

**COMUNICATO STAMPA**

Milano, 14 maggio 2024

RICAVI IN CRESCITA, PRINCIPALMENTE TRAINATA DALLE DIVISIONI CHEMICALS E HIGH VACUUM**RISULTATI PENALIZZATI DA COSTI NON RICORRENTI PARI A 23,9 MILIONI DI EURO**

- Ricavi consolidati pari a €29 milioni, in crescita dell'1,9% rispetto a €28,5 milioni nel Q1 2023 nonostante l'effetto penalizzante dei cambi
- Risultato industriale lordo consolidato pari a €11,7 milioni (40,5% dei ricavi) nel Q1 2024, rispetto a €12,6 milioni (44,2% dei ricavi) nel Q1 2023
- Risultato operativo consolidato negativo per -€26,6 milioni nel Q1 2024, di cui costi non ricorrenti pari a 23,9 milioni di euro
- EBITDA consolidato negativo e pari a -€24,1 milioni nel Q1 2024, sempre penalizzato dai costi non ricorrenti (23,9 milioni di euro)
- Gestione finanziaria positiva per €8 milioni nel Q1 2024
- Risultato netto consolidato negativo e pari a -€14,8 milioni
- Posizione finanziaria netta consolidata positiva per €754,6 milioni al 31 marzo 2024

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Milano, ha approvato i risultati consolidati relativi al primo trimestre 2024 (1 gennaio – 31 marzo).

Nel primo trimestre 2024 il Gruppo SAES® ha realizzato **ricavi consolidati** pari a 29 milioni di euro, in crescita dell'1,9% (+0,5 milioni di euro) rispetto a 28,5 milioni di euro nel corrispondente trimestre 2023.

Scorporando l'**effetto dei cambi**, negativo per -1,2% (-0,4 milioni di euro), la crescita organica è stata positiva e pari a +3,1% (+0,9 milioni di euro), trainata in particolare dalla **Divisione Chemicals** (crescita organica pari a +1,6 milioni di euro, resa possibile dal consistente aumento delle vendite nel segmento *consumer electronics*, attuale mercato di sbocco dei prodotti di questa Divisione) e dalla **Divisione High Vacuum** (crescita organica pari a +0,6 milioni di euro, grazie alle forti vendite di pompe NEG nei settori degli acceleratori di particelle e della strumentazione scientifica). La **Divisione Packaging** ha chiuso il trimestre corrente in stabilità (l'aumento dei volumi venduti è stato compensato da un calo dei prezzi di vendita, correlato alla riduzione del costo delle materie prime). La **Divisione Industrial** ha invece registrato una riduzione organica dei ricavi pari a -7,5% (-1,4 milioni di euro): la crescita delle vendite di fili SMA per applicazioni *mobile* non è stata sufficiente a compensare il *gap* negativo nel settore della difesa (rallentamento temporaneo delle spedizioni imputabile ad aggiornamenti di alcune procedure di *testing*) e il *trend* di decrescita strutturale nei business più maturi (in particolare, getter per *thermos*).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2024	Q1 2023	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	8.824	11.463	-23,0%	-21,7%	-1,3%
Sintered Materials	2.425	2.278	6,5%	7,8%	-1,3%
SMA Materials	5.473	4.583	19,4%	20,3%	-0,9%
SAES Industrial	16.722	18.324	-8,7%	-7,5%	-1,2%
High Vacuum Solutions	7.099	6.594	7,7%	9,8%	-2,1%
SAES High Vacuum	7.099	6.594	7,7%	9,8%	-2,1%
Functional Chemicals	3.552	1.923	84,7%	84,7%	0,0%
SAES Chemicals	3.552	1.923	84,7%	84,7%	0,0%
Packaging Solutions	1.597	1.608	-0,7%	-0,7%	0,0%
SAES Packaging	1.597	1.608	-0,7%	-0,7%	0,0%
Non Allocato	24	11	118,2%	118,2%	0,0%
Ricavi consolidati	28.994	28.460	1,9%	3,1%	-1,2%

Il **risultato industriale lordo consolidato**¹ è stato pari a 11,7 milioni di euro nel primo trimestre 2024, rispetto a 12,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2023: il calo è principalmente concentrato nella **Divisione Industrial** ed è in linea con l'andamento dei ricavi. In misura minore anche la **Divisione Packaging** presenta un risultato industriale lordo in peggioramento, penalizzato da una politica sui prezzi più aggressiva e dalla maggiore incidenza dei costi industriali (in particolare, incremento del costo del gas e del costo del lavoro per il mancato ricorso alla cassa integrazione, di cui la Divisione aveva invece beneficiato nel primo trimestre 2023). L'effetto delle valute è stato negativo per -0,3 milioni di euro; si segnalano inoltre costi straordinari per *severance*, nell'esercizio corrente, pari a 0,1 milioni di euro.

Il **marginale industriale lordo**² è passato da 44,2% al 40,5%, sempre penalizzato dal calo della marginalità nelle **Divisioni Industrial e Packaging**.

Il **risultato operativo consolidato** del primo trimestre dell'esercizio 2024 è stato negativo per -26,6 milioni di euro, penalizzato da costi non ricorrenti pari a 23,9 milioni di euro (isopensione dipendenti pari a 13,6 milioni di euro; costi correlati alla fuoriuscita del Deputy CEO e Group CFO pari a 9,7 milioni di euro; costi per la fuoriuscita di altri dipendenti pari a 0,6 milioni di euro), al netto dei quali la perdita operativa sarebbe stata pari a -2,8 milioni di euro. Tale perdita si confronta con una perdita operativa proformata dei costi per *severance* pari a -2,2 milioni di euro (perdita operativa pari a 3 milioni di euro e costi non ricorrenti per *severance* pari a 0,8 milioni di euro). Il leggero peggioramento è in linea con il calo del risultato industriale lordo. L'effetto delle valute è stato negativo per -0,2 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial		SAES High Vacuum		SEAS Chemicals		SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	Q1 2024	Q1 2023	Q1 2024	Q1 2023	Q1 2024	Q1 2023	Q1 2024	Q1 2023	Q1 2024	Q1 2023	Q1 2024	Q1 2023
Ricavi	16.722	18.324	7.099	6.594	3.552	1.923	1.597	1.608	24	11	28.994	28.460
Costo del venduto	(8.873)	(8.945)	(3.830)	(3.671)	(2.769)	(1.658)	(1.759)	(1.558)	(27)	(58)	(17.258)	(15.890)
Risultato industriale lordo	7.849	9.379	3.269	2.923	783	265	(162)	50	(3)	(47)	11.736	12.570
% sui ricavi	46,9%	51,2%	46,0%	44,3%	22,0%	13,8%	-10,1%	3,1%	-12,5%	-427,3%	40,5%	44,2%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(3.262)	(3.591)	(2.160)	(2.039)	(740)	(437)	(768)	(722)	(31.447)	(8.822)	(38.377)	(15.611)
Risultato operativo	4.587	5.788	1.109	884	43	(172)	(930)	(672)	(31.450)	(8.869)	(26.641)	(3.041)
% sui ricavi	27,4%	31,6%	15,6%	13,4%	1,2%	-8,9%	-58,2%	-41,8%	n.s.	n.s.	-91,9%	-10,7%

¹ Calcolato come il differenziale tra i ricavi e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

² Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e i ricavi.

L'EBITDA³ consolidato è stato negativo per -24,1 milioni di euro, rispetto a un valore sempre negativo e pari a -0,5 milioni di euro nel primo trimestre 2023. Escludendo le spese operative non ricorrenti⁴ da entrambi i trimestri, l'EBITDA sarebbe stato sostanzialmente in pareggio (-0,2 milioni di euro) e si confronta con un EBITDA proformato del primo trimestre 2023 pari a +0,3 milioni di euro: il leggero decremento è principalmente imputabile al calo della **Divisione Industrial**, solo parzialmente compensato dal miglioramento delle **Divisioni Chemicals e High Vacuum**.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2024	Q1 2023
Risultato operativo (*)	(26.641)	(3.041)
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(2.302)	(2.224)
Ammortamento di attività per diritti d'uso	(274)	(299)
EBITDA (*)	(24.065)	(518)
% sui ricavi	-83,0%	-1,8%

(*) Costi non ricorrenti Q1 2024:

- isopensione dipendenti pari a 13,6 milioni di euro;
- costi correlati alla fuoriuscita del Deputy CEO e Group CFO, pari a 9,7 milioni di euro;
- costi per severance, pari a 0,6 milioni di euro.

Costi non ricorrenti Q1 2023 per severance pari a 0,8 milioni di euro.

Il **risultato consolidato** del primo trimestre 2024 è stato pari negativo e pari a -14,8 milioni di euro e si confronta con un utile pari a +5,2 milioni di euro nel primo trimestre 2023. I due valori non sono, tuttavia, perfettamente confrontabili: nel trimestre corrente il risultato è stato negativamente influenzato dalla forte incidenza dei già citati costi non ricorrenti (-23,9 milioni di euro), in parte compensati dall'ottimo risultato della gestione finanziaria (+8 milioni di euro, principalmente composti dagli interessi maturati nel trimestre sulle disponibilità di cassa del Gruppo a seguito della cessione del business del Nitinol). Nel trimestre precedente il dato positivo era invece interamente attribuibile al risultato del business del Nitinol, ceduto in ottobre 2023.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2024 è positiva per 754,6 milioni di euro, in diminuzione di -18,7 milioni di euro rispetto al 31 dicembre 2023 (773,3 milioni di euro): la variazione negativa è concentrata nella gestione operativa ed è in massima parte correlata al pagamento ai dipendenti della seconda *tranche* del *Piano Cessione Asset* per l'operazione straordinaria di vendita del business del Nitinol (circa -16 milioni di euro⁵).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi di rilievo nel primo trimestre 2024

In data 18 gennaio 2024 SAES Getters S.p.A. ha effettuato un versamento di 5 milioni di dollari in favore della società statunitense TAE Technologies, Inc. a seguito della **sottoscrizione di un SAFE (Simple Agreement for Future Equity) and Call Option Purchase Agreement**. TAE Technologies, Inc., basata in California ma con

³ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione della *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Risultato del periodo prima delle imposte, differenze su cambi nette, quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto, oneri finanziari netti, nonché perdite per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali e ammortamenti".

⁴ Nel primo trimestre 2024: isopensione dipendenti pari a 13,6 milioni di euro; costi correlati alla fuoriuscita del Deputy CEO e Group CFO, pari a 9,7 milioni di euro; costi per la fuoriuscita di altri dipendenti pari a 0,6 milioni di euro. Nel primo trimestre 2023: 0,8 milioni di euro per *severance*.

⁵ Inclusivi anche del pagamento del 50% dei conguagli fiscali e contributivi legati alle addizionali regionali e comunali sulla riduzione volontaria del 30% dell'incentivo proposta dagli Amministratori Esecutivi e dai Dirigenti con Responsabilità Strategica.

presenza internazionale in EU e UK, mediante la sua controllata TAE Fusion Power, LLC, sta sviluppando una nuova soluzione di fusione nucleare per produrre energia in modo pulito e senza emissioni nocive. Il SAFE si trasformerà in *equity* al termine dell'operazione di *fundraising* lanciata da TAE a fine esercizio 2023 e SAES diventerà investitore privilegiato di TAE, con l'obiettivo di favorire l'adozione delle proprie soluzioni getter innovative nei progetti di fusione nucleare pulita.

Un ulteriore investimento in TAE Technologies, del valore di 2,5 milioni di dollari e avente le medesime caratteristiche del precedente, è stato autorizzato dal Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. in data 14 marzo 2024 ed eseguito successivamente alla chiusura del trimestre, in data 16 aprile 2024.

In data 26 gennaio 2024, in seguito alla scadenza di un *Credit Link Certificate (CLC)* del valore nominale di 7,5 milioni di euro, SAES Getters S.p.A. ha **sottoscritto due nuovi CLC**, pari a 3,8 milioni di euro ciascuno, con scadenza, rispettivamente, dicembre 2026 e dicembre 2028. Il primo CLC prevede un tasso fisso annuo pari a 3,75%, mentre sul secondo CLC maturerà un tasso variabile parametrato sull'Euribor a 3 mesi (1,90% + Euribor 3 mesi).

In data 2 febbraio 2024 SAES Nitinol S.r.l. ha effettuato un **aumento di capitale di 0,2 milioni di euro in favore della joint venture Actuator Solutions GmbH**. Una contribuzione di pari importo è stata versata anche dal socio tedesco SMAIIA GmbH.

Relativamente all'**investimento perfezionato nel Fondo di venture capital EUREKA!**, in data 7 febbraio 2024 si è proceduto con un **versamento pari a 0,1 milioni di euro**, comprensivo sia della quota parte dei costi del fondo, sia della quota parte di prosecuzione dell'investimento nelle società già in portafoglio Eye4NIR S.r.l. (il nuovo *bridge round* permetterà il prosieguo delle attività di sviluppo tecnologico) e 3DNexTech S.r.l. (versamento della seconda *tranche* soggetta a notifica ai sensi della normativa *Golden Power*), nonché del nuovo investimento in RehouseIT S.r.l. (Società Benefit, che ha la *mission* di rivoluzionare l'industria edilizia, attraverso lo sviluppo di un materiale da costruzione a basso impatto ambientale, progettato e sviluppato per emettere fino all'80% in meno di CO₂ rispetto al calcestruzzo standard).

Al fine di preservare la marginalità dalla fluttuazione dei tassi di cambio, in data 9 febbraio 2024 sono stati stipulati **contratti di vendita a termine sul dollaro** per un valore nozionale di 11 milioni di dollari USA, con un cambio medio a termine pari a 1,0845 contro euro. Tali contratti si estenderanno per il periodo febbraio - dicembre 2024.

In febbraio 2024 SAES Nitinol S.r.l. ha sottoscritto la **rinuncia alla quota di interessi maturati nel corso dell'esercizio 2023 sui finanziamenti concessi alla joint venture Actuator Solutions GmbH**, pari a 0,2 milioni di euro⁶, per supportarne la continuità operativa e accelerarne la ricostruzione del patrimonio netto. La suddetta rinuncia non avrà alcun effetto sul bilancio consolidato, essendo il credito finanziario correlato al finanziamento fruttifero (sia quota capitale, sia quota interessi) già interamente svalutato al 31 dicembre 2023.

In data 27 febbraio 2024, SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un accordo sindacale per incentivare l'uscita volontaria fino a un massimo di circa 40 dipendenti della sede di Lainate, che raggiungeranno i requisiti normativi per l'erogazione della pensione nei prossimi 7 anni, utilizzando lo strumento di cui all'art. 4 della Legge n. 92/2012 (**isopensione**). Un accordo analogo è stato sottoscritto per un massimo di 50 dipendenti della sede di Avezzano in data 8 marzo 2024. I costi complessivi correlati al Piano di isopensione dipendenti sono stimati nell'intorno di 13,6 milioni di euro per entrambe le sedi e sono stati accantonati nell'esercizio 2024 in un apposito fondo. L'operazione, una volta giunta a conclusione, consentirà un risparmio nel costo del personale annuo stimato in circa 4,5 milioni di euro.

I due accordi, la cui conclusione è prevista entro la fine del 2026, si affiancano a quello sottoscritto per i dirigenti in data 14 dicembre 2023, il cui fondo, pari a 11,4 milioni di euro, risultava già accantonato al 31 dicembre 2023.

⁶ In aggiunta alla quota di interessi, pari a 2,4 milioni di euro, cui SAES Nitinol S.r.l. aveva già rinunciato in precedenza.

In data 5 marzo 2024 è stata approvata l'**estensione della maturity date dei prestiti convertibili concessi a Flexterra, Inc.** (quota capitale pari a 6 milioni di dollari) dal 31 gennaio 2024 al **31 marzo 2025**, nonché la corresponsione di un **finanziamento convertibile aggiuntivo** del valore complessivo di 0,5 milioni di dollari, avente le medesime caratteristiche di quelli già concessi in precedenza, pari complessivamente a 6 milioni di dollari (ossia, scadenza 31 marzo 2025 e interesse annuo dell'8%). Si ricorda che, a garanzia dei finanziamenti concessi, SAES ha ricevuto un diritto di pegno sulla proprietà intellettuale (IP) di Flexterra. Flexterra ha ricevuto da parte di un altro socio un finanziamento analogo a quello concesso da SAES per un valore complessivo di 0,2 milioni di dollari.

In data 13 marzo 2024 SAES Nitinol S.r.l. ha sottoscritto un accordo con il socio tedesco SMAIIA GmbH per la **cessione** a quest'ultimo, a far data dal 1 gennaio 2024, del **50% dell'ammontare del finanziamento concesso alla joint venture Actuator Solutions GmbH** (importo complessivo del credito ceduto pari a 4 milioni di euro) a fronte di un corrispettivo pari a 0,2 milioni di euro. Si ricorda che il credito finanziario correlato al finanziamento fruttifero risultasse già interamente svalutato al 31 dicembre 2023.

In data 14 marzo 2024 il Consiglio di Amministrazione ha approvato le linee guida volte alla **riorganizzazione industriale del Gruppo** e finalizzate al contenimento dei costi, nonché al ringiovanimento del *management* e della popolazione aziendale in genere. Le iniziative sono mirate ad allineare l'organizzazione alle esigenze strategiche dei prossimi anni, che vedranno la Società impegnata a portare sul mercato i risultati dell'attività di ricerca nel mondo della chimica fine e, in parallelo, un processo di crescita inorganica in attività complementari a quelle del Gruppo.

In particolare, le iniziative industriali ad oggi già avviate riguardano prevalentemente la Capogruppo e sono orientate all'incremento dell'efficienza e dell'efficacia, nonché alla pianificazione della stabilità organizzativa:

- i) avviato il **progetto di ringiovanimento ed efficientamento costi** mediante l'utilizzo dello strumento dell'isopensione per i dirigenti e per i dipendenti di SAES Getters S.p.A. A fronte di sostituzioni organizzativamente necessarie, si prevede di realizzare a regime un *saving* netto di circa 4,5 milioni di euro;
- ii) lanciato un progetto di **societarizzazione del perimetro della Divisione High Vacuum**, con contemporanea costruzione di un polo di eccellenza presso il sito di Lainate;
- iii) **razionalizzazione del footprint industriale della Divisione Industrial**, mediante concentrazione e potenziamento delle attività delle leghe a memoria di forma presso il sito di Avezzano, mantenendo le attività di sviluppo prodotto presso il sito di Lainate. Espansione delle attività sul mercato statunitense, attraverso un piano di crescita organica ed inorganica, prevalentemente nel settore *defense*;
- iv) **espansione delle attività relative alla Divisione Chemicals** mediante potenziamento della struttura organizzativa finalizzata all'ingresso in nuovi mercati particolarmente attrattivi, primo tra i quali la cosmetica;
- v) avviamento di un **progetto di crescita inorganica nella Divisione Packaging**.

Si segnala che una delle principali direttrici per la crescita organica e inorganica è data dall'attenzione alle tematiche della sostenibilità.

Divisione SAES Industrial

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Industrial nel primo trimestre 2024 sono stati pari a 16,7 milioni di euro, in diminuzione (-8,7%) rispetto a 18,3 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2023. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi negativo e pari a -1,2%, al netto del quale le vendite sono diminuite organicamente di -7,5% (-1,4 milioni di euro).

L'incremento organico nel comparto SMA Materials (+20,3%, pari a +0,9 milioni di euro) è stato favorito dall'ottima prestazione del settore *mobile & portable*, nonostante il calo del comparto *automotive*, negativamente influenzato da fenomeni di *overstock*.

Anche il business Sintered Materials risulta essere in leggera crescita (variazione organica pari a +7,8%, pari a 0,2 milioni di euro), grazie al rafforzamento delle vendite ai *key-customer*.

Per contro, il comparto Getters & Dispensers ha registrato una forte diminuzione organica (-21,7% pari a 2,5 milioni di euro): il calo strutturale dei settori più tradizionali (in particolare, quello dei getter per *thermos*) si è sommato a quello nel business della difesa, penalizzato dal rallentamento temporaneo delle spedizioni, imputabile ad aggiornamenti di alcune procedure di *testing*.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2024	Q1 2023	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Getters & Dispensers	8.824	11.463	-23,0%	-21,7%	-1,3%
Sintered Materials	2.425	2.278	6,5%	7,8%	-1,3%
SMA Materials	5.473	4.583	19,4%	20,3%	-0,9%
SAES Industrial	16.722	18.324	-8,7%	-7,5%	-1,2%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Industrial è stato pari a 7,8 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio 2024, in calo del 16,3% rispetto a 9,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2023: l'incremento delle vendite nel comparto **SMA Materials** e quello della marginalità nel business **Sintered Materials** (penalizzato nel 2023 da temporanei rallentamenti nell'output produttivo) non sono stati sufficienti a compensare la diminuzione nel comparto **Getters & Dispensers**, penalizzato dal già citato rallentamento temporaneo delle spedizioni nel segmento della difesa.

Il **marginale industriale lordo** è passato da 51,2% a 46,9%, influenzato negativamente dal sopra citato calo delle vendite nel comparto **Getters e Dispensers**.

L'**utile operativo** della Divisione Industrial è stato pari a 4,6 milioni di euro, rispetto a 5,8 milioni di euro nel primo trimestre 2023: il calo è esclusivamente imputabile alla sopra citata riduzione del risultato industriale lordo, a fronte di un leggero calo delle spese operative, scese di 0,3 milioni di euro (principalmente, minori costi per compensi variabili accantonati dalle consociate USA, nonché minori costi del personale allocato nell'esercizio corrente in maniera differente fra le varie Divisioni). Si segnalano, infine, nel primo trimestre 2024, costi non ricorrenti per *severance* pari a 0,1 milioni di euro. Il **marginale operativo** è passato dal 31,6% al 27,4%.

Divisione SAES High Vacuum

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES High Vacuum nel primo trimestre 2024 sono stati pari a 7,1 milioni di euro, in aumento del 7,7% rispetto a 6,6 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2023. L'effetto cambi è stato negativo per -2,1% (-0,1 milioni di euro), al netto del quale la crescita organica è stata pari 9,8% (+0,6 milioni di euro).

Tale crescita è dovuta a forti vendite di pompe NEG, soprattutto nei settori degli acceleratori di particelle e della strumentazione scientifica, che hanno più che compensato il calo registrato dalle camere da vuoto per l'industria dei semiconduttori, in momentaneo rallentamento, e dalla strumentazione scientifica per acceleratori (slittamento al secondo trimestre 2024 di un importante progetto).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2024	Q1 2023	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
High Vacuum Solutions	7.099	6.594	7,7%	9,8%	-2,1%
SAES High Vacuum	7.099	6.594	7,7%	9,8%	-2,1%

L'**utile industriale lordo** della Divisione High Vacuum nel primo trimestre 2024 è stato pari a 3,3 milioni di euro, in miglioramento (+11,8%) rispetto a 2,9 milioni di euro nel primo trimestre 2023,

mentre la **marginalità lorda** è cresciuta dal 44,3% al 46%: gli incrementi sono correlati alle maggiori vendite e alle connesse economie di scala, nonché a un diverso mix di prodotto.

L'**utile operativo** della Divisione High Vacuum è stato pari a 1,1 milioni di euro, rispetto a 0,9 milioni di euro del primo trimestre 2023: l'incremento (+25,5%) è imputabile all'aumento dei ricavi e al correlato aumento dell'utile industriale lordo. In lieve incremento risultano le spese operative (+0,1 milioni di euro, uniformemente spalmato sulle principali nature di costo).

Il **marginale operativo** è passato dal 13,4% al 15,6%.

Divisione SAES Chemicals

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Chemicals nel primo trimestre 2024 sono stati pari a 3,6 milioni di euro, in forte crescita (+84,7%, pari a +1,6 milioni di euro) rispetto a 1,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2023. Nullo l'effetto dei cambi, essendo le vendite denominate esclusivamente in euro.

L'ottimo risultato, che ha superato anche le previsioni, è dovuto alla consistente ripresa di ordinativi nel segmento *consumer electronics*, il principale mercato di sbocco dei prodotti di questa divisione.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2024	Q1 2023	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Functional Chemicals	3.552	1.923	84,7%	84,7%	0,0%
SAES Chemicals	3.552	1.923	84,7%	84,7%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Chemicals è stato pari a 0,8 milioni di euro nel primo trimestre 2024, più che raddoppiato rispetto a 0,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2023, mentre la **marginalità industriale lorda** è passata dal 13,8% al 22%: in entrambi l'incremento è conseguenza della ripresa del mercato *consumer electronics*.

Il **risultato operativo** della Divisione Chemicals è stato in pareggio (+43 migliaia di euro), rispetto a una perdita operativa pari a -0,2 milioni di euro nel primo trimestre 2023: l'incremento del risultato industriale lordo è stato parzialmente assorbito dall'aumento delle spese operative (in particolare, leggero incremento del costo del personale e incremento delle spese di trasporto, a carico del Gruppo a partire da metà esercizio 2023).

Si segnalano, infine, nel primo trimestre 2024 costi non ricorrenti per *severance* pari a 0,1 milioni di euro. Il **marginale operativo** è passato dal -8,9% a +1,2%.

Divisione SAES Packaging

I **ricavi consolidati** della Divisione SAES Packaging sono stati pari a 1,6 milioni di euro nel primo trimestre 2024, allineati al corrispondente periodo del 2023. Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.

L'incremento dei volumi venduti, favorito da una ripresa del mercato rispetto al precedente esercizio, è stato compensato dalla riduzione del prezzo di vendita, conseguenza del calo del costo delle materie prime plastiche.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q1 2024	Q1 2023	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Packaging Solutions	1.597	1.608	-0,7%	-0,7%	0,0%
SAES Packaging	1.597	1.608	-0,7%	-0,7%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Packaging è stato negativo per -0,2 milioni di euro (risultato in pareggio nel corrispondente trimestre del 2023): i maggiori volumi venduti, conseguenza anche di una politica sui prezzi più aggressiva, non sono ancora stati tali da bilanciare i costi fissi industriali, penalizzati dall'incremento del costo del gas.

Il **risultato operativo** della Divisione Packaging è stato negativo per -0,9 milioni di euro, rispetto a un valore sempre negativo e pari a -0,7 milioni di euro nel primo trimestre 2023: il peggioramento è esclusivamente imputabile al calo del risultato industriale lordo. Si segnalano, nel trimestre corrente, costi non ricorrenti per *severance* pari a 19 migliaia di euro, mentre nel primo trimestre 2023 l'utilizzo della cassa integrazione (CIGO) aveva consentito una riduzione delle spese operative per 0,1 milioni di euro.

Non Allocato

I **ricavi consolidati** Non Allocati sono stati pari a 24 migliaia di euro nel corso del primo trimestre 2024 (11 migliaia di euro al 31 marzo 2023) e si riferiscono esclusivamente alle vendite iniziali correlate al progetto B!POD, sviluppato dalla *Design House* di SAES, per cui sono previsti nuovi eventi commerciali nel corso dell'esercizio corrente.

Anche il **risultato industriale lordo** Non Allocato, in pareggio nel primo trimestre 2024 rispetto a una leggera perdita (-47 migliaia di euro) nel corrispondente periodo 2023, si riferisce esclusivamente al progetto B!POD.

Il **risultato operativo** Non Allocato è negativo per -31,4 milioni di euro, rispetto a un risultato sempre negativo e pari a -8,9 milioni di euro. La maggior parte della perdita operativa del trimestre corrente è imputabile a costi non ricorrenti per 23,7 milioni di euro (isopensione dipendenti pari a 13,6 milioni di euro; costi correlati alla fuoriuscita del Deputy CEO e Group CFO, pari a 9,7 milioni di euro; costi per la fuoriuscita di altri dipendenti pari a 0,4 milioni di euro), mentre nel trimestre precedente i costi non ricorrenti erano stati pari a 0,8 milioni di euro (costi per *severance*). Escludendo tali poste non ricorrenti in entrambi gli esercizi, il 2024 ha fatto registrare un leggero miglioramento (0,3 milioni di euro).

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 38,2 milioni di euro nel primo trimestre 2024, rispetto a 15,7 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente. Non materiale è stato l'effetto dei cambi, mentre i costi non ricorrenti sono stati pari rispettivamente a 23,7 milioni di euro (isopensione dipendenti pari a 13,6 milioni di euro; costi correlati alla fuoriuscita del Deputy CEO e Group CFO, pari a 9,7 milioni di euro; costi per la fuoriuscita di altri dipendenti pari a 0,4 milioni di euro) nel primo trimestre 2024 e 0,8 milioni di euro (costi per *severance*) nel primo trimestre 2023. Escludendo le partite non ricorrenti da entrambi i trimestri, le spese operative sono diminuite organicamente di 0,3 milioni di euro (in particolare, a diminuire sono soprattutto le **spese G&A** per consulenze *corporate* e strategiche).

Il saldo degli **altri proventi e oneri** è stato sostanzialmente immateriale in entrambi gli esercizi (negativo per 128 migliaia di euro nel primo trimestre 2024 e positivo per 63 migliaia di euro nel corrispondente periodo del 2023). Il peggioramento è dovuto al fatto che l'importo del primo trimestre 2023 comprendeva il provento, pari a 127 migliaia di euro, correlato a un aggiustamento sul prezzo di cessione della controllata SAES Pure Gas, Inc. (dismissione perfezionata nel 2018), conseguente a un rimborso fiscale relativo al periodo ante cessione.

Il saldo dei **proventi e oneri finanziari** è stato positivo per 8 milioni di euro, quasi esclusivamente composto dagli interessi maturati sulla liquidità di cui dispone il Gruppo a seguito della cessione del business Nitinol a

fine esercizio 2023 (interessi attivi sia sui conti correnti bancari, sia sugli investimenti in *time deposit*). Nel corrispondente trimestre del 2023 la voce era stata sempre positiva per 1,6 milioni di euro, composta dal risultato della gestione titoli (positivo per 2,1 milioni di euro), al netto degli interessi sui finanziamenti e relative commissioni (-0,6 milioni di euro). Si ricorda come nel corso dell'esercizio 2023 i titoli in portafoglio siano stati quasi completamente ceduti al fine di ridurre l'esposizione del Gruppo alla volatilità dei mercati finanziari e come tutti i finanziamenti bancari in essere siano stati estinti o rimborsati, utilizzando parte dell'incasso derivante dalla cessione del business Nitinol.

Si segnalano, infine, nel primo trimestre 2024, il provento pari a 0,2 milioni di euro per la cessione del 50% del finanziamento in favore della *joint venture* Actuator Solutions al socio tedesco SMAIIA GmbH, nonché gli interessi, pari a 0,1 milioni di euro, sul credito finanziario correlato al deposito in *escrow* di parte dell'incasso (15 milioni di USD) derivante dalla cessione del business Nitinol.

La **perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie** è stata pari a 0,6 milioni di euro, rispetto a 0,2 milioni nel primo trimestre 2023: l'incremento è imputabile alla svalutazione del finanziamento convertibile addizionale concesso a Flexterra in marzo 2024, che si somma alla svalutazione degli interessi maturati sui finanziamenti concessi alla società tedesca Rapitag GmbH e alle *joint venture* Actuator Solutions GmbH e Flexterra, Inc. (da cui era esclusivamente composta la voce al 31 marzo 2023).

La **quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto**, nulla nel primo trimestre 2023, è stata negativa per -0,2 milioni di euro al 31 marzo 2024 e corrisponde al valore dell'aumento di capitale effettuato in favore della *joint venture* Actuator Solutions GmbH ad inizio febbraio 2024.

Gli **utili e perdite su cambi** hanno registrato un saldo positivo e pari a 0,2 milioni di euro nel primo trimestre 2024 (saldo immateriale nel primo trimestre 2023), principalmente imputabile all'effetto della rivalutazione del dollaro sul credito in USD correlato al già citato *escrow*.

Il **risultato prima delle imposte** nel primo trimestre 2024 è stato negativo per -19,3 milioni di euro, rispetto a un valore sempre negativo pari a -1,6 milioni di euro nel primo trimestre 2023: in entrambi i trimestri, seppure con valori assoluti di diversa entità, la perdita operativa, principalmente composta da oneri non ricorrenti, è stata in parte compensata dal risultato della gestione finanziaria.

Le **imposte sul reddito** nel primo trimestre dell'esercizio 2024 sono state positive e pari a 4,5 milioni di euro, rispetto a un valore a costo e pari a -0,1 milioni di euro nel primo trimestre del 2023: la variazione è principalmente imputabile ai proventi per imposte differite iscritte dalla Capogruppo sul fondo isopensione dipendenti accantonato nel trimestre corrente e sul debito per *phantom shares*, che si è incrementato a seguito della fuoriuscita del Deputy CEO e Group CFO.

Il **risultato da attività operative cessate, al netto degli effetti fiscali**, nullo nell'esercizio corrente, è stato pari a +6,8 milioni di euro nel primo trimestre 2023 e comprendeva il risultato del business del Nitinol nel primo trimestre 2023 (+8,1 milioni di euro), al netto dei costi correlati all'operazione di cessione e già sostenuti al 31 marzo 2023 (-1,3 milioni di euro, soprattutto per spese legali e di consulenza).

Il **risultato di periodo** è stato negativo e pari a -14,8 milioni di euro, rispetto a un valore positivo e pari a +5,2 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente. Tuttavia, i due trimestri non sono comparabili poiché il valore positivo del 2023 era interamente attribuibile al risultato generato dal business del Nitinol, poi ceduto a fine esercizio 2023 e al netto del quale il risultato del primo trimestre 2023 sarebbe stato negativo per -1,7 milioni di euro.

Risultato per azione

Nel primo trimestre 2024 il **risultato netto per azione** è stato negativo e pari a -0,88286 euro, da confrontarsi con un utile per azione pari a +0,27787 euro nel corrispondente periodo del 2023.

(Importi espressi in euro)

	Q1 2024	Q1 2023
Risultato base/diluito per azione	(0,88286)	0,18821

Posizione finanziaria netta

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2024 è positiva per 754,6 milioni di euro, in diminuzione di -18,7 milioni di euro rispetto a una disponibilità netta di 773,3 milioni di euro al 31 dicembre 2023: la variazione negativa è concentrata nella **gestione operativa** (-19,8 milioni di euro) ed è in massima parte correlata al pagamento ai dipendenti della seconda *tranche* del *Piano Cessione Asset* per l'operazione straordinaria di vendita del business del Nitinol (circa -16 milioni di euro⁷). La differenza è imputabile all'aumento del capitale circolante netto, in particolare all'incremento del magazzino per far fronte alle vendite prospettiche.

All'interno dell'**attività d'investimento** (+1,3 milioni di euro) si segnala il valore positivo degli interessi accantonati sui *time deposit* (+6,7 milioni di euro), compensato dagli investimenti in altre società (-4,9 milioni di euro, principalmente riconducibili all'investimento in TAE Technologies, Inc.) e dal *capex* (-1,4 milioni di euro).

La **gestione finanziaria** è stata negativa per -0,5 milioni di euro (comprendente uscite di cassa di minore entità), mentre l'**effetto cambi** è stato positivo per +0,3 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2024	31 dicembre 2023	30 settembre 2023	30 giugno 2023	31 marzo 2023
Cassa	9	9	9	9	9
Altre disponibilità liquide	59.506	101.103	31.384	86.531	41.706
Liquidità	59.515	101.112	31.393	86.540	41.715
Titoli in portafoglio	15.190	15.035	14.697	18.006	147.310
Strumenti finanziari derivati	13	0	0	0	294
Altre attività finanziarie e altri crediti finanziari verso terzi	673.296	653.660	78.405	77.449	0
Crediti finanziari correnti	688.499	668.695	93.102	95.455	147.604
Debiti verso banche	(409)	(3.007)	(74.941)	(71.463)	(67.663)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	0	0	(52.001)	(52.001)	(52.000)
Strumenti finanziari derivati	0	0	(15.138)	(1.732)	0
Altri debiti finanziari	0	0	0	0	(29)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(1.144)	(1.088)	(996)	(2.397)	(2.142)
Indebitamento finanziario corrente	(1.553)	(4.095)	(143.076)	(127.593)	(121.834)
Posizione finanziaria netta corrente	746.461	765.712	(18.581)	54.402	67.485
Altri crediti finanziari verso terzi	10.079	9.749	0	0	0
Crediti finanziari non correnti	10.079	9.749	0	0	0
Debiti finanziari	0	0	0	0	0
Passività finanziarie per contratti di leasing	(1.443)	(1.654)	(1.721)	(3.059)	(3.022)
Altri debiti finanziari	(473)	(473)	(470)	(467)	(465)
Indebitamento finanziario non corrente	(1.916)	(2.127)	(2.191)	(3.526)	(3.487)
Posizione finanziaria netta non corrente	8.163	7.622	(2.191)	(3.526)	(3.487)
Posizione finanziaria netta	754.624	773.334	(20.772)	50.876	63.998

Riclassifiche sui saldi 2023

A seguito della cessione del business del Nitinol e, in particolare, delle società controllate statunitensi Memry Corporation e SAES Smart Materials, Inc., finalizzata in data 2 ottobre 2023, i saldi economici al 31 marzo 2023, presentati a fini comparativi, sono stati riclassificati rispetto ai valori presenti nell'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2023, per esporre gli utili e le perdite relative alle attività operative cessate, inclusi i costi accessori sostenuti per la cessione, in un'unica voce denominata "Utile (perdita) derivante da attività operative cessate, al netto degli effetti fiscali", in conformità a quanto previsto dall'IFRS 5.

⁷ Inclusivi anche del pagamento del 50% dei conguagli fiscali e contributivi legati alle addizionali regionali e comunali sulla riduzione volontaria del 30% dell'incentivo proposta dagli Amministratori Esecutivi e dai Dirigenti con Responsabilità Strategica.

Tali riclassifiche, che non hanno avuto alcun effetto sul risultato e sul patrimonio netto consolidato, sono dettagliate nella tabella che segue.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial			SAES High Vacuum	SAES Medical Nitinol			SEAS Chemicals	SAES Packaging	Non Allocato	Totale		
	Q1 2023	Riclassifica per cessione business Nitinol	Q1 2023 riclassificato	Q1 2023	Q1 2023	Riclassifica per cessione business Nitinol	Q1 2023 riclassificato	Q1 2023	Q1 2023	Q1 2023	Q1 2023	Riclassifica per cessione business Nitinol	Q1 2023 riclassificato
Ricavi	18.811	(487)	18.324	6.594	31.211	(31.211)	0	1.923	1.608	11	60.158	(31.698)	28.460
Costo del venduto	(9.347)	402	(8.945)	(3.671)	(17.233)	17.233	0	(1.658)	(1.558)	(58)	(33.525)	17.635	(15.890)
Risultato industriale lordo	9.464	(85)	9.379	2.923	13.978	(13.978)	0	265	50	(47)	26.633	(14.063)	12.570
% su ricavi	50,3%	17,5%	51,2%	44,3%	44,8%	44,8%	n.a.	13,8%	3,1%	-427,3%	44,3%	44,4%	44,2%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(3.682)	91	(3.591)	(2.039)	(3.950)	3.950	0	(437)	(722)	(8.822)	(19.652)	4.041	(15.611)
Risultato operativo	5.782	6	5.788	884	10.028	(10.028)	0	(172)	(672)	(8.869)	6.981	(10.022)	(3.041)
% su ricavi	30,7%	-1,2%	31,6%	13,4%	32,1%	32,1%	n.a.	-8,9%	-41,8%	n.s.	11,6%	31,6%	-10,7%
Proventi finanziari											2.374	(1)	2.373
Oneri finanziari											(804)	69	(735)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie											(161)	0	(161)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto											0	0	0
Utili (perdite) su cambi											27	(21)	6
Risultato prima delle imposte											8.417	(9.975)	(1.558)
Imposte sul reddito											(3.251)	3.142	(109)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio											5.166	(6.833)	(1.667)
Risultato derivante da attività operative cessate											0	6.833	6.833
Utile (perdita) del periodo											5.166	0	5.166

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del trimestre

In data 12 aprile 2024 SAES ha sottoscritto una manifestazione di interesse non vincolante per l'acquisizione dell'intero capitale sociale di **HeatWave Labs, Inc.** oggi posseduto dal fondatore Kim Gunther.

HeatWave Labs, Inc., con sede a Watsonville, California, è una società di ingegneria, progettazione e produzione attiva prevalentemente sui mercati della ricerca scientifica e della diagnostica, con un'offerta di catodi, *electron gun* e *ion gun*, riscaldatori e pompe ioniche. Oggi HeatWave Labs, Inc. è uno dei principali clienti della controllata USA Spectra-Mat, Inc.

Obiettivo dell'acquisizione è il rafforzamento della capacità produttive e l'integrazione verticale di Spectra-Mat, Inc. verso sistemi più complessi e a maggior valore aggiunto, oltre che l'acquisizione di una solida base clienti nel medicale e nella ricerca scientifica.

L'operazione sarà oggetto di una procedura di *due diligence*. Da una preliminare analisi delle informazioni finanziarie disponibili, l'*enterprise value* della società è stimato in circa 4,25 milioni di dollari. Il prezzo di acquisto sarà pagato in contanti al *closing*, utilizzando mezzi propri.

La finalizzazione dell'operazione, prevista entro la fine dell'estate, è subordinata al completamento con esito positivo della *due diligence*, all'ottenimento delle necessarie autorizzazioni da parte dei competenti organi societari e alla finalizzazione di tutti gli accordi contrattuali correlati, incluso un contratto di collaborazione con il socio Kim Gunther, al fine di dare continuità al business.

A metà aprile 2024 SAES Getters S.p.A. ha presentato alla fiera *in-cosmetics Global* di Parigi **ZeoSAES™**, nuova linea di materie prime inorganiche, non-nano ed altamente prestazionali, per il **mercato Beauty & Personal Care**. ZeoSAES offre soluzioni alternative all'uso di microplastiche, silice, biossido di titanio e consente la riduzione dei filtri chimici solari nelle formulazioni cosmetiche. L'introduzione di questi ingredienti permette di modificare la reologia e la consistenza, potenziare il profilo sensoriale, migliorare gli aspetti visivi e l'efficacia dei filtri UV.

Le zeoliti sono una speciale classe di alluminosilicati cristallini caratterizzati da una struttura microporosa tridimensionale. La tecnologia e la specificità di SAES si basano sulla trasformazione di zeoliti non-nano, in grado di offrire soluzioni performanti e originali per diversi settori industriali, quali *consumer electronics*, *high barrier packaging* e *water based coating*. Da oggi, grazie alla versatilità di questi materiali, sono disponibili anche per il mercato *Beauty & Personal Care*.

SAES ha sviluppato due linee di ingredienti, i **testurizzanti** e gli **UV booster**, entrambi in linea con gli attuali requisiti internazionali di sostenibilità per la salute dell'ambiente e dell'uomo, privi di metalli pesanti, *cruelty free*, vegani e conformi agli standard dei principali *retailers* mondiali.

L'Assemblea Ordinaria, tenutasi in data 23 aprile 2024, ha nominato il nuovo Consiglio di Amministrazione, composto da nove membri, e il nuovo Collegio Sindacale, che rimarranno entrambi in carica sino all'approvazione del bilancio al 31 dicembre 2026. In particolare, sono stati nominati Amministratori, sulla

base della lista presentata dal socio di maggioranza relativa S.G.G. Holding S.p.A., i Signori **Massimo della Porta, Alessandra della Porta, Luigi Lorenzo della Porta, Francesca Corberi, Andrea Dogliotti, Tommaso Nizzi, Maria Pia Maspes, Cecilia Braggiotti**, e, sulla base della lista presentata da una pluralità di azionisti di minoranza, il Signor **Marco Reggiani**.

L'Assemblea ha nominato membri del Collegio Sindacale i Signori **Alvise Deganello** (Presidente, presentato dalla lista degli azionisti di minoranza), **Sara Anita Speranza** e **Maurizio Giletti** (Sindaci Effettivi, presentati dalla lista del socio di maggioranza relativa S.G.G. Holding S.p.A.). Sono, infine, stati nominati Sindaci Supplenti i Signori **Alessandro Martinelli** (presentato dalla lista del socio di maggioranza relativa S.G.G. Holding S.p.A.) e **Cristina Chiantia** (presentata dalla lista dei soci di minoranza).

Il nuovo Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunitosi immediatamente dopo l'Assemblea, ha confermato **Massimo della Porta** nella carica di Presidente della Società e *Group Chief Executive Officer*.

Gianfranco Baldin è stato nominato quale Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari ai sensi dell'articolo 154-*bis* del Decreto Legislativo n. 58/1998 e *Chief Financial Officer*.

L'Assemblea del 23 aprile 2024, con il voto contrario dell'Azionista di maggioranza relativa S.G.G. Holding S.p.A., ha espresso parere non favorevole sulla proposta di OPA parziale approvata dal Consiglio di Amministrazione in data 2 ottobre 2023 per un massimo di n. 5.700.325 azioni proprie ad un corrispettivo di 24,56 euro per azione (*ex dividendo*).

Il voto contrario di S.G.G. Holding S.p.A. è conseguente alla decisione da parte di quest'ultima, annunciata in data 16 aprile 2024, di promuovere un'**offerta pubblica di acquisto volontaria finalizzata ad acquisire la totalità delle azioni ordinarie di SAES Getters S.p.A. con l'obiettivo di ottenerne la revoca dalla quotazione e il conseguente delisting**.

In data 30 aprile 2024 **SAES Getters S.p.A.** ha finalizzato il *closing* dell'acquisizione del 100%del capitale sociale di **FMB Feinwerk- und Meßtechnik GmbH** (FMB Berlin), sino ad oggi posseduto dal socio di maggioranza Uwe Schneck, dai soci di minoranza Ingmar Lehmann e Jens Rekow e dalla società Mardi Beteiligungs GmbH & Co.

FMB Berlin, con sede a Berlino, è attiva dal 1990 ed è un *player* internazionale consolidato nel settore dei componenti e della strumentazione scientifica per sincrotroni e acceleratori di particelle.

Nel perimetro dell'acquisizione non è stata inclusa la controllata inglese **FMB Oxford Limited** (FMB Oxford), precedentemente posseduta da FMB Berlin e la cui attività non è considerata strategica per SAES.

Obiettivo dell'acquisizione è il rafforzamento della posizione internazionale e della *leadership* di SAES nel mercato della ricerca scientifica avanzata, ampliando in ambito europeo e globale l'offerta di sistemi per il vuoto utilizzati negli acceleratori di particelle e nei sincrotroni.

Il prezzo di acquisto è stato pari a 8 milioni di euro, corrisposto da SAES per cassa, utilizzando mezzi propri. Tale prezzo potrà essere soggetto a un aggiustamento qualora l'ammontare dei debiti alla data di *closing* dovesse superare una predefinita soglia. L'ammontare della cassa di FMB è prossimo allo zero alla data di *closing*.

In data 2 maggio 2024 il Consiglio di Amministrazione ha nominato gli **advisor finanziari e legali relativi all'Offerta Pubblica di Acquisto Volontaria Totalitaria (OPA) promossa da S.G.G. Holding S.p.A.** in data 16 aprile 2024, individuando in Lazard S.r.l. e nell'Avv. Alberta Figari, dello Studio Legance, i propri *advisor* finanziario e legale rispettivamente. Il Consiglio di Amministrazione ha anche ratificato la scelta compiuta dagli Amministratori Indipendenti, che hanno individuato in PricewaterhouseCoopers Business Services S.r.l. e negli Avv.ti Carlo Pedersoli ed Edoardo Pedersoli, dello Studio legale PedersoliGattai, i propri *advisor* finanziario e legale rispettivamente, per l'assistenza agli amministratori indipendenti stessi nell'attività prevista dall'art. 39 *bis* del Regolamento Emittenti.

In data 14 maggio 2024 è stato deliberato un ulteriore **aumento di capitale di 0,5 milioni di euro in favore della joint venture Actuator Solutions GmbH**. Una contribuzione di pari importo sarà versata anche dal socio tedesco SMAIIA GmbH.

Si precisa che i dati sono tratti dall'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2024, non sottoposta a revisione contabile. Tale documento sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari/), sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato 1Info (www.1info.it) entro la giornata odierna.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Gianfranco Baldin

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, la Società SAES Getters S.p.A., insieme alle sue controllate è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In oltre 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto degli acceleratori e dei sincrotroni e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati, come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha esteso il proprio campo di attività al mercato dei materiali avanzati, in particolare le leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe si adattano perfettamente alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, healthcare, comparto automotive e del lusso).

Più recentemente, SAES ha ampliato la propria offerta, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui l'optoelettronica, la fotonica avanzata, le telecomunicazioni (5G) e soprattutto la telefonia. SAES offre, inoltre, compositi acustici funzionali per il mercato consumer electronics e sono in fase di validazione nuovi materiali funzionali sviluppati a partire da due principali piattaforme tecnologiche: zeoliti speciali e microcapsule. Questi nuovi sviluppi possono trovare applicazione in diversi settori, dalla cosmetica al segmento paint & coatings, nonché a quello dei polimeri di origine naturale.

Tra i più recenti applicativi del Gruppo, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging alimentare sostenibile e compete con soluzioni riciclabili e compostabili. Infine, è da segnalare la recente costituzione della nuova unità dedicata alla consumer innovation denominata BIPOD, nata con l'obiettivo di sviluppare e commercializzare prodotti e soluzioni sostenibili e combattere gli sprechi alimentari.

Una capacità produttiva totale distribuita in otto stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, circa 700 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Milano.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento Euronext STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager
Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate

Close to Media

Tel. +39 02 70006237

Enrico Bandini

E-mail: enrico.bandini@closetomedia.it

Federico Maggioni

E-mail: federico.maggioni@closetomedia.it

Legenda:

Divisione SAES Industrial	
Getters & Dispensers	Getter non-evaporabili e dispensatori tradizionali, basati su leghe metalliche, con svariate applicazioni industriali (elettronica di consumo, sicurezza e difesa, diagnostica medica per immagini, isolamento termico sotto-vuoto e tradizionali lampade a scarica, etc.), nonché getter dispensabili basati su polimeri funzionalizzati (applicazioni OLED per il mercato <i>consumer electronics</i> , di optoelettronica, di fotonica avanzata e telecomunicazioni)
Sintered Materials	Catodi dispensatori per tubi elettronici e dispositivi per la dissipazione del calore per componenti e laser a stato solido
SMA Materials	Materiali e componenti a memoria di forma e superelastici per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, business medicale non impiantabile, settore <i>automotive</i> e del lusso)
Divisione SAES High Vacuum	
High Vacuum Solutions	Pompe getter da alto e ultra-alto vuoto, camere e componenti da vuoto e strumentazione scientifica per acceleratori, soluzioni integrate di meccanica da vuoto e tecnologie getter per industria e ricerca
Divisione SAES Chemicals	
Functional Chemicals	Compositi acustici funzionali per applicazioni <i>consumer electronics</i> e nuovi materiali funzionali in corso di validazione presso <i>prospect</i> in diversi settori applicativi
Divisione SAES Packaging	
Packaging Solutions	Lacche e film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i>

Ricavi consolidati per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	Q1 2024	Q1 2023
Italia	945	1.260
Europa	8.643	7.992
Nord America	7.820	10.292
Giappone	1.755	1.446
Corea del sud	296	245
Cina	8.439	6.048
Altri Asia	976	1.053
Altri	120	124
Ricavi consolidati	28.994	28.460

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2024	Q1 2023 (*)	
Ricavi	28.994	28.460	
Costo del venduto	(17.258)	(15.890)	
Risultato industriale lordo	11.736	12.570	
	Spese di ricerca e sviluppo	(2.883)	(2.733)
	Spese di vendita	(3.869)	(3.758)
	Spese generali e amministrative	(31.497)	(9.190)
	Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	0	7
Totale spese operative	(38.249)	(15.674)	
Altri proventi	208	251	
Altri oneri	(336)	(188)	
Risultato operativo	(26.641)	(3.041)	
Proventi finanziari	8.125	2.373	
Oneri finanziari	(161)	(735)	
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(627)	(161)	
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	(250)	0	
Utili su cambi	646	572	
Perdite su cambi	(404)	(566)	
Risultato prima delle imposte	(19.312)	(1.558)	
Imposte sul reddito	4.493	(109)	
Utile (perdita) da attività operative in esercizio	(14.819)	(1.667)	
Utile (perdita) derivante da attività operative destinate alla vendita e cessate	0	6.833	
Utile (perdita) del periodo	(14.819)	5.166	
<i>attribuibile a:</i>			
- soci della controllante	(14.819)	5.166	
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0	

(*) Gli importi comparativi esposti nella colonna sono differenti rispetto ai valori presenti nell'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2023, al fine di riflettere le riclassifiche correlate alla classificazione del business del Nitinol come "attività operativa cessata", in accordo con quanto previsto dall'IFRS 5.

Prospetto dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2024	Q1 2023
Utile (perdita) del periodo da attività operative in esercizio	(14.819)	5.166
Differenze cambio da conversione di bilanci in valuta estera	1.389	(2.825)
Differenze cambio da conversione di gestioni estere riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio per perdita del controllo	0	(87)
Totale altre componenti di conto economico complessivo che sono o potranno essere successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	1.389	(2.912)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti relativi a SAES Getters S.p.A. e società controllate	0	0
Imposte sul reddito	0	0
Variazione netta del fair value - partecipazioni in altre imprese valutate a FVTOCI	0	(17)
Imposte sul reddito	0	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	0	(17)
Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali	1.389	(2.929)
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo del periodo	(13.430)	2.237
<i>attribuibile a:</i>		
- soci della controllante	(13.430)	2.237
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2024	31 dicembre 2023
Immobili, impianti e macchinari	53.440	53.851
Attività immateriali	12.390	11.958
Avviamento	13.563	13.563
Attività per diritti d'uso	2.447	2.608
Altre attività non correnti	33.986	23.995
Attività correnti	795.616	814.270
Attività destinate alla vendita	0	0
Totale Attivo	911.442	920.245
Patrimonio netto di Gruppo	809.552	823.190
Patrimonio netto di pertinenza di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	809.552	823.190
Passività non correnti	43.821	25.971
Passività correnti	58.069	71.084
Passività destinate alla vendita	0	0
Totale Passivo e Patrimonio Netto	911.442	920.245

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q1 2024	Q1 2023 (*)
Utile (perdita) del periodo	(14.819)	5.166
Imposte sul reddito	(4.492)	3.251
Ammortamento di attività per diritti d'uso	274	640
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività per diritti d'uso	0	0
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	1.878	2.661
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari	0	0
Ammortamento di attività immateriali	424	583
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività immateriali	0	0
Utili (perdite) dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	0	0
Utili dalla vendita delle attività operative cessate	0	0
(Proventi) oneri finanziari netti	(7.087)	(1.409)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	0	(7)
Altri (proventi) oneri non monetari	(261)	(33)
Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	7.151	569
Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri	13.591	(4)
	(3.341)	11.417
Variazione delle attività e passività operative	(16.075)	(9.226)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	(273)	(79)
Imposte sul reddito pagate	(84)	(123)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	(19.773)	1.989
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(1.308)	(2.327)
Acquisto di attività immateriali	(44)	(81)
Incassi dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	0	0
Acquisto di titoli in portafoglio	(7.600)	(1.178)
Cessione di titoli in portafoglio	7.500	1.100
Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate	194	357
Investimenti in <i>joint ventures</i>	(250)	0
Investimenti in partecipazioni in altre imprese	(4.862)	(315)
Interessi incassati su depositi bancari vincolati	1.498	0
Altre attività finanziarie	(14.359)	0
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(461)	(231)
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	0	0
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	0	0
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	846	45
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento	(18.846)	(2.630)
Debiti finanziari a lungo termine accesi nel periodo, inclusa la quota corrente	0	0
Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo	0	(211)
Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine	0	(28)
Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo	0	136.500
Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo	(2.077)	(134.094)
Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine	(521)	(456)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(87)	(104)
Pagamento di dividendi	0	0
Altri oneri pagati	0	0
Rimborso passività finanziarie per contratti di leasing	(275)	(672)
Interessi passivi pagati su contratti di leasing	(38)	(72)
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	(208)	0
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	(3.206)	863
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti	(41.825)	222
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti all'inizio del periodo	101.167	41.803
Effetto della fluttuazione dei cambi sulle disponibilità liquide	255	(518)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti alla fine del periodo	59.597	41.507

(*) Alcuni importi comparativi esposti nella colonna sono differenti rispetto ai valori presenti nell'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2023, al fine di una migliore comprensione dei flussi di cassa.

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions GmbH	31 marzo 2024	31 dicembre 2023
Situazione patrimoniale-finanziaria	50%	50%
Attivo non corrente	2.806	2.848
Attivo corrente	638	577
Totale attivo	3.444	3.425
Passivo non corrente	403	4.438
Passivo corrente	4.373	424
Totale passivo	4.776	4.862
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(1.188)	(1.660)
Utile (perdita) del periodo	(144)	223
Altre componenti del conto economico complessivo	0	0
Patrimonio Netto	(1.332)	(1.437)

Actuator Solutions GmbH	Q1 2024	Q1 2023
Prospetto dell'utile (perdita)	50%	50%
Ricavi	331	384
Costo del venduto	(124)	(164)
Risultato industriale lordo	207	221
Totale spese operative	(343)	(337)
Altri proventi (oneri)	(62)	0
Risultato operativo	(198)	(117)
Proventi (oneri) finanziari	54	(26)
Utili (perdite) su cambi	0	1
Imposte sul reddito	0	(1)
Utile (perdita) del periodo	(144)	(143)

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	31 marzo 2024	31 dicembre 2023
Situazione patrimoniale-finanziaria	47,10%	47,10%
Attivo non corrente	4.261	4.362
Attivo corrente	500	397
Totale Attivo	4.761	4.759
Passivo non corrente	0	0
Passivo corrente	4.229	3.853
Totale Passivo	4.229	3.853
Capitale Sociale, Riserve e Risultati portati a nuovo	733	2.157
Riserva per piani di stock option	173	173
Utile (perdita) del periodo	(526)	(1.374)
Altre componenti del conto economico complessivo (*)	155	(50)
Patrimonio Netto	535	906

(*) Differenze cambio generate dalla conversione in euro dei bilanci in valuta di Flexterra, Inc. e di Flexterra Taiwan Co., Ltd.

Flexterra	Q1 2024	Q1 2023
Prospetto dell'utile (perdita)	47,10%	47,10%
Ricavi	1	0
Costo del venduto	(3)	0
Risultato industriale lordo	(2)	0
Totale spese operative	(316)	(336)
Altri proventi (oneri)	0	0
Risultato operativo	(318)	(336)
Proventi (oneri) finanziari	(66)	(56)
Utili (perdite) su cambi	(146)	24
Imposte sul reddito	4	4
Utile (perdita) del periodo	(526)	(364)
Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta estera	155	(61)
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo	(371)	(425)