

COMUNICATO STAMPA*Milano, 11 novembre 2020***SAES GROUP: IL CDA APPROVA I RISULTATI CONSOLIDATI DEL TERZO TRIMESTRE 2020****RICAVI NETTI IN CONTINUITÀ CON IL Q2 2020 NONOSTANTE L'EFFETTO PENALIZZANTE DEI CAMBI, IN DIMINUZIONE ORGANICA RISPETTO AL Q3 2019 CAUSA COVID-19 E TENSIONI INTERNAZIONALI**

- Ricavi consolidati trimestrali pari a €39 milioni, allineati al Q2 2020 (€39,8 milioni) nonostante l'effetto penalizzante dei cambi e in diminuzione rispetto al Q3 2019 (€49 milioni)
- Diminuzione organica dei ricavi rispetto al Q3 2019 principalmente imputabile all'effetto Covid-19 e alle tensioni internazionali
- Fatturato complessivo di Gruppo pari a €41 milioni, in continuità con il Q2 2020 (€42 milioni) ma in diminuzione del 21,4% rispetto al Q3 2019 (€52,2 milioni) soprattutto a causa Covid-19
- Utile industriale lordo consolidato pari a €16 milioni (41% dei ricavi) nel Q3 2020, rispetto a €22,7 milioni (46,4% dei ricavi) nel Q3 2019
- Utile operativo consolidato pari a €2,9 milioni (7,4% dei ricavi) nel Q3 2020, rispetto a €9,5 milioni (19,4% dei ricavi) nel Q3 2019
- EBITDA consolidato pari a €5,7 milioni (14,7% dei ricavi) nel Q3 2020, rispetto a €11,9 milioni (24,4% dei ricavi) nel Q3 2019
- Utile netto consolidato pari a €2,7 milioni nel Q3 2020, rispetto a €8,7 milioni nel Q3 2019
- Posizione finanziaria netta positiva per €94 milioni al 30 settembre 2020, penalizzata rispetto al 30 giugno dai cambi e da debiti figurativi straordinari per nuovi leasing

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato i risultati consolidati relativi al terzo trimestre 2020 (1 luglio – 30 settembre).

“I risultati del terzo trimestre sono in linea con le aspettative annunciate in precedenza” – ha dichiarato l'**Ing. Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** – “Nel quarto trimestre si comincia a vedere un iniziale recupero del mercato medicale”.

Nel terzo trimestre 2020 il Gruppo SAES® ha realizzato **ricavi netti consolidati** pari a 39 milioni di euro, sostanzialmente allineati a quelli del secondo trimestre dell'esercizio corrente (39,8 milioni di euro).

Analogamente al secondo trimestre 2020, anche il terzo *quarter* è stato negativamente influenzato dagli effetti della pandemia Covid-19, che ha colpito in particolare il segmento medico del Nitinol, penalizzato dal differimento degli interventi non urgenti. Anche il settore delle SMA industriali ha subito un impatto negativo causa Covid-19, a cui si è sommato l'effetto delle tensioni geopolitiche tra Stati Uniti e Cina.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q1 2020	Q2 2020	Q3 2020
Security & Defense	4.608	4.916	3.357
Electronic Devices	4.168	3.534	5.222
Healthcare Diagnostics	1.665	1.087	874
Lamps	1.053	893	583
Thermal Insulated Devices	962	712	550
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	2.073	1.660	1.788
SMA Industrial	3.875	2.333	2.248
Divisione Metallurgy	18.404	15.135	14.622
Solutions for Vacuum Systems	2.442	2.917	3.012
Divisione Vacuum Technology	2.442	2.917	3.012
Nitinol for Medical Devices	21.579	18.566	16.442
Divisione Medical	21.579	18.566	16.442
Functional Disposable Products	4.275	749	3.405
Divisione Specialty Chemicals	4.275	749	3.405
Advanced Coatings	2.585	2.447	1.516
Divisione Advanced Packaging	2.585	2.447	1.516
Ricavi netti consolidati	49.285	39.814	38.997

Nel confronto tra il terzo e il secondo trimestre 2020, si segnala il forte effetto penalizzante dei cambi (-4,3%) imputabile alla svalutazione del dollaro. Scorporando tale effetto, le vendite sarebbero aumentate del 2,2% (0,9 milioni di euro).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2020	Q2 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	3.357	4.916	-31,7%	-29,1%	-2,6%
Electronic Devices	5.222	3.534	47,8%	54,0%	-6,2%
Healthcare Diagnostics	874	1.087	-19,6%	-17,2%	-2,4%
Lamps	583	893	-34,7%	-32,2%	-2,5%
Thermal Insulated Devices	550	712	-22,8%	-19,1%	-3,7%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.788	1.660	7,7%	14,3%	-6,6%
SMA Industrial	2.248	2.333	-3,6%	-1,0%	-2,6%
Divisione Metallurgy	14.622	15.135	-3,4%	0,5%	-3,9%
Solutions for Vacuum Systems	3.012	2.917	3,3%	6,2%	-2,9%
Divisione Vacuum Technology	3.012	2.917	3,3%	6,2%	-2,9%
Nitinol for Medical Devices	16.442	18.566	-11,4%	-6,0%	-5,4%
Divisione Medical	16.442	18.566	-11,4%	-6,0%	-5,4%
Functional Disposable Products	3.405	749	354,6%	357,8%	-3,2%
Divisione Specialty Chemicals	3.405	749	354,6%	357,8%	-3,2%
Advanced Coatings	1.516	2.447	-38,0%	-38,0%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	1.516	2.447	-38,0%	-38,0%	0,0%
Ricavi netti consolidati	38.997	39.814	-2,1%	2,2%	-4,3%

Rispetto al terzo trimestre 2019, i ricavi netti consolidati si confrontano con un valore pari a 49 milioni di euro (-20,4%). Tale variazione è imputabile per -2,9% all'effetto negativo dei cambi (-1,4 milioni di euro) e per -17,5% alla diminuzione organica (-8,5 milioni di euro). Il calo organico è principalmente concentrato nella Divisione Medical (-24,3%) e nel comparto delle SMA Industrial (-55,7%), che hanno sofferto rispettivamente gli effetti della pandemia e le tensioni geopolitiche USA-Cina.

In calo organico risultano anche la Divisione Specialty Chemicals (-31,5%), per un diverso *timing* nelle vendite e quella Advanced Packaging (-33,2%), penalizzata dal completamento del *phase-out* dei prodotti metallizzati, a conferma della strategia di riposizionamento dell'offerta sui prodotti laccati, a più elevato valore aggiunto.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2020	Q3 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	3.357	3.505	-4,2%	-0,9%	-3,3%
Electronic Devices	5.222	3.610	44,7%	50,0%	-5,3%
Healthcare Diagnostics	874	1.023	-14,6%	-12,5%	-2,1%
Lamps	583	995	-41,4%	-39,4%	-2,0%
Thermal Insulated Devices	550	697	-21,1%	-17,9%	-3,2%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.788	1.819	-1,7%	3,3%	-5,0%
SMA Industrial	2.248	5.186	-56,7%	-55,7%	-1,0%
Divisione Metallurgy	14.622	16.835	-13,1%	-10,0%	-3,1%
Solutions for Vacuum Systems	3.012	2.024	48,8%	52,4%	-3,6%
Divisione Vacuum Technology	3.012	2.024	48,8%	52,4%	-3,6%
Nitinol for Medical Devices	16.442	22.836	-28,0%	-24,3%	-3,7%
Divisione Medical	16.442	22.836	-28,0%	-24,3%	-3,7%
Functional Dispensable Products	3.405	5.000	-31,9%	-31,5%	-0,4%
Divisione Specialty Chemicals	3.405	5.000	-31,9%	-31,5%	-0,4%
Advanced Coatings	1.516	2.269	-33,2%	-33,2%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	1.516	2.269	-33,2%	-33,2%	0,0%
Ricavi netti consolidati	38.997	48.964	-20,4%	-17,5%	-2,9%

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*¹, il **fatturato complessivo** del terzo trimestre 2020 è stato pari a 41 milioni di euro, in sostanziale continuità rispetto al secondo trimestre 2020 (42 milioni di euro). Il confronto con il terzo trimestre 2019 vede invece una riduzione del fatturato complessivo pari a -21,4% (41 milioni di euro, rispetto a 52,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2019), principalmente a causa della riduzione dei ricavi consolidati (-20,4%) e al calo del fatturato di Actuator Solutions (-49,2%), nonostante le maggiori vendite della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. (+45,7%).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2020	Q2 2020	Variazione
Fatturato consolidato	38.997	39.814	(817)
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	1.460	1.701	(241)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	797	692	105
46,73% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	1	9	(8)
Eliminazioni infragruppo	(195)	(166)	(29)
Altri aggiustamenti	(10)	(21)	11
Fatturato complessivo di Gruppo	41.050	42.029	(979)

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2020	Q3 2019	Variazione
Fatturato consolidato	38.997	48.964	(9.967)
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	1.460	2.876	(1.416)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	797	547	250
46,73% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	1	1	0
Eliminazioni infragruppo	(195)	(144)	(51)
Altri aggiustamenti	(10)	(16)	6
Fatturato complessivo di Gruppo	41.050	52.228	(11.178)

L'**utile industriale lordo consolidato**² nel terzo trimestre dell'esercizio 2020 è stato pari a 16 milioni di euro, rispetto a 22,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. Il forte calo (-29,6%) è principalmente attribuibile alle minori vendite, soprattutto nella Divisione Medical e nel comparto SMA Industrial. Ai minori ricavi in tali business e alle conseguenti minori economie di scala è imputabile anche la contrazione del **margine industriale lordo**³, che ha segnato un decremento da 46,4% nel terzo trimestre 2019 a 41% nel trimestre corrente.

¹ Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,73%).² Calcolato come differenziale tra i ricavi netti e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.³ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e i ricavi netti consolidati.

Rispetto al secondo trimestre 2020, il risultato industriale lordo è calato del 10,5% (da 17,9 milioni di euro a 16 milioni di euro), mentre la marginalità linda è calata da 44,9% a 41%, a causa della già citata contrazione delle vendite nel business medicale, a cui si è sommato l'effetto diluitivo delle maggiori vendite di gettoni avanzati per applicazioni di elettronica di consumo (Divisione Specialty Chemicals), caratterizzate da una marginalità inferiore rispetto alla media di Gruppo.

L'utile operativo consolidato del trimestre è stato pari a 2,9 milioni di euro, in calo sia rispetto a 9,5 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente, sia rispetto a 4,3 milioni di euro nel secondo trimestre 2020. In entrambi i casi il calo è conseguenza della contrazione dell'utile industriale lordo, a fronte di spese operative sostanzialmente invariate.

L'EBITDA⁴ consolidato è stato pari a 5,7 milioni di euro (14,7% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2020, rispetto a 11,9 milioni di euro (24,4% dei ricavi) nel terzo trimestre del 2019 e a 7,1 milioni di euro (17,8% dei ricavi) nel secondo trimestre 2020: anche nel caso dell'EBITDA, la riduzione è principalmente attribuibile al già citato calo dell'utile industriale lordo.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2020	Q3 2019
Utile (perdita) operativo	2.872	9.478
Ammortamenti	2.776	2.449
Svalutazione immobilizzazioni	56	0
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	41	1
EBITDA	5.745	11.928
% sui ricavi	14,7%	24,4%

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2020	Q2 2020
Utile (perdita) operativo	2.872	4.302
Ammortamenti	2.776	2.652
Svalutazione immobilizzazioni	56	115
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	41	20
EBITDA	5.745	7.089
% sui ricavi	14,7%	17,8%

L'utile netto consolidato nel terzo trimestre 2020 è stato pari a 2,7 milioni di euro (6,9% dei ricavi consolidati) e tale valore comprende ricavi sui titoli in portafoglio pari complessivamente a 2,1 milioni di euro (proventi da valutazione a *fair value* pari a 1,5 milioni di euro, nonché proventi da cedole pari a 0,6 milioni di euro). Nel terzo trimestre 2019 l'utile netto era stato pari a 8,7 milioni di euro (17,8% dei ricavi), mentre nel secondo trimestre 2020 era stato pari a 5,5 milioni di euro (13,8% dei ricavi).

La posizione finanziaria netta consolidata al 30 settembre 2020 è positiva per 94 milioni di euro, in leggero calo rispetto a 95,6 milioni di euro al 30 giugno 2020: il lieve peggioramento, nonostante il parziale recupero del *fair value* dei titoli (+1,5 milioni di euro) e i flussi di cassa della gestione operativa (+2,1 milioni di euro), è principalmente conseguenza dell'iscrizione di debiti finanziari figurativi (-2,5 milioni di euro) per nuovi contratti di *leasing* (in particolare, locazione dei nuovi uffici di Milano), nonché del *capex* (-2,2 milioni di euro) e dell'effetto negativo dei cambi (circa -0,9 milioni di euro). Si segnalano inoltre incassi da cedole pari a +0,6 milioni di euro e l'esborso correlato all'investimento nel Fondo di venture capital *EUREKA!* pari a -0,3 milioni di euro.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

⁴ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

In data odierna il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato le modifiche agli articoli 14 e 22 dello Statuto Sociale, in considerazione dell'ulteriore modifica agli articoli 147-ter, comma 1-ter e 148, comma 1-bis del D.Lgs. n. 58/1998 (quote di genere).

Eventi rilevanti del terzo trimestre 2020

In data 22 giugno 2020 è stato firmato dalla Capogruppo un **contratto di locazione** della durata di sette anni, con decorrenza 1 luglio 2020, rinnovabili per altri sette anni alle medesime condizioni, per l'utilizzo di **un'unità immobiliare a uso ufficio a Milano**, in Piazza Castello 13, destinata alle funzioni *Corporate* e di Direzione. Il canone annuo a regime è fissato in 350 migliaia di euro, ridotto nei primi due anni di locazione, per consentire la fase di avviamento.

In data 12 luglio 2020 ha avuto efficacia la **revoca dello stato di liquidazione della società E.T.C. S.r.l.**, deliberata dall'Assemblea degli Azionisti del 15 aprile 2020. In tale data, inoltre, è stata modificata la denominazione sociale di E.T.C. S.r.l. in **SAES Innovative Packaging S.r.l.** ed è stato **modificato l'oggetto sociale** della società, consentendo l'assunzione direttamente o indirettamente di interessenze o partecipazioni nell'ambito del *packaging* e lo *scouting* di nuove tecnologie nel medesimo settore.

Relativamente all'**investimento** perfezionato nel **Fondo di venture capital EUREKA!**, in data 14 luglio 2020 si è proceduto al versamento di un importo pari a 118 migliaia di euro a titolo di commissioni di sottoscrizione e copertura dei costi di *set-up* e delle commissioni di gestione per il periodo 1 luglio - 30 settembre 2020. Il primo investimento, con relativo richiamo di fondi per circa 164 migliaia di euro da parte di SAES, è stato finalizzato in data 16 settembre 2020.

In data 16 luglio 2020 SAES Getters International Luxembourg S.A. ha sottoscritto un **prestito convertibile del valore di 3 milioni di dollari a favore della joint venture Flexterra, Inc.**, da restituirsì per cassa al termine di un periodo prestabilito pari a un anno (*maturity date*) o antecedentemente, al verificarsi di determinati eventi rilevanti, tra i quali la liquidazione di Flexterra e il cambio di controllo. Sul finanziamento maturerà un interesse annuo pari all'8%. La restituzione, oltre che per cassa, potrà avvenire sotto forma di *equity* qualora Flexterra dovesse ricorrere ad un aumento qualificato di capitale di valore almeno pari a 6 milioni di dollari prima della *maturity date*. In tal caso, SAES Getters International Luxembourg S.A. otterrà un numero di nuove azioni pari al quoziente ottenuto dividendo il saldo del finanziamento alla data di conversione per un valore pari all'80% del prezzo per azione pagato dagli altri azionisti all'atto dell'aumento qualificato di capitale.

In data 10 agosto 2020 l'azionista di maggioranza relativa **S.G.G. Holding S.p.A.** ha acquisito sul mercato n. 35.000 azioni ordinarie di SAES Getters S.p.A. A seguito di tale acquisto, S.G.G. Holding S.p.A. detiene il 34,44% del totale azioni ordinarie, a fronte di diritti di voto pari al 45,01%.

In data 3 settembre 2020, nell'ambito della rassegna **CIBUS FORUM di Fiere di Parma, SAES Coated Films S.p.A. e Novamont S.p.A.**, leader nella produzione di bio-plastiche, hanno presentato in *partnership* un nuovo progetto per la tracciabilità dei manufatti compostabili, finalizzato a risolvere il problema del conferimento di materiali non idonei agli impianti di compostaggio. In particolare, il progetto è incentrato sulla messa a punto di speciali *marker* che, inseriti nel polimero Mater-Bi di Novamont, rilasceranno un segnale ottico che consentirà l'identificazione dei materiali idonei al compostaggio e lo scarto di quelli non compostabili. Gli impianti industriali potranno così beneficiare di una maggiore efficienza di processo, oltre a poter garantire una maggiore purezza del *compost*.

Nel corso del mese di settembre 2020 si è **concluso il processo di liquidazione** delle società **Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd.**, interamente controllate da Actuator Solutions GmbH e in liquidazione dalla fine del 2019.

Divisione Metallurgy

I **ricavi consolidati** della Divisione Metallurgy nel terzo trimestre 2020 sono stati pari 14,6 milioni di euro, rispetto a 16,8 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2019 (-13,1%). L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi negativo e pari a -3,1%, al netto del quale le vendite sono diminuite organicamente del 10%.

In crescita organica sono stati soltanto:

- il **comparto dei dispositivi elettronici (Business Electronic Devices, +50%)**, trainato dalle applicazioni a infrarosso in sensori termici per misure di temperatura e termografie, favorite anche dalla recente crisi Covid-19;
- il **Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers (+3,3%)**, grazie alle maggiori vendite nel comparto della dissipazione termica per i laser a semiconduttori, che hanno compensato un calo nel segmento dei

prodotti emettitori di elettroni, penalizzato dalla pandemia Covid-19 e da problemi di capacità produttiva, che hanno limitato le spedizioni.

Tutti gli altri compatti hanno registrato un calo organico:

- il comparto delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (Business SMA Industrial, -55,7%), è stato penalizzato dall'effetto Covid-19 sul settore *automotive* e dal duplice effetto Covid-19 e tensioni internazionali sul comparto *consumer electronics*;
- il comparto sicurezza e difesa (Business Security & Defense, -0,9%), risulta in sostanziale stabilità grazie alle vendite di componenti getter per sensori a infrarossi e sistemi di visione notturna per applicazioni *defense*;
- il business della diagnostica medica (Business Healthcare Diagnostics, -12,5%), è stato in calo per il rallentamento della domanda di getter porosi per sistemi di diagnostica per immagini, a causa di creazione di *stock* nei primi sei mesi dell'anno;
- il comparto dell'isolamento termico (Business Thermal Insulated Devices, -17,9%) e il business delle lampade (Business Lamps, -39,4%) continuano a calare, il primo a causa del rallentamento della domanda di *vacuum bottles* e di tubi isolati per applicazioni petrolifere a causa Covid-19; il secondo, per la crisi strutturale del mercato delle lampade fluorescenti e a intensità di scarica.

La tabella sottostante mostra i ricavi del terzo trimestre 2020 relativi ai vari compatti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2020	Q3 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	3.357	3.505	-4,2%	-0,9%	-3,3%
Electronic Devices	5.222	3.610	44,7%	50,0%	-5,3%
Healthcare Diagnostics	874	1.023	-14,6%	-12,5%	-2,1%
Lamps	583	995	-41,4%	-39,4%	-2,0%
Thermal Insulated Devices	550	697	-21,1%	-17,9%	-3,2%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.788	1.819	-1,7%	3,3%	-5,0%
SMA Industrial	2.248	5.186	-56,7%	-55,7%	-1,0%
Divisione Metallurgy	14.622	16.835	-13,1%	-10,0%	-3,1%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Metallurgy è stato pari a 6,9 milioni di euro, rispetto a 9,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2019. Il **margine industriale lordo** è calato dal 54,8% al 47,2%. La diminuzione sia in valore assoluto, sia in percentuale sui ricavi, è quasi interamente attribuibile al comparto SMA industriale, fortemente penalizzato dall'effetto Covid-19 e dalle sopra citate tensioni internazionali.

L'**utile operativo** della Divisione Metallurgy è stato pari a 4,3 milioni di euro, in diminuzione del -35,1% rispetto a 6,6 milioni di euro nel terzo trimestre 2019, per effetto della riduzione sia dei ricavi, sia dell'utile industriale lordo, a fronte di spese operative invariate. Il **margine operativo** è stato anch'esso in calo ed è passato dal 39,2% al 29,3%.

Divisione Vacuum Technology

I **ricavi consolidati** della Divisione Vacuum Technology sono stati pari, nel terzo trimestre 2020, a 3 milioni di euro, in crescita del 48,8% rispetto a 2 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2019. L'effetto dei cambi è negativo e pari a -3,6%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 52,4%: il terzo trimestre ha beneficiato delle maggiori vendite nel comparto degli acceleratori di particelle e in quello dei microscopi elettronici, oltre che della ripresa nelle vendite di pompe ai laboratori di ricerca, principalmente in Cina.

La tabella sottostante mostra i ricavi del terzo trimestre 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2020	Q3 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Solutions for Vacuum Systems	3.012	2.024	48,8%	52,4%	-3,6%
Divisione Vacuum Technology	3.012	2.024	48,8%	52,4%	-3,6%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Vacuum Technology è stato pari a 1,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2020, in forte crescita (+40,6%) rispetto a 1,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. In leggero calo invece la **marginalità linda** (da 65,6% a 62%), a causa di un diverso mix di prodotto.

L'**utile operativo** della Divisione Vacuum Technology è stato pari a 1 milione di euro, raddoppiato rispetto a 0,5 milioni di euro nel terzo trimestre 2019, come conseguenza dell'incremento dei ricavi. Il **margine operativo** è aumentato dal 24,5% al 34,3%.

Divisione Medical

I **ricavi consolidati** della Divisione Medical, nel terzo trimestre 2020, sono stati pari a 16,4 milioni di euro, in calo del 28% rispetto a 22,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. L'effetto dei cambi è stato negativo e pari a -3,7%, al netto del quale la variazione organica è stata pari a -24,3%, soprattutto come conseguenza della forte riduzione della domanda di dispositivi medicali per la sospensione da parte degli ospedali degli interventi differibili, al fine di concentrare risorse sui casi di Covid-19.

La tabella sottostante mostra i ricavi del terzo trimestre 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2020	Q3 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	16.442	22.836	-28,0%	-24,3%	-3,7%
Divisione Medical	16.442	22.836	-28,0%	-24,3%	-3,7%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Medical è stato pari a 6,1 milioni di euro, in calo del 38,8% rispetto a 10 milioni di euro nel terzo trimestre 2019 principalmente a causa dell'effetto della pandemia Covid-19 sui ricavi e dei costi correlati alla realizzazione di un nuovo reparto per la produzione dei tubi a Bethel. Sempre per i sopra citati motivi il **margine industriale lordo** passa dal 43,7% al 37,1%.

Il terzo trimestre 2020 si è chiuso con un **utile operativo** pari a 4,2 milioni di euro, rispetto a 7,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio: nonostante l'effetto favorevole dei cambi sulle spese operative in dollari, sia l'**utile operativo**, sia il **margine operativo** (da 32,4% a 25,4%) risultano in diminuzione, come conseguenza del calo dell'**utile industriale lordo**.

Divisione Specialty Chemicals

I **ricavi consolidati** della Divisione Specialty Chemicals nel terzo trimestre 2020 sono stati pari a 3,4 milioni di euro, rispetto a 5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. L'effetto cambi è irrilevante (-0,4%). Il calo organico, pari a -31,5%, è attribuibile al diverso timing degli ordini nel comparto dei componenti avanzati per il mercato *consumer electronics*. Quest'ultimo ha comunque segnato un deciso recupero rispetto al secondo trimestre 2020, con vendite sui nove mesi sostanzialmente allineate al precedente esercizio. Nel comparto dei prodotti dispensabili per OLED a matrice passiva, si conferma il trend di consolidamento, con ordinativi regolari di *dryer* dispensabili in Cina e a Taiwan.

La tabella sottostante mostra i ricavi del terzo trimestre 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2020	Q3 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Functional Disposable Products	3.405	5.000	-31,9%	-31,5%	-0,4%
Divisione Specialty Chemicals	3.405	5.000	-31,9%	-31,5%	-0,4%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Specialty Chemicals è stato pari a 1 milione di euro, rispetto a 2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019, a seguito dei minori ricavi. La **marginalità linda** risulta in diminuzione dal 41% al 30,5% penalizzata dall'aumentata pressione commerciale, nonché dalla già citata riduzione dei ricavi.

L'**utile operativo** della Divisione Specialty Chemicals è stato pari a 0,6 milioni di euro, rispetto a 1,5 milioni di euro nel terzo trimestre 2019, mentre il **margine operativo** è calato dal 29,9% al 17,4%: il calo nell'utile industriale lordo si riflette anche negli indicatori operativi, solo parzialmente compensato da una leggera riduzione nelle spese generali e amministrative.

Divisione Advanced Packaging

I **ricavi netti consolidati** della Divisione Advanced Packaging nel terzo trimestre 2020 sono stati pari a 1,5 milioni di euro, rispetto a 2,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. I due dati non sono confrontabili, poiché l'offerta del terzo trimestre di quest'anno non comprende più i tradizionali prodotti metallizzati, la cui produzione è stata sospesa a fine giugno. Le vendite del terzo *quarter* sono, infatti, completamente attribuibili ai prodotti innovativi laccati, destinati ad applicazioni riciclabili e compostabili, per i quali si registra un'importante crescita a due cifre rispetto al terzo trimestre 2019.

La tabella sottostante mostra i ricavi del terzo trimestre 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q3 2020	Q3 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Advanced Coatings	1.516	2.269	-33,2%	-33,2%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	1.516	2.269	-33,2%	-33,2%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Advanced Packaging è stato pari a 84 migliaia di euro (5,5% dei ricavi), rispetto a 133 migliaia di euro (5,9% dei ricavi) nel corrispondente periodo del 2019. Nonostante il calo delle vendite, la **marginialità lorda** è sostanzialmente invariata, grazie alla sostituzione dei prodotti metallizzati con quelli laccati, caratterizzati da un più elevato valore aggiunto industriale.

Il terzo trimestre del 2020 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a -0,6 milioni di euro, più contenuta rispetto a -0,7 milioni di euro nel corrispondente trimestre del precedente esercizio per effetto della riduzione delle spese operative, in particolare spese di vendita, che riflettono l'andamento dei ricavi.

Not Allocated Costs

Sono inclusi i costi relativi a progetti di ricerca di base, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

I **costi operativi** nel terzo trimestre del 2020 sono stati pari a 6,6 milioni di euro, rispetto a 5,7 milioni di euro nel corrispondente periodo dello scorso esercizio. L'incremento è principalmente riconducibile alle spese straordinarie⁵ che il Gruppo ha dovuto sostenere a fronte della pandemia Covid-19 (circa 0,2 milioni di euro) e a costi di consulenza soprattutto in area IT ai fini dell'implementazione di nuovi sistemi informativi.

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 13 milioni di euro (33,5% dei ricavi) nel terzo trimestre 2020, rispetto a 13,2 milioni di euro (27% dei ricavi) nel corrispondente periodo del 2019: il calo nelle spese di vendita (minor spese di viaggio e minori costi di marketing in conseguenza della pandemia Covid-19, nonché riduzione delle commissioni a terzi e dei costi di trasporto, per effetto dei minori ricavi) è stato compensato da maggiori costi generali e amministrativi (più alti costi di consulenza in area IT, nonché spese straordinarie per la gestione dell'emergenza Covid-19⁶).

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per -74 migliaia di euro e non presenta variazioni rilevanti rispetto al saldo negativo del corrispondente periodo del 2019, pari a -46 migliaia di euro.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato positivo e pari a 1,6 milioni di euro, rispetto a un saldo positivo di 2,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. La riduzione è principalmente attribuibile ai minori proventi per

⁵ In particolare, costi di sanificazione e adeguamento degli accessi e degli spazi al fine di garantire la sicurezza dei lavoratori, nonché spese sanitarie di prevenzione e costi di consulenza e formazione sempre legati alla pandemia.

⁶ Spese straordinarie pari a circa 0,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2020.

valutazione a *fair value* dei titoli in portafoglio (proventi complessivamente pari a 1,5 milioni di euro nel terzo trimestre 2020 e a 2,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019).

La voce include proventi da cedole (0,5 milioni di euro in entrambi i periodi, al netto delle commissioni di gestione) nonché gli interessi passivi sui finanziamenti a breve e a lungo termine e le commissioni bancarie sulle linee di credito in capo alle società italiane del Gruppo (0,5 milioni di euro nel terzo trimestre 2020, rispetto a 0,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019).

Nel trimestre corrente, il risultato derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto è complessivamente negativo per -0,6 milioni di euro (imputabile sia alla *joint venture* Flexterra per -0,4 milioni di euro, sia alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. per +0,1 milioni di euro, nonché inclusivo del rilascio a conto economico, pari a -0,3 milioni di euro, della riserva di conversione a seguito della liquidazione delle controllate asiatiche di Actuator Solutions GmbH). Tale importo si confronta con un costo pari a -0,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio (imputabile sia alla *joint venture* Flexterra per -0,5 milioni di euro, sia alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. per +0,2 milioni di euro).

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel terzo trimestre 2020 un saldo negativo di -0,2 milioni di euro e si confronta con un saldo positivo di +0,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. Entrambi i saldi sono principalmente imputabili all'effetto delle fluttuazioni del dollaro rispetto all'euro su operazioni di natura commerciale, anche infragruppo.

L'**utile ante imposte consolidato** del terzo trimestre 2020 è stato pari a 3,7 milioni di euro, in forte diminuzione rispetto a 11,7 milioni di euro nel terzo trimestre 2019, principalmente per effetto del calo dell'utile industriale lordo e dei minori proventi dalla gestione finanziaria.

Le **imposte sul reddito** del trimestre sono state pari a 1 milione di euro, rispetto a 2,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019, in linea con la diminuzione dei risultati operativi.

L'**utile netto consolidato** del terzo trimestre 2020 è stato pari a 2,7 milioni di euro (6,9% dei ricavi consolidati), rispetto a un utile netto di 8,7 milioni di euro (17,8% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2019.

Gennaio – settembre 2020

I **ricavi consolidati** nei primi nove mesi del 2020 sono stati pari a 128,1 milioni di euro, in calo del 6,8% rispetto a 137,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. L'**effetto cambi** è stato leggermente negativo (-0,1%); la **diminuzione organica** è stata pari a -6,7%.

Il calo è soprattutto concentrato nella Divisione Medical, penalizzata dal differimento degli interventi non urgenti causa Covid-19 e nel settore delle SMA industriali (all'interno della Divisione Metallurgy), che ha subito un impatto negativo causa pandemia, a cui si è sommato l'effetto delle tensioni geopolitiche tra Stati Uniti e Cina. Tali forti riduzioni sono state solo parzialmente compensate da aumenti, anche significativi, registrati nei comparti sicurezza e difesa (getter per sensori a infrarossi e sistemi di visione notturna) e dei dispositivi elettronici (getter per sensori termici di misurazione della temperatura e termografia, le cui vendite sono state favorite dalla crisi Covid-19). Anche la Divisione Vacuum Technology ha chiuso i nove mesi in crescita, trainata dalle maggiori vendite nei comparti degli acceleratori di particelle e della strumentazione analitica.

La tabella sottostante mostra i ricavi dei primi nove mesi del 2020 relativi ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	9M 2020	9M 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	12.881	9.870	30,5%	30,9%	-0,4%
Electronic Devices	12.924	11.117	16,3%	16,9%	-0,6%
Healthcare Diagnostics	3.626	3.473	4,4%	4,4%	0,0%
Lamps	2.529	3.269	-22,6%	-22,5%	-0,1%
Thermal Insulated Devices	2.224	2.530	-12,1%	-12,4%	0,3%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	5.521	6.361	-13,2%	-13,1%	-0,1%
SMA Industrial	8.456	13.432	-37,0%	-36,9%	-0,1%
Divisione Metallurgy	48.161	50.052	-3,8%	-3,6%	-0,2%
Solutions for Vacuum Systems	8.371	7.546	10,9%	10,9%	0,0%
Divisione Vacuum Technology	8.371	7.546	10,9%	10,9%	0,0%
Nitinol for Medical Devices	56.587	64.108	-11,7%	-11,6%	-0,1%
Divisione Medical	56.587	64.108	-11,7%	-11,6%	-0,1%
Functional Dispensable Products	8.429	8.461	-0,4%	-0,4%	0,0%
Divisione Specialty Chemicals	8.429	8.461	-0,4%	-0,4%	0,0%
Advanced Coatings	6.548	7.284	-10,1%	-10,1%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	6.548	7.284	-10,1%	-10,1%	0,0%
Ricavi netti consolidati	128.096	137.451	-6,8%	-6,7%	-0,1%

Il **fatturato complessivo di Gruppo** nei primi nove mesi del 2020 è stato pari a 134,6 milioni di euro e si confronta con 146,5 milioni di euro nei primi nove mesi del 2019, in calo dell'8,1% principalmente a causa della riduzione dei ricavi consolidati (-6,8%) e al calo del fatturato di Actuator Solutions (-35,4%), nonostante le maggiori vendite della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. (+48%).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2020	9M 2019	Variazione
Fatturato consolidato	128.096	137.451	(9.355)
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	5.400	8.364	(2.964)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	1.665	1.125	540
46,73% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	24	7	17
Eliminazioni infragruppo	(613)	(424)	(189)
Altri aggiustamenti	0	(50)	50
Fatturato complessivo di Gruppo	134.572	146.473	(11.901)

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a 54,2 milioni di euro nei primi nove mesi del 2020, rispetto a 60,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. La diminuzione (-10,4%) è imputabile al già citato calo delle vendite, principalmente nella Divisione Medical e nel comparto delle SMA per applicazioni industriali (all'interno della Divisione Metallurgy). Per i medesimi motivi anche il **margine industriale lordo** è diminuito da 44% a 42,3%; si segnala, inoltre, il calo della marginalità linda nella Divisione Specialty Chemicals, penalizzata dall'aumentata pressione commerciale nel business dell'elettronica di consumo.

L'**utile operativo consolidato** dei primi nove mesi 2020 è stato pari a 14 milioni di euro (10,9% dei ricavi consolidati), in diminuzione rispetto a 22,9 milioni di euro (16,7% dei ricavi consolidati) nel corrispondente periodo dell'anno precedente. Escludendo le partite non ricorrenti contabilizzate alla voce "Altri proventi (oneri) netti", rispettivamente a ricavo nel 2019 (plusvalenza verso parte correlata pari a +2,3 milioni di euro per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti in ambito OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione) e a costo nel periodo corrente (donazioni a enti di ricerca e ospedalieri a fronte della crisi Covid-19, pari a circa -0,7 milioni di euro), la riduzione dell'utile operativo consolidato sarebbe stata pari a 5,9 milioni di euro (-28,7%): il calo nell'utile industriale lordo è stato compensato dalla riduzione delle **spese operative consolidate** (39,4 milioni di euro nei primi nove mesi del 2020, rispetto a 40 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019).

In particolare, i costi operativi si sono ridotti di -0,6 milioni di euro: il decremento è principalmente concentrato nelle **spese di vendita** (-12,4%, per minori spese di viaggio e minori costi di *marketing* in conseguenza della pandemia Covid-19, nonché riduzione delle commissioni a terzi per effetto di minori vendite di filo educato SMA). In leggero calo organico (-5,7%) risultano essere anche le **spese di ricerca e sviluppo**, causa minori consulenze e minori costi di gestione dei brevetti. Per contro, sono aumentate le **spese generali e amministrative** (+4,7%) a causa dei costi straordinari, pari a circa 0,5 milioni di euro, sostenuti per la gestione dell'emergenza Covid-19 (in particolare, costi di sanificazione e di adeguamento degli accessi e degli spazi al fine di garantire la sicurezza dei lavoratori, nonché spese sanitarie di

prevenzione e costi di consulenza e formazione). Escludendo questi ultimi, i costi generali e amministrativi sarebbero aumentati solamente di 0,5 milioni di euro (maggiori costi di consulenza, sia per progetti speciali, sia per lo sviluppo dei sistemi informativi, solo parzialmente compensati da minori *severance*⁷ e dalla riduzione delle spese di viaggio e dai risparmi correlati alla minore presenza fisica del personale di staff, grazie al ricorso al lavoro agile).

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 22,2 milioni di euro nei primi nove mesi del 2020 (17,3% del fatturato), rispetto a 29,9 milioni di euro dello stesso periodo del 2019 (21,7% del fatturato): la riduzione è imputabile sia alle sopra citate poste non ricorrenti a ricavo nel 2019 (plusvalenza verso parte correlata pari a +2,3 milioni di euro per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti in ambito OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione) e a costo nel periodo corrente (donazioni a enti di ricerca e ospedalieri a fronte della crisi Covid-19, pari a circa -0,7 milioni di euro), sia al calo dell'utile industriale lordo.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2020	9M 2019
Utile (perdita) operativo	14.015	22.890
Ammortamenti	7.972	7.013
Svalutazione immobilizzazioni	171	1
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	60	(24)
EBITDA	22.218	29.880
% sui ricavi	17,3%	21,7%

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per -0,8 milioni di euro, rispetto a un saldo positivo e pari a +2,3 milioni di euro nei primi nove mesi del 2019. La variazione negativa (-3,1 milioni di euro) è attribuibile ai costi, pari a circa -0,7 milioni di euro, per le donazioni Covid-19, nonché ai proventi straordinari contabilizzati nel 2019 (provento verso parte correlata, pari a +2,3 milioni di euro, per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione e altri ricavi straordinari, pari a circa +0,2 milioni di euro, per rimborsi assicurativi e favorevole chiusura di contenziosi di natura legale).

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo e pari a -4,9 milioni di euro, rispetto a un saldo positivo e pari a +5,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. La variazione negativa (-10,2 milioni di euro) è principalmente attribuibile alla riduzione del *fair value* del portafoglio titoli causa crisi finanziaria Covid-19 (nei primi nove mesi del 2019 il valore dei titoli era aumentato di +4,7 milioni di euro, mentre nel periodo corrente il *fair value* si è ridotto di -4,9 milioni di euro).

Si segnalano, inoltre, i maggiori interessi sui finanziamenti a breve e lungo termine⁸ e le maggiori commissioni bancarie (in totale -0,8 milioni di euro), solo parzialmente compensati dai maggiori proventi da cedole (+0,3 milioni di euro).

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a -1,5 milioni di euro (imputabile sia alla *joint venture* Flexterra per -1,3 milioni di euro, sia alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. per +0,1 milioni di euro, nonché inclusivo del rilascio a conto economico, pari a -0,3 milioni di euro, della riserva di conversione a seguito della liquidazione delle controllate asiatiche di Actuator Solutions GmbH). Tale importo si confronta con un costo pari a -1,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio (imputabile sia alla *joint venture* Flexterra per -1,6 milioni di euro, sia alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. per +0,2 milioni di euro).

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dei primi nove mesi del 2020 un saldo negativo pari a -0,2 milioni di euro, rispetto a un saldo sostanzialmente nullo nel corrispondente periodo del 2019 (+56 migliaia di euro). Entrambi i saldi, di importo non materiale, sono principalmente imputabili all'effetto delle fluttuazioni del dollaro rispetto all'euro su operazioni di natura commerciale, anche infragruppo.

L'**utile ante imposte consolidato** dei primi nove mesi del 2020 è stato pari a 7,4 milioni di euro, rispetto a 26,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019: il calo è attribuibile sia alla riduzione dei ricavi e dei margini, sia alle già citate poste non ricorrenti, che hanno causato il decremento dell'utile operativo, oltre che alla suddetta riduzione del valore del portafoglio titoli.

⁷ 0,3 milioni di euro nel 2019, correlati alla conclusione del processo di riduzione del personale di staff della Capogruppo iniziato a fine 2018 a seguito della cessione del business della purificazione.

⁸ Maggiori interessi passivi correlati al finanziamento sottoscritto in aprile 2019 a copertura dell'esborso per l'acquisto delle azioni proprie.

Le **imposte sul reddito** sono state pari a 4,3 milioni di euro, rispetto a 9,1 milioni di euro del periodo precedente, e sono principalmente costituite dalle imposte delle società statunitensi; la diminuzione rispetto all'esercizio precedente è soprattutto attribuibile alla riduzione delle imposte USA a fronte di minori valori imponibili e alle minori imposte della controllata SAES Investments S.A., che ha chiuso il periodo in perdita fiscale a causa delle perdite su titoli causate dalla crisi Covid-19.

Il **tax rate** di Gruppo è stato pari al 57,8% (rispetto a 34% nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente), ancora significativo, poiché sia la Capogruppo, sia SAES Coated Films S.p.A., in analogia con l'esercizio precedente, hanno chiuso il periodo corrente con un imponibile fiscale negativo, non valorizzato come attività per imposte anticipate.

L'**utile netto da attività operative** è stato pari a 3,1 milioni di euro (2,4% sui ricavi consolidati) nei primi nove mesi del 2020, rispetto a 17,7 milioni di euro (12,9% sui ricavi consolidati) nel corrispondente periodo del 2019.

Nei primi nove mesi del 2020 il risultato da operazioni discontinuate è stato pari a zero. Nel corrispondente periodo del 2019 l'**utile derivante da operazioni discontinuate** era stato pari a 0,1 milioni di euro, principalmente costituito dall'aggiustamento positivo sul prezzo di cessione del business della purificazione dei gas, conseguente alla definizione del valore effettivo del credito fiscale delle società cedute SAES Getters USA, Inc. e SAES Pure Gas, Inc. risultante dalla dichiarazione dei redditi relativa al periodo 1 gennaio – 24 giugno 2018, presentata in aprile 2019.

L'**utile netto consolidato** dei primi nove mesi del 2020 è stato pari a 3,1 milioni di euro, rispetto a 17,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019.

Nei primi nove mesi del 2020 l'**utile netto per azione** ordinaria è stato pari a euro 0,16586 mentre quello per azione di risparmio è stato pari a euro 0,18249; nei primi nove mesi del precedente esercizio l'utile netto ammontava a euro 0,87319 per azione ordinaria ed euro 0,88982 per azione di risparmio.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2020 è positiva per 94 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta al 31 dicembre 2019 di 115,3 milioni di euro. Il decremento (-21,3 milioni di euro) è imputabile alla svalutazione dei titoli in portafoglio (-4,9 milioni di euro), agli investimenti netti in immobilizzazioni materiali e immateriali (-9,2 milioni di euro), oltre che all'esborso per i dividendi pagati a fine aprile 2020 (-9,2 milioni di euro) e ai debiti finanziari figurativi per nuovi contratti di leasing accessi nel periodo (-2,8 milioni di euro). Tali poste negative sono state solo parzialmente compensate dal cash flow operativo (+4,3 milioni di euro).

Si segnalano inoltre nell'attività di investimento proventi monetari da titoli (+1,9 milioni di euro), al netto delle commissioni di gestione pagate nel periodo (-0,2 milioni di euro) e l'investimento nel Fondo di venture capital EUREKA! (-0,3 milioni di euro). Infine, i cambi hanno contribuito negativamente per -0,9 milioni di euro.

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture* è focalizzata nello sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma in sostituzione del motore. Le sue controllate asiatiche Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd. hanno concluso il processo di liquidazione, iniziato alla fine dell'esercizio 2019, nel corso del trimestre corrente.

Actuator Solutions ha realizzato, nel corso dei primi nove mesi del 2020, ricavi netti pari a 10,8 milioni di euro, in diminuzione del 35,4% rispetto a 16,7 milioni di euro nei primi nove mesi del 2019: il mercato *automotive*, fortemente penalizzato dalla crisi Covid-19 nei primi due *quarter* del 2020, ha mostrato segnali di lieve ripresa solo nel trimestre corrente. Si sottolinea, infine, come la pandemia abbia costituito per Actuator Solutions anche un'opportunità sul mercato medicale: a fronte di un contratto di sviluppo, assemblaggio e vendita di dispositivi per test diagnostici rapidi Covid-19, sono stati registrati nei primi nove mesi del 2020 ricavi per un valore complessivo pari a circa 1,5 milioni di euro.

Il risultato netto nei primi nove mesi del 2020 è stato positivo per +0,4 milioni di euro, rispetto a una perdita di -0,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019: nonostante il calo delle vendite, la marginalità linda è fortemente migliorata, grazie sia ai proventi su contratti di ingegnerizzazione stipulati con terze parti, caratterizzati da più alti margini, sia alla buona marginalità del business medico correlato alla pandemia Covid-19; anche le spese operative si sono ridotte a seguito della cessazione dell'attività delle due controllate asiatiche. Si segnala, infine, alla voce "differenze su cambi", un importo negativo pari a 150 migliaia di euro derivante dal rilascio a conto economico della riserva di conversione generata dal consolidamento delle controllate asiatiche, a seguito della loro liquidazione.

La perdita al 30 settembre 2019 includeva oneri straordinari pari a circa 0,4 milioni di euro (voce "altri proventi (oneri) netti") correlati a una frode informatica subita nella prima parte dell'anno dalla controllante tedesca.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions	9M 2020	9M 2019
	100%	100%
Ricavi netti	10.800	16.728
Costo del venduto	(7.981)	(13.689)
Risultato industriale lordo	2.819	3.039
	% sui ricavi	26,1%
Totale spese operative	(1.967)	(3.153)
Altri proventi (oneri) netti	174	(317)
Risultato operativo	1.026	(431)
	% sui ricavi	9,5%
Interessi e proventi finanziari netti	(453)	(442)
Utili (perdite) netti su cambi	(164)	(23)
Imposte sul reddito	7	22
Utile (perdita) del periodo	416	(874)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dei primi nove mesi del 2020 della *joint venture* è stata pari a +0,2 milioni di euro, (-0,4 milioni di euro, nei primi nove mesi del 2019), ma non è stata rilevata dal Gruppo essendo il patrimonio netto di Actuator Solutions GmbH tuttora negativo per circa 2,7 milioni di euro⁹, a fronte di una partecipazione di SAES nella *joint venture* già completamente azzerata.

Si ricorda, inoltre, che al 31 dicembre 2019 si era proceduto ad accantonare un fondo rischi di 0,6 milioni di euro, pari alle risorse finanziarie pro-quota necessarie ad Actuator Solutions nei successivi ventiquattro mesi per continuare la propria attività operativa. Al 30 settembre 2020 il fondo risultava utilizzato per circa la metà dell'importo.

Nel corso dei primi nove mesi del 2020 il credito finanziario correlato agli interessi maturati nel periodo sui finanziamenti fruttiferi concessi da SAES Nitinol S.r.l. alla *joint venture* nei precedenti esercizi, pari a 0,4 milioni di euro, è stato svalutato perché giudicato difficilmente recuperabile.

SAES RIAL Vacuum S.r.l.

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil S.r.l. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider* e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione, con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso i primi nove mesi del 2020 con ricavi pari a 3,4 milioni di euro, in crescita del 48,1% rispetto a 2,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019: dopo un primo trimestre 2020 fortemente penalizzato dal ritardo di alcuni grandi progetti di ricerca, anche a causa della pandemia Covid-19, nei successivi *quarter* il fatturato è aumentato, riportandosi sui livelli progressivi inizialmente previsti. Nonostante l'incremento dei ricavi, il calo nella marginalità linda dovuto a un diverso mix di prodotto ha causato una riduzione dell'utile netto, pari a 0,3 milioni di euro nei primi nove mesi del 2020, rispetto a 0,4 milioni di euro al 30 settembre 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	9M 2020	9M 2019
	100%	100%
Ricavi netti	3.398	2.295
Costo del venduto	(2.623)	(1.453)
Risultato industriale lordo	775	842
	% sui ricavi	22,8%
Totale spese operative	(391)	(325)
Altri proventi (oneri) netti	28	50
Risultato operativo	412	567
	% sui ricavi	12,1%
Interessi e proventi finanziari netti	(31)	(22)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(91)	(152)
Utile (perdita) del periodo	290	393

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dei primi nove mesi del 2020 della *joint venture* è pari a +0,1 milioni di euro (+0,2 milioni di euro nei primi nove mesi del 2019).

⁹ Importo pro-quota al 50%.

Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è stata costituita a fine 2016 come *start-up* di sviluppo con l'obiettivo della progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* flessibili. Flexterra, Inc. controlla interamente Flexterra Taiwan Co., Ltd. SAES attualmente detiene il 46,73% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc.

Già nel corso del 2019 il progetto Flexterra aveva compiuto forti progressi, seppure con qualche ritardo rispetto alle previsioni iniziali. In particolare, la *joint venture* ha proseguito le attività di sviluppo sui suoi materiali organici e ha visto la qualifica delle sue formulazioni da parte di un importante produttore taiwanese di OTFT (*Organic Thin Film Transistor*). L'attività di industrializzazione degli OTFT, che ha richiesto tempi più lunghi rispetto alle stime iniziali, anche a causa della recente crisi Covid-19, è in fase avanzata e l'inizio della vera e propria attività di produzione e vendita da parte di Flexterra è atteso per la fine dell'anno in corso.

Flexterra, che si qualifica come una *joint venture*, ha chiuso i primi nove mesi del 2020 con una perdita netta pari a -3 milioni di euro, rispetto a -3,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019 (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, consulenze, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili, inclusa la proprietà intellettuale).

(Importi espressi in migliaia di euro)			
Flexterra	9M 2020	9M 2019	
Ricavi netti	100%	100%	
Costo del venduto	51	15	
Risultato industriale lordo	24	12	
% sui ricavi	47,1%	80,0%	
Totale spese operative	(3.090)	(3.384)	
Altri proventi (oneri) netti	2	0	
Risultato operativo	(3.064)	(3.372)	
% sui ricavi	n.a.	n.a.	
Interessi e proventi finanziari netti	(58)	2	
Utili (perdite) netti su cambi	137	(41)	
Imposte sul reddito	30	32	
Utile (perdita) del periodo	(2.955)	(3.379)	

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dei primi nove mesi del 2020 della *joint venture* è pari a -1,4 milioni di euro (-1,6 milioni di euro al 30 settembre 2019).

Riclassifiche sui saldi economici del 2019

A partire dall'1 gennaio 2020, il Gruppo è organizzato nelle seguenti aree tecnologiche di competenza (o "Divisioni"):

- Divisione Metallurgy (che coincide con il precedente settore operativo Industrial, ad esclusione delle aree di business Solutions for Vacuum Systems, Functional Chemical Systems e getter avanzati per il mercato *electronic consumers*, questi ultimi precedentemente classificati all'interno del Business Electronic Devices);
- Divisione Vacuum Technology (coincidente con l'unità operativa Business Solutions for Vacuum Systems, inclusa nel segmento operativo Industrial);
- Divisione Medical (invariata);
- Divisione Specialty Chemicals (ossia, getter avanzati per il mercato *electronic consumers*, classificati all'interno del business Electronic Devices nel precedente esercizio, oltre al comparto Functional Chemical Systems e al business di Flexterra, quest'ultimo in precedenza non allocato);
- Divisione Advanced Packaging (invariata).

I valori economici relativi al 2019 sono stati riclassificati secondo la nuova struttura operativa, per consentire un confronto omogeneo con il 2020.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del terzo trimestre 2020

Relativamente all'**investimento** perfezionato nel **Fondo di venture capital EUREKA!**, in data 16 ottobre 2020 si è proceduto con un ulteriore versamento pari a 30 migliaia di euro, inclusivo sia della quota parte di commissioni e *fee* di gestione, sia della quota parte di un investimento effettuato dal fondo nel business della *printed electronics*.

In data 21 ottobre 2020 è stato approvato il **trasferimento del 10% del capitale sociale di SAES Getters International Luxembourg S.A.** da SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. a SAES Getters S.p.A. (già titolare del 90% delle azioni). Il corrispettivo relativo alla quota parte di azioni oggetto del trasferimento è stato fissato in 4 milioni di euro. Il *closing* dell'operazione, soggetta all'approvazione delle autorità della Repubblica Popolare Cinese, è previsto entro il 31 dicembre 2020 e non avrà effetti sul bilancio consolidato del Gruppo.

In data 27 ottobre 2020 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un nuovo **accordo con le rappresentanze sindacali** per definire ulteriori misure di sicurezza in concomitanza con l'inasprirsi della pandemia Covid-19. In particolare, l'accordo prevede la prosecuzione del progetto di sperimentazione di lavoro agile partito a inizio agosto e l'estensione del *remote working* a 35 dipendenti per un totale di 2/3 giorni a settimana. Il suddetto numero di 35 dipendenti è indicativo e potrà essere incrementato in base all'evolversi della situazione epidemiologica. Tale accordo è valido fino al 31 dicembre 2020, compatibilmente con l'evoluzione della pandemia.

Si segnala che il ***fair value* del portafoglio titoli** del Gruppo, costituito principalmente da *asset buy&hold*, alla data odierna è aumentato di circa lo 0,2% rispetto al valore al 30 settembre 2020.

Evoluzione prevedibile della gestione

Nel quarto trimestre si evidenzia un iniziale recupero del mercato medicale.

Si precisa che i dati sono tratti dall'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 30 settembre 2020, non sottoposta a revisione contabile.

Tale documento sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della società (www.saesgetters.com/it/investor/investor-relations/documenti-finanziari), sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato 1Info (www.1info.it) entro la giornata odierna.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale*

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, settore automotive e del lusso).

Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging sostenibile e intende competere con soluzioni totalmente riciclabili e compostabili.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Lainate, nell'hinterland milanese.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager
Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate
Close to Media
Tel. +39 02 70006237
Nicola Guglielmi
E-mail: nicola.guglielmi@closetomedia.it
Sofia Crosta
E-mail: sofia.crosta@closetomedia.it

Legenda:

Divisione Metallurgy	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulated Devices	Prodotti per l'isolamento termico
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici, laser e dispositivi a stato solido
SMA Industrial	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, settore <i>automotive</i> e del lusso)
Divisione Vacuum Technology	
Solutions for Vacuum Systems	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
Divisione Medical	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedical
Divisione Specialty Chemicals	
Functional Dispensable Products	Materiali getter integrati in matrici polimeriche per applicazioni di elettronica organica e ibrida, fotonica e dispositivi medicali impiantabili
Divisione Advanced Packaging	
Advanced Coatings	Lacche e film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i>

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	Q3 2020	Q3 2019
Italia	740	1.057
Europa	6.851	7.754
Nord America	22.151	25.579
Giappone	1.443	1.428
Corea del sud	494	409
Cina	6.192	10.952
Altri Asia	840	1.520
Altri	286	265
Ricavi netti consolidati	38.997	48.964

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2020	Q3 2019
Ricavi netti	38.997	48.964
Costo del venduto	(23.003)	(26.241)
Utile industriale lordo	15.994	22.723
Spese di ricerca e sviluppo	(2.506)	(2.733)
Spese di vendita	(2.525)	(3.155)
Spese generali e amministrative	(7.976)	(7.310)
Svalutazione di crediti commerciali	(41)	(1)
Totale spese operative	(13.048)	(13.199)
Altri proventi (oneri) netti	(74)	(46)
Utile (perdita) operativo	2.872	9.478
Interessi e proventi finanziari netti	1.687	2.570
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(121)	(121)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(576)	(343)
Utili (perdite) netti su cambi	(203)	87
Utile (perdita) prima delle imposte	3.659	11.671
Imposte sul reddito	(964)	(2.914)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	2.695	8.757
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0	(34)
Utile (perdita) netto	2.695	8.723
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	2.695	8.723

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2020	Q3 2019
Utile (perdita) netto del periodo da attività operative	2.695	8.757
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(4.892)	4.545
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(324)	380
Totale differenze di conversione	(5.216)	4.925
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(5.216)	4.925
Rilascio riserva di conversione per liquidazione di società valutate con il metodo del patrimonio netto	278	0
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	278	0
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative	(4.938)	4.925
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - attività operative	(2.243)	13.682
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	(34)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - operazioni discontinue	0	(34)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	(2.243)	13.648
attribuibile a:		
- Gruppo	(2.243)	13.648
- Terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	Divisione Metallurgy		Divisione Vacuum Technology		Divisione Medical		Divisione Specialty Chemicals		Divisione Advanced Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	Q3 2020	Q3 2019	Q3 2020	Q3 2019	Q3 2020	Q3 2019	Q3 2020	Q3 2019	Q3 2020	Q3 2019	Q3 2020	Q3 2019	Q3 2020	Q3 2019
Ricavi netti	14.622	16.835	3.012	2.024	16.442	22.836	3.405	5.000	1.516	2.269	0	0	38.997	48.964
Costo del venduto	(7.722)	(7.606)	(1.146)	(697)	(10.336)	(12.851)	(2.365)	(2.951)	(1.432)	(2.136)	(2)	0	(23.003)	(26.241)
Utile (perdita) industriale lordo	6.900	9.229	1.866	1.327	6.106	9.985	1.040	2.049	84	133	(2)	0	15.994	22.723
Spese operative e altri proventi (oneri)	(2.617)	(2.633)	(832)	(831)	(1.926)	(2.587)	(446)	(554)	(679)	(876)	(6.622)	(5.764)	(13.122)	(13.245)
Utile (perdita) operativo	4.283	6.596	1.034	496	4.180	7.398	594	1.495	(595)	(743)	(6.624)	(5.764)	2.872	9.478

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	9M 2020	9M 2019
Italia	2.748	2.740
Europa	24.175	25.202
Nord America	70.533	77.438
Giappone	5.366	4.073
Corea del sud	1.370	1.010
Cina	19.043	22.237
Altri Asia	3.727	3.602
Altri	1.134	1.149
Ricavi netti consolidati	128.096	137.451

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2020	9M 2019
Ricavi netti	128.096	137.451
Costo del venduto	(73.879)	(76.908)
Utile industriale lordo	54.217	60.543
Spese di ricerca e sviluppo	(7.789)	(8.257)
Spese di vendita	(8.181)	(9.432)
Spese generali e amministrative	(23.344)	(22.286)
Svalutazione di crediti commerciali	(60)	24
Totale spese operative	(39.374)	(39.951)
Altri proventi (oneri) netti	(828)	2.298
Utile (perdita) operativo	14.015	22.890
Interessi e proventi finanziari netti	(4.586)	5.586
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(308)	(279)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.460)	(1.386)
Utili (perdite) netti su cambi	(232)	56
Utile (perdita) prima delle imposte	7.429	26.867
Imposte sul reddito	(4.296)	(9.146)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	3.133	17.721
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinuate	0	142
Utile (perdita) netto	3.133	17.863
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	3.133	17.863

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2020	9M 2019
Utile (perdita) netto del periodo da attività operative	3.133	17.721
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(4.687)	5.065
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(311)	459
Totale differenze di conversione	(4.998)	5.524
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(4.998)	5.524
Rilascio riserva di conversione per liquidazione di società valutate con il metodo del patrimonio netto	278	0
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	278	0
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative	(4.720)	5.524
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - attività operative	(1.587)	23.245
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinuate	0	142
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - operazioni discontinuate	0	142
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	(1.587)	23.387
attribuibile a:		
- Gruppo	(1.587)	23.387
- Terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	Divisione Metallurgy		Divisione Vacuum Technology		Divisione Medical		Divisione Specialty Chemicals		Divisione Advanced Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	9M 2020	9M 2019	9M 2020	9M 2019	9M 2020	9M 2019	9M 2020	9M 2019	9M 2020	9M 2019	9M 2020	9M 2019	9M 2020	9M 2019
Ricavi netti	48.161	50.052	8.371	7.546	56.587	64.108	8.429	8.461	6.548	7.284	0	0	128.096	137.451
Costo del venduto	(24.176)	(23.617)	(3.220)	(3.366)	(34.630)	(37.581)	(5.993)	(5.653)	(5.855)	(6.691)	(5)	0	(73.879)	(76.908)
Utile (perdita) industriale lordo	23.985	26.435	5.151	4.180	21.957	26.527	2.436	2.808	693	593	(5)	0	54.217	60.543
Spese operative e altri proventi (oneri)	(8.481)	(8.167)	(2.700)	(2.726)	(6.219)	(7.143)	(1.287)	1.046	(2.413)	(2.615)	(19.102)	(18.048)	(40.202)	(37.653)
Utile (perdita) operativo	15.504	18.268	2.451	1.454	15.738	19.384	1.149	3.854	(1.720)	(2.022)	(19.107)	(18.048)	14.015	22.890

Utile (Perdita) netto consolidato per azione

(Importi espressi in euro)

	9M 2020	9M 2019
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,16586	0,87319
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,18249	0,88982

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2020	31 dicembre 2019
Immobilizzazioni materiali	72.862	70.893
Immobilizzazioni immateriali	42.989	45.216
Diritto d'uso	5.635	4.617
Titoli in portafoglio	131.315	134.673
Altre attività non correnti	14.328	15.775
Attività correnti	161.684	171.393
Totale Attivo	428.813	442.567
Patrimonio netto di Gruppo	241.745	252.530
Patrimonio netto di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	241.745	252.530
Passività non correnti	121.337	122.621
Passività correnti	65.731	67.416
Totale Passivo e Patrimonio Netto	428.813	442.567

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2020	30 giugno 2020	31 marzo 2020	31 dicembre 2019
Cassa	12	11	10	11
Altre disponibilità liquide	32.912	31.212	45.941	48.623
Liquidità	32.924	31.223	45.951	48.634
Crediti finanziari verso parti correlate, correnti	2.606	1	0	1
Titoli in portafoglio - breve termine	69.798	70.125	67.767	70.779
Crediti finanziari correnti	72.404	70.126	67.767	70.780
Debiti verso banche, correnti	(33.223)	(27.066)	(27.282)	(27.195)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	(5.231)	(5.237)	(5.629)	(5.365)
Strumenti derivati valutati al <i>fair value</i>	(39)	(40)	(47)	(50)
Altri debiti finanziari verso terzi, correnti	(1.344)	(1.679)	(1.889)	(900)
Passività finanziarie correnti per contratti di <i>leasing</i>	(1.957)	(1.771)	(1.882)	(1.876)
Indebitamento finanziario corrente	(41.794)	(35.793)	(36.729)	(35.386)
Posizione finanziaria netta corrente	63.534	65.556	76.989	84.028
Crediti finanziari verso parti correlate, non correnti	49	49	49	49
Titoli in portafoglio - lungo termine	131.415	130.236	128.129	134.673
Crediti finanziari non correnti	131.464	130.285	128.178	134.722
Debiti bancari, non correnti	(97.309)	(98.125)	(99.933)	(100.724)
Passività finanziarie non correnti per contratti di <i>leasing</i>	(3.700)	(2.072)	(2.436)	(2.710)
Indebitamento finanziario non corrente	(101.009)	(100.197)	(102.369)	(103.434)
Posizione finanziaria netta non corrente	30.455	30.088	25.809	31.288
Posizione finanziaria netta	93.989	95.644	102.798	115.316

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2020	Q3 2019
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	2.695	8.757
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	(34)
Imposte correnti	1.326	1.581
Variazione delle imposte differite	(361)	1.322
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	2.832	2.449
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(12)	0
Plusvalenza netta da cessione del business purificazione	0	34
(Proventi) oneri finanziari netti	(989)	(2.106)
Altri (proventi) oneri non monetari	1.700	2.067
	7.191	14.070
Variazione delle attività e passività correnti	(911)	203
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(43)	(145)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(48)	(63)
Imposte pagate	(3.623)	(2.049)
Fondi generati da (impiegati in) attività operativa	2.566	12.016
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(2.225)	(6.832)
Corrispettivo incassato per la cessione di proprietà intellettuale a parti correlate	0	0
Aggiustamento sul prezzo di cessione del business della purificazione	0	(4)
Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti	663	51
Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione	533	488
Anticipi corrisposti per acquisto di partecipazioni	0	0
Acquisto di altre partecipazioni	(282)	0
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(1.311)	(6.297)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	4.864	(732)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(2.562)	0
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	0	0
Pagamento di dividendi	0	0
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(388)	(408)
Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi)	(536)	(450)
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	0	0
Altri debiti/crediti finanziari	(20)	(6)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	1.358	(1.596)
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	(1.033)	1.109
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	1.580	5.232
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	31.189	41.866
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	32.769	47.098

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2020	9M 2019
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	3.133	17.721
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	142
Imposte correnti	4.247	6.207
Variazione delle imposte differite	50	2.872
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	8.143	7.014
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(12)	(2.272)
Plusvalenza netta da cessione del business purificazione	0	(142)
(Proventi) oneri finanziari netti	6.355	(3.921)
Altri (proventi) oneri non monetari	927	1.548
	22.843	29.169
Variazione delle attività e passività correnti	(11.939)	(6.772)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(378)	(393)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(463)	(123)
Imposte pagate	(4.717)	(7.584)
Fondi generati da (impiegati in) attività operativa	5.346	14.297
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(9.158)	(17.785)
Corrispettivo incassato per la cessione di proprietà intellettuale a parti correlate	0	2.291
Aggiustamento sul prezzo di cessione del business della purificazione	0	(387)
Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti	(768)	(100.415)
Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione	1.703	1.365
Anticipi corrisposti per acquisto di partecipazioni	0	(1.100)
Acquisto di altre partecipazioni	(282)	0
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(8.505)	(116.031)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	2.883	88.801
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(2.562)	0
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	1
Pagamento di dividendi	(9.198)	(16.580)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(1.042)	(523)
Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi)	(1.666)	(1.150)
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	0	(93.382)
Altri debiti/crediti finanziari	1	11
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(11.583)	(22.822)
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	(1.010)	1.259
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(15.752)	(123.297)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	48.521	170.395
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	32.769	47.098

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions	30 settembre 2020	31 dicembre 2019
Situazione patrimoniale-finanziaria	50%	50%
Attivo non corrente	3.119	3.488
Attivo corrente	1.636	1.343
Totale attivo	4.755	4.831
Passivo non corrente	4.375	4.625
Passivo corrente	3.073	3.176
Totale passivo	7.448	7.801
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(2.970)	(1.553)
Utile (perdita) del periodo	207	(1.408)
Altri utili (perdite) complessivi (*)	70	(9)
Patrimonio Netto	(2.693)	(2.970)

(*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci di Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd. dall'1 gennaio 2020 alla data di liquidazione, nonché rilascio della riserva di conversione a conto economico a seguito della liquidazione delle due controllate asiatiche.

Actuator Solutions	9M 2020	9M 2019
Prospetto dell'utile (perdita)	50%	50%
Ricavi netti	5.400	8.364
Costo del venduto	(3.991)	(6.845)
Risultato industriale lordo	1.409	1.520
Totale spese operative	(984)	(1.577)
Altri proventi (oneri) netti	87	(159)
Risultato operativo	512	(216)
Proventi (oneri) finanziari	(227)	(221)
Utili (perdite) netti su cambi	(82)	(12)
Imposte sul reddito	4	11
Utile (perdita) del periodo	207	(437)
Differenze di conversione	(5)	2
Rilascio riserva di conversione per liquidazione delle società controllate	75	0
Totale utile (perdita) complessivo	277	(435)

Actuator Solutions	Q3 2020	Q3 2019
Prospetto dell'utile (perdita)	50%	50%
Ricavi netti	1.460	2.876
Costo del venduto	(1.128)	(2.373)
Risultato industriale lordo	332	504
Totale spese operative	(339)	(530)
Altri proventi (oneri) netti	5	12
Risultato operativo	(2)	(14)
Proventi (oneri) finanziari	(75)	(74)
Utili (perdite) netti su cambi	(70)	14
Imposte sul reddito	(4)	12
Utile (perdita) del periodo	(151)	(62)
Differenze di conversione	(7)	(8)
Rilascio riserva di conversione per liquidazione delle società controllate	75	0
Totale utile (perdita) complessivo	(83)	(70)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	30 settembre 2020	31 dicembre 2019
Situazione patrimoniale-finanziaria	49%	49%
Attivo non corrente	309	325
Attivo corrente	1.512	983
Totale Attivo	1.821	1.308
Passivo non corrente	191	192
Passivo corrente	1.037	665
Totale Passivo	1.228	857
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	451	249
Utile (perdita) del periodo	142	198
Altri utili (perdite) complessivi (*)	0	4
Patrimonio Netto	593	451

(*) Differenze attuariali sul Trattamento di Fine Rapporto (TFR), in accordo con lo IAS 19.

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	9M 2020	9M 2019
Prospetto dell'utile (perdita)	49%	49%
Ricavi netti	1.665	1.125
Costo del venduto	(1.285)	(712)
Risultato industriale lordo	380	413
Totale spese operative	(192)	(159)
Altri proventi (oneri) netti	14	25
Risultato operativo	202	279
Interessi e proventi finanziari netti	(15)	(11)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(45)	(74)
Utile (perdita) del periodo	142	193
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
Totale utile (perdita) complessivo	142	193

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Q3 2020	Q3 2019
Prospetto dell'utile (perdita)	49%	49%
Ricavi netti	797	547
Costo del venduto	(570)	(236)
Risultato industriale lordo	227	311
Totale spese operative	(65)	(64)
Altri proventi (oneri) netti	3	6
Risultato operativo	165	253
Proventi (oneri) finanziari	(8)	(4)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(38)	(70)
Utile (perdita) del periodo	119	178
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
Totale utile (perdita) complessivo	119	178

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES (46,73%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	30 settembre 2020	31 dicembre 2019
Situazione patrimoniale-finanziaria	46,73%	46,73%
Attivo non corrente	6.066	6.837
Attivo corrente	1.443	1.261
Totale Attivo	7.509	8.098
Passivo non corrente	53	92
Passivo corrente	1.393	255
Totale Passivo	1.446	347
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	7.595	9.465
Riserva per piani di stock option	160	156
Utile (perdita) del periodo	(1.381)	(2.031)
Altri utili (perdite) complessivi (*)	(311)	161
Patrimonio Netto	6.063	7.751

(*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci in valuta di Flexterra, Inc. e di Flexterra Taiwan Co., Ltd.

Flexterra	9M 2020	9M 2019
Prospetto dell'utile (perdita)	46,73%	46,73%
Ricavi netti	24	7
Costo del venduto	(13)	(1)
Risultato industriale lordo	11	6
Totale spese operative	(1.444)	(1.581)
Altri proventi (oneri) netti	1	0
Risultato operativo	(1.432)	(1.575)
Interessi e proventi finanziari netti	(27)	1
Utili (perdite) netti su cambi	64	(20)
Imposte sul reddito	14	15
Utile (perdita) del periodo	(1.381)	(1.579)
Differenze di conversione	(311)	459
Totale utile (perdita) complessivo	(1.692)	(1.120)

Flexterra	Q3 2020	Q3 2019
Prospetto dell'utile (perdita)	46,73%	46,73%
Ricavi netti	1	1
Costo del venduto	0	0
Risultato industriale lordo	1	1
Totale spese operative	(448)	(526)
Altri proventi (oneri) netti	1	0
Risultato operativo	(446)	(525)
Proventi (oneri) finanziari	(23)	0
Utili (perdite) netti su cambi	29	0
Imposte sul reddito	4	4
Utile (perdita) del periodo	(436)	(521)
Differenze di conversione	(324)	380
Totale utile (perdita) complessivo	(760)	(141)

Gruppo SAES – Comunicato Stampa

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,73% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Prospetto dell'utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	128.096	5.400	(225)	1.665	(388)	24	134.572	
Costo del venduto	(73.879)	(3.991)	225	(1.285)	388	(13)	(78.555)	
Utile industriale lordo	54.217	1.409	0	380	0	11	0	56.017
% sui ricavi	42,3%							41,1%
Totale spese operative	(39.374)	(984)	0	(192)	0	(1.444)	57	(41.937)
Altri proventi (oneri) netti	(828)	87		14		1		(726)
Utile (perdita) operativo	14.015	512	0	202	0	(1.432)	57	13.354
% sui ricavi	10,9%							9,9%
Interessi e proventi finanziari netti	(4.894)	(227)	180	(15)	0	(27)	0	(4.983)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.460)		278				1.324	0
Utili (perdite) netti su cambi	(232)	(82)	(75)	0		64		(325)
Utile (perdita) prima delle imposte	7.429	203	383	187	(142)	(1.395)	1.381	8.046
Imposte sul reddito	(4.296)	4		(45)		14		(4.323)
Utile (perdita) netto da attività operative	3.133	207	383	142	(142)	(1.381)	1.381	3.723
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0							0
Utile (perdita) netto del periodo	3.133	207	383	142	(142)	(1.381)	1.381	3.723
Utile (perdita) netto attribuito ai terzi	0							0
Utile (perdita) netto attribuito al Gruppo	3.133	207	383	142	(142)	(1.381)	1.381	3.723

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,73% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Prospetto dell'utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	38.997	1.460	(81)	797	(124)	1	0	41.050
Costo del venduto	(23.003)	(1.128)	81	(570)	124	0	0	(24.496)
Utile industriale lordo	15.994	332	0	227	0	1	0	16.554
% sui ricavi	41,0%							40,3%
Total spese operative	(13.048)	(339)	0	(65)	0	(448)	19	(13.881)
Altri proventi (oneri) netti	(74)	5		3		1		(65)
Utile (perdita) operativo	2.872	(2)	0	165	0	(446)	19	2.608
% sui ricavi	7,4%							6,4%
Interessi e proventi finanziari netti	1.566	(75)	61	(8)	0	(23)	0	1.521
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(576)		278		(119)		417	0
Utili (perdite) netti su cambi	(203)	(70)	(75)	0		29		(319)
Utile (perdita) prima delle imposte	3.659	(147)	264	157	(119)	(440)	436	3.810
Imposte sul reddito	(964)	(4)		(38)		4		(1.002)
Utile (perdita) netto da attività operative	2.695	(151)	264	119	(119)	(436)	436	2.808
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0							0
Utile (perdita) netto del periodo	2.695	(151)	264	119	(119)	(436)	436	2.808
Utile (perdita) netto attribuito ai terzi	0							0
Utile (perdita) netto attribuito al Gruppo	2.695	(151)	264	119	(119)	(436)	436	2.808

Rilassifiche saldi economici al 30 settembre 2019

	Divisione Metallurgy	Divisione Vacuum Technology	Divisione Medical	Divisione Specialty Chemicals	Divisione Advanced Packaging	Non Allocato		TOTALE
	9M 2019	Rilassificate	9M 2019 riclassificate	9M 2019	Rilassificate	9M 2019	Rilassificate	9M 2019
Ricavi netti	66.059	(16.007)	50.052	0	7.546	64.108	0	8.461
Costo del venduto	(32.636)	9.019	(23.617)	0	(3.366)	(31.366)	0	(5.653)
Utile (perdita) industriale lordo	33.423	(6.988)	26.435	0	4.180	26.527	0	2.808
Spese operative e altri proventi (oneri)	(12.301)	3.015	(10.286)	0	(2.349)	(10.286)	0	(3.554)
Utile (perdita) operativo	21.285	(3.015)	18.268	0	1.454	19.384	0	3.854

Rilassifiche saldi economici 3° trimestre 2019

	Divisione Metallurgy	Divisione Vacuum Technology	Divisione Medical	Divisione Specialty Chemicals	Divisione Advanced Packaging	Non Allocato		TOTALE
	Q3 2019	Rilassificate	Q3 2019 riclassificate	Q3 2019	Rilassificate	Q3 2019	Rilassificate	Q3 2019
Ricavi netti	23.859	(7.024)	16.835	0	2.024	22.836	0	5.000
Costo del venduto	(11.464)	3.015	(7.449)	0	(1.651)	(10.815)	0	(2.621)
Utile (perdita) industriale lordo	12.405	(3.276)	9.229	0	1.327	9.985	0	2.049
Spese operative e altri proventi (oneri)	(4.036)	1.401	(2.633)	0	(831)	(2.587)	0	(554)
Utile (perdita) operativo	8.569	(1.972)	6.596	0	496	7.398	0	1.495

Effetti straordinari Covid-19
 (Importi espressi in migliaia di euro)

Effetti straordinari Covid-19	9M 2020					
	Lavoro diretto	Spese indirette di produzione	Spese di ricerca e sviluppo	Spese di vendita	Spese generali e amministrative	Totale
Costo del personale	(110)	(59)	(47)	(12)	29	(199) (*)
Spese esterne per manutenzione					132	132
Materiali ausiliari di produzione e materiali vari					119	119
Spese di trasporto					4	4
Consulenze tecniche, legali, fiscali e amministrative					133	133
Servizi generali (mensa, pulizie, vigilanza)					100	100
Spese di formazione e aggiornamento					3	3
Totale costo del venduto & spese operative straordinarie Covid-19	(110)	(59)	(47)	(12)	520	292

(*) L'importo risulta essere così composto:

- risparmio per utilizzo della CIGO nello stabilimento di Lainate della Capogruppo, pari a -55 migliaia di euro;
- risparmio per le misure governative USA di sostegno alle imprese e alle famiglie, pari a -186 migliaia di euro;
- maggiori costi per il personale, pari a 42 migliaia di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Effetti straordinari Covid-19	9M 2020
Altri proventi	9
Altri oneri	(691)
Totale altri proventi (oneri) straordinari Covid-19	(682)