	-0,2%	17,9%
Medical Nitinol	63.350	56.522	12,1%	10,8%	1,3%	0,0%
SAES Medical Nitinol	63.350	56.522	12,1%	10,8%	1,3%	0,0%
Functional Chemicals	4.912	7.447	-34,0%	-34,0%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	4.912	7.447	-34,0%	-34,0%	0,0%	0,0%
Packaging Solutions	2.907	7.366	-60,5%	-60,5%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	2.907	7.366	-60,5%	-60,5%	0,0%	0,0%
Non Allocato	17	8	112,5%	112,5%	0,0%	0,0%
Ricavi consolidati	122.332	120.232	1,7%	-1,0%	0,7%	2,0%

Scorporando l'effetto positivo dei cambi (+0,7%, pari a 0,8 milioni di euro), esclusivamente dovuto alla rivalutazione del dollaro USA rispetto all'euro nel corso del semestre, la variazione è stata positiva (+1%, pari a +1,3 milioni di euro): la crescita organica della **Divisione Medical Nitinol** (+10,8%), unitamente a quella della **Divisione Industrial** (+4,2%, principalmente trainata dalle vendite **SMA Materials** nel settore *mobile*) hanno più che bilanciato il calo organico delle **Divisioni Chemicals** (-34%) e **Packaging** (-60,5%). Nella **Divisione High Vacuum** l'effetto imputabile alla **variazione del perimetro di consolidamento**¹ (+17,9%, pari a 2,4 milioni di euro) ha più che bilanciato il calo organico (-12,8%) causato dallo slittamento di alcuni progetti e dal posticipo a luglio di alcune consegne.

Si segnala, infine, come il **secondo trimestre 2023** abbia fatto registrare un miglioramento nel *trend* dei ricavi rispetto al primo *quarter* (+3,4%), grazie alla ripresa della **Divisione Chemicals** e alle maggiori vendite della **Divisione High Vacuum**, che affiancano l'andamento positivo della **Divisione Medical Nitinol**.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q2 2023	Q1 2023	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	11.408	11.463	-0,5%	0,8%	-1,3%
Sintered Materials	2.182	2.278	-4,2%	-2,8%	-1,4%
SMA Materials	4.886	5.070	-3,6%	-2,7%	-0,9%
SAES Industrial	18.476	18.811	-1,8%	-0,6%	-1,2%
High Vacuum Solutions	7.265	6.594	10,2%	11,1%	-0,9%
SAES High Vacuum	7.265	6.594	10,2%	11,1%	-0,9%
Medical Nitinol	32.139	31.211	3,0%	4,5%	-1,5%
SAES Medical Nitinol	32.139	31.211	3,0%	4,5%	-1,5%
Functional Chemicals	2.989	1.923	55,4%	55,4%	0,0%
SAES Chemicals	2.989	1.923	55,4%	55,4%	0,0%
Packaging Solutions	1.299	1.608	-19,2%	-19,2%	0,0%
SAES Packaging	1.299	1.608	-19,2%	-19,2%	0,0%
Non Allocato	6	11	-45,5%	-45,5%	0,0%
Ricavi consolidati	62.174	60.158	3,4%	4,7%	-1,3%

¹ Vendite relative al periodo gennaio - maggio 2023 di SAES RIAL Vacuum S.r.l.

Confrontando i primi due trimestri dell'esercizio in corso, i ricavi sono cresciuti del 3,4%. Al netto dell'effetto penalizzante dei **cambi** (-1,3%, pari a -0,8 milioni di euro), la **variazione organica** è stata pari a +4,7% (+2,8 milioni di euro), principalmente trainata da:

- **Divisione Medical Nitinol**, favorita dal *trend* positivo negli USA del mercato medicale relativo alle applicazioni dedicate alla chirurgia mini-invasiva;
- **Divisione Chemicals**, favorita da fenomeni di *restocking* nella seconda metà del semestre;
- **Divisione High Vacuum**, grazie alle maggiori vendite di pompe per applicazioni industriali e di camere da vuoto per acceleratori di particelle.

Per contro, la **Divisione Packaging** risulta in calo organico, essenzialmente imputabile alla riduzione dei prezzi di vendita, conseguente alla riduzione generale del costo delle materie prime, a parità di volumi venduti.

Infine, risulta stabile la **Divisione Industrial**, dove l'incremento del business *defense* viene compensato dal calo generalizzato di tutti gli altri comparti.

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*², i **ricavi complessivi** sono stati pari a 123 milioni di euro, invariati rispetto ai primi sei mesi del 2022: i maggiori ricavi correlati al consolidamento al 100% di SAES RIAL Vacuum S.r.l. nel primo semestre 2023 (anziché al 49% come nel periodo gennaio – maggio 2022) hanno compensato il calo dei ricavi della *joint venture* Actuator Solutions GmbH; quest'ultimo dato è tuttavia puramente figurativo, poiché i due semestri non sono comparabili, per effetto della cessione dell'ultima linea di produzione di attuatori per *seat comfort automotive* perfezionata a fine esercizio 2022.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	HI 2023	HI 2022	Variazione
Ricavi consolidati	122.332	120.232	2.100
50% ricavi <i>joint venture</i> Actuator Solutions GmbH	767	1.549	(782)
49% ricavi <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l. (*)	0	1.429	(1.429)
Ricavi <i>joint venture</i> Flexterra (**)	0	0	0
Eliminazioni in fragruppo	(111)	(164)	53
Altri aggiustamenti	3	(10)	13
Ricavi complessivi	122.991	123.036	(45)

(*) SAES RIAL Vacuum S.r.l. consolidata integralmente a partire dal 25 maggio 2022.

(**) La partecipazione di SAES Getters S.p.A. si è incrementata dal 46,84% al 47,10% a partire da gennaio 2023.

Il **risultato industriale lordo consolidato**³ è stato positivo e pari a 53,5 milioni di euro nel primo semestre 2023, in lieve crescita (+0,5%) rispetto a 53,2 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2022: la crescita nella **Divisione Medical Nitinol** viene bilanciata dalla diminuzione nelle **Divisioni Chemicals e Packaging**, penalizzate dal calo delle vendite. Tutte le **altre Divisioni** risultano sostanzialmente allineate.

L'effetto dei cambi è stato positivo e pari a +0,3 milioni di euro, mentre l'acquisto dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022 ha contribuito all'incremento del risultato industriale lordo del primo semestre 2023 (Divisione High Vacuum) per +0,6 milioni di euro. Si segnala, infine, un **costo non ricorrente** pari a 0,3 milioni di euro, per la fuoriuscita di un dirigente della Capogruppo.

Il **marginale industriale lordo**⁴ è sostanzialmente allineato, passando dal 44,3% nel primo semestre 2022 al 43,7% nel semestre corrente, penalizzato soprattutto dall'effetto diluitivo del consolidamento con il metodo dell'integrazione globale di SAES RIAL Vacuum S.r.l., che presenta una marginalità inferiore rispetto a quella storica della Divisione High Vacuum.

Il **risultato operativo consolidato** del primo semestre dell'esercizio 2023 è stato positivo e pari a 12,4 milioni di euro (10,1% dei ricavi consolidati), rispetto a 20,2 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (16,8% dei ricavi consolidati). Escludendo l'effetto positivo dei cambi (+0,2 milioni di euro) e la

² Actuator Solutions (50%) e Flexterra (47,10%).

³ Calcolato come il differenziale tra i ricavi e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

⁴ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e i ricavi.

variazione del perimetro di consolidamento⁵ (+0,1 milioni di euro), la differenza nel risultato operativo è stata negativa per -8,1 milioni di euro, principalmente riconducibile all'incremento delle **spese generali e amministrative, penalizzate** anche da significative **poste non ricorrenti** (4,9 milioni di euro di costi di consulenza netti⁶ per la potenziale cessione del business medicale, 1,1 milioni di euro di costi per *severance* e 0,8 milioni di euro di costi legati alla *governance*).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial		SAES High Vacuum		SAES Medical Nitinol		SEAS Chemicals		SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	HI 2023	HI 2022	HI 2023	HI 2022	HI 2023	HI 2022	HI 2023	HI 2022	HI 2023	HI 2022	HI 2023	HI 2022	HI 2023	HI 2022
Ricavi	37.287	35.680	13.859	13.209	63.350	56.522	4.912	7.447	2.907	7.366	17	8	122.332	120.232
Costo del venduto	(19.110)	(17.448)	(7.494)	(6.968)	(35.101)	(30.817)	(4.136)	(5.624)	(2.850)	(6.040)	(125)	(100)	(68.816)	(66.997)
Risultato industriale lordo	18.177	18.232	6.365	6.241	28.249	25.705	776	1.823	57	1.326	(108)	(92)	53.516	53.235
% sui ricavi	48,7%	51,1%	45,9%	47,2%	44,6%	45,5%	15,8%	24,5%	2,0%	18,0%	n.s.	n.a.	43,7%	44,3%
Spese operative e altri proventi	(7.248)	(7.171)	(3.986)	(3.380)	(9.978)	(4.737)	(1.150)	(970)	(1.609)	(1.735)	(17.172)	(14.996)	(41.143)	(32.989)
Risultato operativo	10.929	11.061	2.379	2.861	18.271	20.968	(374)	853	(1.552)	(409)	(17.280)	(15.088)	12.373	20.246
% sui ricavi	29,3%	31,0%	17,2%	21,7%	28,8%	37,1%	-7,6%	11,5%	-53,4%	-5,6%	n.s.	n.a.	10,1%	16,8%

L'**EBITDA⁷ consolidato** è stato pari a 20,1 milioni di euro (16,4% dei ricavi consolidati) nel primo semestre 2023, rispetto a 27,4 milioni di euro (22,8% dei ricavi consolidati) nello stesso semestre del 2022. Scorporando l'effetto positivo dei cambi (+0,2 milioni di euro) e l'effetto della variazione del perimetro⁸ (+0,4 milioni di euro), nonché i **costi non ricorrenti** del semestre (costi per *severance* pari a 1,4 milioni di euro e costi netti di consulenza relativi alla possibile cessione del business medicale pari a 4,9 milioni di euro, nonché costi legati alla *governance* pari a 0,8 milioni di euro), la variazione negativa dell'EBITDA si riduce a -0,9 milioni di euro, in linea con quella del risultato operativo (variazione organica sempre al netto dei costi non ricorrenti) e principalmente imputabile al calo delle Divisioni Chemicals e Packaging.

(Importi espressi in migliaia di euro)

di cui:

	HI 2023	HI 2022	Variazione perimetro
Risultato operativo (*)	12.373	20.246	101
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(6.422)	(5.632)	(318)
Ammortamento di attività per diritti d'uso	(1.285)	(1.272)	(28)
Perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(11)	(228)	0
EBITDA (*)	20.091	27.378	447
% sui ricavi	16,4%	22,8%	18,9%

(*) Di cui costi netti di consulenza non ricorrenti per la potenziale cessione del business medicale, pari a -4.862 migliaia di euro; costi per *severance*, pari a -1.403 migliaia di euro; costi legati alla *governance*, pari a -786 migliaia di euro (per un totale di -7.051 migliaia di euro di costi non ricorrenti).

L'**utile del periodo** (primo semestre 2023) è stato pari a 3,4 milioni di euro (2,8% sui ricavi consolidati), rispetto a un risultato lievemente negativo (-0,1 milioni di euro) nel primo semestre 2022. Anche in questo caso, il risultato del semestre corrente è penalizzato dai sopra citati **costi operativi non ricorrenti**, per un totale di -7,1 milioni di euro e dal **valore negativo del fair value del contratto contingent derivative** stipulato in relazione all'eventuale cessione del business medicale (-1,9 milioni di euro); il risultato del periodo

⁵ Acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022.

⁶ Costi di consulenza pari a -7,2 milioni di euro, al netto dei costi legali per la *Second Request* riaddebitati a Resonetics (+2,3 milioni di euro) come da accordi contrattuali.

⁷ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione della *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Risultato del periodo prima delle imposte, differenze su cambi nette, quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto, oneri finanziari netti, nonché perdite per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali e ammortamenti".

⁸ Acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022.

precedente risultava invece penalizzato dalla riduzione nel valore del portafoglio titoli, causa tensioni e incertezze internazionali.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2023 è positiva per 50,9 milioni di euro. Il peggioramento rispetto a fine marzo 2023 (posizione finanziaria netta positiva e pari a 64 milioni di euro), è dovuto soprattutto al pagamento dei dividendi (-11,5 milioni di euro), nonché ai costi sostenuti per il lancio dell’offerta pubblica parziale d’acquisto sulle azioni di risparmio (-1,1 milioni di euro) e al *capex* di periodo (-2 milioni di euro).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi di rilievo nel primo semestre 2023

A inizio gennaio 2023 la Capogruppo ha visto **umentare** la propria **partecipazione in Flexterra, Inc. dal 46,84% al 47,10%**, a seguito del riacquisto da parte della *joint venture*, per un valore simbolico di un dollaro, delle azioni precedentemente possedute da un piccolo azionista individuale.

In data 9 gennaio 2023 il Gruppo SAES ha sottoscritto un **accordo vincolante con la società statunitense Resonetics per la cessione a quest’ultima del business del Nitinol** e, in particolare, delle **società controllate statunitensi** Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc. Alla fine di marzo 2023 SAES ha ricevuto, insieme a Resonetics, una **richiesta di informazioni integrative da parte della Federal Trade Commission (FTC)**. La procedura, nota come “Second Request” ai sensi dall’*Hart Scott-Rodino Antitrust Improvements Act*, estende il periodo di attesa prima che le parti possano eventualmente chiudere la transazione fino a 30 giorni a decorrere dal momento in cui SAES Getters e Resonetics (e alcune loro società collegate) avranno ottemperato alla richiesta di informazioni integrative. SAES Getters e Resonetics stanno cooperando attivamente con l’Autorità Antitrust statunitense nel fornire tutte le informazioni richieste e l’esito delle procedure autorizzative da parte della FTC è atteso nel quarto trimestre 2023.

Per maggiori dettagli e aggiornamenti si rimanda al paragrafo dedicato intitolato “Accordo vincolante per la cessione delle controllate USA Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc.” del presente comunicato stampa.

A metà gennaio 2023 **SAES Coated Films S.p.A. ha avviato un programma di cassa integrazione guadagni ordinaria (CIGO)** della durata di tredici settimane e che ha coinvolto quasi tutti i dipendenti. Trascorso tale periodo, il programma non è stato ulteriormente rinnovato.

Relativamente all’**investimento perfezionato nel Fondo di venture capital EUREKA!**, in data 16 gennaio 2023 si è proceduto con un **versamento pari a 0,1 milioni di euro**, inclusivo sia della quota parte dei costi del fondo, sia della quota parte di prosecuzione dell’investimento nelle società Caracol S.r.l. e INTA Systems S.r.l., *start-up* innovative che operano rispettivamente nei settori dell’*additive manufacturing* e della produzione di *lab-on-chip* per analisi rapide di fluidi. In data 27 marzo 2023 si è proceduto con un ulteriore **versamento pari a 0,2 milioni di euro**, comprensivo sia della quota parte dei costi del fondo, sia della quota parte di prosecuzione dell’investimento nella società Fleep Technologies S.r.l. (*start-up* innovativa che opera nel settore *printed electronics*), nonché dei nuovi investimenti nelle società Planckian e I-Tes (operanti, rispettivamente, nei settori *quantum technology* e *energy storage*).

Si segnala che, a fine gennaio 2023, SAES Getters S.p.A. ha **erogato a Flexterra la prima tranche**, pari a 0,3 milioni di dollari, **del prestito convertibile addizionale** concesso in data 7 dicembre 2022. La **seconda tranche**, di uguale importo, è stata erogata in data 1 giugno 2023, a seguito della positiva valutazione da parte di SAES di un *business plan* aggiornato della *joint venture*. Il credito finanziario corrispondente alla prima *tranche* è stato svalutato senza effetti negativi a conto economico nel periodo corrente in quanto al 31 dicembre 2022 era già stato iscritto un fondo rischi e oneri a fronte dell’impegno irrevocabile del Gruppo SAES al finanziamento. La svalutazione del credito finanziario corrispondente alla seconda *tranche* ha invece generato un onere finanziario nel conto economico al 30 giugno 2023.

Ad inizio febbraio 2023 Memry Corporation ha **anticipatamente rimborsato il finanziamento concesso dallo Stato del CT** (debito pari a 0,2 milioni di euro al 31 dicembre 2022).

In data 1 febbraio 2023, a seguito delle dimissioni presentate dal Consigliere Adriano De Maio quale membro del **Comitato Remunerazioni e Nomine**, il Consiglio di Amministrazione ha nominato **Alessandra della Porta** quale componente del suddetto Comitato, in sostituzione del Consigliere De Maio.

In data 22 febbraio 2023 SAES Getters S.p.A. ha ottenuto la **proroga al 31 dicembre 2023 della linea di credito per cassa di natura revolving** del valore di 30 milioni di euro, sottoscritta con Unicredit S.p.A. in data 6 marzo 2020 e con scadenza originaria 6 marzo 2023.

In data 6 marzo 2023 l'Amministratore Indipendente **Luciana Sara Rovelli** ha rassegnato le proprie **dimissioni** in ragione di significative divergenze di visione strategica. Pertanto, a decorrere dal 6 marzo 2023, Luciana Rovelli ha cessato di ricoprire tutti gli incarichi a lei assegnati e in particolare: Presidente del Comitato Remunerazione e Nomine; Membro del Comitato Controllo e Rischi e Sostenibilità; Presidente dell'Organismo di Vigilanza, nonché Membro del Comitato per le Operazioni con Parti Correlate.

Il Consiglio di Amministrazione del 7 marzo 2023 ha provveduto a nominare, in sostituzione di Luciana Rovelli, il Consigliere Stefano Proverbio, Indipendente, quale componente del Comitato Remunerazione e Nomine, attribuendo allo stesso la carica di Presidente, e ad attribuire allo stesso la carica di Presidente dell'Organismo di Vigilanza, di cui era già membro. L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti del 28 aprile 2023 ha confermato la nomina della **Dr.ssa Maria Pia Maspes a Consigliere Indipendente**, entrata a far parte del Consiglio di Amministrazione in data 29 marzo 2023 mediante cooptazione, ai sensi dell'articolo 2386 del Codice Civile. Il Consiglio del 29 marzo 2023 aveva inoltre provveduto a nominare il Consigliere Indipendente Maria Pia Maspes quale Componente del **Comitato Controllo e Rischi e Sostenibilità**, del **Comitato per le Operazioni con Parti Correlate** e dell'**Organismo di Vigilanza**.

In data 17 marzo 2023 si è **concluso il processo di liquidazione della controllata coreana SAES Getters Korea Corporation** con il rientro della cassa residua presso la Capogruppo.

In data 29 marzo 2023, previa autorizzazione del Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., SAES Nitinol S.r.l. ha deliberato la **rinuncia alla quota residua di interessi maturati fino al 31 dicembre 2022 sui finanziamenti concessi alla joint venture Actuator Solutions GmbH**, pari a 1,6 milioni di euro⁹, per garantirne la continuità operativa e accelerarne la ricostruzione del patrimonio netto. La suddetta rinuncia, perfezionata nel mese di aprile, non ha alcun effetto sul bilancio consolidato, essendo il credito finanziario correlato al finanziamento fruttifero (sia quota capitale, sia quota interessi) già interamente svalutato al 31 dicembre 2022, in quanto giudicato difficilmente recuperabile. Il medesimo Consiglio di Amministrazione ha inoltre deliberato di mantenere l'attuale tasso di interesse sul medesimo finanziamento, pari al 2%.

A metà aprile 2023 il **progetto RedZone®**, un **programma di accelerazione "a chiamata"** dedicato a *start-up* italiane e straniere operanti nell'ambito dei materiali avanzati, ha avviato la propria operatività effettiva con l'entrata a far parte del programma della prima *start-up*. Si tratta di **Mimotype Technologies**, una società tedesca che, ispirandosi alle meduse luminose, sta sviluppando una tecnologia per l'emissione di luce mediante materiali biodegradabili e biocompatibili per applicazioni OLED. A partire da maggio 2023, SAES ha messo a disposizione di Mimotype le proprie strutture, i propri laboratori e il proprio *know-how*, per consentirle di accelerare il suo programma di sviluppo applicativo. In giugno 2023 si è aggiunta al programma di accelerazione una seconda società, **Vortex S.r.l. – Società Benefit**, *start-up* italiana che realizza prodotti cosmetici da materiali di scarto alimentare.

A seguito del successo riscosso dal primo richiamo, in data 12 giugno 2023 si è aperta la **seconda call RedZone**, sempre rivolta a *start-up* innovative, operanti nell'ambito dei materiali avanzati sostenibili. Le *start-up* selezionate potranno disporre dei laboratori di Lainate della Capogruppo, del supporto sulle attività

⁹ In aggiunta alla quota di interessi, pari a 0,8 milioni di euro, cui SAES Nitinol S.r.l. aveva già rinunciato nei precedenti esercizi.

di marketing, nonché dell'accesso al *network* di SAES e beneficeranno dell'assegnazione di un contributo economico. Per SAES è prevista anche la possibilità di entrare nel capitale sociale delle *start-up*, sottoscrivendo una partecipazione fino al massimo del 15% del capitale. L'obiettivo di SAES, attraverso RedZone, è sviluppare e far crescere l'innovazione nell'ambito dei materiali funzionali avanzati, supportando le *start-up* nel ruolo di partner industriale.

In data 26 aprile 2023 Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato le linee guida di un'operazione unitaria comprensiva di un'offerta pubblica di acquisto volontaria parziale di azioni di risparmio (**OPA**) e della conversione obbligatoria delle azioni di risparmio in azioni ordinarie (**Conversione Obbligatoria**).

In particolare, con riferimento all'**OPA**, l'operazione prevede che SAES acquisti n. 1.364.721 azioni di risparmio (pari al 6,2% circa del capitale sociale e al 18,5% circa delle azioni di risparmio) ad un corrispettivo in denaro di euro 29,31 per ogni azione di risparmio (*ex dividendo* 2022), per un controvalore complessivo pari a 40 milioni di euro. Qualora il numero di azioni di risparmio portate in adesione all'OPA sia superiore alle n. 1.364.721 azioni oggetto di offerta, si prevede l'applicazione del meccanismo del riparto secondo il metodo del "*pro-rata*"; qualora, invece, il numero di azioni di risparmio portate in adesione all'OPA sia inferiore al numero di azioni di risparmio oggetto dell'OPA, l'OPA è considerata inefficace. Si segnala che SAES dispone già delle risorse finanziarie necessarie ai fini del perfezionamento dell'OPA.

Con riferimento alla **Conversione Obbligatoria**, il rapporto di conversione è pari a n. 1 azione ordinaria per ogni n. 1 azione di risparmio. La Conversione Obbligatoria si prevede sia eseguita mediante l'utilizzo delle azioni ordinarie proprie della Società fino al totale di n. 3.900.000 azioni ordinarie attualmente in portafoglio, e, per la differenza, mediante emissione, senza aumento del capitale sociale, di massime n. 2.113.898 nuove azioni ordinarie da parte della Società.

L'OPA e l'utilizzo delle azioni ordinarie proprie a servizio della conversione sono stati approvati dall'Assemblea ordinaria di SAES Getters in data 31 maggio 2023. In medesima data, l'Assemblea convocata in sessione straordinaria ha approvato l'annullamento delle azioni di risparmio oggetto di OPA e la conversione obbligatoria delle azioni di risparmio ancora in circolazione in azioni ordinarie, mediante utilizzo delle azioni ordinarie proprie in portafoglio e, per la differenza, mediante emissione di nuove azioni ordinarie, nonché ha deliberato di autorizzare il Consiglio di Amministrazione ad alienare le azioni proprie acquistate conseguentemente all'esercizio del diritto di recesso. Sempre in medesima data, l'Assemblea speciale degli azionisti di risparmio ha deliberato di approvare, per quanto di propria competenza, le delibere assunte dall'Assemblea straordinaria degli azionisti della Società concernenti la conversione obbligatoria delle azioni di risparmio in azioni ordinarie e le connesse modifiche dello Statuto Sociale.

Relativamente al diritto di **recesso**, il periodo di adesione si è chiuso in data 23 giugno 2023. Tale diritto è stato esercitato da parte di un solo azionista, relativamente a una sola azione di risparmio, da acquistarsi da parte della Società per un controvalore pari a 21,46 euro a conclusione dell'OPA e, post conversione, sarà oggetto di alienazione, per un corrispettivo non inferiore al prezzo di mercato al momento dell'esecuzione dell'operazione diminuito fino al 10%.

L'intera operazione è finalizzata al miglioramento e alla semplificazione della struttura del capitale sociale di SAES Getters S.p.A., alla razionalizzazione degli strumenti finanziari emessi dalla Società, all'incremento della liquidità e del flottante delle azioni ordinarie, nonché all'omogeneizzazione dei diritti di tutti gli azionisti.

Il periodo di adesione all'OPA è fissato dal giorno 11 luglio 2023 al giorno 31 luglio 2023 (estremi inclusi), con data di pagamento il 4 agosto 2023 (quarto giorno di borsa aperta successivo al termine del periodo di adesione).

L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti del 28 aprile 2023 ha deliberato la nomina della Dr.ssa **Silvia Olivotto a Sindaco Supplente** (nominativo proposto dal socio di maggioranza S.G.G. Holding S.p.A.) ai fini dell'integrazione del Collegio Sindacale, dopo le dimissioni presentate da parte del Sindaco Supplente Avv. Mara Luisa Sartori a decorrere dal 1 giugno 2022.

In pari data, l'Assemblea Speciale degli Azionisti di risparmio, ha nominato l'Avv. **Dario Trevisan** (nominativo proposto dall'azionista Andreas Lechner) quale **Rappresentante Comune degli Azionisti di risparmio** per il triennio 2023-2025, essendo giunto a scadenza il mandato del precedente rappresentante, Avvocato Massimiliano Perletti, in carica per il triennio 2020-2022.

In data 28 aprile 2023 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha deliberato la sottoscrizione di un **secondo amendment del prestito convertibile concesso alla società tedesca Rapitag GmbH** (Monaco di Baviera). In particolare, la modifica contrattuale prevedeva la corresponsione di due ulteriori *tranche* di finanziamento, di cui la prima (pari a 0,2 milioni di euro) non subordinata ad alcuna milestone, corrisposta in data 3 maggio 2023; la seconda (pari a 0,1 milioni di euro) subordinata al raggiungimento di specifici obiettivi commerciali e/o di raccolta di *financing*, non corrisposta per il mancato raggiungimento di tali *target*. Il credito finanziario corrispondente alla prima tranche pari a 0,2 milioni di euro è stato svalutato perché giudicato difficilmente recuperabile.

Si segnala, infine, che la scadenza del finanziamento è stata prorogata di un anno (e cioè fino al 31 dicembre 2026) e che il periodo previsto per la conversione da parte di SAES del finanziamento in azioni Rapitag è stato esteso contestualmente fino al 13 aprile 2025 (anziché 1 luglio 2024).

Un ulteriore e **terzo amendment** al prestito convertibile concesso a Rapitag GmbH è stato sottoscritto in data 30 giugno 2023. Il nuovo accordo prevede l'erogazione di un importo di 0,2 milioni di euro, finalizzato a garantire la prosecuzione delle attività di sviluppo della *start-up* tedesca, in attesa che si concretizzino alcune importanti opportunità di business. Il finanziamento è stato erogato in data 4 luglio 2023, ma già al 30 giugno l'impegno irrevocabile del Gruppo è stato contabilizzato come contratto oneroso, mediante l'iscrizione di un fondo rischi di breve termine, con contropartita un costo di natura finanziaria.

A seguito della scadenza della **linea di credito revolving del valore di 30 milioni di euro sottoscritta con Intesa Sanpaolo S.p.A.** in aprile 2020, in data 29 maggio 2023 si è proceduto con l'apertura di una linea di credito analoga e di pari importo, con scadenza 31 luglio 2024. Il contratto prevede il pagamento di interessi indicizzati al tasso Euribor a uno/tre mesi, maggiorato di uno *spread* pari a 1,20% e un solo *covenant* finanziario (rapporto posizione finanziaria netta consolidata/EBITDA consolidato inferiore a 1) soggetto a verifica semestrale.

Al fine di ridurre l'esposizione del Gruppo alla volatilità dei mercati finanziari, nel corso del primo semestre sono stati **ceduti tutti i titoli** in portafoglio, **con eccezione dei due Credit Link Certificate (CLC)** con scadenza rispettivamente a inizio 2024 e a giugno 2026 e di una parte residuale del Ramo III della Polizza Cardif (valore residuo al 30 giugno 2023 pari a 3,7 milioni di euro), liquidata nella prima metà di luglio 2023.

Divisione SAES Industrial

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Industrial nel primo semestre 2023 sono stati pari a 37,3 milioni di euro, in crescita del 4,5% rispetto a 35,7 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2022. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi positivo e pari a +0,3%, al netto del quale le vendite sono cresciute organicamente del 4,2%.

L'incremento organico è concentrato nel comparto **SMA Materials** (+45,5%, pari a 3,1 milioni di euro, principalmente grazie al settore *mobile* e, in misura minore, alle applicazioni *automotive*). Relativamente al business **Getters & Dispensers**, si segnalano l'ottima performance nel business *defense*, ma anche il calo delle vendite di getter per la diagnostica medica e quello, fisiologico, nei comparti più tradizionali, soprattutto delle lampade. In diminuzione il comparto **Sintered Materials**, penalizzato da minori ordini di componenti per la dissipazione termica per applicazioni laser ad alta potenza.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	H1 2023	H1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	22.871	23.292	-1,8%	-1,7%	-0,1%
Sintered Materials	4.460	5.590	-20,2%	-21,1%	0,9%
SMA Materials	9.956	6.798	46,5%	45,5%	1,0%
SAES Industrial	37.287	35.680	4,5%	4,2%	0,3%

L'utile industriale lordo della Divisione Industrial nel primo semestre 2023 è stato pari a 18,2 milioni di euro, invariato rispetto al primo semestre 2022. Si segnala però che il valore del semestre corrente è penalizzato da un costo per *severance* pari a 0,3 milioni di euro, al netto del quale il risultato industriale lordo sarebbe stato in crescita dell'1,2%. La marginalità lorda complessiva della Divisione è in leggero calo, da 51,1% a 48,7%. Sia in valore assoluto, sia in termini di marginalità, l'incremento del comparto **SMA Materials**, trainato dalle vendite nel settore *mobile*, viene compensato dal calo nei business **Getters & Dispensers** e **Sintered Materials**, penalizzati da minori ricavi e minori economie di scala.

Il risultato operativo della Divisione Industrial è stato pari a 10,9 milioni di euro, sostanzialmente allineato rispetto a 11,1 milioni di euro nel primo semestre 2022.

Divisione SAES High Vacuum

I ricavi consolidati della Divisione SAES High Vacuum nel primo semestre 2023 sono stati pari a 13,9 milioni di euro, in crescita del 4,9% rispetto a 13,2 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2022. L'effetto dei cambi è praticamente irrilevante (-0,2%), mentre l'incremento correlato al consolidamento di SAES RIAL Vacuum S.r.l. con il metodo dell'integrazione globale (+17,9%, pari a 2,4 milioni di euro) ha più che compensato la riduzione organica (-12,8%, pari a -1,7 milioni di euro) causata dai minori ricavi per pompe da vuoto per la commessa con il Consorzio RFX di Padova, attivo nella fusione nucleare di tipo sperimentale. Si segnala infine come i ricavi del primo semestre 2023 siano stati penalizzati dallo slittamento di alcuni progetti e dal posticipo a dopo il 30 giugno di alcune consegne di monocromatori.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	H1 2023	H1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
High Vacuum Solutions	13.859	13.209	4,9%	-12,8%	-0,2%	17,9%
SAES High Vacuum	13.859	13.209	4,9%	-12,8%	-0,2%	17,9%

L'utile industriale lordo della Divisione High Vacuum nel primo semestre 2023 è stato pari a 6,4 milioni di euro nel primo semestre 2023, in aumento del 2% rispetto a 6,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022: la crescita è imputabile esclusivamente alla variazione del perimetro di consolidamento (acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022), il cui effetto è stato pari a +0,6 milioni di euro. Tale variazione di perimetro si riflette tuttavia negativamente sulla marginalità lorda (da 47,2% a 45,9%) penalizzata dal fatto che SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha margini inferiori rispetto a quelli storicamente registrati dalla Divisione High Vacuum; scorporando l'effetto perimetro, il margine industriale lordo sarebbe stato pari a 49,8%.

Il risultato operativo della Divisione High Vacuum è stato pari a 2,4 milioni di euro, rispetto a 2,9 milioni di euro nel primo semestre 2022.

Divisione SAES Medical Nitinol

I ricavi consolidati della Divisione SAES Medical Nitinol sono stati pari a 63,4 milioni di euro, in crescita del 12,1% rispetto a 56,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. Al netto dell'effetto positivo dei cambi (+1,3%), le vendite sono aumentate organicamente del 10,8% (+6,1 milioni di euro), con un secondo trimestre in ulteriore rafforzamento rispetto al primo, grazie al trend favorevole del mercato medico USA relativo alle applicazioni dedicate alla chirurgia mini-invasiva.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	H1 2023	H1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Medical Nitinol	63.350	56.522	12,1%	10,8%	1,3%
SAES Medical Nitinol	63.350	56.522	12,1%	10,8%	1,3%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Medical Nitinol è stato pari a 28,2 milioni di euro nel primo semestre 2023, in crescita del 9,9% rispetto a 25,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, mentre la marginalità lorda risulta in lieve riduzione (dal 45,5% al 44,6%), nonostante la crescita delle vendite, perché penalizzata da un diverso mix di prodotto, con un maggiore assorbimento di materie prime.

Il **risultato operativo** della Divisione Medical Nitinol è stato pari a 18,3 milioni di euro, rispetto a 21 milioni di euro nel primo semestre 2022.

Divisione SAES Chemicals

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Chemicals sono stati pari a 4,9 milioni di euro, rispetto a 7,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. Nullo è stato l'effetto dei cambi, essendo le vendite denominate esclusivamente in euro.

Il calo è sostanzialmente imputabile al rallentamento del mercato *consumer electronics*, principale mercato di sbocco per i prodotti di questa Divisione, in continuità con l'ultima parte dell'esercizio 2022. Si segnala, inoltre, lo slittamento di alcune consegne successivamente al 30 giugno 2023.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	H1 2023	H1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Functional Chemicals	4.912	7.447	-34,0%	-34,0%	0,0%
SAES Chemicals	4.912	7.447	-34,0%	-34,0%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Chemicals è stato pari a 0,8 milioni di euro nel primo semestre 2023, rispetto a 1,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022, mentre la marginalità lorda è scesa dal 24,5% al 15,8%: entrambi gli indicatori sono stati penalizzati dai minori volumi di vendita, nonché dall'insaturazione produttiva nei primi mesi dell'esercizio corrente.

Il **risultato operativo** della Divisione Chemicals è stato negativo per -0,4 milioni di euro, rispetto a un valore positivo e pari a +0,9 milioni di euro nel primo semestre 2022.

Divisione SAES Packaging

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Packaging sono stati pari a 2,9 milioni di euro, rispetto a 7,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. Le vendite sono interamente denominate in euro.

Il calo è essenzialmente dovuto a tre principali fattori:

- contrazione dei consumi causa crisi inflattiva, con ripercussioni negative sul segmento *converting* e su tutta la filiera del *packaging*;
- attenuazione dello *shortage* di alcune materie plastiche, alternative all'offerta SAES;
- aumento della pressione competitiva sui più tradizionali prodotti con tecnologia barriera ad ossido di alluminio.

Si segnala, tuttavia, l'incremento nelle vendite di prodotti innovativi correlati alle strutture mono-materiali plastiche riciclabili, in accordo con la direttiva EU *Packaging Waste Directive*, che, se approvata, dovrebbe favorire l'affermazione della tecnologia del *coating* di SAES Coated Films S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	H1 2023	H1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Packaging Solutions	2.907	7.366	-60,5%	-60,5%	0,0%
SAES Packaging	2.907	7.366	-60,5%	-60,5%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Packaging è stato in pareggio (57 migliaia di euro), rispetto a 1,3 milioni di euro nel primo semestre 2022, mentre la marginalità lorda è passata dal 18% al 2%: entrambi gli indicatori sono penalizzati dal drastico calo delle vendite, attribuibile in particolare alla crisi che sta attraversando l'intera filiera del *packaging*, causa inflazione e conseguente contrazione dei consumi, nonché all'aumento della pressione competitiva sui prodotti più tradizionali.

Il **risultato operativo** della Divisione Packaging è stato negativo per -1,6 milioni di euro, rispetto a un valore sempre negativo e pari a -0,4 milioni di euro nel primo semestre 2022.

Non Allocato

I **ricavi consolidati** Non Allocati sono stati pari a 17 migliaia di euro nel corso del primo semestre 2023 (8 migliaia di euro al 30 giugno 2022) e si riferiscono esclusivamente alle vendite iniziali correlate al progetto B!POD®, sviluppato dalla *Design House* di SAES, per cui il primo lancio commerciale è stato alla fine di aprile 2022 e nuovi lanci di prodotto sono previsti entro la fine dell'esercizio corrente.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	H1 2023	H1 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Non Allocato	17	8	112,5%	112,5%	0,0%

Anche il **risultato industriale lordo** Non Allocato, negativo per -0,1 milioni di euro nel primo semestre 2023 (-0,1 milioni di euro anche nel corrispondente periodo del 2022), si riferisce esclusivamente al progetto B!POD.

Il **risultato operativo** Non Allocato è negativo per -17,3 milioni di euro, rispetto a un risultato sempre negativo e pari a -15,1 milioni di euro nel primo semestre 2022.

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 41 milioni di euro (33,5% dei ricavi consolidati), rispetto a 32,8 milioni di euro (27,3% dei ricavi consolidati) nel corrispondente semestre 2022. Escludendo sia l'effetto dei cambi (che ha incrementato le spese operative di +0,1 milioni di euro), sia l'effetto legato alla variazione del perimetro di consolidamento¹⁰ (+0,5 milioni di euro), nonché i costi non ricorrenti che hanno penalizzato l'esercizio 2023 (costi netti di consulenza per la potenziale cessione del business medicale, pari a -4,9 milioni di euro e costi per *severance*, pari a -1,1 milioni di euro, nonché costi legati alla *governance* pari a -0,8 milioni di euro, tutti classificati nella linea delle spese generali e amministrative), le spese operative sono aumentate di 0,8 milioni di euro. L'incremento è principalmente concentrato nelle **spese di ricerca e sviluppo** (maggiori costi del personale sia per un aumento dell'organico, specialmente della Capogruppo, sia per normali incrementi retributivi, nonché costi correlati all'incubatore RedZone, sia per la sua promozione, sia per le contribuzioni alle *start-up* selezionate) e, in misura minore, nelle **spese generali e amministrative** (maggior accantonamento per il piano *phantom shares* degli Amministratori Esecutivi correlato all'apprezzamento nel

¹⁰ Acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022.

valore del titolo SAES). Le **spese di vendita**, sempre al netto dell'effetto cambi e perimetro, sono invece sostanzialmente invariate (i maggiori bonus legati al miglioramento della *performance* delle società USA e le maggiori commissioni sulle vendite di filo SMA, nonché i maggiori costi di viaggio dovuti alla ripresa del business e all'inflazione sono stati compensati da minori costi di *marketing* e consulenza per il progetto B!POD, dopo il lancio del primo semestre 2022, e minori costi di trasporto per il calo dei volumi nella Divisione Packaging).

Il saldo degli **altri proventi e oneri** è stato negativo e pari a -0,2 milioni di euro nel primo semestre 2023, invariato rispetto al corrispondente periodo del precedente esercizio. Si segnala che l'importo del periodo corrente comprende il provento, pari a 0,1 milioni di euro, correlato a un aggiustamento sul prezzo di cessione della controllata SAES Pure Gas, Inc. (dismissione perfezionata nel 2018), conseguente a un rimborso fiscale relativo al periodo ante cessione, nonché il costo, pari a 30 migliaia di euro, per donazioni a supporto dell'Emilia-Romagna. Nel periodo precedente si ricorda, invece, il costo, pari a 0,1 milioni di euro, per donazioni a supporto dell'Ucraina.

Il saldo dei **proventi e oneri finanziari** è stato positivo e pari a +1,6 milioni di euro, rispetto a un saldo negativo e pari a -13 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022. La variazione positiva è principalmente imputabile al risultato della gestione titoli (positivo e pari a +2,7 milioni di euro nel semestre corrente, rispetto a una perdita pari a -13,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio, causata dalle tensioni internazionali sui mercati finanziari conseguenti anche alla crisi in Ucraina), nonché agli interessi attivi maturati sui depositi vincolati in cui è stata investita la liquidità del Gruppo, dopo la quasi totale dismissione dei titoli in portafoglio.

Tale variazione positiva è stata parzialmente compensata dai maggiori interessi passivi, principalmente attribuibili all'aumento dei tassi, nonché dal costo per la contabilizzazione del contratto oneroso relativo all'impegno irrevocabile del Gruppo a versare alla *start-up* Rapitag GmbH un finanziamento convertibile addizionale di 0,2 milioni di euro. Inoltre, il primo semestre 2022 beneficiava di un provento, pari a 0,3 milioni di euro, derivante dalla rivalutazione a *fair value* della partecipazione in SAES RIAL Vacuum S.r.l. precedentemente all'acquisto dell'intero capitale sociale e al consolidamento integrale della società.

La **perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie** ammonta a -0,8 milioni di euro, rispetto a -0,3 milioni di euro nel corrispondente periodo 2022. L'incremento è principalmente imputabile alla svalutazione del prestito convertibile addizionale erogato alla *joint venture* Flexterra, Inc. in data 1 giugno 2023 (-0,2 milioni di euro), nonché a quella del finanziamento convertibile erogato a Rapitag GmbH ad inizio maggio 2023 (-0,2 milioni di euro). Gli importi di entrambi i periodi comprendono infine le svalutazioni dei crediti correlati agli interessi finanziari maturati sui finanziamenti concessi dal Gruppo sia alla *joint venture* Actuator Solutions GmbH, sia a Flexterra, Inc. perché giudicati difficilmente recuperabili, sulla base delle informazioni disponibili.

La **quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto** è nulla nel primo semestre 2023 e si confronta con un valore positivo e pari a +0,2 milioni di euro nel corrispondente periodo 2022, imputabile esclusivamente alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. e riferito al periodo 1 gennaio – 25 maggio 2022 (data del *closing* dell'acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. da parte del Gruppo SAES). Si segnala che la quota parte del risultato realizzato dalle *joint venture* Actuator Solutions GmbH e Flexterra non è stata rilevata dal Gruppo: nel primo caso, nonostante un risultato positivo, perché il patrimonio netto della *joint venture* è tuttora negativo; nel secondo caso perché, nonostante la perdita del periodo, la partecipazione di SAES in Flexterra è già completamente azzerata.

Gli **utili e perdite su cambi** hanno registrato nei primi sei mesi del 2023 un saldo netto negativo e pari a -2 milioni di euro, rispetto a un saldo negativo per -0,5 milioni di euro nel primo semestre 2022. La variazione negativa è imputabile al *fair value* del contratto *contingent derivative* (nozionale pari a 415 milioni di dollari e *fair value* al 30 giugno 2023 pari a -1,9 milioni di euro) sottoscritto in febbraio 2023 con il fine di preservare l'incasso in dollari previsto a fronte dell'eventuale cessione delle controllate USA Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc. Si ricorda che l'ultima data possibile prevista per l'esercizio del derivato è l'8 gennaio

2024 (*Long Stop Date*). Il cambio a termine puntuale all'interno del *range* contrattuale di riferimento sarà determinato in base alla data effettiva dell'eventuale approvazione da parte dell'Autorità Antitrust USA e, qualora entro la *Long Stop Date* quest'ultima esprimesse un parere negativo al perfezionamento dell'operazione di vendita, l'intero contratto derivato decadrebbe, senza produrre alcun effetto sul bilancio del Gruppo. Si segnala, infine, nel primo semestre 2023, il provento, pari a 0,1 milioni di euro, correlato al rilascio a conto economico della riserva di conversione di SAES Getters Korea Corporation, a seguito della liquidazione della controllata coreana.

Il valore del primo semestre 2022 era principalmente dovuto alle perdite sui contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari dell'esercizio 2022 (sia perdite realizzate, sia derivanti dalla valutazione a *fair value* di tali contratti).

Le **imposte sul reddito** nel semestre sono state pari a 7,7 milioni di euro, rispetto a 6,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2022 e comprendono principalmente le imposte delle società produttive negli USA. L'incremento, oltre alla variazione di perimetro dovuta al consolidamento integrale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a partire da fine maggio 2022, è conseguenza del maggiore imponibile realizzato da SAES Investments S.A., che aveva invece chiuso il primo semestre 2022 in forte perdita fiscale causata dalla *performance* negativa del portafoglio titoli detenuto dalla società, conseguenza della crisi in Ucraina e correlate tensioni internazionali. Si segnala, infine, che le imposte del semestre corrente includono un costo pari a 0,3 milioni di euro correlato alla cancellazione dei crediti d'imposta della Capogruppo per ritenute all'estero, venuti a scadere per il decorso dei termini.

Il **tax rate** effettivo di Gruppo è passato da 100,8% a 69,3%: anche in questo caso, il miglioramento è imputabile a SAES Investments S.A. che ha chiuso il semestre corrente con un imponibile fiscale positivo, a fronte della già citata perdita fiscale 2022, relativamente alla quale non erano state prudenzialmente rilevate le attività per imposte differite.

Si segnala che la dichiarazione dei redditi per l'esercizio fiscale 2018 di SAES Getters S.p.A. è stata oggetto di accertamento da parte dell'Agenzia delle Entrate, a seguito del quale, in data 9 giugno 2023, alla Società è stato notificato un Processo Verbale di Constatazione (PVC) che indica un imponibile IRES da recuperare a tassazione di 21,8 milioni di euro, nonché un maggior imponibile IRAP pari a 13,2 milioni di euro. Se tali riprese dovessero essere confermate nell'ambito di un successivo atto impositivo, con riferimento al periodo d'imposta 2018, la maggiore imposta IRAP sarebbe pari a 405 migliaia di euro, oltre a sanzioni e interessi, mentre, relativamente all'IRES, le perdite fiscali di periodo e pregresse sarebbero capienti per compensare la maggiore imposta. La Società, riservandosi di verificare quali e quanti rilievi saranno confermati nell'avviso di accertamento, ad oggi valuta gli stessi come infondati e ritiene il proprio operato come corretto; pertanto anche alla luce delle perdite fiscali disponibili per la compensazione della maggiore imposta IRES, nessun fondo rischi è stato iscritto in bilancio al 30 giugno 2023.

Risultato per azione

Nel primo semestre 2023 il **risultato per azione ordinaria** è stato pari a +0,18233 euro (da confrontarsi con un valore negativo e pari a -0,00303 euro nel corrispondente periodo del 2022) e il **risultato per azione di risparmio** è stato pari a +0,19896 euro (da confrontarsi con un valore negativo e sempre pari a -0,00303 euro nel primo semestre 2022).

(Importi espressi in euro)

	H1 2023	H1 2022
Risultato base/diluito per azione ordinaria	0,18233	(0,00303)
Risultato base/diluito per azione di risparmio	0,19896	(0,00303)

Posizione finanziaria netta

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2023 è positiva per 50,9 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta al 31 dicembre 2022 di 64,3 milioni di euro. Il decremento della posizione finanziaria netta (-13,4 milioni di euro), nonostante l'ottimo risultato della gestione operativa (+7,7 milioni di euro) seppure penalizzata dall'incremento del capitale circolante netto, è principalmente imputabile all'**esborso per i dividendi** di competenza dell'esercizio 2022, pagati a maggio 2023 (-11,5 milioni di euro), oltre che agli **investimenti netti in immobilizzazioni materiali e immateriali** (-4,4 milioni di euro).

Relativamente all'incremento nel **capitale circolante netto**, si segnalano, in particolare, l'incremento dei **crediti commerciali** (conseguenza delle maggiori vendite nel secondo trimestre 2023, rispetto agli ultimi mesi del 2022, soprattutto nel business medicale, nonché in quello dei materiali avanzati per applicazioni *telecom*) e del **magazzino** (in particolare, nel business medicale, che al 31 dicembre 2022 aveva un magazzino semilavorati particolarmente basso a causa di alcuni ritardi nella *supply chain*, nonché in quello dell'alto vuoto, penalizzato al 30 giugno 2023 dallo slittamento di alcune consegne; si segnala anche un lieve incremento nel magazzino della Capogruppo per il nuovo progetto B!POD).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2023	31 marzo 2023	31 dicembre 2022
Cassa	9	9	10
Altre disponibilità liquide	86.531	41.706	42.129
Liquidità	86.540	41.715	42.139
Titoli in portafoglio	18.006	147.310	145.484
Strumenti finanziari derivati	0	294	259
Altri crediti finanziari verso terzi, correnti	77.449	0	0
Crediti finanziari correnti	95.455	147.604	145.743
Debiti verso banche	(71.463)	(67.663)	(65.302)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	(52.001)	(52.000)	(52.094)
Strumenti finanziari derivati	(1.732)	0	0
Altri debiti finanziari	0	(29)	(30)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(2.397)	(2.142)	(2.545)
Indebitamento finanziario corrente	(127.593)	(121.834)	(119.971)
Posizione finanziaria netta corrente	54.402	67.485	67.911
Crediti finanziari non correnti	0	0	0
Debiti finanziari	0	0	(119)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(3.059)	(3.022)	(3.039)
Altri debiti finanziari	(467)	(465)	(462)
Indebitamento finanziario non corrente	(3.526)	(3.487)	(3.620)
Posizione finanziaria netta non corrente	(3.526)	(3.487)	(3.620)
Posizione finanziaria netta	50.876	63.998	64.291

Rideterminazione dei saldi al 30 giugno 2022

I saldi al 30 giugno 2022, presentati a fini comparativi, sono stati rideterminati per riflettere le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale¹¹ di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l., in conformità a quanto previsto dall'IFRS 3.

¹¹ Aggregazione aziendale perfezionata in data 7 luglio 2021.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial	SAES High Vacuum			SAES Medical Nitinol	SAES Chemicals	SAES Packaging	Non Allocato	TOTALE		
	HI 2022	HI 2022	Rettifiche	HI 2022 rideterminato	HI 2022	HI 2022	HI 2022	HI 2022	HI 2022	Rettifiche	HI 2022 rideterminato
Ricavi	35.680	13.209	0	13.209	56.522	7.447	7.366	8	120.232	0	120.232
Costo del venduto	(17.448)	(6.945)	(23)	(6.968)	(30.817)	(5.624)	(6.040)	(100)	(66.974)	(23)	(66.997)
Risultato industriale lordo	18.232	6.264	(23)	6.241	25.705	1.823	1.326	(92)	53.258	(23)	53.235
% sui ricavi	51,1%	47,4%	n.a.	47,2%	45,5%	24,5%	18,0%	n.a.	44,3%	n.a.	44,3%
Spese operative e altri proventi (onen)	(7.171)	(3.341)	(39)	(3.380)	(4.737)	(970)	(1.735)	(14.996)	(32.950)	(39)	(32.989)
Risultato operativo	11.061	2.923	(62)	2.861	20.968	853	(409)	(15.088)	20.308	(62)	20.246
% sui ricavi	31,0%	22,1%	n.a.	21,7%	37,1%	11,5%	-5,6%	n.a.	16,9%	n.a.	16,8%

Accordo vincolante per la cessione delle controllate USA Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc.

In data 9 gennaio 2023 il Gruppo SAES ha sottoscritto un **accordo vincolante con la società statunitense Resonetics per la cessione a quest'ultima del business del Nitinol e, in particolare, delle società controllate statunitensi Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc.**

Resonetics, basata a Nashua, nel New Hampshire, e i cui azionisti principali sono la società di investimento globale Carlyle e il primario fondo di *private equity* GTCR, è una società leader nella progettazione e produzione di dispositivi per l'industria medicale e *life sciences*.

Il perimetro della cessione comprende l'intero processo di produzione di SAES nel citato mercato, integrato verticalmente (dalla fusione della lega di Nitinol fino alla produzione di componenti) e localizzato interamente negli USA. Si sottolinea che resta esclusa dal perimetro della cessione l'attività del Gruppo nel settore delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (*Business SMA Materials*, all'interno della Divisione SAES Industrial) che non viene condotta dalle due partecipate USA oggetto di cessione e continuerà a essere gestita da SAES Getters S.p.A. A tal fine, sarà sottoscritto uno specifico contratto di fornitura da Resonetics a SAES della materia prima in Nitinol necessaria al Gruppo per continuare il proprio business SMA industriale. Si precisa che resta inoltre escluso dal perimetro della cessione il business medicale del Gruppo che utilizza fili educati in Nitinol e attuatori termostatici a base di Nitinol (già classificato nel *Business SMA Materials*, all'interno della Divisione SAES Industrial).

Il prezzo di cessione pattuito è pari a 900 milioni di dollari (importo *cash/debt free*), corrispondente a circa 17 volte l'EBITDA *adjusted* relativo al perimetro di cessione nel periodo 1 ottobre 2021-30 settembre 2022. Il prezzo finale sarà soggetto a possibili aggiustamenti, secondo un meccanismo di calcolo tipico di questo genere di operazioni e legato ai valori effettivi di *working capital* e posizione finanziaria netta delle società oggetto di cessione alla data del *closing*.

La conclusione dell'operazione è subordinata al ricevimento delle autorizzazioni normative usuali per questo tipo di operazioni, tra cui il nulla-osta delle Autorità Antitrust interessate. In particolare, si segnala che alla fine di marzo 2023 SAES ha ricevuto, insieme a Resonetics, una **richiesta di informazioni integrative da parte della Federal Trade Commission (FTC)**. La procedura, nota come "Second Request" ai sensi dall'*Hart Scott-Rodino Antitrust Improvements Act*, estende il periodo di attesa prima che le parti possano eventualmente chiudere la transazione fino a 30 giorni a decorrere dal momento in cui SAES Getters e Resonetics (e alcune loro società collegate) avranno ottemperato alla richiesta di informazioni integrative. SAES Getters e Resonetics stanno cooperando attivamente con l'Autorità Antitrust statunitense nel fornire tutte le informazioni richieste e l'esito delle procedure autorizzative da parte della FTC è atteso nel quarto trimestre 2023.

L'operazione consentirà a SAES di disporre di una ingente iniezione di liquidità, che permetterà al Gruppo di sviluppare un piano industriale di crescita, organica e inorganica, coerente con le competenze tecnico-scientifiche del Gruppo, con particolare *focus* nelle aree del *packaging* avanzato e dei nuovi materiali funzionali (*chemicals*), senza tuttavia rinunciare a eventuali opportunità che dovessero presentarsi nei business più tradizionali del Gruppo. Parte della liquidità potrà essere infine utilizzata per garantire un ritorno agli *stakeholder*.

Il business oggetto della cessione ha realizzato nel primo semestre 2023 ricavi pari a 64,3 milioni di euro, un EBITDA pari a 20,7 milioni di euro (32,2% in termini percentuali sui ricavi) e un risultato netto pari a 11 milioni di euro. L'operazione di cessione riguarda un organico complessivo di 549 persone al 30 giugno 2023 (502 dipendenti presso Memry Corporation e 47 dipendenti SAES Smart Materials, Inc., esclusi i lavoratori interinali). Le attività nette oggetto della cessione sono pari a circa 117,2 milioni di euro al 30 giugno 2023.

Poiché gli esiti dell'istruttoria dell'Autorità Antitrust USA sono ancora pendenti e poiché si ritiene che l'ottenimento dell'autorizzazione FTC sia un elemento dirimente ai fini dell'applicazione dell'IFRS 5, il business del Nitinol non è stato classificato come "gruppo in dismissione posseduto per la vendita" al 30 giugno 2023, né alla data odierna. Vista tuttavia la rilevanza dell'operazione, si riporta di seguito il dettaglio dei ricavi consolidati per ciascun settore di business e il Prospetto dell'utile (perdita) consolidato relativo al primo semestre 2023 pro-formato, con indicazione degli utili e delle perdite relative alle attività nette oggetto di cessione in un'unica linea denominata "Risultato derivante da attività operative cessate".

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	HI 2023	HI 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	22.871	23.292	-1,8%	-1,7%	-0,1%	0,0%
Sintered Materials	4.460	5.590	-20,2%	-21,1%	0,9%	0,0%
SMA Materials	9.032	5.875	53,7%	52,7%	1,0%	0,0%
SAES Industrial	36.363	34.757	4,6%	4,4%	0,2%	0,0%
High Vacuum Solutions	13.859	13.209	4,9%	-12,8%	-0,2%	17,9%
SAES High Vacuum	13.859	13.209	4,9%	-12,8%	-0,2%	17,9%
Medical Nitinol	0	0	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
SAES Medical Nitinol	0	0	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Functional Chemicals	4.912	7.447	-34,0%	-34,0%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	4.912	7.447	-34,0%	-34,0%	0,0%	0,0%
Packaging Solutions	2.907	7.366	-60,5%	-60,5%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	2.907	7.366	-60,5%	-60,5%	0,0%	0,0%
Non allocato	17	8	112,5%	112,5%	0,0%	0,0%
Ricavi consolidati	58.058	62.787	-7,5%	-11,4%	0,1%	3,8%

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial			SAES High Vacuum	SAES Medical Nitinol			SEAS Chemicals	SAES Packaging	Non Allocato	Totale		
	HI 2023	Riclassifica per operazione di cessione	HI 2023 proformato	HI 2023	HI 2023	Riclassifica per operazione di cessione	HI 2023 proformato	HI 2023	HI 2023	HI 2023	HI 2023	Riclassifica per operazione di cessione	HI 2023 proformato
Ricavi	37.287	(924)	36.363	13.859	63.350	(63.350)	0	4.912	2.907	17	122.332	(64.274)	58.058
Costo del venduto	(19.110)	949	(18.161)	(7.494)	(35.101)	35.101	0	(4.136)	(2.850)	(125)	(68.816)	36.050	(32.766)
Risultato industriale lordo	18.177	25	18.202	6.365	28.249	(28.249)	0	776	57	(108)	53.516	(28.224)	25.292
% su ricavi	48,7%	-2,7%	50,1%	45,9%	44,6%	44,6%	n.a.	15,8%	2,0%	n.s.	43,7%	43,9%	43,6%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(7.248)	171	(7.077)	(3.986)	(9.978)	9.978	0	(1.150)	(1.609)	(17.172)	(41.143)	10.149	(30.994)
Risultato operativo	10.929	196	11.125	2.379	18.271	(18.271)	0	(374)	(1.552)	(17.280)	12.373	(18.075)	(5.702)
% su ricavi	29,3%	-21,2%	30,6%	17,2%	28,8%	28,8%	n.a.	-7,6%	-53,4%	n.a.	10,1%	28,1%	-9,8%
Proventi finanziari											6.630	0	6.630
Oneri finanziari											(5.048)	116	(4.932)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie											(793)	0	(793)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto											0	0	0
Utili (perdite) su cambi											(1.999)	1.890	(109)
Risultato prima delle imposte											11.163	(16.069)	(4.906)
Imposte sul reddito											(7.731)	5.089	(2.642)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio											3.432	(10.980)	(7.548)
Risultato derivante da attività operative cessate											0	10.980	10.980
Utile (perdita) del periodo											3.432	0	3.432

Al fine di preservare l'incasso in dollari previsto da tale operazione di cessione, SAES Getters S.p.A. in data 15 febbraio 2023 ha sottoscritto un contratto *contingent derivative* del valore nozionale di 415 milioni di dollari con un cambio a termine €//\$ massimo pari a 1,1037 contro euro. L'ultima data possibile di esercizio del derivato è prevista essere l'8 gennaio 2024 (*Long Stop Date*). Il cambio a termine puntuale all'interno del *range* contrattuale di riferimento sarà determinato in base alla data effettiva dell'eventuale approvazione da

parte dell’Autorità Antitrust USA. Il derivato è subordinato al parere favorevole emesso dalla *Federal Trade Commission* e qualora quest’ultima esprimesse un parere negativo al perfezionamento dell’operazione di vendita del business Nitinol entro la *Long Stop Date*, il derivato decadrà senza produrre alcun effetto finanziario. Il *fair value* del derivato al 30 giugno 2023 risulta essere negativo e pari a -1.9 milioni di euro e tale importo concorre alla formazione del risultato del primo semestre 2023.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del semestre

Relativamente all’investimento perfezionato nel **Fondo di venture capital EUREKA!**, in data 7 luglio 2023 si è proceduto con un **versamento pari a 0,1 milioni di euro**, comprensivo sia della quota parte dei costi del fondo, sia della quota parte di prosecuzione dell’investimento nelle società già in portafoglio Phononic Vibes S.r.l.¹² e INTA Systems S.r.l.¹³

Un **ulteriore versamento, pari a 0,2 milioni di euro**, è stato effettuato in data 2 agosto 2023 a copertura dell’investimento in BeDimensional S.p.A.¹⁴, nonché di due ulteriori *Proof of Concept (POC)*, rispettivamente in collaborazione con il Consiglio Nazionale delle Ricerche e con l’Università di Bologna.

In data 13 luglio 2023 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha deliberato un **aumento di capitale di 0,2 milioni di euro in favore della joint venture Actuator Solutions GmbH**. Una contribuzione di pari importo sarà sottoscritta anche dal socio tedesco. L’aumento di capitale ha l’obiettivo di garantire un polmone finanziario per consentire la continuità operativa del business.

In data 13 luglio 2023 il Consiglio di Amministrazione ha deliberato la **chiusura della Branch tedesca di SAES Getters S.p.A.**

Si segnala che, in data 26 luglio 2023, a seguito del raggiungimento delle *milestone* applicative previste dal contratto, SAES Getters S.p.A. ha **erogato a Flexterra la terza tranche**, pari a 0,3 milioni di dollari, **del prestito convertibile addizionale** concesso in data 7 dicembre 2022.

In data 31 luglio 2023 si è conclusa positivamente l’**offerta pubblica di acquisto volontaria parziale (OPA)** avente ad oggetto n. 1.364.721 azioni di risparmio SAES Getters. Alla chiusura, sono state portate in adesione all’OPA complessive n. 4.807.155 azioni di risparmio, pari al 352,245% circa delle azioni di risparmio oggetto dell’offerta, al 65,150% delle azioni di risparmio e al 21,801% del capitale sociale di SAES Getters. Essendo il numero di azioni di risparmio portate in adesione all’OPA superiore al numero di azioni di risparmio oggetto dell’offerta, è stato applicato un coefficiente di riparto pari a 28,389%. Il corrispettivo dovuto ai titolari di azioni di risparmio portate in adesione all’OPA e acquistate da SAES Getters, pari a 29,31 euro per ciascuna azione di risparmio, è stato pagato in data 4 agosto 2023, per un importo complessivo pari a 39.999.972,51 euro, a fronte del contestuale trasferimento della proprietà di tali azioni di risparmio a favore della Società e del loro conseguente automatico annullamento.

L’OPA si inserisce nel più ampio contesto di una operazione unitaria inscindibile comprensiva, oltre all’OPA, della **conversione obbligatoria** delle n. 6.013.898 azioni di risparmio non acquistate dalla Società in azioni ordinarie, automaticamente avvenuta in data 4 agosto 2023 sulla base del rapporto di n. 1 azione ordinaria per ogni n. 1 azione di risparmio della Società. In pari data, le azioni di risparmio sono state poi annullate e revocate dalla quotazione. A servizio della conversione obbligatoria sono state utilizzate n. 6.013.898 azioni ordinarie della Società, corrispondenti a tutte le n. 3.900.000 azioni ordinarie proprie e a n. 2.113.898 azioni

¹² *Deep-tech* nata nel 2018 come *spin-off* del Politecnico di Milano, **Phononic Vibes S.r.l.** progetta e produce soluzioni innovative nell’ambito delle tecnologie dei metamateriali acustici e vibroacustici per l’attenuazione del rumore e delle vibrazioni e per il miglioramento della qualità del suono.

¹³ **INTA Systems S.r.l.** è il primo *spin-off* del Consiglio Nazionale delle Ricerche Istituto Nanoscienze di Pisa e della Scuola Normale Superiore di Pisa. INTA sviluppa e produce laboratori-*on-chip* ultrasensibili e portatili per analisi rapide di fluidi, con applicazioni biomedicali, di sicurezza, industria 4.0 e *food-analysis*.

¹⁴ **BeDimensional S.p.A.** è uno *spin-off* dell’Istituto Italiano di Tecnologia, attivo nella produzione di cristalli 2D a pochi strati atomici che, tramite il proprio processo produttivo brevettato, è capace di produrre un’ampia gamma di materiali bidimensionali, tra cui in particolare il grafene.

ordinarie di nuova emissione, senza aumento del capitale sociale. Il capitale sociale della Società è ora costituito da n. 16.785.248 azioni ordinarie, per un totale numero complessivo di diritti di voto esercitabili pari a 21.803.734 (tenuto conto delle n. 5.018.486 azioni ordinarie che hanno ottenuto la maggiorazione del relativo diritto di voto ai sensi dell'articolo 11 dello Statuto). Si precisa che la parità contabile implicita delle azioni è ora pari a circa 0,72802 euro per azione.

In data 28 agosto 2023 la **n. 1 azione di risparmio** che SAES Getters S.p.A. ha **acquistato dall'unico azionista che ha esercitato il diritto di recesso**, successivamente convertita in azione ordinaria, è stata **alienata** ad un prezzo pari a 28,15 euro.

Evoluzione prevedibile della gestione

Nei prossimi mesi ci si attende una performance di Gruppo sostanzialmente stabile e si conferma che gli esiti dell'istruttoria dell'Autorità Antitrust USA sull'operazione di eventuale cessione del business medicale sono attesi entro la fine dell'anno.

I dati sono tratti dalla Relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2023 (comprendente il bilancio consolidato semestrale abbreviato, la relazione intermedia sulla gestione e l'attestazione prevista dall'articolo 154-bis, comma 5 del TUF), approvata dal Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. in data odierna e già trasmessa alla Società di revisione per l'assolvimento degli obblighi di competenza. Tale documento, unitamente agli esiti delle verifiche di revisione, sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari), sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato 1Info (www.1info.it) in data 13 settembre 2023.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, la Società SAES Getters S.p.A., insieme alle sue controllate, è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In oltre 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati, come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha esteso il proprio campo di attività al mercato dei materiali avanzati, in particolare le leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione soprattutto nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, healthcare, comparto automotive e del lusso).

Più recentemente, SAES ha ampliato la propria offerta, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui l'optoelettronica, la fotonica avanzata, le telecomunicazioni (5G) e soprattutto la telefonia.

Tra i più recenti applicativi del Gruppo, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging alimentare sostenibile e compete con soluzioni riciclabili e compostabili.

Infine, è da segnalare la recente costituzione della nuova unità dedicata alla consumer innovation denominata B!POD, nata con l'obiettivo di sviluppare e commercializzare prodotti e soluzioni sostenibili e combattere gli sprechi alimentari.

Una capacità produttiva totale distribuita in undici stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.200 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Milano.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento Euronext STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia

Investor Relations Manager

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: investor-relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate

Close to Media

Tel. +39 02 70006237

Enrico Bandini

E-mail: enrico.bandini@closetomedia.it

Simone Bellanova

E-mail: simone.bellanova@closetomedia.it

Legenda:

Divisione SAES Industrial	
Getters & Dispensers	Getter non-evaporabili e dispensatori tradizionali, basati su leghe metalliche, con svariate applicazioni industriali (elettronica di consumo, sicurezza e difesa, diagnostica medica per immagini, isolamento termico sotto-vuoto e tradizionali lampade a scarica, etc.), nonché getter dispensabili basati su polimeri funzionalizzati (applicazioni OLED per il mercato <i>consumer electronics</i> , di optoelettronica, di fotonica avanzata e telecomunicazioni)
Sintered Materials	Catodi dispensatori per tubi elettronici e dispositivi per la dissipazione del calore per componenti e laser a stato solido
SMA Materials	Materiali e componenti a memoria di forma e superelastici per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, business medicale non impiantabile, settore <i>automotive</i> e del lusso)
Divisione SAES High Vacuum	
High Vacuum Solutions	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
Divisione SAES Medical Nitinol	
Medical Nitinol	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
Divisione SAES Chemicals	
Functional Chemicals	Compositi acustici funzionali per applicazioni <i>consumer electronics</i> e nuovi materiali funzionali in corso di validazione presso <i>prospect</i>
Divisione SAES Packaging	
Packaging Solutions	Lacche e film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i>

Ricavi consolidati per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

di cui:

Area geografica	HI 2023	HI 2022	Variazione perimetro
Italia	2.603	3.592	296
Europa	20.466	23.864	761
Nord America	76.776	70.428	1.288
Giappone	3.151	3.298	0
Corea del sud	818	1.115	0
Cina	14.826	12.836	22
Altri Asia	2.984	2.956	0
Altri	708	2.143	0
Ricavi consolidati	122.332	120.232	2.367

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	H1 2023	H1 2022
Ricavi	122.332	120.232
Costo del venduto	(68.816)	(66.997)
Risultato industriale lordo	53.516	53.235
Spese di ricerca e sviluppo	(6.732)	(6.183)
Spese di vendita	(9.345)	(8.880)
Spese generali e amministrative	(24.932)	(17.575)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	23	(200)
Totale spese operative	(40.986)	(32.838)
Altri proventi	307	218
Altri oneri	(464)	(369)
Risultato operativo	12.373	20.246
Proventi finanziari	6.630	1.712
Oneri finanziari	(5.048)	(14.665)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(793)	(275)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	0	167
Utili su cambi	782	527
Perdite su cambi	(2.781)	(1.034)
Risultato prima delle imposte	11.163	6.678
Imposte sul reddito	(7.731)	(6.733)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio	3.432	(55)
Utile (perdita) derivante da attività operative cessate	0	0
Utile (perdita) del periodo	3.432	(55)
<i>attribuibile a:</i>		
- soci della controllante	3.432	(55)
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	H1 2023	H1 2022
Utile (perdita) del periodo	3.432	(55)
Differenze cambio da conversione di bilanci in valuta estera	(3.535)	11.166
Totale altre componenti di conto economico complessivo che sono o potranno essere successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	(3.535)	11.166
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese	109	(58)
Imposte sul reddito	0	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	109	(58)
Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali	(3.426)	11.108
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo del periodo	6	11.053
<i>attribuibile a:</i>		
- soci della controllante	6	11.053
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2023	31 dicembre 2022
Immobili, impianti e macchinari	90.753	92.697
Attività immateriali	13.175	14.187
Avviamento	52.240	52.929
Attività per diritti d'uso	5.401	5.481
Titoli in portafoglio	0	0
Altre attività non correnti	10.919	10.954
Attività correnti	276.895	274.995
Totale Attivo	449.383	451.243
Patrimonio netto di Gruppo	251.377	264.053
Patrimonio netto di pertinenza di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	251.377	264.053
Passività non correnti	27.117	25.866
Passività correnti	170.889	161.324
Totale Passivo e Patrimonio Netto	449.383	451.243

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	HI 2023	HI 2022
Utile (perdita) del periodo	3.432	(55)
Imposte sul reddito	7.731	6.733
Ammortamento di attività per diritti d'uso	1.285	1.272
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività per diritti d'uso	0	0
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	5.253	4.802
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari	0	228
Ammortamento di attività immateriali	1.169	830
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività immateriali	11	0
Utili (perdite) dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	78	0
(Proventi) oneri finanziari netti	(789)	13.061
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	(23)	200
Altri (proventi) oneri non monetari	1.996	363
Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	2.130	1.719
Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri	(24)	(215)
	22.249	28.938
Variazione delle attività e passività operative	(7.834)	(11.577)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	(560)	(83)
Imposte sul reddito pagate	(6.169)	(6.579)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	7.686	10.699
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(4.235)	(6.147)
Acquisto di attività immateriali	(180)	(248)
Incassi dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	12	4
Acquisto di titoli in portafoglio	(1.890)	(12.787)
Cessione di titoli in portafoglio	131.212	12.504
Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate	823	870
Corrispettivo pagato per l'acquisto di società controllate, al netto delle disponibilità liquide nette acquisite	0	(4.287)
Investimenti in partecipazioni in altre imprese	(315)	(143)
Altre attività finanziarie	(77.449)	0
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(465)	49
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	(200)	(148)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	0	1
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	405	79
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento	47.718	(10.253)
Debiti finanziari a lungo termine accesi nel periodo, inclusa la quota corrente	0	0
Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo	(209)	(63)
Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine	(56)	(58)
Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo	219.000	251.047
Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo	(213.235)	(238.358)
Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine	(805)	(198)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(218)	(228)
Pagamento di dividendi	(11.543)	(8.530)
Altri oneri pagati	0	(3)
Rimborso passività finanziarie per contratti di leasing	(1.333)	(1.240)
Interessi passivi pagati su contratti di leasing	(135)	(95)
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	(1.139)	0
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	(9.673)	2.274
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti	45.731	2.720
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti all'inizio del periodo	41.803	29.286
Effetto della fluttuazione dei cambi sulle disponibilità liquide	(1.260)	2.393
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti alla fine del periodo	86.274	34.399

Actuator Solutions GmbH	H1 2023	H1 2022
Prospetto dell'utile (perdita)	50%	50%
Ricavi	767	1.549
Costo del venduto	(350)	(1.149)
Risultato industriale lordo	417	400
Totale spese operative	(669)	(698)
Altri proventi (oneri)	(1)	1
Risultato operativo	(253)	(297)
Proventi (oneri) finanziari	806	101
Utili (perdite) su cambi	1	1
Imposte sul reddito	3	3
Utile (perdita) del periodo	557	(192)

Flexterra	H1 2023	H1 2022
Prospetto dell'utile (perdita)	47,10% (**)	46,84%
Ricavi	0	0
Costo del venduto	0	0
Risultato industriale lordo	0	0
Totale spese operative	(626)	(646)
Altri proventi (oneri)	0	0
Risultato operativo	(626)	(646)
Proventi (oneri) finanziari	(113)	(92)
Utili (perdite) su cambi	(41)	(192)
Imposte sul reddito	8	8
Utile (perdita) del periodo	(772)	(922)
Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta estera	(1)	466
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del	(773)	(456)

(**) % di possesso incrementata dal 46,84% al 47,10% a partire da gennaio 2023.