

COMUNICATO STAMPA

Milano, 11 marzo 2021

SAES GROUP: IL CDA APPROVA I RISULTATI CONSOLIDATI DELL'ESERCIZIO 2020

MARGINALITÀ IN TENUTA, NONOSTANTE L'EFFETTO DEL COVID-19 E DELLE TENSIONI INTERNAZIONALI RISPETTIVAMENTE NEL SETTORE MEDICALE E NELLE SMA PER APPLICAZIONI INDUSTRIALI

EFFETTO CAMBI PENALIZZANTE NELLA SECONDA METÀ DELL'ESERCIZIO

SEGNALI DI RIPRESA NEL COMPARTO MEDICALE A PARTIRE DALL'ULTIMA PARTE DELL'ANNO

- **Ricavi netti consolidati pari a €168,7 milioni, rispetto a €182,4 milioni nel FY 2019; al netto dell'effetto negativo dei cambi (-1,3%), diminuzione organica pari a -6,2%**
- **Fatturato complessivo di Gruppo pari a €177,7 milioni, rispetto a €194 milioni nel FY 2019**
- **Utile industriale lordo consolidato pari a €70,1 milioni, rispetto a €78,4 milioni nel FY 2019**
- **Margine industriale lordo pari a 41,6%, in sostanziale tenuta rispetto a 43% nel FY 2019**
- **Utile operativo consolidato pari a €16,3 milioni, rispetto a €26,8 milioni nel FY 2019**
- **EBITDA consolidato pari a €27,2 milioni (16,1% dei ricavi), rispetto a €36,5 milioni (20% dei ricavi) nel FY 2019**
- **Donazioni per Covid-19 ad ospedali, enti di ricerca e Protezione Civile pari a 0,7 milioni di euro nel FY 2020**
- **Gestione finanziaria penalizzata da svalutazioni complessivamente pari a €3,6 milioni (€1,6 milioni le svalutazioni nel FY 2019)**
- **Utile netto consolidato pari a €4,8 milioni, rispetto a €19,8 milioni nel FY 2019**
- **Posizione finanziaria netta positiva per €95,7 milioni, in miglioramento rispetto a €94 milioni al 30 settembre 2020**
- **Proposto un dividendo di euro 0,4 per azione ordinaria e di euro 0,424378 per azione di risparmio a mezzo distribuzione sia dell'utile netto di esercizio, sia di utili portati a nuovo**
- **Ricavi netti consolidati del primo bimestre 2021 pari a €26,5 milioni, rispetto a €32,4 milioni nei primi due mesi del 2020**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi in Piazza Castello a Milano, ha approvato il Bilancio Consolidato e il Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A., che saranno esaminati dall'**Assemblea Ordinaria degli Azionisti** convocata a Milano, in unica convocazione, il 20 aprile 2021, alle ore 10.30.

La versione integrale dell'avviso di convocazione dell'Assemblea Ordinaria sarà disponibile nel sistema 1Info gestito da Computershare S.p.A. (www.1info.it) e pubblicata sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investorrelations/area-investors/assemblea-dei-soci) entro la giornata odierna. Un estratto del medesimo avviso sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale domani 12 marzo 2021.

“Il 2020 è stato un anno molto difficile, influenzato da fattori esogeni, primo fra tutti la pandemia, con un forte impatto sulla crescita, sui risultati economici e sull'operatività. Il Gruppo è attivo in molte filiere essenziali e, grazie all'impegno profuso dai dipendenti e al rispetto di rigorose procedure di sicurezza, non si è mai fermato. Un sentito grazie a tutti coloro che hanno permesso di raggiungere questo obiettivo – ha dichiarato l'**Ing. Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** “L'innovazione, da sempre motore primo di continuità e crescita, il posizionamento su settori in forte evoluzione, che offrono ampi spazi di sviluppo, e la solida posizione finanziaria del Gruppo ci fanno guardare al futuro

con serenità. Il percorso di crescita iniziato da qualche anno è stato solo rallentato, ma potrà nuovamente accelerare, non appena la situazione sarà tornata alla piena normalità”.

Nell'esercizio 2020 il Gruppo SAES® ha realizzato **ricavi netti consolidati** pari a 168,7 milioni di euro, in calo del 7,5% rispetto a 182,4 milioni di euro nel precedente esercizio. Il fattore che ha maggiormente causato la contrazione del fatturato è stato soprattutto l'effetto della crisi Covid-19 sulla **Divisione Medical**, a causa del posticipo degli interventi chirurgici programmabili (*elective surgeries*), principalmente negli USA. Alla crisi Covid-19 si sono sommati l'effetto delle tensioni internazionali tra Stati Uniti e Cina sulle vendite **SMA Industrial per applicazioni consumer electronics**, nonché l'**effetto negativo dei cambi**, concentrato nella seconda parte dell'anno e correlato alla svalutazione del dollaro rispetto all'euro.

L'**effetto cambi** è stato negativo e pari a -1,3%, al netto del quale la **diminuzione organica** è stata pari a -6,2%, concentrata, come già evidenziato, nella Divisione Medical e nel comparto SMA Industrial della Divisione Metallurgy, oltre che nella Divisione Advanced Packaging. La prima ha sofferto gli effetti della pandemia Covid-19 soprattutto sulle terapie elettive e differibili; il secondo, oltre agli effetti della pandemia, è stato penalizzato dalle tensioni geopolitiche tra USA e Cina; la terza ha visto il progressivo *phase-out* dei prodotti metallizzati a favore di quelli laccati, più innovativi, sostenibili e a maggior valore aggiunto.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2020	2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	17.299	12.778	35,4%	37,2%	-1,8%
Electronic Devices	16.980	14.353	18,3%	19,9%	-1,6%
Healthcare Diagnostics	4.456	4.438	0,4%	1,3%	-0,9%
Lamps	3.248	4.073	-20,3%	-19,6%	-0,7%
Thermal Insulated Devices	3.001	3.377	-11,1%	-10,1%	-1,0%
Sintered Components for Electronic Devices & Lase	7.152	8.452	-15,4%	-13,7%	-1,7%
SMA Industrial	10.894	16.969	-35,8%	-35,1%	-0,7%
Divisione Metallurgy	63.030	64.440	-2,2%	-0,9%	-1,3%
Solutions for Vacuum Systems	12.479	10.592	17,8%	18,8%	-1,0%
Divisione Vacuum Technology	12.479	10.592	17,8%	18,8%	-1,0%
Nitinol for Medical Devices	73.579	84.979	-13,4%	-11,7%	-1,7%
Divisione Medical	73.579	84.979	-13,4%	-11,7%	-1,7%
Functional Dispensable Products	12.180	12.334	-1,2%	-1,0%	-0,2%
Divisione Specialty Chemicals	12.180	12.334	-1,2%	-1,0%	-0,2%
Advanced Coatings	7.435	10.007	-25,7%	-25,7%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	7.435	10.007	-25,7%	-25,7%	0,0%
Ricavi netti consolidati	168.703	182.352	-7,5%	-6,2%	-1,3%

Relativamente all'**andamento trimestrale dei ricavi consolidati**, dopo un primo trimestre con ricavi in crescita, in parte favorita da movimenti di scorte conseguenti anche alla fase emergenziale, il secondo e il terzo *quarter* hanno maggiormente subito gli effetti negativi del Covid-19 e delle tensioni internazionali, con un iniziale recupero del segmento medicale del Nitinol solo a partire dal quarto trimestre dell'anno.

Nel **confronto tra il terzo e il quarto trimestre 2020**, si segnala l'**effetto penalizzante dei cambi** (-1,3%), al netto del quale la **crescita organica** è stata pari a +5,4%. Nell'ultimo trimestre dell'esercizio tutte le Divisioni hanno manifestato ricavi in crescita, ad eccezione del comparto del **packaging avanzato**, penalizzato sia dal calo fisiologico degli ordinativi nell'ultima parte dell'anno, sia dal rallentamento di alcuni progetti di innovazione, causa Covid-19. Le maggiori crescite sono state registrate dalla **Divisione Vacuum Technology**, che ha beneficiato di un incremento delle vendite nel comparto degli acceleratori di particelle e in quello dei microscopi elettronici, oltre che della ripresa nelle vendite di pompe ai laboratori di ricerca, principalmente in Cina. La **Divisione Medical** ha mostrato segnali di ripresa sul mercato finale, dopo due trimestri in forte diminuzione, causa pandemia Covid-19. Nella **Divisione Specialty Chemicals** la crescita è principalmente concentrata nelle applicazioni di elettronica di consumo. All'interno della **Divisione Metallurgy** è da segnalare la crescita, nel quarto trimestre, del comparto **SMA industriale**, grazie a una iniziale ripresa nel settore *automotive* e alle prime vendite di filo SMA destinato a un attuatore per *drug dispenser*. Il calo nel comparto **Electronic Devices**, dovuto alla stabilizzazione della domanda di sensori termici per misure di temperatura, è stato compensato dalle maggiori vendite nel **settore sicurezza e difesa** (getter per sensori a infrarossi, per sistemi di visione notturna e per sistemi di telecomunicazione militare).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q4 2020	Q3 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	4.418	3.357	31,6%	32,4%	-0,8%
Electronic Devices	4.056	5.222	-22,3%	-22,1%	-0,2%
Healthcare Diagnostics	830	874	-5,0%	-4,1%	-0,9%
Lamps	719	583	23,3%	23,0%	0,3%
Thermal Insulated Devices	777	550	41,3%	42,8%	-1,5%
Sintered Components for Electronic Devices & La	1.631	1.788	-8,8%	-6,9%	-1,9%
SMA Industrial	2.438	2.248	8,5%	9,5%	-1,0%
Divisione Metallurgy	14.869	14.622	1,7%	2,4%	-0,7%
Solutions for Vacuum Systems	4.108	3.012	36,4%	37,4%	-1,0%
Divisione Vacuum Technology	4.108	3.012	36,4%	37,4%	-1,0%
Nitinol for Medical Devices	16.992	16.442	3,3%	5,4%	-2,1%
Divisione Medical	16.992	16.442	3,3%	5,4%	-2,1%
Functional Dispensable Products	3.751	3.405	10,2%	10,4%	-0,2%
Divisione Specialty Chemicals	3.751	3.405	10,2%	10,4%	-0,2%
Advanced Coatings	887	1.516	-41,5%	-41,5%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	887	1.516	-41,5%	-41,5%	0,0%
Ricavi netti consolidati	40.607	38.997	4,1%	5,4%	-1,3%

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*¹, il **fatturato complessivo del Gruppo** del 2020 è stato pari a 177,7 milioni di euro, in calo dell'8,4% rispetto a 194 milioni di euro nel 2019, a seguito del minor fatturato consolidato e dei minori ricavi della *joint venture* Actuator Solutions, che ha risentito della crisi nel comparto *automotive*, ulteriormente aggravata dalla pandemia Covid-19. Si segnala, per contro, l'incremento dei ricavi della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l., che dopo un primo trimestre debole a causa della crisi Covid-19, si è riportata sui livelli di crescita di fatturato inizialmente previsti.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2020	2019	Variazione
Fatturato consolidato	168.703	182.352	(13.649)
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	7.092	10.601	(3.509)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	2.762	1.680	1.082
46,73% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	25	7	18
Eliminazioni infragruppo	(956)	(567)	(389)
Altri aggiustamenti	36	(33)	69
Fatturato complessivo di Gruppo	177.662	194.040	(16.378)

L'**utile industriale lordo consolidato**² è stato pari a 70,1 milioni di euro nell'esercizio 2020, rispetto a 78,4 milioni di euro nel 2019. La riduzione (pari a -8,3 milioni di euro in valore assoluto e -10,5% in percentuale), causata anche dall'effetto dei cambi pari a -1,1 milioni di euro, è principalmente attribuibile al decremento delle vendite, in particolare nel business dei dispositivi medicali in Nitinol (Divisione Medical), che ha maggiormente sofferto l'impatto della pandemia Covid-19 a causa del differimento delle terapie non urgenti. Nonostante il calo dei ricavi, il **margine industriale lordo**³ denota una sostanziale tenuta (41,6% nel 2020, rispetto a 43% nel 2019), grazie all'incremento di marginalità nel settore operativo dei sistemi da vuoto (Divisione Vacuum Technology) e nella Divisione Specialty Chemicals. Da segnalare, infine, l'incremento di marginalità anche nella Divisione Advanced Packaging, grazie alla progressiva sostituzione dei prodotti metallizzati con prodotti laccati a maggiore valore aggiunto.

L'**utile operativo consolidato** del 2020 è stato pari a 16,3 milioni di euro (9,6% dei ricavi consolidati), rispetto a 26,8 milioni di euro nell'anno precedente (14,7% del fatturato consolidato). Escludendo l'effetto penalizzante dei cambi (-0,8 milioni di euro) e le poste non ricorrenti di entrambi gli esercizi, il decremento è stato pari a -7,1 milioni di euro (-27,7%),

¹ Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,73%).

² Calcolato come differenziale tra il fatturato netto consolidato e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

³ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e i ricavi netti consolidati.

allineato al calo del risultato industriale lordo⁴. Riguardo alle poste non ricorrenti, si segnalano nell'esercizio corrente costi pari a 0,7 milioni di euro per donazioni a enti di ricerca e ospedalieri a fronte dell'emergenza Covid-19 e costi generali e amministrativi, pari a 0,6 milioni di euro, per la gestione della pandemia nelle varie unità produttive (in particolare, sanificazione e sicurezza dei dipendenti). Nell'esercizio 2019 la voce "Altri proventi (oneri) netti" comprendeva, invece, la plusvalenza consolidata pari a 1,2 milioni di euro⁵ per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. di brevetti OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione, oltre a un indennizzo pari a 0,6 milioni di euro per la non conformità di alcuni prodotti riconosciuta come non imputabile a SAES. Infine, l'esercizio 2019 includeva costi operativi straordinari per *severance*, pari a 0,5 milioni di euro, correlati sia alla conclusione del processo di riduzione del personale di staff della Capogruppo, iniziato nel 2018 dopo la cessione del business della purificazione dei gas, sia al *phase-out* dei prodotti metallizzati nel settore del *packaging*.

L'**EBITDA**⁶ **consolidato** è stato pari a 27,2 milioni di euro nell'esercizio 2020 (16,1% dei ricavi consolidati), rispetto a 36,5 milioni di euro nel 2019 (20% dei ricavi consolidati). Al netto dell'effetto negativo dei cambi (-0,9 milioni di euro) ed escludendo tutti i ricavi e i costi non ricorrenti (costi per donazioni Covid-19 pari a -0,7 milioni di euro nel 2020 e ricavi netti pari a +0,7 milioni di euro⁷ nell'esercizio precedente), l'EBITDA 2020 sarebbe stato pari a 28,8 milioni di euro (17,1% dei ricavi), rispetto a 35,8 milioni di euro (19,6% dei ricavi) nel 2019; la riduzione (-6,9 milioni di euro in valore assoluto o -19,4% in termini percentuali) è principalmente concentrata nella Divisione medica del Nitinol e nel business delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali, che hanno maggiormente sofferto il calo dei ricavi, causa pandemia Covid-19 e tensioni internazionali USA-Cina.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2020	2019
Utile (perdita) operativo	16.274	26.772
Ammortamenti	(10.729)	(9.446)
Svalutazione immobilizzazioni	(166)	(310)
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	(56)	26
EBITDA	27.225	36.502
% sui ricavi	16,1%	20,0%

L'**utile netto consolidato** è stato pari a 4,8 milioni di euro (19,8 milioni di euro nell'esercizio 2019), penalizzato da svalutazioni pari a 3,6 milioni di euro⁸ e inclusivo di costi per donazioni contro il Covid-19 pari a 0,7 milioni di euro. Si segnala, infine, che la diminuzione del *fair value* dei titoli in portafoglio, registrata nella prima parte dell'anno come conseguenza della crisi Covid-19 sui mercati finanziari, si è progressivamente riassorbita nei mesi successivi, consentendo di chiudere l'esercizio con una valutazione dei titoli in linea con il valore al 31 dicembre 2019.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2020 è positiva per 95,7 milioni di euro, in miglioramento rispetto a 94 milioni di euro al 30 settembre 2020, grazie all'ulteriore recupero del *fair value* dei titoli.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi rilevanti dell'esercizio 2020

Nell'ambito del **piano d'incentivazione basato su *phantom shares*** denominato "Piano Phantom Shares 2018" e approvato dall'Assemblea dei Soci tenutasi il giorno 1 ottobre 2018, in data 13 febbraio 2020 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., su proposta del Comitato Remunerazione e Nomine, ha assegnato, n. 195.618

⁴ -7,1 milioni di euro, al netto dell'effetto dei cambi.

⁵ Plusvalenza rilevata solo limitatamente alla quota d'interessenza di terzi nella *joint venture*, in accordo allo IAS 28.

⁶ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "*Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization*") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

⁷ +1,2 milioni di euro per la plusvalenza consolidata realizzata sulla cessione di IP alla *joint venture* Flexterra e -0,5 milioni di euro di costi per *severance*.

⁸ Svalutazione del credito finanziario relativo al prestito convertibile concesso alla *joint venture* Flexterra, Inc. (-2,5 milioni di euro); svalutazione del credito finanziario corrispondente agli interessi maturati nel corso dell'esercizio sui finanziamenti concessi alla *joint venture* Actuator Solutions GmbH (-0,5 milioni di euro); svalutazione da *impairment test* sulla partecipazione in Flexterra (-0,6 milioni di euro).

phantom shares, tra quelle ancora assegnabili ai sensi dell'articolo 5 del suddetto piano, al Dr Paolo Vacca, nominato Dirigente con Responsabilità Strategica con effetto dal 1 gennaio 2020. Il valore di assegnazione è stato determinato in euro 21,14.

Accogliendo le disposizioni e le raccomandazioni emesse dalla Regione Lombardia, a contenimento cautelativo della **pandemia Covid-19**, la sede di Lainate della Capogruppo e lo stabilimento di Roncello di SAES Coated Films S.p.A. sono stati chiusi dal pomeriggio del 24 febbraio al 28 febbraio 2020, anche al fine di predisporre le necessarie misure di contenimento dei rischi e di redigere il protocollo di operatività Covid.

Successivamente i due stabilimenti sono tornati in funzione, mentre sempre operativi sono stati gli altri stabilimenti produttivi del Gruppo italiani ed esteri, osservando tutte le disposizioni normative in vigore per garantire la sicurezza degli ambienti lavorativi e favorendo, laddove possibile, il ricorso a modalità di lavoro agile.

In data 26 marzo 2020 il Gruppo ha raggiunto un accordo con le Rappresentanze sindacali relativo al ricorso, per un periodo di nove settimane a partire dal 30 marzo 2020, a strumenti di ammortizzazione sociale previsti dal D.p.c.m. "Cura Italia" del 17 marzo 2020 (**CIGO, Cassa Integrazione Guadagni Ordinaria**) per alcuni dipendenti dello stabilimento di Lainate, con un'integrazione salariale sostenuta dall'azienda pari al 40%.

In data 14 maggio 2020 è stato raggiunto un accordo con le Organizzazioni sindacali per il graduale rientro di tutti i dipendenti nell'unità operativa di Lainate (150 presenze giornaliere a Lainate nei mesi di giugno e luglio, con rotazione di presenza alternata a lavoro agile). A partire da inizio agosto c'è stato il rientro di tutti i dipendenti e, sempre a partire da tale data, è stato anche avviato un **progetto sperimentale di smart working** su base volontaria, della durata di 12 mesi, con un massimo di tre giornate settimanali in lavoro agile per ciascun dipendente che aderisce alla sperimentazione.

In data 27 ottobre 2020 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un nuovo **accordo con le rappresentanze sindacali** per definire ulteriori misure di sicurezza in concomitanza con l'inasprirsi della pandemia Covid-19. In particolare, l'accordo ha previsto la prosecuzione del progetto di sperimentazione di lavoro agile partito a inizio agosto e l'estensione del *remote working* a circa 35 dipendenti per un totale di 2/3 giorni a settimana. Tale accordo ha avuto effetto fino al 31 dicembre 2020 e al momento non è stato rinnovato. Pertanto, resta attualmente in vigore soltanto il già citato accordo di *smart working* sottoscritto in agosto 2020.

In data 6 marzo 2020 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto con Unicredit S.p.A. una **nuova linea di credito** dell'importo massimo pari a 30 milioni di euro, usufruibile per utilizzi *revolving* e da destinarsi a impieghi *general corporate, capex* e acquisizioni. La durata della linea di credito è fissata in trentasei mesi. SAES potrà richiederne l'utilizzo in *tranche* ciascuna non inferiore a 0,5 milioni euro e con durata da uno a tre mesi. Il contratto prevede il pagamento di interessi indicizzati al tasso Euribor a uno/tre mesi, maggiorato di uno *spread* pari a 1,2%, e un solo *covenant* finanziario (posizione finanziaria netta consolidata positiva) soggetto a verifica semestrale.

In data 12 marzo 2020 SAES Group ha deciso di **donare 0,5 milioni di euro agli istituti di ricerca impegnati in prima linea per fronteggiare il Covid-19, nonché alla Protezione Civile italiana**. SAES ha offerto in tal modo il proprio contributo per superare l'emergenza che l'intero Paese sta affrontando. La donazione è stata erogata specificamente agli Istituti di ricerca specializzati *Fondazione IRCCS Ca' Granda Ospedale Maggiore Policlinico* e *Fondazione IRCCS Policlinico San Matteo di Pavia*, nonché alla Protezione Civile. Si segnala, inoltre, nel secondo trimestre 2020, la **donazione di due ventilatori** per trattare l'insufficienza respiratoria e **di un video-laringoscopio al reparto di rianimazione dell'ospedale di Avezzano**, apparecchiature di alta qualità, dotate di sofisticati sistemi di monitoraggio polmonare e volte a migliorare il livello di sicurezza sia dei pazienti, sia degli operatori sanitari. Il valore complessivo delle apparecchiature è pari a circa 0,1 milioni di euro.

In data 30 aprile 2020 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto con Intesa Sanpaolo S.p.A. una **nuova linea di credito per cassa di natura revolving** dell'importo massimo di 30 milioni di euro, da destinarsi al sostegno dell'operatività aziendale o a esigenze finanziarie connesse a investimenti e acquisizioni. La durata della linea di credito è fissata in trentasei mesi. SAES potrà richiederne l'utilizzo in *tranche* ciascuna del valore minimo di 1 milione di euro e successivi multipli pari a 0,5 milioni di euro cadauno. Il contratto prevede il pagamento di interessi indicizzati al tasso Euribor a uno/tre mesi, maggiorato di uno *spread* pari a 1,10% e un solo *covenant* finanziario (posizione finanziaria netta consolidata positiva) soggetto a verifica semestrale.

Nel corso del mese di giugno il gruppo alimentare **Colussi**, per il proprio marchio **Misura**, ha lanciato una **campagna di marketing** relativa all'utilizzo di una soluzione innovativa di **packaging completamente compostabile**, realizzata per Colussi dalla collaborazione tra Novamont, TicinoPlast, SAES Group, Sacchital e IMA. Il nuovo imballo, biodegradabile e di origine rinnovabile, potrà essere compostato insieme agli scarti alimentari e possiede un effetto barriera all'ossigeno e all'umidità, conferitogli dalla tecnologia di *coating* sviluppata da SAES. La notizia sottolinea la forza innovativa delle soluzioni avanzate per il *packaging* alimentare compostabile di SAES Coated Films S.p.A.

In data 22 giugno 2020 è stato firmato dalla Capogruppo un **contratto di locazione** della durata di sette anni, con decorrenza 1 luglio 2020, rinnovabili per altri sei anni alle medesime condizioni, per l'utilizzo di **un'unità immobiliare**

a uso ufficio a Milano, in Piazza Castello 13, destinata alle funzioni *Corporate* e di Direzione. Il canone annuo a regime è fissato in 0,4 milioni di euro, ridotto nei primi due anni di locazione, per consentire la fase di avviamento.

In data 23 giugno 2020 si è perfezionata la sottoscrizione di un accordo con la società **EUREKA! Venture SGR S.p.A.** in base al quale SAES ha investito nel Fondo di *venture capital EUREKA! Fund I – Technology Transfer* (un fondo comune d’investimento alternativo chiuso, qualificato come fondo ‘EuVECA, ai sensi del Regolamento UE 345/2013), istituito e gestito dalla SGR e partecipato da Cassa Depositi e Prestiti (CDP) e Fondo europeo per gli investimenti (FEI). L’investimento nel Fondo, perfezionato tramite la Capogruppo SAES Getters S.p.A., è pari complessivamente a 3 milioni di euro e ha una durata di dieci anni (coincidente con la durata del Fondo). L’esborso finanziario per SAES non sarà immediato, ma diluito nel tempo, in base alle opportunità d’investimento che man mano si potranno presentare e ai correlati richiami di capitale da parte della SGR (operazioni cosiddette di *draw-down*).

Il Fondo gestito da EUREKA! Venture SGR è specializzato e focalizzato esclusivamente su investimenti ‘*deeptech*’, in *startup* e *spinoff* di Centri di ricerca e Università, in applicazioni e tecnologie riconducibili alla scienza dei materiali, sensori, elettronica avanzata, fotonica, *IoT – Internet of things* e applicazioni *Lab-on-a-chip*, con un’attenzione ai principi di sostenibilità e ai criteri ESG (*Environment, Governance, Society*). Il regolamento del Fondo prevede, infatti, chiare *policy* di investimento ispirate ai principi ESG. Analogamente, anche per la SGR, procedure e processi sono focalizzati sulla *compliance* a tali politiche d’investimento.

In base all’accordo specificamente sottoscritto, SAES diventa investitore e partner strategico di EUREKA! nel settore degli *advanced materials*, con accesso al *deal flow* del Fondo in settori e aree di business di interesse per il Gruppo e con un diritto prioritario di co-investimento. Infine, in base alle strategie di *exit* dalle società target, SAES potrà formulare una proposta di acquisto prioritaria, da sottoporre alle valutazioni della SGR (*right of first offer*).

In data 14 luglio 2020 si è proceduto al versamento di un importo pari a 118 migliaia di euro a titolo di commissioni di sottoscrizione e copertura dei costi di *set-up* e delle commissioni di gestione per il periodo 1 luglio - 30 settembre 2020. Il primo investimento, con relativo richiamo di fondi per circa 164 migliaia di euro da parte di SAES, è stato finalizzato in data 16 settembre 2020. In data 16 ottobre 2020 si è proceduto con un ulteriore versamento pari a 30 migliaia di euro, inclusivo sia della quota parte di commissioni e *fee* di gestione, sia della quota parte di un investimento effettuato dal fondo nel business della *printed electronics*. In data 29 dicembre 2020 è stato perfezionato il secondo *closing* da parte del Fondo, in base al quale sono stati formalmente ammessi nuovi investitori, con un apporto complessivo all’investimento pari a circa 2,6 milioni di euro. Pertanto, la partecipazione di SAES risulta diluita dall’8,02% al 7,51% e la Capogruppo ha ottenuto un rimborso riferito sia ai costi, sia agli investimenti del Fondo, pari a circa 11 migliaia di euro.

In data 16 luglio 2020 SAES Getters International Luxembourg S.A. ha sottoscritto un **prestito convertibile del valore di 3 milioni di dollari a favore della joint venture Flexterra, Inc.**, da restituirsì per cassa al termine di un periodo prestabilito pari a un anno (*maturity date*) o antecedentemente, al verificarsi di determinati eventi rilevanti, tra i quali la liquidazione di Flexterra e il cambio di controllo. Sul finanziamento maturerà un interesse annuo pari all’8%. La restituzione, oltre che per cassa, potrà avvenire sotto forma di *equity* qualora Flexterra dovesse ricorrere ad un aumento qualificato di capitale di valore almeno pari a 6 milioni di dollari prima della *maturity date*. In tal caso, SAES Getters International Luxembourg S.A. otterrà un numero di nuove azioni pari al quoziente ottenuto dividendo il saldo del finanziamento alla data di conversione per un valore pari all’80% del prezzo per azione pagato dagli altri azionisti all’atto dell’aumento qualificato di capitale.

In data 24 luglio 2020 ha avuto efficacia la **revoca dello stato di liquidazione della società E.T.C. S.r.l.**, deliberata dall’Assemblea degli Azionisti del 15 aprile 2020. In tale data, inoltre, è stata modificata la denominazione sociale di E.T.C. S.r.l. in **SAES Innovative Packaging S.r.l.** ed è stato **modificato l’oggetto sociale** della società, consentendo l’assunzione direttamente o indirettamente di interessi o partecipazioni nell’ambito del *packaging* e lo *scouting* di nuove tecnologie nel medesimo settore.

In data 10 agosto 2020 l’azionista di maggioranza relativa **S.G.G. Holding S.p.A.** ha acquisito sul mercato n. 35.000 azioni ordinarie di SAES Getters S.p.A. A seguito di tale acquisto, S.G.G. Holding S.p.A. detiene il 34,44% del totale azioni ordinarie, a fronte di diritti di voto pari al 45,01%.

In data 3 settembre 2020, nell’ambito della rassegna **CIBUS FORUM di Fiere di Parma**, SAES Coated Films S.p.A. e **Novamont S.p.A.**, leader nella produzione di bio-plastiche, hanno presentato in *partnership* un nuovo progetto per la tracciabilità dei manufatti compostabili, finalizzato a risolvere il problema del conferimento di materiali non idonei agli impianti di compostaggio. In particolare, il progetto è incentrato sulla messa a punto di speciali *marker* che, inseriti nel polimero Mater-Bi di Novamont, rilasceranno un segnale ottico che consentirà l’identificazione dei materiali idonei al compostaggio e lo scarto di quelli non compostabili. Gli impianti industriali potranno così beneficiare di una maggiore efficienza di processo, oltre a poter garantire una maggiore purezza del *compost*.

Nel corso del mese di settembre 2020 si è **concluso il processo di liquidazione** delle società **Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd.**, interamente controllate da Actuator Solutions GmbH e in liquidazione dalla fine del 2019.

In data 11 dicembre 2020, tramite la controllata SAES Getters International Luxembourg S.A., è stato effettuato un **investimento azionario** nella società **Cambridge Mechatronics Limited (CML)**, con sede a Cambridge, UK, con cui SAES già collabora da molti anni nel business delle leghe a memoria di forma (SMA) per applicazione industriale, in particolare nei settori dell'elettronica di consumo e della telefonia cellulare.

SAES partecipa a uno specifico *round* di finanziamento in capo a CML tramite l'acquisto di n. 159.745 azioni ordinarie privilegiate di nuova emissione aventi ciascuna un valore nominale unitario di 6,26 sterline, con un **investimento complessivo pari a 1 milione di sterline**.

CML è una società con forti competenze multidisciplinari di *engineering*, attiva nello sviluppo di attuatori miniaturizzati basati su lega a memoria di forma (SMA), settore in cui detiene diversi brevetti. Tali dispositivi sono utilizzati in svariati campi applicativi che richiedono la massima precisione e accuratezza anche su minime dimensioni e, in particolare, nelle fotocamere per telefonia cellulare. Obiettivo dell'investimento, per SAES, è rafforzare la partnership con CML.

La **Capogruppo SAES Getters S.p.A.** ha chiuso l'esercizio 2020 realizzando ricavi pari a 63,9 milioni di euro (62,1 milioni di euro nel 2019) e un utile netto pari a 2,3 milioni di euro (14,4 milioni di euro nel 2019).

Il dividendo complessivo proposto all'Assemblea sarà di 0,4 euro per azione ordinaria (rispetto a 0,5 euro nel precedente esercizio) e di 0,424378 euro per azione di risparmio (rispetto a 0,516626 euro del precedente esercizio), a mezzo distribuzione sia dell'utile netto di esercizio, sia di utili portati a nuovo.

Il dividendo sarà posto in pagamento il prossimo 28 aprile 2021; il titolo negoziereà *ex-dividendo* a decorrere dal 26 aprile 2021, a fronte dello stacco della cedola n. 37, mentre la *record date* con riferimento al pagamento del dividendo sarà il 27 aprile 2021.

L'**Assemblea Ordinaria degli Azionisti**, convocata a Milano il giorno 20 aprile 2021, sarà chiamata a deliberare, sulla base delle liste che saranno presentate dagli Azionisti, in merito alla **nomina del nuovo Consiglio di Amministrazione e del Collegio Sindacale** (a seguito della scadenza di quelli attuali, nominati in data 24 aprile 2018, per termine del mandato triennale), previa determinazione del numero dei loro componenti e del relativo compenso.

Le Relazioni degli Amministratori in merito alla nomina degli organi sociali saranno depositate nel meccanismo di stoccaggio 1Info (all'indirizzo www.1info.it) e pubblicate sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci) entro la giornata odierna.

L'**Assemblea Ordinaria degli Azionisti** sarà chiamata a deliberare ai sensi dell'articolo 123-ter, commi 3-bis e 3-ter, del D.Lgs. n. 58/1998, in senso favorevole o contrario, sulla **prima sezione** della **Relazione sulla remunerazione**, con voto vincolante; ai sensi dell'articolo 123-ter, commi 4 e 6, in senso favorevole o contrario, sulla **seconda sezione** della **Relazione sulla remunerazione**, con voto non vincolante.

La suddetta Relazione sarà messa a disposizione del pubblico sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci), nel sistema di stoccaggio 1Info (www.1info.it) e presso la sede sociale in data 29 marzo 2021.

L'**Assemblea Ordinaria** sarà inoltre chiamata a deliberare in merito all'**integrazione dei corrispettivi** da riconoscere **per l'esercizio 2020 alla società Deloitte & Touche S.p.A.** in relazione sia all'incarico di revisione legale dei conti, sia all'incarico avente ad oggetto l'esame limitato della Dichiarazione consolidata di carattere non finanziario di SAES Getters S.p.A. e delle sue controllate, come da richieste della medesima società formulate rispettivamente in data 5 giugno 2020 e 30 ottobre 2020.

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci), nel sistema 1Info gestito da Computershare S.p.A. (www.1info.it) e presso la sede sociale entro il 19 marzo 2021.

Si comunica infine che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la **Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari** e la **Dichiarazione consolidata sulle informazioni di carattere non finanziario**, entrambe relative all'esercizio 2020.

La Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari e la Relazione contenente le informazioni non finanziarie, inclusiva dell'attestazione della società di revisione legale, saranno messe a disposizione sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari), nel sistema 1Info gestito da Computershare S.p.A.

(www.info.it) e presso la sede sociale in data 29 marzo 2021, unitamente al progetto di bilancio di SAES Getters S.p.A. e al bilancio consolidato, corredati dalle Relazioni sulla gestione del Consiglio di Amministrazione, del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Il Consiglio aveva già effettuato, nella riunione dell’11 febbraio 2021, nel rispetto del principio 3.P.2 e del criterio applicativo 3.C.4 del Codice di Autodisciplina, la **valutazione dei requisiti di indipendenza degli Amministratori** sulla base dei requisiti di cui al Codice di Autodisciplina e agli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, confermando la qualifica di “indipendenti” dei Consiglieri Avv. Gaudiana Giusti, Dr Stefano Proverbio e Dr.ssa Luciana Rovelli e, sulla base dei soli requisiti d’indipendenza di cui agli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, la qualifica di “indipendente” del Prof. Adriano De Maio.

Nella riunione dell’11 febbraio 2021 il Consiglio aveva, inoltre, verificato la **permanenza dei requisiti di professionalità e onorabilità** che i **Sindaci** devono possedere ai sensi del Decreto del Ministero di Grazia e Giustizia del 30 marzo 2000, n. 162, nonché **di indipendenza** ai sensi dell’articolo 148, comma 3 del TUF e del criterio applicativo 8.C.1. del Codice di Autodisciplina (versione 2018).

Divisione Metallurgy

I **ricavi consolidati** della Divisione Metallurgy nell’esercizio 2020 sono stati pari 63 milioni di euro, in calo del 2,2% rispetto a 64,4 milioni di euro nel 2019. L’andamento dell’euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi negativo e pari a -1,3%, al netto del quale le vendite risultano sostanzialmente allineate (diminuzione organica pari a -0,9%). La crescita organica nei comparti Security & Defense (+37,2%) e Electronic Devices (+19,9%) ha compensato il calo generalizzato degli altri segmenti, consentendo alla Divisione di chiudere l’anno con ricavi in sostanziale continuità, nonostante l’impatto determinante della crisi Covid-19 e delle tensioni internazionali tra Stati Uniti e Cina, che hanno penalizzato soprattutto il settore SMA Industrial.

I ricavi consolidati del *Business Security & Defense* sono stati pari a 17,3 milioni di euro nell’esercizio 2020, in crescita del 35,4% rispetto a 12,8 milioni di euro nell’esercizio 2019. Scorporando l’effetto penalizzante dei cambi (-1,8%), la crescita organica è stata pari a 37,2%, grazie alle maggiori vendite di componenti getter per sensori a infrarossi e sistemi di visione notturna per applicazioni *defense*, oltre al buon andamento delle vendite legate ad alcune commesse per dispositivi di telecomunicazione avionica e satellitare. Da segnalare come i risultati del comparto sicurezza e difesa non siano stati influenzati da implicazioni economiche legate alla pandemia.

I ricavi consolidati del *Business Electronic Devices* sono stati pari a 17 milioni di euro nell’esercizio 2020, in forte crescita (+18,3%) rispetto a 14,4 milioni di euro nell’esercizio 2019. Al netto dell’effetto negativo dei cambi (-1,6%), l’effetto prezzo/quantità è stato positivo e pari a +19,9%, principalmente trainato dalle applicazioni a infrarosso in sensori termici per misure di temperatura e termografie, la cui crescita è stata favorita dalla crisi Covid-19.

I ricavi consolidati del *Business Healthcare Diagnostics* sono stati pari a 4,5 milioni di euro nell’esercizio 2020, in linea rispetto a 4,4 milioni di euro nell’esercizio 2019. Scorporando l’effetto penalizzante dei cambi (-0,9%), le vendite sono cresciute organicamente dell’1,3% grazie all’incremento della domanda nel settore della diagnostica per immagini, in parte favorito dalla crisi Covid-19.

I ricavi consolidati del *Business Lamps* sono stati pari a 3,2 milioni di euro, in calo di -20,3% rispetto a 4,1 milioni di euro nel 2019. Scorporando l’effetto negativo dei cambi (-0,7%), il comparto lampade mostra una diminuzione organica pari a -19,6%, da considerarsi strutturale, per il continuo calo del mercato delle lampade fluorescenti e a intensità di scarica.

I ricavi consolidati del *Business Thermal Insulated Devices* sono stati di 3 milioni di euro nell’esercizio 2020, rispetto a 3,4 milioni di euro nell’esercizio 2019 (-11,1%). L’effetto cambi è stato negativo per -1%, mentre il calo organico è stato pari a -10,1%. La contrazione è principalmente dovuta al rallentamento della domanda di *vacuum bottles* e di tubi isolati per applicazioni petrolifere, a causa Covid-19.

I ricavi consolidati del *Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers* sono stati di 7,2 milioni di euro nell’esercizio 2020, in calo (-15,4%) rispetto a 8,5 milioni di euro nell’esercizio 2019. Al netto dell’effetto penalizzante dei cambi (-1,7%), la diminuzione organica è stata pari a -13,7%, concentrata soprattutto nelle applicazioni *avionics*, penalizzate dall’effetto Covid-19. I dispositivi per la dissipazione termica hanno invece registrato ricavi in linea con il 2019.

I ricavi consolidati del *Business SMA Industrial* sono stati di 10,9 milioni di euro nell'esercizio 2020, in calo del 35,8% rispetto a 17 milioni di euro nell'esercizio 2019. Al netto dell'effetto negativo dei cambi (-0,7%), il calo organico è stato pari a -35,1%, concentrato nel comparto *automotive* (penalizzato anche dall'effetto Covid-19) e in quello *consumer electronics* (duplice effetto del Covid-19 e delle tensioni internazionali tra Stati Uniti e Cina).

La tabella sottostante mostra i ricavi del 2020 relativi ai vari compatti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto all'esercizio 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2020	2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	17.299	12.778	35,4%	37,2%	-1,8%
Electronic Devices	16.980	14.353	18,3%	19,9%	-1,6%
Healthcare Diagnostics	4.456	4.438	0,4%	1,3%	-0,9%
Lamps	3.248	4.073	-20,3%	-19,6%	-0,7%
Thermal Insulated Devices	3.001	3.377	-11,1%	-10,1%	-1,0%
Sintered Components for Electronic Devices & Laser	7.152	8.452	-15,4%	-13,7%	-1,7%
SMA Industrial	10.894	16.969	-35,8%	-35,1%	-0,7%
Divisione Metallurgy	63.030	64.440	-2,2%	-0,9%	-1,3%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Metallurgy è stato pari a 31,3 milioni di euro nell'esercizio 2020, rispetto a 33,7 milioni di euro nell'esercizio 2019, mentre il margine industriale lordo passa da 52,3% a 49,6%: la diminuzione, sia in valore assoluto, sia in percentuale sui ricavi consolidati, è quasi interamente attribuibile al comparto SMA industriale, fortemente penalizzato dal duplice effetto delle tensioni internazionali tra USA e Cina e del Covid-19 sul comparto *consumer electronics* e dal solo effetto Covid-19 sul comparto *automotive*. Anche la marginalità linda nel comparto dei dispositivi elettronici risulta in calo (da 60,7% a 55,6%), nonostante l'incremento dei ricavi, per effetto di un diverso mix di prodotto, ma tale diminuzione è stata compensata dall'aumento del *gross margin* nel business sicurezza e difesa, conseguenza delle maggiori vendite e delle correlate economie di scala.

L'**utile operativo** della Divisione Metallurgy è stato pari a 20,2 milioni di euro nell'esercizio 2020, rispetto a 22,6 milioni di euro nel 2019: il decremento, pari a -2,4 milioni di euro, è in linea con la diminuzione dell'utile industriale lordo. L'incremento dei costi di ricerca e sviluppo (in particolare, maggiori spese per il personale sulla Capogruppo) è stato compensato dalla riduzione delle commissioni a terzi per effetto delle minori vendite di filo educato SMA, all'interno della voce "spese di vendita".

Divisione Vacuum Technology

I **ricavi consolidati** della Divisione Vacuum Technology sono stati pari, nel 2020, a 12,5 milioni di euro, in crescita due cifre (+17,8%) rispetto a 10,6 milioni di euro nel precedente esercizio. Scorporando l'effetto negativo dei cambi (-1%), la crescita organica è stata pari a +18,8%, imputabile a maggiori vendite, soprattutto nell'ultima parte dell'anno, di pompe nei settori della strumentazione analitica e degli acceleratori di particelle che, nonostante la pandemia, hanno continuato a investire nei progetti pianificati. Questa crescita ha compensato le minori vendite agli istituti di ricerca e alle università, maggiormente penalizzate dal Covid-19.

La tabella sottostante mostra i ricavi del 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto all'esercizio 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2020	2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Solutions for Vacuum Systems	12.479	10.592	17,8%	18,8%	-1,0%
Divisione Vacuum Technology	12.479	10.592	17,8%	18,8%	-1,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Vacuum Technology è stato pari a 7,5 milioni di euro nell'esercizio 2020, in forte crescita (+32,4%) rispetto a 5,7 milioni di euro nel 2019. Tale crescita è imputabile sia alle maggiori

vendite, sia all'incremento di marginalità (da 53,5% a 60,1%), favorita dal diverso mix di prodotto, con più alte vendite nel settore degli acceleratori di particelle, caratterizzato da maggiori margini.

L'**utile operativo** della Divisione Vacuum Technology è stato pari a 3,7 milioni di euro (29,7% dei ricavi consolidati), più che raddoppiato rispetto a 1,8 milioni di euro (16,6% dei ricavi) nell'esercizio precedente. Anche in questo caso, il forte incremento è quasi interamente dovuto all'aumento dei ricavi e del risultato industriale lordo, a fronte di costi operativi allineati.

Divisione Medical

I **ricavi consolidati** della Divisione Medical, nel 2020, sono stati pari a 73,6 milioni di euro, in calo del 13,4% rispetto a 85 milioni di euro nel precedente esercizio. L'effetto cambi è stato negativo per -1,7%, al netto del quale la diminuzione organica è stata pari a -11,7%. Da segnalare l'impatto della crisi Covid-19 e la conseguente riduzione nella domanda di dispositivi medici a causa della sospensione degli interventi differibili, concentrata nel secondo e terzo trimestre dell'esercizio, con una parziale ripresa solo a partire dagli ultimi mesi dell'anno. Va inoltre evidenziato il calo delle vendite a un importante cliente USA, che ha ridotto gli ordini nel 2020 a causa di elevati livelli di *stock*.

La tabella sottostante mostra i ricavi del 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto all'esercizio 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2020	2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	73.579	84.979	-13,4%	-11,7%	-1,7%
Divisione Medical	73.579	84.979	-13,4%	-11,7%	-1,7%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Medical è stato pari a 27,9 milioni di euro nell'esercizio 2020, rispetto a 35,6 milioni di euro nel 2019 (-21,5%), mentre il margine industriale lordo è stato pari a 38%, rispetto a 41,9% nell'esercizio precedente: il calo, sia in valore assoluto, sia in termini percentuali sui ricavi, è principalmente dovuto sia all'effetto della pandemia Covid-19 sulle vendite, sia ai costi correlati alle inefficienze produttive per la realizzazione di un nuovo reparto tubi a Bethel (in particolare, incremento delle spese indirette di produzione).

Il 2020 si è chiuso con un **utile operativo** pari a 19,8 milioni di euro (27% dei ricavi consolidati), rispetto a 26,2 milioni di euro (30,8% dei ricavi consolidati) nel 2019. Il calo dell'utile industriale lordo, conseguente sia alla riduzione dei ricavi causa pandemia Covid-19, sia alle inefficienze produttive per la realizzazione di un nuovo reparto dedicato alla lavorazione dei tubi in Nitinol, è stato in parte compensato da minori spese operative, favorite anche dall'effetto dei cambi (in particolare, minori costi del personale, grazie alla maggiore flessibilità dei contratti di lavoro negli USA e alle misure governative a sostegno delle imprese, oltre che minori spese di viaggio e minori consulenze).

Divisione Specialty Chemicals

I **ricavi consolidati** della Divisione Specialty Chemicals nel 2020 sono stati pari a 12,2 milioni di euro, in linea rispetto a 12,3 milioni di euro nel precedente esercizio. Scorporando l'effetto lievemente negativo dei cambi (-0,2%), la riduzione organica è stata pari a -1%. Da segnalare la crescita delle vendite di *dryer* dispensabili per *display OLED*, trainate anche dall'aumento della produzione di saturimetri in Cina causa Covid-19; negli USA si evidenzia, inoltre, l'espansione del portafoglio clienti in applicazioni di fotonica/elettronica. Tale incremento è stato compensato dal calo del fatturato relativo ai componenti avanzati realizzati nello stabilimento di Avezzano e destinati al mercato *consumer electronics*, che, nonostante l'incremento nei volumi, hanno subito una tensione di prezzo.

La tabella sottostante mostra i ricavi del 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto all'esercizio 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2020	2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Functional Disposable Products	12.180	12.334	-1,2%	-1,0%	-0,2%
Divisione Specialty Chemicals	12.180	12.334	-1,2%	-1,0%	-0,2%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Specialty Chemicals è stato pari a 3,3 milioni di euro (27% sui ricavi), in crescita del 17,2% rispetto a 2,8 milioni di euro (22,7% sui ricavi) nel precedente esercizio. L'esercizio 2019 era stato però penalizzato da costi di smaltimento di prodotti non conformi pari a 0,6 milioni di euro, al netto di cui sia l'utile industriale lordo, sia la marginalità linda sarebbero stati allineati all'esercizio corrente (rispettivamente 3,4 milioni di euro, pari a 27,4% dei ricavi consolidati dell'esercizio 2019): la pressione commerciale nel comparto dei componenti avanzati per il mercato dei cellulari è stata bilanciata dal progressivo consolidamento delle vendite di *dryer* dispensabili per applicazioni OLED a matrice passiva in Cina e a Taiwan, caratterizzati da una maggiore marginalità.

L'**utile operativo** della Divisione Specialty Chemicals è stato pari a 1,6 milioni di euro (12,8%), rispetto a 2,9 milioni di euro (23,8%) nell'esercizio precedente. Scorporando dal 2019 la plusvalenza per cessione di IP alla *joint venture* Flexterra pari a 1,2 milioni di euro, l'utile operativo risulta allineato nei due esercizi.

Divisione Advanced Packaging

I **ricavi consolidati** della Divisione Advanced Packaging nel 2020 sono stati pari a 7,4 milioni di euro, in calo del 25,7% rispetto a 10 milioni di euro nel 2019. Le vendite sono esclusivamente denominate in euro. I due dati non sono confrontabili, poiché l'offerta della seconda metà del 2020 non comprende più i tradizionali prodotti metallizzati, la cui produzione è stata sospesa a fine giugno a seguito della strategia di riposizionamento dell'offerta su prodotti a più elevato valore aggiunto. Le vendite del terzo e quarto *quarter* sono, infatti, quasi esclusivamente attribuibili ai prodotti innovativi laccati, destinati ad applicazioni riciclabili e compostabili, per i quali si registra un'importante crescita a due cifre rispetto al precedente esercizio. La flessione dell'ultimo trimestre è dovuta sia al calo fisiologico che caratterizza il comparto nella parte finale dell'anno, sia al rallentamento di alcuni progetti di innovazione, causa pandemia.

La tabella sottostante mostra i ricavi del 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto all'esercizio 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2020	2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Advanced Coatings	7.435	10.007	-25,7%	-25,7%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	7.435	10.007	-25,7%	-25,7%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Advanced Packaging è stato pari a 0,5 milioni di euro (7,3% dei ricavi), rispetto a 0,6 milioni di euro nel 2019 (6% dei ricavi): nonostante il calo dei ricavi, si segnala l'incremento della marginalità linda, effetto del già citato consolidamento delle vendite di prodotti laccati, caratterizzati da più elevato valore aggiunto, con *phase-out* dei più tradizionali prodotti metallizzati.

Il 2020 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a -2,5 milioni di euro, rispetto a -3,2 milioni di euro nel precedente esercizio. A fronte di un risultato industriale lordo allineato, la riduzione delle spese operative (in particolare, minori costi di consulenza R&D, minori spese di trasporto sulle vendite e riduzione dei costi di viaggio, nonché minori commissioni agli agenti) ha consentito di contenere la perdita operativa rispetto al 2019. Si segnala, infine, che le spese operative del 2019 includevano costi straordinari per *severance* pari a 0,2 milioni di euro.

Not Allocated Costs

Sono inclusi i costi relativi a progetti di ricerca di base, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Il **costo del venduto** non allocato, pari a complessivamente a 0,4 milioni di euro, si riferisce principalmente ai costi correlati a un progetto di rinnovamento e ammodernamento di alcuni reparti produttivi del sito di Lainate.

I **costi operativi** complessivi non allocati nel 2020 sono stati pari a -26,5 milioni di euro, rispetto a -23,5 milioni di euro nel 2019. Escludendo le poste straordinarie (nel 2020, 0,7 milioni di euro per le già citate donazioni Covid-19, nonché 0,6 milioni di euro per spese straordinarie⁹ che il Gruppo ha dovuto sostenere a fronte della pandemia; nel 2019, costi per *severance* pari a 0,3 milioni di euro), la perdita operativa non allocata risulta in crescita per un valore di 2 milioni di euro (da 23,1 milioni di euro nel 2019 a 25,1 milioni di euro nel 2020): ad aumentare sono state in particolare le spese di consulenza, soprattutto in area IT, ai fini dell'implementazione di nuovi sistemi informativi, nonché i costi per compensi variabili¹⁰ agli Amministratori Esecutivi.

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 53,2 milioni di euro (31,6% dei ricavi), rispetto a 53,4 milioni di euro (29,3% dei ricavi) nell'esercizio precedente. Escludendo l'effetto dei cambi (-0,3 milioni di euro), i costi operativi del 2020 sono sostanzialmente allineati a quelli del 2019. In particolare, la riduzione organica nelle **spese di vendita** (-14%, per minori spese di viaggio e minori costi di *marketing* in conseguenza della pandemia Covid-19, nonché riduzione delle commissioni a terzi per effetto di minori vendite di filo educato SMA e del *phase-out* dei prodotti metallizzati e diminuzione dei costi per *severance*¹¹) e in quelle **di ricerca e sviluppo** (-5,2%, causa minori consulenze, nonché minori costi di viaggio e per l'utilizzo di materiali ausiliari, sempre causa Covid-19) è stata controbilanciata da un aumento delle **spese generali e amministrative** (incremento organico pari a +8,8%). Queste ultime comprendono costi straordinari, pari a 0,6 milioni di euro, sostenuti per la gestione dell'emergenza Covid-19 (in particolare, costi di sanificazione e di adeguamento degli accessi e degli spazi al fine di garantire la sicurezza dei lavoratori, nonché spese sanitarie di prevenzione e costi di consulenza e formazione). Si segnalano, inoltre, maggiori costi di consulenza soprattutto in area IT, ai fini dell'implementazione di nuovi sistemi informativi e maggiori costi per compensi variabili¹² agli Amministratori Esecutivi, nonché l'ammortamento per il nuovo ufficio di Milano della Capogruppo. Infine, si ricorda che le spese generali e amministrative del 2019 erano state penalizzate da costi straordinari per *severance* pari a 0,3 milioni di euro.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per -0,6 milioni di euro, rispetto a un saldo positivo e pari a +1,8 milioni di euro nel 2019. La variazione, negativa per -2,4 milioni di euro, è attribuibile ai costi per le donazioni Covid-19 nell'esercizio 2020, pari a 0,7 milioni di euro, nonché ai proventi straordinari contabilizzati nel 2019 (provento verso parte correlata, pari a 1,2 milioni di euro, per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. di IP di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione e altri ricavi straordinari, pari a 0,2 milioni di euro, per rimborsi assicurativi e favorevole chiusura di contenziosi di natura legale, nonché un indennizzo di 0,6 milioni di euro ricevuto dalla Capogruppo a fronte dello smaltimento di prodotti finiti non conformi, per motivi non imputabili a SAES, ma a un sub-fornitore). Si segnalano, infine, nell'esercizio 2020 i proventi di alcune società italiane del Gruppo correlati al credito d'imposta sulle spese R&D¹³ (0,3 milioni di euro) e al credito d'imposta sulle spese di sanificazione¹⁴ (32 migliaia di euro).

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per -1,2 milioni di euro, contro un saldo positivo pari a +6,6 milioni di euro nel 2019.

La variazione negativa è principalmente attribuibile al fatto che nel 2019 i proventi finanziari sui titoli erano stati pari a 7 milioni di euro¹⁵, mentre nell'esercizio corrente la gestione dei titoli si è chiusa con segno solo leggermente positivo (0,2 milioni di euro): il forte calo nel *fair value* dei titoli registrato nei primi mesi dell'anno, a causa dell'impatto negativo della pandemia Covid-19 sui mercati finanziari si è, infatti, progressivamente riassorbito nei mesi successivi, consentendo di chiudere l'esercizio con una valutazione dei titoli in linea con il valore al 31 dicembre 2019.

Si segnalano, inoltre, i maggiori interessi sui finanziamenti a breve e lungo termine¹⁶, nonché le maggiori commissioni bancarie¹⁷ (in totale, incremento pari a 0,8 milioni di euro).

Le **svalutazioni di crediti finanziari e altre attività finanziarie** ammontano a 3 milioni di euro nel 2020, rispetto a 0,4 milioni di euro nell'esercizio precedente. L'incremento è principalmente riconducibile alla svalutazione del credito

⁹ In particolare, costi di sanificazione e adeguamento degli accessi e degli spazi al fine di garantire la sicurezza dei lavoratori, nonché spese sanitarie di prevenzione e costi di consulenza e formazione, sempre legati alla pandemia.

¹⁰ In particolare, accantonamento per piani d'incentivazione monetaria triennali, in scadenza alla fine dell'esercizio 2020.

¹¹ Si ricorda che l'esercizio 2019 era stato penalizzato da costi straordinari per *severance* pari a 0,2 milioni di euro.

¹² In particolare, accantonamento per piani d'incentivazione monetaria triennali, in scadenza alla fine dell'esercizio 2020.

¹³ L. 27 dicembre 2019, n. 160, articolo 1, commi da 198 a 209 (Legge di Bilancio 2020).

¹⁴ D.L. 34/2020, articolo 125.

¹⁵ Di cui 5,1 milioni di euro per valutazione dei titoli a *fair value* e 2 milioni di euro da cedole e per smobilizzo titoli, al netto delle commissioni di gestione.

¹⁶ Maggiori interessi passivi correlati al finanziamento sottoscritto in aprile 2019 a copertura dell'esborso per l'acquisto delle azioni proprie.

¹⁷ In particolare, commissioni sulle linee di credito sottoscritte nel corso dell'esercizio corrente.

finanziario per il prestito convertibile di 3 milioni di dollari concesso a luglio 2020 da SAES Getters International Luxembourg S.A. a Flexterra, Inc. Tale svalutazione, pari complessivamente a 2,5 milioni di euro (di cui 2,4 milioni di euro per quota capitale e 0,1 milioni di euro per interessi maturati nel corso della seconda parte dell'anno), è conseguenza del fatto che il piano quinquennale di Flexterra non ne prevede la sua recuperabilità.

Si segnala, infine, che, in entrambi gli esercizi, la voce include la svalutazione (0,5 milioni di euro sia nel 2020, sia nel 2019) del credito finanziario per gli interessi maturati nel corso dell'anno sui finanziamenti fruttiferi concessi in passato (dal 2014 al 2018) da SAES Nitinol S.r.l. alla *joint venture* Actuator Solutions GmbH, anch'esso ritenuto difficilmente recuperabile.

Nell'esercizio 2020 il risultato derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto è complessivamente negativo per -1,7 milioni di euro, di cui -1,7 milioni di euro attribuibili alla *joint venture* Flexterra, +0,3 milioni di euro riferiti a SAES RIAL Vacuum S.r.l. e -0,3 milioni di euro correlati al rilascio a conto economico della riserva di conversione generata in passato dal consolidamento delle controllate asiatiche di Actuator Solutions GmbH, a seguito della loro liquidazione. Tale valore si confronta con un costo pari a -1,8 milioni di euro nel precedente esercizio, principalmente attribuibile a Flexterra. Si segnala, infine, che, nonostante la *joint venture* Actuator Solutions abbia chiuso l'esercizio 2020 con un risultato leggermente positivo, la quota parte di SAES di tale utile netto non è stata rilevata dal Gruppo essendo il patrimonio netto consolidato della *joint venture* tuttora negativo, a fronte di una partecipazione di SAES già completamente azzerata.

Le **svalutazioni di società valutate con il metodo del patrimonio netto** ammontano a -0,6 milioni di euro al 31 dicembre 2020 e sono conseguenza dell'*impairment test* sulla partecipazione in Flexterra. L'attività di industrializzazione dei *partner* commerciali ha richiesto tempi più lunghi rispetto alle stime iniziali, a causa della crisi Covid-19 e l'inizio della vera e propria attività di produzione e vendita da parte della *joint venture* è ora atteso per la fine dell'esercizio 2021, con un ritardo di circa un anno rispetto alle previsioni iniziali. Sia a causa di tali ritardi, sia a fronte della situazione di generale incertezza, anche a seguito della pandemia Covid-19, ai fini del test di *impairment* è stata prudenzialmente considerata una riduzione del 15% sui flussi di cassa operativi risultanti dal piano quinquennale della società ed è stato utilizzato un *WACC* pari al 30%, analogo a quello utilizzato nel precedente esercizio e coerente con l'attuale fase di produzione pilota in cui si trova la *joint venture*. L'analisi ha portato all'azzeramento della partecipazione in Flexterra al 31 dicembre 2020; nessun fondo svalutazione è stato iscritto relativamente a tale partecipazione non esistendo, ad oggi, alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo SAES.

Nell'esercizio precedente, oltre alla svalutazione da *impairment test* sulla partecipazione in Flexterra, pari a -0,6 milioni di euro, la voce includeva anche un accantonamento a fondo rischi riferito alla partecipazione in Actuator Solutions, pari a -0,6 milioni di euro.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dell'esercizio 2020 un saldo negativo pari a -0,5 milioni di euro, da confrontarsi con un valore sempre negativo e pari a -0,1 milioni di euro nell'esercizio precedente. Entrambi i saldi sono principalmente imputabili all'effetto delle fluttuazioni del dollaro rispetto all'euro su operazioni di natura commerciale, anche infragruppo, principalmente concentrate nella seconda parte dell'anno.

L'**utile ante imposte consolidato** del 2020 è stato pari a 9,3 milioni di euro (5,5% dei ricavi consolidati), rispetto a un utile ante imposte pari a 29,9 milioni di euro del precedente esercizio (16,4% dei ricavi consolidati).

Il calo è attribuibile sia alla riduzione dei ricavi e alla conseguente contrazione dell'utile industriale lordo, sia alle già citate poste non ricorrenti che hanno causato il decremento dell'utile operativo, oltre al minor risultato della gestione finanziaria, incluse le svalutazioni.

Le **imposte sul reddito** dell'esercizio 2020 sono state pari a 4,5 milioni di euro, in calo rispetto a 10,2 milioni di euro nel 2019, e sono principalmente costituite dalle imposte delle società statunitensi. La diminuzione rispetto all'esercizio precedente è soprattutto attribuibile alla riduzione delle imposte USA a fronte di minori valori imponibili e alle imposte a ricavo (anziché a costo) della controllata SAES Investments S.A., che ha chiuso l'esercizio 2020 con un risultato ante imposte in perdita, per effetto della valutazione a *fair value* del portafoglio titoli, penalizzata dalla crisi Covid-19.

Si segnala che la voce "imposte sul reddito" dell'esercizio 2020 include un provento pari a 0,4 milioni di euro correlato alla liberazione di passività per imposte differite della Capogruppo, a seguito del riallineamento del valore fiscale di alcuni cespiti, in applicazione del D.L. 104/2020.

Il **tax rate** di Gruppo è stato pari al 48,5% (34,2% nel precedente esercizio), ancora significativo poiché sia la Capogruppo, sia SAES Coated Films S.p.A., in analogia con l'esercizio precedente, hanno chiuso l'anno corrente con un imponibile fiscale negativo, non valorizzato come attività per imposte anticipate.

L'**utile netto consolidato** del 2020 è stato pari a 4,8 milioni di euro (2,8% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto pari a 19,8 milioni di euro (10,9% dei ricavi consolidati) del precedente esercizio.

Nel 2020 l'**utile netto per azione** ordinaria e di risparmio è stato pari, rispettivamente, a euro 0,25699 e a euro 0,27362. Tali valori si confrontano, rispettivamente, con euro 0,99693 ed euro 1,01356 nell'esercizio precedente.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2020 è positiva per 95,7 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta al 31 dicembre 2019 di 115,3 milioni di euro.

Nonostante i flussi di cassa operativi positivi per oltre 12,5 milioni di euro, la posizione finanziaria netta si riduce rispetto al 31 dicembre 2019 (diminuzione pari a -19,6 milioni di euro) principalmente a seguito degli investimenti netti in immobilizzazioni materiali e immateriali (-13,2 milioni di euro) e degli esborsi per dividendi pagati a fine aprile 2020 (-9,2 milioni di euro). Si segnalano, inoltre, all'interno della gestione di investimento, gli investimenti nel fondo di *venture capital* EUREKA! e nella società Cambridge Mechatronics Limited (-1,4 milioni di euro) e i flussi finanziari positivi, pari a 0,2 milioni di euro¹⁸, correlati al portafoglio titoli; all'interno della gestione finanziaria, si evidenziano flussi negativi correlati ai contratti di *leasing* pari a -3,4 milioni di euro¹⁹, nonché la svalutazione della quota capitale del prestito convertibile concesso a fine esercizio a Flexterra per -2,4 milioni di euro e gli interessi maturati sui finanziamenti bancari per -1,5 milioni di euro.

L'impatto dei cambi è stato negativo per -1,3 milioni di euro, principalmente imputabile all'effetto della svalutazione sia del dollaro USA, sia del renminbi al 31 dicembre 2020, rispetto a fine esercizio 2019, sulle disponibilità liquide in tali valute detenute rispettivamente dalle controllate USA e dalla controllata cinese SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd.

Il **cash flow derivante dall'attività operativa** è stato positivo per +12,8 milioni di euro e si confronta con flussi di cassa pari a +24,4 milioni di euro nell'esercizio precedente: alla riduzione dell'autofinanziamento, sostanzialmente in linea con quella registrata dall'EBITDA consolidato, si aggiunge il maggior incremento nel capitale circolante netto, solo parzialmente compensato dalla riduzione degli esborsi per imposte. Relativamente al *working capital*, si segnalano l'aumento del magazzino nel comparto del Nitinol, causa avvio del nuovo reparto tubi a Bethel e oscillazione degli ordinativi per Covid-19, nonché un diverso *timing* di approvvigionamento delle materie prime nel business sicurezza e difesa. Sul fronte dei debiti, la riduzione è principalmente imputabile ai minori acquisti di materie prime nell'ultima parte dell'anno sia causa Covid-19, sia per il *phase-out* dei prodotti metallizzati nella divisione *packaging*. Si ricorda, infine, che la voce "Debiti commerciali" al 31 dicembre 2019 includeva gli investimenti in nuovi macchinari per il comparto *advanced packaging*.

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture* è focalizzata nello sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma in sostituzione del motore. Le sue controllate asiatiche Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd. hanno concluso il processo di liquidazione, iniziato alla fine dell'esercizio 2019, nel corso dell'anno 2020.

Actuator Solutions ha realizzato, nel 2020, ricavi netti pari a 14,2 milioni di euro, in diminuzione del 33,1% rispetto a 21,2 milioni di euro nel 2019: il mercato *automotive*, già in crisi e ulteriormente penalizzato dalla pandemia Covid-19 nei primi due *quarter* del 2020, ha mostrato segnali di lieve ripresa a partire dal terzo trimestre, che si sono ulteriormente rafforzati nell'ultima parte dell'anno, a conferma dell'inizio di una ripartenza nel comparto. Si sottolinea, tuttavia, come la pandemia abbia costituito per Actuator Solutions anche un'opportunità sul mercato medicale: a fronte di un contratto di sviluppo e assemblaggio di dispositivi per test diagnostici rapidi Covid-19, sono stati registrati nell'esercizio 2020 ricavi per un valore complessivo pari a circa 1,7 milioni di euro.

Da segnalare, infine, l'accordo sottoscritto nella seconda metà del 2020 con il partner Alfmeier Präzision, per l'iniziale cessione di una delle linee di produzione di attuatori per il business *seat comfort*, cui farà seguito la cessione degli altri *asset* produttivi nel corso dell'esercizio 2021. In base all'accordo, Alfmeier Präzision si fa carico del processo di produzione degli attuatori per il mercato *seat comfort*, riconoscendo ad Actuator Solutions GmbH una commissione sulle vendite, pari al margine che avrebbe realizzato la società tedesca se avesse continuato l'attività produttiva. Tale accordo ha ulteriormente ridotto i ricavi della *joint venture* nel comparto *automotive*, sostituiti dalle sole commissioni, con effetto nullo sui risultati.

Il risultato netto dell'esercizio 2020 è stato positivo per 0,4 milioni di euro e si confronta con una perdita di -2,8 milioni di euro nel 2019: nonostante il calo delle vendite, la marginalità è fortemente migliorata, grazie sia ai proventi su contratti di ingegnerizzazione stipulati con terze parti, caratterizzati da più alti margini, sia alla buona marginalità del sopra citato business medico correlato alla pandemia Covid-19. Le spese operative si sono fortemente ridotte a seguito della

¹⁸ Cedole incassate e plusvalenze su titoli pari a +2,1 milioni di euro, al netto delle commissioni di gestione pari a -0,3 milioni di euro e della variazione nel *fair value* dei titoli pari a -1,6 milioni di euro.

¹⁹ Debiti finanziari per nuovi contratti di *leasing* accessi nell'esercizio pari a -3,3 milioni di euro e interessi maturati nel periodo pari a -0,2 milioni di euro, al netto della risoluzione anticipata di alcuni contratti per +0,1 milioni di euro.

cessazione dell'attività delle due controllate asiatiche. Si segnala, infine, alla voce “differenze su cambi”, un importo negativo pari a 0,2 milioni di euro derivante dal rilascio a conto economico della riserva di conversione generata dal consolidamento delle controllate asiatiche, a seguito della loro liquidazione.

La perdita al 31 dicembre 2019 includeva, invece, costi straordinari di ristrutturazione pari a 2,1 milioni di euro²⁰ (inclusivi della svalutazione, pari a 1,6 milioni di euro, di crediti per imposte anticipate su perdite fiscali pregresse della controllante tedesca, valutate come difficilmente recuperabili nel medio termine), nonché costi straordinari pari a 0,4 milioni di euro (voce “altri proventi (oneri) netti”) correlati a una frode informatica subita dalla *joint venture* nella prima parte dell’anno 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions	2020	2019
	100%	100%
Ricavi netti	14.183	21.202
Costo del venduto	(10.671)	(17.390)
Risultato industriale lordo	3.512	3.812
% sui ricavi	24,8%	18,0%
Totale spese operative	(2.535)	(3.878)
Altri proventi (oneri) netti	157	(375)
Risultato operativo	1.134	(441)
% sui ricavi	8,0%	-2,1%
Interessi e proventi finanziari netti	(604)	(684)
Utili (perdite) netti su cambi	(151)	(55)
Imposte sul reddito	(2)	(1.636)
Utile (perdita) del periodo	377	(2.816)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dell’esercizio 2020 della *joint venture* è stata pari a 0,2 milioni di euro (-1,4 milioni di euro nel 2019), ma non è stata rilevata dal Gruppo essendo il patrimonio netto di Actuator Solutions GmbH tuttora negativo per circa 2,7 milioni di euro²¹, a fronte di una partecipazione di SAES nella *joint venture* già completamente azzerata.

Si ricorda che al 31 dicembre 2019 si era proceduto ad accantonare un fondo rischi di 0,6 milioni di euro, pari alle risorse finanziarie pro-quota necessarie ad Actuator Solutions per la propria operatività. Al 31 dicembre 2020 il fondo risulta utilizzato per la metà dell’importo.

Infine, nel corso del 2020 il credito finanziario correlato agli interessi maturati nell’esercizio sui finanziamenti fruttiferi concessi da SAES Nitinol S.r.l. alla *joint venture* nei precedenti esercizi, pari 0,5 milioni di euro, è stato svalutato perché giudicato difficilmente recuperabile (analoga svalutazione c’era stata nell’esercizio precedente).

SAES RIAL Vacuum S.r.l.

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil S.r.l. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider* e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell’innovazione, con l’esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso l’esercizio 2020 con ricavi pari a 5,6 milioni di euro, in crescita del 64,4% rispetto a 3,4 milioni di euro nell’esercizio 2019: dopo un primo trimestre 2020 fortemente penalizzato dal ritardo di alcuni grandi progetti di ricerca, anche a causa della pandemia Covid-19, nei successivi *quarter* il fatturato è aumentato, riportandosi progressivamente sui livelli inizialmente previsti. Nonostante il leggero calo nella marginalità lorda (da 27,9% a 25,7%) a causa del diverso mix di prodotto e l’incremento delle spese G&A (in prevalenza, maggiori costi del personale), sia il risultato operativo, sia l’utile netto sono aumentati di oltre il 56% grazie all’incremento dei ricavi. In particolare, l’utile netto è stato pari a 0,6 milioni di euro, rispetto a 0,4 milioni di euro nel precedente esercizio.

²⁰ Di cui -0,1 milioni di euro correlati alla liquidazione di Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd. e -0,3 milioni di euro correlati alla liquidazione di Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd.

²¹ Importo pro-quota al 50%.

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	2020	2019
	100%	100%
Ricavi netti	5.636	3.428
Costo del venduto	(4.185)	(2.470)
Risultato industriale lordo	1.451	958
% sui ricavi	25,7%	27,9%
Totale spese operative	(567)	(493)
Altri proventi (oneri) netti	43	126
Risultato operativo	927	591
% sui ricavi	16,4%	17,2%
Interessi e proventi finanziari netti	(38)	(27)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(258)	(161)
Utile (perdita) del periodo	631	403

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nell'utile del 2020 della *joint venture* è pari a +0,3 milioni di euro (rispetto a +0,2 milioni di euro nel precedente esercizio).

Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è stata costituita a fine 2016 come *start-up* di sviluppo con l'obiettivo della progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* flessibili. Flexterra, Inc. controlla interamente Flexterra Taiwan Co., Ltd.

SAES attualmente detiene il 46,73% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc.

Già nel corso del 2019 il progetto Flexterra aveva compiuto forti progressi, seppure con qualche ritardo rispetto alle previsioni iniziali. In particolare, la *joint venture* ha proseguito le attività di sviluppo sui suoi materiali organici e ha visto la qualifica delle sue formulazioni da parte di un importante produttore taiwanese di OTFT (*Organic Thin Film Transistor*). L'attività di industrializzazione degli OTFT, che ha richiesto tempi più lunghi rispetto alle stime iniziali, anche a causa della recente crisi Covid-19, è in fase avanzata e l'inizio della vera e propria attività di produzione e vendita da parte di Flexterra è atteso per la fine dell'esercizio 2021, con un ritardo di circa un anno.

Flexterra, che si qualifica come una *joint venture*, seppur con i primi ricavi pari a 54 migliaia di euro (16 migliaia di euro nell'esercizio precedente) e un risultato industriale lordo positivo per 30 migliaia di euro (15 migliaia di euro nel 2019), ha chiuso l'esercizio 2020 con una perdita netta pari a -3,9 milioni di euro (-4,3 milioni di euro nell'esercizio precedente), a causa di spese operative pari a 4,1 milioni di euro (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, consulenze, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili, inclusa la proprietà intellettuale). La voce "interessi e proventi finanziari netti", negativa per 0,1 milioni di euro, comprende principalmente gli interessi maturati a fronte del prestito convertibile di 3 milioni di dollari concesso a luglio da SAES Getters International Luxembourg S.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	2020	2019
	100%	100%
Ricavi netti	54	16
Costo del venduto	(24)	(1)
Risultato industriale lordo	30	15
	<i>% sui ricavi</i>	<i>93,8%</i>
Totale spese operative	(4.102)	(4.474)
Altri proventi (oneri) netti	2	1
Risultato operativo	(4.070)	(4.458)
	<i>% sui ricavi</i>	<i>n.a.</i>
Interessi e proventi finanziari netti	(116)	(1)
Utili (perdite) netti su cambi	270	77
Imposte sul reddito	41	36
Utile (perdita) del periodo	(3.875)	(4.346)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dell'esercizio 2020 della *joint venture* è pari a -1,8 milioni di euro (rispetto a -2 milioni di euro nel precedente esercizio).

Alla valutazione con il metodo del patrimonio netto si è sommato il risultato dell'analisi di *impairment*, con una svalutazione pari a 0,6 milioni di euro, che ha azzerato il valore della partecipazione al 31 dicembre 2020. In particolare, l'analisi d'*impairment* ha considerato prudenzialmente una riduzione del 15% sui flussi di cassa netti correlati all'attività di produzione e vendita, quali risultanti dal piano quinquennale della società, a fronte della situazione di generale incertezza, anche a seguito della pandemia Covid-19. Anche al 31 dicembre 2019 la svalutazione da *impairment test* era stata pari a -0,6 milioni di euro.

Si segnala, infine, al 31 dicembre 2020, la svalutazione complessiva del credito finanziario relativo alla già citata *convertible note*, pari a 2,5 milioni di euro (di cui 2,4 milioni di euro per quota capitale e 0,1 milioni di euro per interessi maturati nel corso della seconda parte dell'anno). Tale svalutazione è conseguenza del fatto che il piano di Flexterra, approvato dal Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. in data 11 febbraio 2021, non ne prevede una recuperabilità nel quinquennio di previsione.

Riclassifiche sui saldi economici del 2019

A partire dall'1 gennaio 2020 il Gruppo è organizzato nelle seguenti aree tecnologiche di competenza (o "Divisioni"):

- Divisione Metallurgy (che coincide con il precedente settore operativo Industrial, ad esclusione delle aree di business Solutions for Vacuum Systems, Functional Chemical Systems e getter avanzati per il mercato *electronic consumers*, questi ultimi precedentemente classificati all'interno del business Electronic Devices);
- Divisione Vacuum Technology (coincidente con l'area di business Solutions for Vacuum Systems, inclusa nel settore operativo Industrial);
- Divisione Medical (invariata);
- Divisione Specialty Chemicals (ossia, getter avanzati per il mercato *electronic consumers*, classificati all'interno del business Electronic Devices nel precedente esercizio, oltre all'area Functional Chemical Systems e al business di Flexterra, quest'ultimo in precedenza non allocato);
- Divisione Advanced Packaging (invariata).

I valori economici relativi all'esercizio 2019 sono stati riclassificati secondo la nuova struttura operativa, per consentire un confronto omogeneo con il 2020.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura dell'esercizio

In data 12 febbraio 2021 SAES Group ha annunciato la presentazione di un'offerta per l'acquisizione del 100% del capitale sociale di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. (CINEL), un *player* internazionale consolidato nel settore dei componenti e della strumentazione scientifica per sincrotroni e acceleratori di particelle, con sede in provincia di Padova. In particolare, SAES, ottenuta l'approvazione del Consiglio, ha formalizzato un'offerta, che consentirà alle parti di procedere nella finalizzazione degli accordi contrattuali, la cui firma si stima entro marzo 2021. L'offerta prevede l'acquisto da parte di SAES Getters S.p.A., direttamente o attraverso una società controllata, del 100% di CINEL. Il prezzo offerto è nell'intorno di 19 milioni di euro, da corrispondersi ai soci CINEL, proporzionalmente alle quote da ciascuno detenute, in un'unica *tranche* e per cassa, già nelle disponibilità di SAES. Tale corrispettivo è stato definito calcolando l'*equity value*, sommando algebricamente all'*enterprise value* (pari a 8 volte l'EBITDA ottenuto come media aritmetica degli EBITDA risultanti dai bilanci approvati relativi agli esercizi 2019 e 2020, eventualmente aggiustati per

componenti non ricorrenti) la posizione finanziaria netta (PFN) al 31 dicembre 2020. La differenza tra i valori di PFN e capitale circolante netto (CCN) al *closing*, rispetto al 31 dicembre 2020, costituirà un *price adjustment*.

Gli spazi attualmente utilizzati da CINEL, già ceduti ad altra società, saranno oggetto di locazione tramite sottoscrizione di uno specifico contratto della durata di sei anni e tacitamente rinnovabile alle medesime condizioni, per almeno un identico periodo, ad un canone complessivo annuo pari a 0,1 milioni di euro.

L'atto di cessione quote disciplinerà anche l'impegno dei soci Aldo Bongiovanni e Sergio Bongiovanni a continuare a collaborare con SAES nel ruolo di Amministratori o come consulenti per almeno tre anni, al fine di garantire la continuità aziendale.

L'obiettivo dell'acquisizione, per SAES, è di rafforzare la propria posizione competitiva nel settore del vuoto, attraverso un ampliamento dell'offerta di prodotti per acceleratori di particelle e sincrotroni, interamente italiana e all'avanguardia su scala globale.

Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. ha conseguito nell'esercizio 2020 ricavi netti pari a circa 7,6 milioni di euro, con un EBITDA *margin* pari a 32,4%. Nell'esercizio 2019 i ricavi erano stati pari a 6,7 milioni di euro, con un EBITDA *margin* pari a 23,2%. Al 31 dicembre 2020 il patrimonio netto della società è pari a 2,9 milioni di euro, mentre la posizione finanziaria netta è positiva per circa 2,8 milioni di euro. La società occupa circa 35 dipendenti.

Relativamente all'**investimento** perfezionato nel **Fondo di venture capital EUREKA!**, in data 25 febbraio 2021 si è proceduto con un ulteriore versamento pari a 37 migliaia di euro, inclusivo sia della quota parte di commissioni e *fee* di gestione, sia della quota parte di un investimento effettuato dal fondo in una *start-up* innovativa, *spin-off* del laboratorio NEST della Scuola Normale Superiore di Pisa e del Centro Nazionale delle Ricerche, che ha sviluppato un sistema diagnostico di *point-of-care* basato su dispositivi nanotecnologici a onda superficiale acustica per la rilevazione di molecole, focalizzandosi sul rilevamento di traumi cerebrali.

Evoluzione prevedibile della gestione

Nel **primo bimestre 2021** i **ricavi netti consolidati** sono stati pari a 26,5 milioni di euro, rispetto a 32,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2020. Le vendite del bimestre sono state fortemente penalizzate dall'**effetto negativo dei cambi** (-5,6%), mentre la diminuzione organica è stata pari a -12,6% (4,1 milioni di euro in valore assoluto). Nonostante il marcato incremento della **Divisione Vacuum Technology** (crescita organica pari a +48,9%), il protrarsi degli effetti negativi della pandemia Covid-19, soprattutto nel settore delle leghe a memoria di forma in Nitinol (**Divisione Medical**), e il perdurare delle tensioni internazionali tra Stati Uniti e Cina, con impatto sul comparto delle SMA industriali per elettronica di consumo (**Divisione Metallurgy**), hanno causato la riduzione dei ricavi del primo bimestre 2021, rispetto al 2020. Nella **Divisione Advanced Packaging** il calo è dovuto esclusivamente al *phase-out* dei prodotti metallizzati, usciti dal catalogo dalla seconda metà dell'esercizio 2020.

La tabella sottostante mostra i ricavi dei primi due mesi del 2021 relativi alle varie Divisioni, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Febbraio 2021	Febbraio 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	2.996	3.510	-14,6%	-7,9%	-6,7%
Electronic Devices	2.168	2.461	-11,9%	-8,1%	-3,8%
Healthcare Diagnostics	850	1.059	-19,7%	-16,6%	-3,1%
Lamps	574	595	-3,5%	0,3%	-3,8%
Thermal Insulated Devices	619	579	6,9%	14,2%	-7,3%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.147	1.472	-22,1%	-14,1%	-8,0%
SMA Industrial	1.877	2.356	-20,3%	-17,2%	-3,1%
Divisione Metallurgy	10.231	12.032	-15,0%	-9,9%	-5,1%
Solutions for Vacuum Systems	2.174	1.495	45,4%	48,9%	-3,5%
Divisione Vacuum Technology	2.174	1.495	45,4%	48,9%	-3,5%
Nitinol for Medical Devices	11.107	15.299	-27,4%	-20,1%	-7,3%
Divisione Medical	11.107	15.299	-27,4%	-20,1%	-7,3%
Functional Disposable Products	1.917	1.868	2,6%	4,2%	-1,6%
Divisione Specialty Chemicals	1.917	1.868	2,6%	4,2%	-1,6%
Advanced Coatings	1.098	1.723	-36,3%	-36,3%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	1.098	1.723	-36,3%	-36,3%	0,0%
Ricavi netti consolidati	26.527	32.417	-18,2%	-12,6%	-5,6%

Includendo nel fatturato di Gruppo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*²², il **fatturato complessivo di Gruppo del primo bimestre 2021** è stato pari a 28,2 milioni di euro, in diminuzione del 16,9% rispetto a 33,9 milioni di euro del corrispondente periodo del 2020. La diminuzione è imputabile al calo dei ricavi netti consolidati (-18,2%, come già precedentemente commentato), solo parzialmente compensata dalle ottime vendite di SAES RIAL Vacuum S.r.l., quasi triplicate rispetto ai primi due mesi del 2020.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Febbraio 2021	Febbraio 2020	Variazione
Fatturato consolidato	26.527	32.417	(5.890)
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	1.486	1.526	(40)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	351	124	227
46,73% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	0	9	(9)
Eliminazioni infragruppo	(178)	(162)	(16)
Altri aggiustamenti	(2)	11	(13)
Fatturato complessivo di Gruppo	28.184	33.925	(5.741)

Per l'esercizio 2021 è necessario mantenere cautela, essendo un anno ancora influenzato dall'andamento valutario e dalla pandemia, anche se si stanno consolidando segnali di normalizzazione nel segmento dei dispositivi medicali. A supportare la crescita contribuiranno CINEL (assumendo il perfezionamento dell'acquisizione) e l'ulteriore rafforzamento dell'offerta nel settore dei sistemi per ultra-alto vuoto. Con il progressivo ritorno alla normalità, ci auspicchiamo che l'anno attualmente in corso sia quello della definitiva affermazione sul mercato delle soluzioni innovative di *packaging* sostenibile.

Si precisa che i dati sono tratti dal Bilancio Consolidato e dal Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A. per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2020, in corso di verifica da parte del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale*

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, la Società SAES Getters S.p.A., insieme alle sue controllate (di seguito “Gruppo SAES®”), è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l’innovazione tecnologica nelle industrie dell’information display e dell’illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell’isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, healthcare, comparto automotive e del lusso).

Più recentemente, SAES ha ampliato la propria offerta, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui l’optoelettronica, la fotonica e soprattutto la telefonia. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell’imballaggio evoluto, in cui SAES è presente con un’offerta di nuovi prodotti per il packaging alimentare sostenibile e intende competere con soluzioni totalmente riciclabili e compostabili.

²² Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,73%).

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Milano.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager

Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate

Close to Media

Tel. +39 02 70006237

Nicola Guglielmi

E-mail: nicola.guglielmi@closetomedia.it

Sofia Crosta

E-mail: sofia.crosta@closetomedia.it

Legenda:

Divisione Metallurgy	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulated Devices	Prodotti per l'isolamento termico
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici, laser e dispositivi a stato solido
SMA Industrial	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, business medicale, settore <i>automotive</i> e del lusso)
Divisione Vacuum Technology	
Solutions for Vacuum Systems	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
Divisione Medical	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedical
Divisione Specialty Chemicals	
Functional Dispensable Products	Materiali getter integrati in matrici polimeriche per applicazioni OLED, di optoelettronica, di fotonica e per la telefonia
Divisione Advanced Packaging	
Advanced Coatings	Lacche e film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i>

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	2020	2019
Italia	3.823	3.624
Europa	30.243	33.054
Nord America	92.982	101.943
Giappone	6.688	5.528
Corea del sud	1.815	1.509
Cina	27.114	30.323
Altri Asia	4.696	4.879
Altri	1.342	1.492
Ricavi netti consolidati	168.703	182.352

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2020	2019
Ricavi netti	168.703	182.352
Costo del venduto	(98.590)	(103.979)
Utile industriale lordo	70.113	78.373
Spese di ricerca e sviluppo	(10.421)	(11.052)
Spese di vendita	(11.045)	(13.033)
Spese generali e amministrative	(31.721)	(29.306)
Svalutazione di crediti commerciali	(56)	26
Totale spese operative	(53.243)	(53.365)
Altri proventi (oneri) netti	(596)	1.764
Utile (perdita) operativo	16.274	26.772
Interessi e proventi finanziari netti	(1.243)	6.585
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(2.965)	(414)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.704)	(1.757)
Svalutazione di partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(591)	(1.155)
Utili (perdite) netti su cambi	(477)	(104)
Utile (perdita) prima delle imposte	9.294	29.927
Imposte sul reddito	(4.507)	(10.242)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	4.787	19.685
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0	152
Utile (perdita) netto	4.787	19.837
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	4.787	19.837

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2020	2019
Utile (perdita) netto del periodo da attività operative	4.787	19.685
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(9.555)	1.638
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(630)	161
Totale differenze di conversione	(10.185)	1.799
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(10.185)	1.799
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	79	(479)
Imposte sul reddito	(19)	115
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	60	(364)
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese	(110)	0
Imposte sul reddito	0	0
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(50)	(364)
Rilascio riserva di conversione per liquidazione di società valutate con il metodo del patrimonio netto	278	0
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	278	0
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative	(9.957)	1.435
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - attività operative	(5.170)	21.120
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	152
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - operazioni discontinue	0	152
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	(5.170)	21.272
attribuibile a:		
- Gruppo	(5.170)	21.272
- Terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Divisione Metallurgy		Divisione Vacuum Technology		Divisione Medical		Divisione Specialty Chemicals		Divisione Advanced Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019
Ricavi netti	63.030	64.440	12.479	10.592	73.579	84.979	12.180	12.334	7.435	10.007	0	0	168.703	182.352
Costo del venduto	(31.749)	(30.732)	(4.982)	(4.929)	(45.632)	(49.378)	(8.895)	(9.531)	(6.890)	(9.409)	(442)	0	(98.590)	(103.979)
Utile (perdita) industriale lordo	31.281	33.708	7.497	5.663	27.947	35.601	3.285	2.803	545	598	(442)	0	70.113	78.373
Spese operative e altri proventi	(11.121)	(11.102)	(3.789)	(3.905)	(8.106)	(9.440)	(1.723)	136	(3.065)	(3.836)	(26.035)	(23.454)	(53.839)	(51.601)
Utile (perdita) operativo	20.160	22.606	3.708	1.758	19.841	26.161	1.562	2.939	(2.520)	(3.238)	(26.477)	(23.454)	16.274	26.772

Utile (Perdita) netto consolidato per azione

(Importi espressi in euro)

	2020	2019
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,25699	0,99693
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,27362	1,01356

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2020	31 dicembre 2019
Immobilizzazioni materiali	73.353	70.893
Immobilizzazioni immateriali	41.165	45.216
Diritto d'uso	5.415	4.617
Titoli in portafoglio	134.087	134.673
Altre attività non correnti	13.984	15.775
Attività correnti	156.781	171.393
Totale Attivo	424.785	442.567
Patrimonio netto di Gruppo	238.162	252.530
Patrimonio netto di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	238.162	252.530
Passività non correnti	115.821	122.621
Passività correnti	70.802	67.416
Totale Passivo e Patrimonio Netto	424.785	442.567

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2020	30 giugno 2020	31 dicembre 2019
Cassa	10	11	11
Altre disponibilità liquide	30.668	31.212	48.623
Liquidità	30.678	31.223	48.634
Crediti finanziari verso parti correlate, correnti	1	1	1
Titoli in portafoglio - breve termine	70.661	70.125	70.779
Altri crediti finanziari verso terzi, correnti	11	0	0
Crediti finanziari correnti	70.673	70.126	70.780
Debiti verso banche, correnti	(32.514)	(27.066)	(27.195)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	(5.199)	(5.237)	(5.365)
Strumenti derivati valutati al <i>fair value</i>	(32)	(40)	(50)
Altri debiti finanziari verso terzi, correnti	(1.001)	(1.679)	(900)
Passività finanziarie correnti per contratti di <i>leasing</i>	(1.932)	(1.771)	(1.876)
Indebitamento finanziario corrente	(40.678)	(35.793)	(35.386)
Posizione finanziaria netta corrente	60.673	65.556	84.028
Crediti finanziari verso parti correlate, non correnti	49	49	49
Titoli in portafoglio - lungo termine	134.087	130.236	134.673
Crediti finanziari non correnti	134.136	130.285	134.722
Debiti bancari, non correnti	(95.496)	(98.125)	(100.724)
Passività finanziarie non correnti per contratti di <i>leasing</i>	(3.571)	(2.072)	(2.710)
Indebitamento finanziario non corrente	(99.067)	(100.197)	(103.434)
Posizione finanziaria netta non corrente	35.069	30.088	31.288
Posizione finanziaria netta	95.742	95.644	115.316

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2020	2019
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	4.787	19.685
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	152
Imposte correnti	5.174	8.317
Variazione delle imposte differite	(958)	1.861
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	10.895	9.756
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(30)	(1.231)
Plusvalenza netta da cessione del business purificazione	0	(152)
(Proventi) oneri finanziari netti	6.503	(3.885)
Altri (proventi) oneri non monetari	2.134	2.911
	28.505	37.414
Variazione delle attività e passività correnti	(8.366)	(2.346)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(436)	(550)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(410)	25
Imposte pagate	(6.496)	(10.119)
Fondi generati da (impiegati in) attività operativa	12.797	24.424
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(13.189)	(24.138)
Corrispettivo incassato per la cessione di proprietà intellettuale a parti correlate	0	2.291
Aggiustamento sul prezzo di cessione del business della purificazione	0	(377)
Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti	(1.174)	(100.376)
Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione	2.115	1.822
Anticipi corrisposti per acquisto di partecipazioni	0	(1.100)
Investimenti in altre imprese	(1.395)	0
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(13.643)	(121.878)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	217	87.678
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(2.628)	0
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	1
Pagamento di dividendi	(9.198)	(16.580)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(1.466)	(880)
Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi)	(2.212)	(1.625)
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	0	(93.382)
Altri debiti/crediti finanziari	2	1
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(15.284)	(24.787)
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	(1.691)	367
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(17.821)	(121.874)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	48.521	170.395
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	30.700	48.521

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions	31 dicembre 2020	31 dicembre 2019
Situazione patrimoniale-finanziaria	50%	50%
Attivo non corrente	3.012	3.488
Attivo corrente	1.809	1.343
Totale attivo	4.821	4.831
Passivo non corrente	4.306	4.625
Passivo corrente	3.226	3.176
Totale passivo	7.532	7.801
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(2.970)	(1.553)
Utile (perdita) del periodo	189	(1.408)
Altri utili (perdite) complessivi (*)	70	(9)
Patrimonio Netto	(2.711)	(2.970)

(*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci di Actuator Solutions

Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd. dall'1 gennaio 2020 alla data di liquidazione, nonché rilascio della riserva di conversione a conto economico a seguito della liquidazione delle due controllate asiatiche.

Actuator Solutions	2020	2019
Prospetto dell'utile (perdita)	50%	50%
Ricavi netti	7.092	10.601
Costo del venduto	(5.336)	(8.695)
Risultato industriale lordo	1.756	1.906
Totale spese operative	(1.268)	(1.939)
Altri proventi (oneri) netti	79	(188)
Risultato operativo	567	(221)
Proventi (oneri) finanziari	(302)	(342)
Utili (perdite) netti su cambi	(75)	(27)
Imposte sul reddito	(1)	(818)
Utile (perdita) del periodo	189	(1.408)
Differenze di conversione	(5)	(9)
Rilascio riserva di conversione per liquidazione delle società controllate	75	0
Totale utile (perdita) complessivo	259	(1.417)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	31 dicembre 2020	31 dicembre 2019
Situazione patrimoniale-finanziaria	49%	49%
Attivo non corrente	302	325
Attivo corrente	1.695	983
Totale Attivo	1.997	1.308
Passivo non corrente	201	192
Passivo corrente	1.037	665
Totale Passivo	1.238	857
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	451	249
Utile (perdita) del periodo	309	198
Altri utili (perdite) complessivi (*)	(1)	4
Patrimonio Netto	759	451

(*) Differenze attuariali sul Trattamento di Fine Rapporto (TFR), in accordo con lo IAS 19.

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	2020	2019
Prospetto dell'utile (perdita)	49%	49%
Ricavi netti	2.762	1.680
Costo del venduto	(2.051)	(1.210)
Risultato industriale lordo	711	470
Totale spese operative	(278)	(242)
Altri proventi (oneri) netti	21	62
Risultato operativo	454	290
Interessi e proventi finanziari netti	(19)	(13)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(126)	(79)
Utile (perdita) del periodo	309	198
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	(1)	4
Totale utile (perdita) complessivo	308	202

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES (46,73%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	31 dicembre 2020	31 dicembre 2019
Situazione patrimoniale-finanziaria	46,73%	46,73%
Attivo non corrente	5.628	6.837
Attivo corrente	1.086	1.261
Totale Attivo	6.714	8.098
Passivo non corrente	44	92
Passivo corrente	1.343	255
Totale Passivo	1.387	347
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	7.595	9.465
Riserva per piani di stock option	173	156
Utile (perdita) del periodo	(1.811)	(2.031)
Altri utili (perdite) complessivi (*)	(630)	161
Patrimonio Netto	5.327	7.751

(*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci in valuta di Flexterra, Inc. e di Flexterra Taiwan Co., Ltd.

Flexterra	2020	2019
Prospetto dell'utile (perdita)	46,73%	46,73%
Ricavi netti	25	7
Costo del venduto	(11)	0
Risultato industriale lordo	14	7
Totale spese operative	(1.917)	(2.091)
Altri proventi (oneri) netti	1	0
Risultato operativo	(1.902)	(2.084)
Interessi e proventi finanziari netti	(54)	0
Utili (perdite) netti su cambi	126	36
Imposte sul reddito	19	17
Utile (perdita) del periodo	(1.811)	(2.031)
Differenze di conversione	(630)	161
Totale utile (perdita) complessivo	(2.441)	(1.870)

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,73% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Prospetto dell'utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	168.703	7.092	(319)	2.762	(601)	25		177.662
Costo del venduto	(98.590)	(5.336)	319	(2.051)	601	(11)		(105.068)
Utile industriale lordo	70.113	1.756	0	711	0	14	0	72.594
<i>% sui ricavi</i>	<i>41,6%</i>							<i>40,9%</i>
Totale spese operative	(53.243)	(1.268)	0	(278)	0	(1.917)	(515)	(57.221)
Altri proventi (oneri) netti	(596)	79		21		1		(495)
Utile (perdita) operativo	16.274	567	0	454	0	(1.902)	(515)	14.878
<i>% sui ricavi</i>	<i>9,6%</i>							<i>8,4%</i>
Interessi e proventi finanziari netti	(4.208)	(302)	241	(19)	0	(54)	1.186	(3.156)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.704)		278		(309)		1.735	0
Svalutazione di partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(591)		0				591	0
Utili (perdite) netti su cambi	(477)	(75)	0	0		126		(426)
Utile (perdita) prima delle imposte	9.294	190	519	435	(309)	(1.830)	2.997	11.296
Imposte sul reddito	(4.507)	(1)		(126)		19		(4.615)
Utile (perdita) netto da attività operative	4.787	189	519	309	(309)	(1.811)	2.997	6.681
Utili (perdita) derivante da operazioni	0							0
Utile (perdita) netto del periodo	4.787	189	519	309	(309)	(1.811)	2.997	6.681
Utili (perdita) netto attribuito ai terzi	0							0
Utile (perdita) netto attribuito al Gruppo	4.787	189	519	309	(309)	(1.811)	2.997	6.681

Effetti straordinari Covid-19

(Importi espressi in migliaia di euro)

		2020					
Effetti straordinari Covid-19		Lavoro diretto	Spese indirette di produzione	Spese di ricerca e sviluppo	Spese di vendita	Spese generali e amministrative	Totale
Costo del personale		(156)	(76)	(54)	(13)	38	(261) (*)
Spese esterne per manutenzione						164	164
Ammortamenti immobilizzazioni materiali						2	2
Materiali ausiliari di produzione e materiali vari						132	132
Spese di trasporto						4	4
Consulenze tecniche, legali, fiscali e amministrative						135	135
Servizi generali (mensa, pulizie, vigilanza)						147	147
Spese di formazione e aggiornamento						3	3
Altri costi						2	2
Totale costo del venduto & spese operative straordinarie Covid-19		(156)	(76)	(54)	(13)	627	328

(*) L'importo risulta essere così composto:

- risparmio per utilizzo della CIGO nello stabilimento di Lairate della Capogruppo, pari a -55 migliaia di euro;
- risparmio per le misure governative USA di sostegno alle imprese e alle famiglie, pari a -260 migliaia di euro;
- maggiori costi per il personale, pari a 54 migliaia di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Effetti straordinari Covid-19		2020
Altri proventi		32
Altri oneri		(691)
Totale altri proventi (oneri) straordinari Covid-19		(659)

Riclassifiche saldi economici al 31 dicembre 2019

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Divisione Metallurgy				Divisione Vacuum Technology				Divisione Medical				Divisione Specialty Chemicals				Divisione Advanced Packaging				Non Allocato				TOTALE				
	2019	Riclassificate	2019	riclassificato	2019	Riclassificate	2019	riclassificato	2019	Riclassificate	2019	riclassificato	2019	Riclassificate	2019	riclassificato	2019	Riclassificate	2019	riclassificato	2019	Riclassificate	2019	riclassificato	2019	Riclassificate	2019	riclassificato	
Ricavi netti	87.366	(22.926)	64.440	0	10.592	84.979	0	84.979	0	12.334	12.334	10.007	0	10.007	0	0	0	182.352	0	182.352	0	0	182.352	0	0	182.352	0	182.352	
Costo del venduto	(45.192)	14.460	(30.732)	0	(4.929)	(49.378)	0	(49.378)	0	(9.531)	(9.531)	(9.409)	0	(9.409)	0	0	0	(103.979)	0	(103.979)	0	0	(103.979)	0	0	(103.979)	0	(103.979)	
Utile (perdita) industriale lordo	42.174	(8.466)	33.708	0	5.663	5.663	0	35.601	0	2.803	2.803	598	0	598	0	0	0	78.373	0	78.373	0	0	78.373	0	0	78.373	0	78.373	
Spese operative e altri proventi	(16.088)	4.986	(11.102)	0	(3.905)	(3.905)	0	(9.440)	0	136	136	(3.836)	0	(3.836)	0	(22.237)	(22.237)	(1.217)	(23.454)	(51.601)	(51.601)	0	(51.601)	0	(51.601)	0	(51.601)	0	(51.601)
Utile (perdita) operativo	26.086	(3.480)	22.606	0	1.758	1.758	26.161	0	2.939	2.939	(3.238)	0	(3.238)	0	(22.237)	(22.237)	(1.217)	(23.454)	26.772	26.772	0	26.772	0	26.772	0	26.772	0	26.772	

Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio - SAES Getters S.p.A.
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	2020	2019
Ricavi netti	63.854	62.066
Costo del venduto	(35.694)	(34.602)
Utile industriale lordo	28.160	27.464
Spese di ricerca e sviluppo	(7.433)	(7.751)
Spese di vendita	(6.207)	(7.351)
Spese generali e amministrative	(23.633)	(20.660)
Svalutazione crediti commerciali	(53)	0
Totale spese operative	(37.326)	(35.762)
Altri proventi (oneri) netti	1.589	3.631
Utile (perdita) operativo	(7.577)	(4.667)
Interessi e proventi finanziari netti	10.314	18.563
Utili (perdite) netti su cambi	(335)	(55)
Utile (perdita) prima delle imposte	2.402	13.841
Imposte sul reddito	(150)	178
Utile (perdita) netto da operazioni continue	2.252	14.019
Utile (perdita) da operazioni discontinue	0	396
Utile (perdita) netto del periodo	2.252	14.415

Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio e delle altre componenti del conto economico complessivo - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2020	2019
Utile (perdita) netto del periodo	2.252	14.415
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	85	(350)
Imposte sul reddito	(20)	84
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	65	(266)
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese	(110)	0
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(45)	(266)
Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	(45)	(266)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	2.207	14.149

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2020	31 dicembre 2019
Immobilizzazioni materiali nette	35.525	34.439
Immobilizzazioni immateriali	258	408
Diritto d'uso	2.885	948
Altre attività non correnti	163.327	156.105
Attività correnti	167.844	180.024
Totale Attivo	369.839	371.924
Patrimonio Netto	200.240	207.231
Passività non correnti	103.878	108.600
Passività correnti	65.721	56.093
Totale Passivo e Patrimonio Netto	369.839	371.924

Rendiconto finanziario - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2020	2019
Utile netto del periodo da operazioni continue	2.252	14.019
Utile netto del periodo da operazioni discontinue	0	396
Imposte correnti	604	309
Variazione delle imposte differite	(741)	(488)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	4.858	4.758
Plusvalenza netta da (oneri accessori alla) cessione <i>business</i> purificazione	0	(396)
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(32)	(2)
(Proventi) oneri da partecipazioni	(10.841)	(17.966)
(Proventi) oneri finanziari netti	583	(597)
Altri oneri (proventi) non monetari	1.980	2.074
	(1.337)	2.107
Variazione delle attività e passività correnti	(4.274)	1.434
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(148)	(492)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(161)	74
Imposte (pagate) incassate	376	(443)
Fondi generati (impiegati) dall'attività operativa	(5.544)	2.680
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(4.984)	(4.260)
Incremento di immobilizzazioni immateriali	(98)	(49)
Dividendi incassati, al netto delle ritenute subite	10.635	18.697
Aggiustamento sul prezzo di cessione del business della purificazione	0	(125)
Altro	(5.361)	(25.196)
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	192	(10.933)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	380	87.626
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	2	(4.158)
Variazione crediti/debiti finanziari verso parti correlate	1.925	12.615
Pagamento di dividendi	(9.197)	(16.580)
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	0	(93.382)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(1.444)	(856)
Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi)	(549)	(518)
Altri debiti/crediti finanziari	3	(10)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(8.880)	(15.263)
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	0	(0)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(14.232)	(23.516)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	17.013	40.529
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	2.781	17.013