

**SABAF: APPROVATI I RISULTATI AL 30 GIUGNO 2023****➤ RISULTATI CONSOLIDATI DEL PRIMO SEMESTRE 2023<sup>1</sup>**

**RICAVI adj: €114,9 mln** (€107,7 mln nel 2H 2022 +6,7%; €144,2 mln nel 1H 2022 -20,3%)  
RICAVI: €109 mln (€107,4 mln nel 2H 2022 +1,5%; €145,7 mln nel 1H 2022 -25,2%)

**EBITDA adj: €15,6 mln** (€11,3 mln nel 2H 2022 +38,1%; €25 mln nel 1H 2022 -37,7%)  
EBITDA: € 11,4 mln (€ 13,2 mln nel 2H 2022 -13,6%; € 26,9 mln nel 1H 2022 -57,5%)

**EBITDA adj/RICAVI: 13,6%** (10,5 % nel 2H 2022 e 17,4% nel 1H 2022)  
EBITDA/RICAVI: 10,5% (12,3 % nel 2H 2022 e 18,5% nel 1H 2022)

**EBIT adj: € 7,1 mln** (€2,9 mln nel 2H 2022 +152%; €17 mln nel 1H 2022 -58,3%)  
EBIT: € 1,9 mln (€3,8 mln nel 2H 2022 -51,7%; €18 mln nel 1H 2022 -89,7%)

**RISULTATO NETTO adj: € 3,2 mln** (€7,3 mln nel 2H 2022; €14,8 mln nel 1H 2022)  
RISULTATO NETTO: € -1,4 mln (€2,2 mln nel 2H 2022; €13 mln nel 1H 2022)

**FREE CASH FLOW GENERATO € 13,2 mln**

**INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO AL 30/06/2023: € 73,8 mln**  
(€ 84,4 mln al 31/12/2022, € 94,8 mln al 30/06/2022)

**RISULTATI CONSOLIDATI DEL SECONDO TRIMESTRE 2023**

**RICAVI adj: €56,8 mln** (€58,1 mln nel 1Q 2023 -2,3%; €73,4 mln nel 2Q 2022 -22,6%)  
RICAVI: €50,9 mln (€58,1 mln nel 1Q 2023 -12,3%; €74,8 mln nel 2Q 2022 -32%)

**EBITDA adj: €8,5 mln** (€7,1 mln nel 1Q 2023 +18,6%; €12 mln nel 2Q 2022 -29,2%)  
EBITDA: € 4,9 mln (€ 6,5 mln nel 1Q 2023 -25,2%; € 13,9 mln nel 2Q 2022 -64,8%)

**EBITDA adj/RICAVI: 14,9%** (12,3 % nel 1Q 2023 e 16,3% nel 2Q 2022)  
EBITDA/RICAVI: 9,6% (11,2% nel 1Q 2023 e 18,5% nel 2Q 2022)

**EBIT adj: € 4,2 mln** (€2,9 mln nel 1Q 2023 +47,3%; €7,9 mln nel 2Q 2022 -46,2%)  
EBIT: € 0,4 mln (€1,5 mln nel 1Q 2023 -76,1%; €9 mln nel 2Q 2022 -96,0%)

**RISULTATO NETTO adj: € 1,8 mln** (€1,4 mln nel 1Q 2023; €7,2 mln nel 2Q 2022)  
RISULTATO NETTO: € -0,6 mln (€ -0,8 mln nel 1Q 2023; €5,6 mln nel 2Q 2022)

<sup>1</sup> I risultati economici consolidati normalizzati (adj) escludono gli impatti per l'applicazione dello IAS 29 (Rendicontazione contabile in economie iperinflazionate) e i costi di start-up di Sabaf India, Sabaf Messico e della divisione Induzione. Questa rappresentazione consente una migliore comprensione della performance del Gruppo e della sua comparazione rispetto ai periodi precedenti.

Pietro Iotti, Amministratore Delegato di Sabaf, ha commentato:

*“Sabaf, per il terzo trimestre consecutivo, ha migliorato la redditività operativa in un mercato caratterizzato da una domanda ancora debole. Nel primo semestre dell’anno, pur sostenendo investimenti per 11,5 mln di euro, è stato generato un free cash flow positivo di 13,2 mln di euro.*

*La difficile congiuntura non ha rallentato l’attuazione della nostra strategia per rafforzare il posizionamento competitivo e garantire la crescita sostenibile nel medio-lungo termine. Quattro le azioni principali: l’acquisizione dell’azienda statunitense Mansfield Engineered Components LLC (MEC) che, oltre ad aumentare la penetrazione nel mercato americano, ci ha permesso d’incrementare la diversificazione del portafoglio d’offerta; l’avanzamento del progetto di sviluppo per la cottura a induzione; l’avvio dell’operatività dei nuovi stabilimenti in India e Messico che ci consentono di essere più vicini ai nostri grandi clienti; la forte integrazione tecnico-commerciale di tutte le realtà del Gruppo.*

*Nella seconda parte dell’anno, grazie al contributo di questi progetti e alle azioni per efficientare la struttura costi, prevediamo un’importante crescita del fatturato e un ulteriore miglioramento della redditività”.*

\*\*\*\*\*

Il Consiglio di Amministrazione di Sabaf S.p.A. si è riunito oggi a Ospitaletto per approvare la Relazione Finanziaria Semestrale al 30 giugno 2023.

Si precisa che a partire da aprile 2022 la Turchia, Paese in cui Sabaf ha impianti produttivi, è considerata un’economia “iperinflazionata” in base ai criteri stabiliti dallo “IAS 29-Rendicontazione contabile in economie iperinflazionate”. Nel comunicato stampa sono commentati i risultati economici consolidati normalizzati che escludono gli impatti per l’applicazione dello IAS 29. I risultati economici normalizzati escludono altresì i costi per lo start-up di Sabaf India, Sabaf Messico e della divisione Induzione. Questa rappresentazione consente una migliore comprensione della performance del Gruppo e una più corretta comparazione rispetto ai periodi precedenti.

### **Risultati consolidati del primo semestre 2023**

Risultati semestrali	Sequenziale			YoY			12 MESI 2022
	I SEM 2023	II SEM 2022	Δ%	I SEM 2023	I SEM 2022	Δ%	
<b>Ricavi di vendita</b>	108.962	107.369		108.962	145.684		253.053
Iperinflazione Turchia	5.983	376		5.983	(1.467)		(1.091)
<b>Ricavi di vendita normalizzati</b>	<b>114.945</b>	<b>107.745</b>	<b>+6,7%</b>	<b>114.945</b>	<b>144.217</b>	<b>-20,3%</b>	<b>251.962</b>
EBITDA	11.414	13.206		11.414	26.886		40.092
EBTIDA %	10,5	12,3		10,5	18,5		15,8
Costi di start-up	1.154	438		1.154	266		704
Iperinflazione Turchia	3.029	(2.348)		3.029	(2.121)		(4.469)
<b>EBITDA normalizzato</b>	<b>15.597</b>	<b>11.296</b>	<b>+38,1%</b>	<b>15.597</b>	<b>25.031</b>	<b>-37,7%</b>	<b>36.327</b>
<b>EBITDA normalizzato%</b>	<b>13,6</b>	<b>10,5</b>		<b>13,6</b>	<b>17,4</b>		<b>14,4</b>
EBIT	1.855	3.842		1.855	18.045		21.887
EBIT %	1,7	3,6		1,7	12,4		8,6
Costi di start-up	1.466	509		1.466	311		820
Iperinflazione Turchia	3.795	(1.527)		3.795	(1.311)		(2.838)
<b>EBIT normalizzato</b>	<b>7.116</b>	<b>2.824</b>	<b>+152%</b>	<b>7.116</b>	<b>17.045</b>	<b>-58,3%</b>	<b>19.869</b>
<b>EBIT% normalizzato</b>	<b>6,2</b>	<b>2,6</b>		<b>6,2</b>	<b>11,8</b>		<b>7,9</b>
Risultato netto	(1.422)	2.241		(1.422)	13.008		15.249
Risultato netto %	-1,3	2,1		-1,3	8,9		6,0
Costi di start-up	1.373	457		1.373	298		756
Iperinflazione Turchia	3.286	4.624		3.286	1.453		6.077
<b>Risultato netto normalizzato</b>	<b>3.237</b>	<b>7.322</b>	<b>-55,8%</b>	<b>3.237</b>	<b>14.759</b>	<b>-78,1%</b>	<b>22.082</b>
<b>Risultato netto normalizzato %</b>	<b>2,8</b>	<b>6,8</b>		<b>2,8</b>	<b>10,2</b>		<b>8,8</b>

Nel primo semestre del 2023 il Gruppo Sabaf ha conseguito ricavi di vendita normalizzati pari a 114,9 mln di euro, superiori del 6,7% rispetto ai 107,7 mln di euro del secondo semestre 2022 (-20,3% rispetto ai 144,2 mln di euro del primo semestre 2022; -22,8% a parità di perimetro).

Il mercato mondiale dell'elettrodomestico continua la fase di debolezza congiunturale manifestatasi a partire dal secondo semestre 2022. Le vendite del primo semestre 2023 evidenziano comunque un recupero rispetto al dato dell'ultima parte del 2022, anche per il progressivo esaurimento del destocking.

L'EBITDA normalizzato del primo semestre 2023 è stato di 15,6 mln di euro, pari al 13,6% delle vendite e in crescita del 38,1% rispetto agli 11,3 mln di euro (10,5%) del secondo semestre 2022 (25 mln di euro nel primo semestre 2022, 17,4%). Il risultato ha beneficiato degli interventi compiuti per rendere più efficiente la gestione operativa oltre che della riduzione, rispetto al semestre precedente, dei costi sostenuti per energia e materie prime. I livelli di attività, ancora inferiori rispetto a quelli normali, non hanno tuttavia consentito un ritorno ai consueti livelli di redditività.

L'EBIT normalizzato è stato di 7,1 mln di euro (6,2%), superiore del 152% rispetto ai 2,8 mln di euro (2,6%) del secondo semestre 2022 (17 mln di euro nel primo semestre 2022, 11,8%).

L'utile netto normalizzato del periodo è stato di 3,2 mln di euro (7,3 mln di euro nel secondo semestre 2022 - quando erano stati contabilizzati proventi per imposte sul reddito per 5,8 mln di euro - e 14,8 mln di euro nel primo semestre 2022).

### **Risultati consolidati del secondo trimestre 2023**

Risultati trimestrali	Sequenziale			YoY			12 MESI 2022
	II TRIM 2023	I TRIM 2023	Δ%	II TRIM 2023	II TRIM 2022	Δ%	
<b>Ricavi di vendita</b>	50.899	58.063		50.899	74.832		253.053
Iperinflazione Turchia	5.899	84		5.899	(1.467)		(1.091)
<b>Ricavi di vendita normalizzati</b>	<b>56.798</b>	<b>58.147</b>	<b>-2,3%</b>	<b>56.798</b>	<b>73.365</b>	<b>-22,6%</b>	<b>251.962</b>
EBITDA	4.885	6.529		4.885	13.862		40.092
<i>EBTIDA %</i>	<i>9,6</i>	<i>11,2</i>		<i>9,6</i>	<i>18,5</i>		<i>15,8</i>
Costi di start-up	800	354		800	210		704
Iperinflazione Turchia	2.778	251		2.778	(2.121)		(4.469)
<b>EBITDA normalizzato</b>	<b>8.463</b>	<b>7.134</b>	<b>+18,6%</b>	<b>8.463</b>	<b>11.951</b>	<b>-29,2%</b>	<b>36.327</b>
<b>EBITDA normalizzato%</b>	<b>14,9</b>	<b>12,3</b>		<b>14,9</b>	<b>16,3</b>		<b>14,4</b>
EBIT	358	1.497		358	8.960		21.887
<i>EBIT %</i>	<i>0,7</i>	<i>2,6</i>		<i>0,7</i>	<i>12,0</i>		<i>8,6</i>
Costi di start-up	983	483		983	232		820
Iperinflazione Turchia	2.897	898		2.897	(1.311)		(2.838)
<b>EBIT normalizzato</b>	<b>4.238</b>	<b>2.878</b>	<b>+47,3%</b>	<b>4.238</b>	<b>7.881</b>	<b>-46,2%</b>	<b>19.869</b>
<b>EBIT% normalizzato</b>	<b>7,5</b>	<b>4,9</b>		<b>7,5</b>	<b>10,7</b>		<b>7,9</b>
Risultato netto	(631)	(791)		(631)	5.554		15.249
<i>Risultato netto %</i>	<i>-1,2</i>	<i>-1,4</i>		<i>-1,2</i>	<i>7,4</i>		<i>6,0</i>
Costi di start-up	936	438		936	225		756
Iperinflazione Turchia	1.517	1.769		1.517	1.453		6.077
<b>Risultato netto normalizzato</b>	<b>1.822</b>	<b>1.416</b>	<b>+28,7%</b>	<b>1.822</b>	<b>7.232</b>	<b>-74,8%</b>	<b>22.082</b>
<b>Risultato netto normalizzato %</b>	<b>3,2</b>	<b>2,4</b>		<b>3,2</b>	<b>9,9</b>		<b>8,8</b>

Nel secondo trimestre il Gruppo ha registrato vendite normalizzate per 56,8 mln di euro, inferiori del 2,3% rispetto al primo trimestre 2023 (-22,6% rispetto ai 73,4 mln di euro del secondo trimestre 2022).

L'EBITDA normalizzato del secondo trimestre è stato di 8,5 mln di euro, pari al 14,9% del fatturato e in crescita del 18,6% rispetto ai 7,1 mln di euro (12,3%) del primo trimestre 2023 (12 mln di euro nel secondo trimestre 2022, 16,3%).

Il reddito operativo (EBIT) normalizzato è stato di 4,2 mln di euro (7,5%), superiore del 47,3% rispetto ai 2,9 mln di euro del primo trimestre 2023 (4,9%) (7,9 mln di euro nel secondo trimestre 2022, 10,7%).

L'utile netto normalizzato del periodo è stato di 1,8 mln di euro (1,4 mln di euro nel primo trimestre 2023 e 7,2 mln di euro nel secondo trimestre 2022).

### **Situazione patrimoniale, flussi finanziari e indebitamento finanziario al 30 giugno 2023**

<i>in migliaia di euro</i>	<b>30.06.2023</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>30.06.2022</b>
<i>Attività non correnti</i>	166.788	171.276	154.593
Attività a breve <sup>2</sup>	124.256	134.709	173.159
Passività a breve <sup>3</sup>	(63.810)	(55.329)	(70.517)
Capitale circolante netto <sup>4</sup>	60.446	79.380	102.642
Fondi per rischi e oneri, TFR, imposte differite	(9.087)	(10.128)	(8.982)
<b>Capitale investito netto</b>	<b>218.147</b>	<b>240.528</b>	<b>248.253</b>
Posizione finanziaria netta a breve termine	7.757	(6.030)	(17.858)
Posizione finanziaria netta a medio-lungo termine	(81.588)	(78.336)	(76.935)
<b>Indebitamento finanziario netto</b>	<b>(73.831)</b>	<b>(84.366)</b>	<b>(94.793)</b>
<b>Patrimonio netto</b>	<b>144.316</b>	<b>156.162</b>	<b>153.460</b>

<i>in migliaia di euro</i>	<b>30.06.2023</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>30.06.2022</b>
<b>Disponibilità liquide e mezzi equivalenti di inizio periodo</b>	<b>20.923</b>	<b>43.649</b>	<b>43.649</b>
Risultato netto di periodo	(1.422)	15.249	13.008
Ammortamenti e rettifiche alle voci di costo e ricavo	13.947	20.152	12.731
Variazione del capitale circolante netto	10.840	(2.954)	(27.141)
Altre variazioni generate dall'attività operativa	974	(8.154)	(6.807)
<b>Flussi finanziari dall'attività operativa</b>	<b>24.339</b>	<b>24.293</b>	<b>(8.209)</b>
Flussi finanziari dall'attività di investimento (al netto delle dismissioni)	(11.127)	(20.856)	(11.018)
<b>Free Cash Flow</b>	<b>13.212</b>	<b>3.437</b>	<b>(19.227)</b>
Variazione delle attività e delle passività finanziarie	(6.261)	(8.334)	(4.314)
Acquisto di azioni proprie	(462)	(1.862)	(1.189)
Pagamento di dividendi	-	(6.690)	(6.690)
<b>Flussi finanziari dall'attività finanziaria</b>	<b>(6.723)</b>	<b>(16.886)</b>	<b>(12.193)</b>
Variazioni dell'area di consolidamento	(783)	(5.045)	(97)
Differenze cambi di traduzione	776	(4.232)	211
<b>Flussi finanziari netti del periodo</b>	<b>6.482</b>	<b>(22.726)</b>	<b>(31.306)</b>
<b>Disponibilità liquide e mezzi equivalenti di fine periodo</b>	<b>27.405</b>	<b>20.923</b>	<b>12.343</b>

Nel corso del primo semestre 2023 la gestione operativa ha generato flussi finanziari per 24,3 mln di euro, anche grazie alla significativa riduzione del capitale circolante.

Nel semestre sono stati investiti 11,1 mln di euro (11 mln di euro nel primo semestre 2022 e 20,9 mln di euro nell'intero esercizio 2022); la quota più rilevante è stata destinata al nuovo stabilimento messicano, dove è stata recentemente avviata la produzione di bruciatori.

Il free cash flow generato nel corso del primo semestre 2023 è positivo per 13,2 mln di euro (3,4 mln di

<sup>2</sup> Somma di Rimanenze, Crediti commerciali, Crediti per imposte e Altri Crediti correnti

<sup>3</sup> Somma di Debiti commerciali, Debiti per imposte e Altri debiti

<sup>4</sup> Differenza tra Attività a breve e Passività a breve

euro nell'intero 2022 e -19,2 mln di euro nel primo semestre 2022).

Al 30 giugno 2023 l'indebitamento finanziario netto è di 73,8 mln di euro, di cui 3,5 mln relativi a leasing operativi e 0,8 mln relativi a leasing finanziari, tutti contabilizzati ai sensi dell'IFRS 16 (84,4 mln di euro al 31 dicembre 2022 e 94,8 mln di euro al 30 giugno 2022), a fronte di un patrimonio netto di 144,3 mln di euro.

### **Eventi di rilievo successivi al primo semestre 2023**

Il 14 luglio 2023 Sabaf, ha acquisito il 51% di Mansfield Engineered Components LLC ("MEC"), società statunitense con sede a Mansfield (Ohio) e principale produttore nordamericano di cerniere per elettrodomestici, disegnate e realizzate per rispondere agli elevati livelli qualitativi e agli esigenti standard richiesti dal mercato statunitense. L'acquisizione è avvenuta sulla base di una valutazione di MEC pari a 21 mln di dollari (Enterprise Value). Nel primo semestre 2023 MEC ha registrato ricavi per 17,9 mln di dollari.

In connessione con l'operazione di acquisizione il Consiglio di Amministrazione ha deliberato un aumento del 10% del capitale sociale, riservato a Montinvest s.r.l., società controllata dal Dottor Fulvio Montipò, per un controvalore complessivo di 17,3 mln di euro, eseguito il 20 luglio 2023.

### **Outlook**

Nel secondo semestre il Gruppo si attende una domanda del mercato degli elettrodomestici sostanzialmente stabile rispetto ai livelli del primo semestre, ancora condizionata dalla situazione macroeconomica generale (elevati tassi d'interesse, lento calo dell'inflazione).

Il consolidamento dei risultati della neo acquisita MEC, l'avvio delle vendite di componenti per la cottura a Induzione e il contributo degli impianti produttivi in India e in Messico consentiranno comunque una rilevante crescita dei ricavi rispetto al secondo semestre 2022.

La redditività del secondo semestre è attesa in ulteriore miglioramento.

\*\*\*\*\*

*I risultati saranno illustrati alla comunità finanziaria alle ore **16,00** di oggi 5 settembre 2023 nel corso di una conference call (chiamare il numero 02 36 213 011 alcuni minuti prima dell'inizio).*

*La relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2023 sarà a disposizione del pubblico nei modi e nei termini di legge.*

*Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari Gianluca Beschi dichiara ai sensi del comma 2 dell'articolo 154-bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato stampa corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili. I risultati trimestrali e i dati normalizzati non sono assoggettati a revisione contabile. Allegati: prospetti contabili consolidati*

*Per ulteriori informazioni:*

<b>Investor Relations</b> Gianluca Beschi tel. +39 030 6843236 <a href="mailto:gianluca.beschi@sabaf.it">gianluca.beschi@sabaf.it</a> <a href="http://www.sabafgroup.com">www.sabafgroup.com</a>	<b>Media relations</b> Maria Giardini + 39 340 5104775 <a href="mailto:mgiardini@twistergroup.it">mgiardini@twistergroup.it</a> Arnaldo Ragozzino + 39 335 6978581 <a href="mailto:aragozzino@twistergroup.it">aragozzino@twistergroup.it</a>
--	---

*Fondata nei primi anni '50, SABAF è cresciuta costantemente fino a divenire oggi uno tra i primi produttori mondiali di componenti per elettrodomestici. Negli ultimi anni, attraverso una politica di investimenti organici e per linee esterne, il Gruppo ha ampliato la sua gamma di prodotto ed è oggi attivo nei seguenti segmenti del mercato degli elettrodomestici: componenti gas; cerniere e componenti elettronici. Nel 2022 il Gruppo ha annunciato l'ingresso nel mercato dei componenti per la cottura a induzione. Il know-how tecnologico, la flessibilità produttiva e la capacità di offrire una vasta gamma di componenti - progettati anche in base alle necessità delle singole case produttrici di cucine, di piani e di forni da incasso, e in linea con le caratteristiche specifiche dei diversi mercati di riferimento - rappresentano fondamentali punti di forza di SABAF in un settore a forte specializzazione in cui la domanda è in continua evoluzione e sempre più orientata verso prodotti che garantiscono assoluta affidabilità e sicurezza. Il Gruppo Sabaf impiega circa 1.500 dipendenti in Italia, Turchia, Polonia, Brasile, Cina, India, e Messico. Oltre che con il marchio Sabaf, il Gruppo opera con i marchi ARC (bruciatori professionali), Faringosi Hinges, C.M.I. e Mansfield (cerniere), Okida e P.G.A. (componenti elettronici).*

### Situazione Patrimoniale-Finanziaria Consolidata

<i>(in migliaia di euro)</i>	<b>30.06.2023</b>	<b>31.03.2023</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>30.06.2022</b>
<b>ATTIVO</b>				
ATTIVITA' NON CORRENTI				
Attività materiali	101.998	102.855	99.605	95.015
Investimenti immobiliari	862	898	983	1.713
Attività immateriali	50.887	55.717	54.168	48.563
Partecipazioni	97	97	97	83
Crediti non correnti	1.690	2.901	2.752	1.215
Imposte anticipate	10.728	13.223	13.145	8.004
<b>Totale attività non correnti</b>	<b>166.262</b>	<b>175.691</b>	<b>170.750</b>	<b>154.593</b>
ATTIVITA' CORRENTI				
Rimanenze	59.524	65.826	64.426	72.962
Crediti commerciali	52.801	62.799	59.159	90.189
Crediti per imposte	8.994	7.166	8.214	4.452
Altri crediti correnti	2.937	3.546	2.910	5.556
Attività finanziarie correnti	4.758	2.531	2.497	1.461
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	27.405	21.865	20.923	12.343
<b>Totale attività correnti</b>	<b>156.419</b>	<b>163.733</b>	<b>158.129</b>	<b>186.963</b>
ATTIVITA' DESTINATE ALLA VENDITA	<b>526</b>	<b>526</b>	<b>526</b>	<b>0</b>
<b>TOTALE ATTIVO</b>	<b>323.207</b>	<b>339.950</b>	<b>329.405</b>	<b>341.556</b>
<b>PATRIMONIO NETTO E PASSIVO</b>				
PATRIMONIO NETTO				
Capitale sociale	11.533	11.533	11.533	11.533
Utili accumulati, Altre riserve	134.205	148.901	129.380	128.919
Utile dell'esercizio	(1.422)	(791)	15.249	13.008
<i>Totale quota di pertinenza della Capogruppo</i>	144.316	159.643	156.162	153.460
<i>Interessi di Minoranza</i>	-	-	-	-
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>144.316</b>	<b>159.643</b>	<b>156.162</b>	<b>153.460</b>
PASSIVITA' NON CORRENTI				
Finanziamenti	81.588	81.016	78.336	76.935
TFR e fondi di quiescenza	3.713	3.810	3.661	3.590
Fondi per rischi e oneri	440	453	639	813
Imposte differite	4.934	5.215	5.828	4.579
<b>Totale passività non correnti</b>	<b>90.675</b>	<b>90.494</b>	<b>88.464</b>	<b>85.917</b>
PASSIVITA' CORRENTI				
Finanziamenti	24.231	29.344	28.876	30.694
Altre passività finanziarie	175	388	574	968
Debiti commerciali	45.766	43.932	39.628	55.867
Debiti per imposte	3.036	2.823	2.545	1.678
Altri debiti	15.008	13.326	13.156	12.972
<b>Totale passività correnti</b>	<b>88.216</b>	<b>89.813</b>	<b>84.779</b>	<b>102.179</b>
PASSIVITA' DESTINATE ALLA VENDITA	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>TOTALE PASSIVO E PATRIMONIO NETTO</b>	<b>323.207</b>	<b>339.950</b>	<b>329.405</b>	<b>341.556</b>

## Conto Economico Consolidato

<i>(in migliaia di euro)</i>	II trimestre 2023	II trimestre 2022	I semestre 2023	I semestre 2022
<b>RICAVI E PROVENTI OPERATIVI</b>				
Ricavi	50.899	74.832	108.962	145.684
Altri proventi	1.714	2.078	4.062	4.663
<b>Totale ricavi e proventi operativi</b>	<b>52.613</b>	<b>76.910</b>	<b>113.024</b>	<b>150.347</b>
<b>COSTI OPERATIVI</b>				
Acquisti di materiali	(23.514)	(37.859)	(54.580)	(77.195)
Variazione delle rimanenze	(2.735)	1.405	(1.385)	7.348
Servizi	(9.589)	(13.612)	(20.809)	(27.647)
Costi del personale	(12.767)	(13.684)	(25.937)	(27.146)
Altri costi operativi	(253)	(284)	(795)	(728)
Costi per lavori interni capitalizzati	1.130	986	1.896	1.907
<b>Totale costi operativi</b>	<b>(47.728)</b>	<b>(63.048)</b>	<b>(101.610)</b>	<b>(123.461)</b>
<b>RISULTATO OPERATIVO ANTE AMMORTAMENTI, PLUS/MINUSVALENZE, SVALUTAZIONI/RIPRISTINI DI ATTIVITA' NON CORRENTI (EBITDA)</b>	<b>4.885</b>	<b>13.862</b>	<b>11.414</b>	<b>26.886</b>
Ammortamenti	(4.515)	(4.995)	(9.547)	(9.063)
Plusvalenze/Minusvalenze da realizzo di attività non correnti	(12)	93	(12)	222
Svalutazioni/Ripristini di valore di attività non correnti	0	0	0	0
<b>RISULTATO OPERATIVO (EBIT)</b>	<b>358</b>	<b>8.960</b>	<b>1.855</b>	<b>18.045</b>
Proventi finanziari	442	588	532	1.117
Oneri finanziari	(1.081)	(495)	(1.867)	(786)
Proventi/(Oneri) netti da iperinflazione	730	(4.606)	(677)	(4.606)
Utili e perdite su cambi	(1.180)	473	(1.711)	347
Utili e perdite da partecipazioni	0	0	0	(48)
<b>RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE</b>	<b>(731)</b>	<b>4.920</b>	<b>(1.868)</b>	<b>14.069</b>
Imposte sul reddito	100	634	446	(1.061)
<b>UTILE DELL'ESERCIZIO</b>	<b>(631)</b>	<b>5.554</b>	<b>(1.422)</b>	<b>13.008</b>
di cui				
Quota di pertinenza di terzi	0	0	0	0
<b>UTILE DI PERTINENZA DEL GRUPPO</b>	<b>(631)</b>	<b>5.554</b>	<b>(1.422)</b>	<b>13.008</b>

## Rendiconto Finanziario Consolidato

	<b>I semestre 2023</b>	<b>I semestre 2022</b>
<b><i>Disponibilità liquide e mezzi equivalenti di inizio periodo</i></b>	<b>20.923</b>	<b>43.649</b>
Risultato netto di periodo	(1.422)	13.008
Rettifiche per:		
- Ammortamenti del periodo	9.547	9.063
- Minusvalenze / Plusvalenze realizzate	12	(222)
- Utili e perdite da partecipazioni	-	48
- Rivalutazione ex IAS 29	3.286	1.453
- Proventi e oneri finanziari	1.375	878
- Valutazione IFRS 2 piano <i>Stock Grant</i>	238	789
- Imposte sul reddito	(446)	1.061
Variazione TFR	52	182
Variazione fondi rischi	(117)	(521)
<i>Variazione crediti commerciali</i>	<i>3.398</i>	<i>(22.151)</i>
<i>Variazione delle rimanenze</i>	<i>545</i>	<i>(6.037)</i>
<i>Variazione dei debiti commerciali</i>	<i>6.897</i>	<i>1.047</i>
Variazione del capitale circolante netto	10.840	(27.141)
Variazione altri crediti e debiti, imposte differite	2.795	779
Pagamento imposte	(766)	(6.751)
Pagamento oneri finanziari	(1.660)	(988)
Incasso proventi finanziari	605	153
<b>Flussi finanziari dall'attività operativa</b>	<b>24.339</b>	<b>(8.209)</b>
Investimenti in attività non correnti		
- immateriali	(1.409)	(1.475)
- materiali	(10.130)	(10.739)
- finanziarie	0	0
Disinvestimento di attività non correnti	412	1.196
<b>Flussi finanziari dall'attività di investimento</b>	<b>(11.127)</b>	<b>(11.018)</b>
<b>Free Cash Flow</b>	<b>13.212</b>	<b>(19.227)</b>
Rimborso finanziamenti	(20.857)	(14.607)
Nuovi finanziamenti	17.190	9.621
Variazione attività finanziarie	(2.594)	672
Acquisto azioni proprie	(462)	(1.189)
Pagamento di dividendi	0	(6.690)
<b>Flussi finanziari dall'attività finanziaria</b>	<b>(6.723)</b>	<b>(12.193)</b>
Acquisizioni e altre variazioni dell'area di consolidamento	(783)	(97)
Differenze cambi di traduzione	776	211
<b>Flussi finanziari netti del periodo</b>	<b>6.482</b>	<b>(31.306)</b>
<b><i>Disponibilità liquide e mezzi equivalenti di fine periodo</i></b>	<b>27.405</b>	<b>12.343</b>



### Totale indebitamento finanziario

	30.06.2023	31.12.2022	Variazione
A. Disponibilità liquide	27.405	20.832	6.573
B. Mezzi equivalenti a disponibilità liquide	-	91	(91)
C. Altre attività finanziarie correnti	4.758	2.497	2.261
<b>D. Liquidità (A+B+C)</b>	<b>32.163</b>	<b>23.420</b>	<b>8.743</b>
E. Debito finanziario corrente	621	8.098	(7.477)
F. Parte corrente del debito finanziario non corrente	23.785	21.352	2.433
<b>G. Indebitamento finanziario corrente (E+F)</b>	<b>24.406</b>	<b>29.450</b>	<b>(5.044)</b>
<b>H. Indebitamento finanziario corrente netto (G-D)</b>	<b>(7.757)</b>	<b>6.030</b>	<b>(13.787)</b>
I. Debito finanziario non corrente	51.886	48.651	3.235
J. Strumenti di debito	29.702	29.685	17
K. Debiti commerciali e altri debiti non correnti	-	-	-
<b>L. Indebitamento finanziario non corrente (I+J+K)</b>	<b>81.588</b>	<b>78.336</b>	<b>3.252</b>
<b>M. Totale indebitamento finanziario (H+L)</b>	<b>73.831</b>	<b>84.366</b>	<b>(10.535)</b>

### Ricavi per area geografica

Risultati semestrali normalizzati	Sequenziale			YoY			Esercizio 2022
	I SEM 2023	II SEM 2022	Variazione %	I SEM 2023	I SEM 2022	Variazione %	
Europa (Turchia esclusa)	38.953	36.489	+6,8%	38.953	50.653	-23,1%	87.142
Turchia	31.357	30.412	+3,1%	31.357	35.582	-11,9%	65.994
Nord America	17.458	16.005	+9,1%	17.458	23.744	-26,5%	39.749
Sud America	12.916	10.446	+23,6%	12.916	18.035	-28,4%	28.481
Africa e Medio Oriente	10.134	8.919	+13,6%	10.134	10.159	-0,2%	19.078
Asia e Oceania	4.127	5.474	-24,6%	4.127	6.044	-31,7%	11.518
<b>Totale</b>	<b>114.945</b>	<b>107.745</b>	<b>+6,7%</b>	<b>114.945</b>	<b>144.217</b>	<b>-20,3%</b>	<b>251.962</b>

Risultati trimestrali normalizzati	Sequenziale			YoY			Esercizio 2022
	II TRIM 2023	I TRIM 2023	Variazione %	II TRIM 2023	II TRIM 2022	Variazione %	
Europa (Turchia esclusa)	19.188	19.765	-2,9%	19.188	24.186	-20,7%	87.142
Turchia	14.441	16.916	-14,6%	14.441	17.835	-19,0%	65.994
Nord America	9.735	7.723	+26,0%	9.735	13.599	-28,4%	39.749
Sud America	6.187	6.729	-8,1%	6.187	9.292	-33,4%	28.481
Africa e Medio Oriente	4.814	5.320	-9,5%	4.814	5.073	-5,1%	19.078
Asia e Oceania	2.433	1.694	+43,6%	2.433	3.380	-28,0%	11.518
<b>Totale</b>	<b>56.798</b>	<b>58.147</b>	<b>-2,3%</b>	<b>56.798</b>	<b>73.365</b>	<b>-22,6%</b>	<b>251.962</b>

### Ricavi per Divisione di prodotto

Risultati semestrali normalizzati	Sequenziale			YoY			Esercizio 2022
	I SEM 2023	II SEM 2022	Variazione %	I SEM 2023	I SEM 2022	Variazione %	
Componenti gas	72.556	67.206	+8,0%	72.556	90.777	-20,1%	157.983
Cerniere	29.021	27.942	+3,9%	29.021	40.662	-28,6%	68.604
Componenti elettronici	13.368	12.597	+6,1%	13.368	12.778	+4,6%	25.375
<b>Totale</b>	<b>114.945</b>	<b>107.745</b>	<b>+6,7%</b>	<b>114.945</b>	<b>144.217</b>	<b>-20,3%</b>	<b>251.962</b>

Risultati trimestrali normalizzati	Sequenziale			YoY			Esercizio 2022
	II TRIM 2023	I TRIM 2023	Variazione %	II TRIM 2023	II TRIM 2022	Variazione %	
Componenti gas	36.334	36.222	+0,3%	36.334	45.745	-20,6%	157.983
Cerniere	13.707	15.314	-10,5%	13.707	21.166	-35,2%	68.604
Componenti elettronici	6.757	6.611	+2,2%	6.757	6.454	+4,7%	25.375
<b>Totale</b>	<b>56.798</b>	<b>58.147</b>	<b>-2,3%</b>	<b>56.798</b>	<b>73.365</b>	<b>-22,6%</b>	<b>251.962</b>

## Iperinflazione – Turchia: applicazione dello IAS 29

Nella Relazione Finanziaria Semestrale al 30 giugno 2023 lo IAS 29 è stato applicato con riferimento alle società controllate Sabaf Turchia e Okida. L'effetto relativo alla rimisurazione delle attività e passività non monetarie, delle poste di patrimonio netto e delle componenti di conto economico del primo semestre 2023 è stato rilevato in un'apposita voce di conto economico tra i proventi e oneri finanziari. Il relativo effetto fiscale è stato rilevato tra le imposte del periodo.

Di seguito si riportano i livelli cumulati degli indici generali dei prezzi al consumo:

Indice dei prezzi al consumo	Valore al 31.12.2022	Valore al 30.06.2023	Variazione
TURKSTAT	1.128,45	1.351,59	+19,77%

Indice dei prezzi al consumo	Valore al 31.12.2021	Valore al 31.12.2022	Variazione
TURKSTAT	686,95	1.128,45	+64,27%

Indice dei prezzi al consumo	Valore al 01.01.2003	Valore al 31.12.2021	Variazione
TURKSTAT	100	686,95	+586,95%

### *Effetti dell'applicazione dell'iperinflazione sulla Situazione Patrimoniale-Finanziaria consolidata*

<b>Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata</b> <i>(in migliaia di euro)</i>	<b>30.06.2023</b>	<b>Effetto Iperinflazione</b>	<b>30.06.2023 con effetto Iperinflazione</b>
Totale attività non correnti	143.542	22.720	166.262
Totale attività correnti	155.409	1.010	156.419
Attività non correnti disponibili per la vendita	526	-	526
<b>Totale attivo</b>	<b>299.477</b>	<b>23.730</b>	<b>323.207</b>
Totale patrimonio netto	120.670	23.646	144.316
Totale passività non correnti	90.591	84	90.675
Totale passività correnti	88.216	-	88.216
<b>Totale passivo e patrimonio netto</b>	<b>299.477</b>	<b>23.730</b>	<b>323.207</b>

### *Effetti dell'applicazione dell'iperinflazione sul Conto Economico Consolidato*

<b>Conto economico consolidato</b> <i>(in migliaia di euro)</i>	<b>6 mesi 2023</b>	<b>Effetto Iperinflazione</b>	<b>6 mesi 2023 con effetto Iperinflazione</b>
Ricavi e proventi operativi	119.169	(6.145)	113.024
Costi operativi	(104.726)	3.116	(101.610)
Risultato operativo ante ammortamenti, plus/minusvalenze, svalutazioni/ripristini di attività non correnti (EBITDA)	14.443	(3.029)	11.414
Risultato operativo (EBIT)	5.650	(3.795)	1.855
Risultato prima delle imposte	2.301	(4.169)	(1.868)
Imposte sul reddito	(437)	883	446
<b>Risultato netto dell'esercizio</b>	<b>1.864</b>	<b>(3.286)</b>	<b>(1.422)</b>

## SABAF: RESULTS AT 30 JUNE 2023 WERE APPROVED

### ➤ CONSOLIDATED RESULTS FOR THE FIRST HALF OF 2023<sup>1</sup>

**adj REVENUE: €114.9 million** (€107.7 million in H2 2022 +6.7%; €144.2 million in H1 2022 -20.3%)  
 REVENUE: €109 million (€107.4 million in H2 2022 +1.5%; €145.7 million in H1 2022 -25.2%)

**adj EBITDA: €15.6 million** (€11.3 million in H2 2022 +38.1%; €25 million in H1 2022 -37.7%)  
 EBITDA: €11.4 million (€13.2 million in H2 2022 -13.6%; € 26.9 million in H1 2022 -57.5%)

**adj EBITDA/REVENUE: 13.6%** (10.5% in H2 2022 and 17.4% in H1 2022)  
 EBITDA/REVENUE: 10.5% (12.3% in H2 2022 and 18.5% in H1 2022)

**adj EBIT: €7.1 million** (€2.9 million in H2 2022 +152%; €17 million in H1 2022 -58.3%)  
 EBIT: €1.9 million (€3.8 million in H2 2022 -51.7%; €18 million in H1 2022 -89.7%)

**adj NET PROFIT: €3.2 million** (€7.3 million in H2 2022; €14.8 million in H1 2022)  
 NET PROFIT: €-1.4 million (€2.2 million in H2 2022; €13 million in H1 2022)

**GENERATED FREE CASH FLOW €13.2 million**

**NET FINANCIAL DEBT AT 30 JUNE 2023: €73.8 million**  
 (€84.4 million at 31 December 2022, €94.8 million at 30 June 2022)

### CONSOLIDATED RESULTS FOR Q2 2023

**adj REVENUE: €56.8 million** (€58.1 million in Q1 2023 -2.3%; €73.4 million in Q2 2022 -22.6%)  
 REVENUE: €50.9 million (€58.1 million in Q1 2023 -12.3%; €74.8 million in Q2 2022 -32%)

**adj EBITDA: €8.5 million** (€7.1 million in Q1 2023 +18.6%; €12 million in Q2 2022 -29.2%)  
 EBITDA: €4.9 million (€6.5 million in Q1 2023 -25.2%; €13.9 million in Q2 2022 -64.8%)

**adj EBITDA/REVENUE: 14.9%** (12.3% in Q1 2023 and 16.3% in Q2 2022)  
 EBITDA/REVENUE: 9.6% (11.2% in Q1 2023 and 18.5% in Q2 2022)

**adj EBIT: €4.2 million** (€2.9 million in Q1 2023 +47.3%; €7.9 million in Q2 2022 -46.2%)  
 EBIT: €0.4 million (€1.5 million in Q1 2023 -76.1%; €9 million in Q2 2022 -96.0%)

**adj NET PROFIT: €1.8 million** (€1.4 million in Q1 2023; €7.2 million in Q2 2022)  
 NET PROFIT: €-0.6 million (€-0.8 million in Q1 2023; €5.6 million in Q2 2022)

<sup>1</sup> The normalised consolidated economic results (adj) exclude the impact of the application of IAS 29 (Financial Reporting in Hyperinflationary Economies) and the start-up costs of Sabaf India, Sabaf Mexico and the Induction division. This representation allows a better understanding of the Group's performance and of its comparison with previous periods.

Pietro Iotti, Chief Executive Officer of Sabaf, commented:

*"Sabaf improved its operating profitability for the third consecutive quarter in a market still characterised by weak demand. In the first half of the year, a positive free cash flow of €13.2 million was generated, although investments of €11.5 million were incurred.*

*The difficult economic situation did not slow down the implementation of our strategy to strengthen the competitive position and ensure sustainable growth in the medium to long term. We undertook four main actions: the acquisition of the US company Mansfield Engineered Components LLC (MEC), which not only increased our penetration of the US market but also the diversification our product range; the progress of the induction cooking development project; and the start of operation of our new factories in India and Mexico, which will bring us closer to our main customers; the strong technical and commercial integration of all Group entities.*

*In the second half of the year, we expect a significant growth in turnover and a further improvement in profitability as a result of these projects and the measures taken to make the cost structure more efficient".*

\*\*\*\*\*

The Board of Directors of Sabaf S.p.A. met today in Ospitaletto to approve the Half-Yearly Report at 30 June 2023.

It should be noted that as from April 2022, Turkey - the country where Sabaf has production plants - is considered to be a "hyperinflationary" economy according to the criteria set out in "IAS 29 - Financial Reporting in Hyperinflationary Economies". The press release commented on the normalised consolidated economic results excluding the impact of the application of IAS 29. The normalised economic results exclude also the start-up costs of Sabaf India, Sabaf Mexico and the Induction division. This representation allows a better understanding of the Group's performance and a more accurate comparison with previous periods.

### **Consolidated results for the first half of 2023**

Half-year results	Sequential			YoY			12M 2022
	H1 2023	H2 2022	Δ%	H1 2023	H1 2022	Δ%	
<b>Sales revenue</b>	108,962	107,369		108,962	145,684		253,053
Hyperinflation – Turkey	5,983	376		5,983	(1,467)		(1,091)
<b>Normalised sales revenue</b>	<b>114,945</b>	<b>107,745</b>	<b>+6.7%</b>	<b>114,945</b>	<b>144,217</b>	<b>-20.3%</b>	<b>251,962</b>
EBITDA	11,414	13,206		11,414	26,886		40,092
EBTIDA %	10.5	12.3		10.5	18.5		15.8
Start-up costs	1,154	438		1,154	266		704
Hyperinflation – Turkey	3,029	(2,348)		3,029	(2,121)		(4,469)
<b>Normalised EBITDA</b>	<b>15,597</b>	<b>11,296</b>	<b>+38.1%</b>	<b>15,597</b>	<b>25,031</b>	<b>-37.7%</b>	<b>36,327</b>
<b>Normalised EBITDA%</b>	<b>13.6</b>	<b>10.5</b>		<b>13.6</b>	<b>17.4</b>		<b>14.4</b>
EBIT	1,855	3,842		1,855	18,045		21,887
EBIT %	1.7	3.6		1.7	12.4		8.6
Start-up costs	1,466	509		1,466	311		820
Hyperinflation – Turkey	3,795	(1,527)		3,795	(1,311)		(2,838)
<b>Normalised EBIT</b>	<b>7,116</b>	<b>2,824</b>	<b>+152%</b>	<b>7,116</b>	<b>17,045</b>	<b>-58.3%</b>	<b>19,869</b>
<b>Normalised EBIT%</b>	<b>6.2</b>	<b>2.6</b>		<b>6.2</b>	<b>11.8</b>		<b>7.9</b>
Net result	(1,422)	2,241		(1,422)	13,008		15,249
Net result %	-1.3	2.1		-1.3	8.9		6.0
Start-up costs	1,373	457		1,373	298		756
Hyperinflation – Turkey	3,286	4,624		3,286	1,453		6,077
<b>Normalised net result</b>	<b>3,237</b>	<b>7,322</b>	<b>-55.8%</b>	<b>3,237</b>	<b>14,759</b>	<b>-78.1%</b>	<b>22,082</b>
<b>Normalised net result %</b>	<b>2.8</b>	<b>6.8</b>		<b>2.8</b>	<b>10.2</b>		<b>8.8</b>

In the first half of 2023, the Sabaf Group achieved normalised sales revenue of €114.9 million, up 6.7% compared to €107.7 million in the second half of 2022 (-20.3% compared to €144.2 million in the first half of 2022; -22.8% on a like-for-like basis).

The global market for household appliances continues to experience the economic weakness that has been evident since the second half of 2022. Sales in the first half of 2023 still show a recovery compared to the figure at the end of 2022, also due to the gradual reduction of destocking.

Normalised EBITDA for the first half of 2023 was €15.6 million, or 13.6% of sales and up by 38.1% compared to the figure of €11.3 million (10.5%) in the second half of 2022 (€25 million in the first half of 2022, 17.4%). The result benefited from the measures taken to manage operations more efficiently and from lower energy and raw material costs compared to the previous half-year. However, the still lower than normal levels of activity did not allow a return to the usual levels of profitability.

Normalised EBIT was €7.1 million (6.2%), up 152% compared to €2.8 million (2.6%) in the second half of 2022 (€17 million in the first half of 2022, 11.8%).

Normalised net profit for the period was €3.2 million (€7.3 million in the second half of 2022 - when positive income taxes of €5.8 million were recognised - and €14.8 million in the first half of 2022).

### Consolidated results for Q2 2023

Quarterly results	Sequential			YoY			12M 2022
	Q2 2023	Q1 2023	Δ%	Q2 2023	Q2 2022	Δ%	
<b>Sales revenue</b>	50,899	58,063		50,899	74,832		253,053
Hyperinflation – Turkey	5,899	84		5,899	(1,467)		(1,091)
<b>Normalised sales revenue</b>	<b>56,798</b>	<b>58,147</b>	<b>-2.3%</b>	<b>56,798</b>	<b>73,365</b>	<b>-22.6%</b>	<b>251,962</b>
EBITDA	4,885	6,529		4,885	13,862		40,092
<i>EBTIDA %</i>	<i>9.6</i>	<i>11.2</i>		<i>9.6</i>	<i>18.5</i>		<i>15.8</i>
Start-up costs	800	354		800	210		704
Hyperinflation – Turkey	2,778	251		2,778	(2,121)		(4,469)
<b>Normalised EBITDA</b>	<b>8,463</b>	<b>7,134</b>	<b>+18.6%</b>	<b>8,463</b>	<b>11,951</b>	<b>-29.2%</b>	<b>36,327</b>
<b>Normalised EBITDA%</b>	<b>14.9</b>	<b>12.3</b>		<b>14.9</b>	<b>16.3</b>		<b>14.4</b>
EBIT	358	1,497		358	8,960		21,887
<i>EBIT %</i>	<i>0.7</i>	<i>2.6</i>		<i>0.7</i>	<i>12.0</i>		<i>8.6</i>
Start-up costs	983	483		983	232		820
Hyperinflation – Turkey	2,897	898		2,897	(1,311)		(2,838)
<b>Normalised EBIT</b>	<b>4,238</b>	<b>2,878</b>	<b>+47.3%</b>	<b>4,238</b>	<b>7,881</b>	<b>-46.2%</b>	<b>19,869</b>
<b>Normalised EBIT%</b>	<b>7.5</b>	<b>4.9</b>		<b>7.5</b>	<b>10.7</b>		<b>7.9</b>
Net result	(631)	(791)		(631)	5,554		15,249
<i>Net result %</i>	<i>-1.2</i>	<i>-1.4</i>		<i>-1.2</i>	<i>7.4</i>		<i>6.0</i>
Start-up costs	936	438		936	225		756
Hyperinflation – Turkey	1,517	1,769		1,517	1,453		6,077
<b>Normalised net result</b>	<b>1,822</b>	<b>1,416</b>	<b>+28.7%</b>	<b>1,822</b>	<b>7,232</b>	<b>-74.8%</b>	<b>22,082</b>
<b>Normalised net result %</b>	<b>3.2</b>	<b>2.4</b>		<b>3.2</b>	<b>9.9</b>		<b>8.8</b>

In the second quarter, the Group recorded normalised sales of €56.8 million, down by 2.3% compared to the first quarter of 2023 (-22.6% compared to €73.4 million in the second quarter of 2022).

Normalised EBITDA for the second quarter was €8.5 million, or 14.9% of turnover and up by 18.6% compared to the figure of €7.1 million (12.3%) in the first quarter of 2023 (€12 million in the second quarter of 2022, 16.3%).

Normalised EBIT was €4.2 million (7.5%), up 47.3% compared to €2.9 million in the first quarter of 2023 (4.9%) (€7.9 million in the second quarter of 2022, 10.7%).

Normalised net profit for the period was €1.8 million (€1.4 million in the first quarter of 2023 and €7.2 million in the second quarter of 2022).

### **Balance sheet, cash flows and financial debt at 30 June 2023**

<i>(€/000)</i>	<b>30/06/2023</b>	<b>31/12/2022</b>	<b>30/06/2022</b>
<i>Non-current assets</i>	166,788	171,276	154,593
Short-term assets <sup>2</sup>	124,256	134,709	173,159
Short-term liabilities <sup>3</sup>	(63,810)	(55,329)	(70,517)
<i>Net working capital</i> <sup>4</sup>	60,446	79,380	102,642
<i>Provisions for risks and charges, post-employment benefits, deferred taxes</i>	(9,087)	(10,128)	(8,982)
<b>Net invested capital</b>	<b>218,147</b>	<b>240,528</b>	<b>248,253</b>
Short-term net financial position	7,757	(6,030)	(17,858)
Medium/long-term net financial position	(81,588)	(78,336)	(76,935)
<b>Net financial debt</b>	<b>(73,831)</b>	<b>(84,366)</b>	<b>(94,793)</b>
<b>Shareholders' equity</b>	<b>144,316</b>	<b>156,162</b>	<b>153,460</b>
<i>(€/000)</i>	<b>30/06/2023</b>	<b>31/12/2022</b>	<b>30/06/2022</b>
<b>Cash and cash equivalents at beginning of period</b>	<b>20,923</b>	<b>43,649</b>	<b>43,649</b>
Net profit/(loss) for the period	(1,422)	15,249	13,008
Amortisation and adjustments to cost and revenue items	13,947	20,152	12,731
Change in net working capital	10,840	(2,954)	(27,141)
Other changes from operations	974	(8,154)	(6,807)
<b>Cash flows from operations</b>	<b>24,339</b>	<b>24,293</b>	<b>(8,209)</b>
Cash flows from investment activities (net of disposals)	(11,127)	(20,856)	(11,018)
<b>Free cash flow</b>	<b>13,212</b>	<b>3,437</b>	<b>(19,227)</b>
Change in financial assets and liabilities	(6,261)	(8,334)	(4,314)
Buy-back of shares	(462)	(1,862)	(1,189)
Payment of dividends	-	(6,690)	(6,690)
<b>Cash flows from financing activities</b>	<b>(6,723)</b>	<b>(16,886)</b>	<b>(12,193)</b>
Changes in the scope of consolidation	(783)	(5,045)	(97)
Foreign exchange differences	776	(4,232)	211
<b>Net cash flows for the period</b>	<b>6,482</b>	<b>(22,726)</b>	<b>(31,306)</b>
<b>Cash and cash equivalents at end of period</b>	<b>27,405</b>	<b>20,923</b>	<b>12,343</b>

In the first half of 2023, operations generated cash flows of €24.3 million, partly due to the significant reduction in working capital.

Net investments for the half-year came to €11.1 million (11 million in the first half of 2022 and €20.9 million for the whole of 2022), with the largest share going to the new Mexican plant, where the production of burners was recently started.

<sup>2</sup> Sum of Inventories, Trade receivables, Tax receivables and Other current receivables

<sup>3</sup> Sum of Trade payables, Tax payables and Other liabilities

<sup>4</sup> Difference between short-term assets and short-term liabilities



Generated free cash flow in the first half of 2023 is positive for €13.2 million (€3.4 million in the whole of 2022 and -€19.2 million in the first half of 2022).

At 30 June 2023, net financial debt was €73.8 million, of which €3.5 million related to operating leases and €0.8 million related to financial leases, all recognised in accordance with IFRS 16 (€84.4 million at 31 December 2022 and €94.8 million at 30 June 2022), against a shareholders' equity of €144.3 million.

**Significant events after first half of 2023**

On 14 July 2023, Sabaf acquired 51% of Mansfield Engineered Components LLC ("MEC"), a US company based in Mansfield (Ohio) and the leading North American manufacturer of hinges for household appliances, designed and manufactured to meet the high-quality levels and demanding standards required by the US market. The acquisition was based on an evaluation of MEC of USD 21 million (Enterprise Value). In the first half of 2023, MEC recorded revenues of USD 17.9 million.

In connection with the acquisition transaction, the Board of Directors approved a 10% share capital increase, reserved for Montinvest s.r.l., a company controlled by Fulvio Montipò, for a total consideration of € 17.3 million, executed on 20 July 2023.

**Outlook**

For the second half of the year, the Group expects demand in the household appliances market to remain broadly stable compared to the first half of the year, affected by the general macroeconomic situation (high interest rates, slow decline in inflation).

The consolidation of the results of the newly acquired MEC, the start of sales of induction cooking components and the contribution of the production plants in India and Mexico, however, will allow for a significant growth in revenues compared to the second half of 2022.

Profitability in the second half of the year is expected to improve further.

\*\*\*\*\*

*The results will be presented to the financial community at **4.00 p.m.** today, 5 September 2023, during a conference call (call +39 02 36 213 011 a few minutes before the scheduled start).*

*The Half-Yearly Report at 30 June 2023 will be made available to the public in accordance with and within the time limits prescribed by the law.*

*Pursuant to article 154-bis, paragraph 2 of the Italian Consolidated Finance Act (Testo Unico della Finanza), the Company's Financial Reporting Officer Gianluca Beschi declares that the financial disclosure contained in this press release corresponds to the Company's records, books and accounting entries. Quarterly results and normalised data are unaudited. Annexes: consolidated financial statements*

*For further information:*

<p><b>Investor Relations</b>                  Gianluca Beschi                  tel. +39 030 6843236  <a href="mailto:gianluca.beschi@sabaf.it">gianluca.beschi@sabaf.it</a>  <a href="http://www.sabafgroup.com">www.sabafgroup.com</a></p>	<p><b>Media relations</b>                  Maria Giardini +39 340 5104775  <a href="mailto:mgiardini@twistergroup.it">mgiardini@twistergroup.it</a>                  Arnaldo Ragozzino + 39 335 6978581  <a href="mailto:aragozzino@twistergroup.it">aragozzino@twistergroup.it</a></p>
---	---

*Founded in the early fifties, SABAF has grown consistently over the years to become the key manufacturer in Italy – and one of the leading producers in the world – of components for household appliances. In recent years, through a policy of organic investments and through acquisitions, the Group expanded its product range and is now active in the following segments of the household appliance market: hinges and electronic components. In 2022, the Group announced its entry into the induction cooking components market. Technological expertise, manufacturing flexibility, and the ability to offer a vast range of components – tailor-made to meet the requirements of individual manufacturers of cookers and built-in hobs and ovens and in line with the specific characteristics of its core markets – are Sabaf's key strengths in a sector featuring major specialisation, constantly evolving demand and an ever-increasing orientation towards products assuring total reliability and safety. The Sabaf Group has approximately 1,500 employees in Italy, Turkey, Poland, Brazil, China, India and Mexico. In addition to the Sabaf brand, the Group operates under the brands ARC (professional burners), Faringosi Hinges, C.M.I. and Mansfield (hinges), Okida and P.G.A. (electronic components).*



### Consolidated statement of financial position

(€/000)	30/06/2023	31/03/2023	31/12/2022	30/06/2022
<b>ASSETS</b>				
NON-CURRENT ASSETS				
Property, plant and equipment	101,998	102,855	99,605	95,015
Investment property	862	898	983	1,713
Intangible assets	50,887	55,717	54,168	48,563
Equity investments	97	97	97	83
Non-current receivables	1,690	2,901	2,752	1,215
Deferred tax assets	10,728	13,223	13,145	8,004
<b>Total non-current assets</b>	<b>166,262</b>	<b>175,691</b>	<b>170,750</b>	<b>154,593</b>
CURRENT ASSETS				
Inventories	59,524	65,826	64,426	72,962
Trade receivables	52,801	62,799	59,159	90,189
Tax receivables	8,994	7,166	8,214	4,452
Other current receivables	2,937	3,546	2,910	5,556
Current financial assets	4,758	2,531	2,497	1,461
Cash and cash equivalents	27,405	21,865	20,923	12,343
<b>Total current assets</b>	<b>156,419</b>	<b>163,733</b>	<b>158,129</b>	<b>186,963</b>
ASSETS HELD FOR SALE	<b>526</b>	<b>526</b>	<b>526</b>	<b>0</b>
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>323,207</b>	<b>339,950</b>	<b>329,405</b>	<b>341,556</b>
<b>SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES</b>				
SHAREHOLDERS' EQUITY				
Share capital	11,533	11,533	11,533	11,533
Retained earnings, Other reserves	134,205	148,901	129,380	128,919
Profit for the year	(1,422)	(791)	15,249	13,008
<i>Total equity interest pertaining to the Parent Company</i>	<i>144,316</i>	<i>159,643</i>	<i>156,162</i>	<i>153,460</i>
<i>Minority interests</i>	<i>-</i>	<i>-</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<b>Total shareholders' equity</b>	<b>144,316</b>	<b>159,643</b>	<b>156,162</b>	<b>153,460</b>
NON-CURRENT LIABILITIES				
Loans	81,588	81,016	78,336	76,935
Post-employment benefit and retirement provisions	3,713	3,810	3,661	3,590
Provisions for risks and charges	440	453	639	813
Deferred tax liabilities	4,934	5,215	5,828	4,579
<b>Total non-current liabilities</b>	<b>90,675</b>	<b>90,494</b>	<b>88,464</b>	<b>85,917</b>
CURRENT LIABILITIES				
Loans	24,231	29,344	28,876	30,694
Other financial liabilities	175	388	574	968
Trade payables	45,766	43,932	39,628	55,867
Tax payables	3,036	2,823	2,545	1,678
Other payables	15,008	13,326	13,156	12,972
<b>Total current liabilities</b>	<b>88,216</b>	<b>89,813</b>	<b>84,779</b>	<b>102,179</b>
LIABILITIES HELD FOR SALE	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>TOTAL LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY</b>	<b>323,207</b>	<b>339,950</b>	<b>329,405</b>	<b>341,556</b>

## Consolidated Income Statement

(€/000)	Q2 2023	Q2 2022	H1 2023	H1 2022
<b>OPERATING REVENUE AND INCOME</b>				
Revenue	50,899	74,832	108,962	145,684
Other income	1,714	2,078	4,062	4,663
<b>Total operating revenue and income</b>	<b>52,613</b>	<b>76,910</b>	<b>113,024</b>	<b>150,347</b>
<b>OPERATING COSTS</b>				
Materials	(23,514)	(37,859)	(54,580)	(77,195)
Change in inventories	(2,735)	1,405	(1,385)	7,348
Services	(9,589)	(13,612)	(20,809)	(27,647)
Personnel costs	(12,767)	(13,684)	(25,937)	(27,146)
Other operating costs	(253)	(284)	(795)	(728)
Costs for capitalised in-house work	1,130	986	1,896	1,907
<b>Total operating costs</b>	<b>(47,728)</b>	<b>(63,048)</b>	<b>(101,610)</b>	<b>(123,461)</b>
<b>OPERATING PROFIT BEFORE DEPRECIATION &amp; AMORTISATION, CAPITAL GAINS/LOSSES AND WRITE-DOWNS/WRITE-BACKS OF NON-CURRENT ASSETS (EBITDA)</b>				
	<b>4,885</b>	<b>13,862</b>	<b>11,414</b>	<b>26,886</b>
Depreciations and amortisation	(4,515)	(4,995)	(9,547)	(9,063)
Capital gains/(losses) on disposals of non-current assets	(12)	93	(12)	222
Write-downs/write-backs of non-current assets	0	0	0	0
<b>OPERATING PROFIT (EBIT)</b>				
	<b>358</b>	<b>8,960</b>	<b>1,855</b>	<b>18,045</b>
Financial income	442	588	532	1,117
Financial expenses	(1,081)	(495)	(1,867)	(786)
Net income/(expenses) from hyperinflation	730	(4,606)	(677)	(4,606)
Exchange rate gains and losses	(1,180)	473	(1,711)	347
Profits and losses from equity investments	0	0	0	(48)
<b>PROFIT BEFORE TAXES</b>				
	<b>(731)</b>	<b>4,920</b>	<b>(1,868)</b>	<b>14,069</b>
Income taxes	100	634	446	(1,061)
<b>PROFIT FOR THE YEAR</b>				
	<b>(631)</b>	<b>5,554</b>	<b>(1,422)</b>	<b>13,008</b>
of which				
Minority interests	0	0	0	0
<b>PROFIT ATTRIBUTABLE TO THE GROUP</b>				
	<b>(631)</b>	<b>5,554</b>	<b>(1,422)</b>	<b>13,008</b>

### Consolidated statement of cash flows

	<b>H1 2023</b>	<b>H1 2022</b>
<b><i>Cash and cash equivalents at beginning of period</i></b>	<b>20,923</b>	<b>43,649</b>
Net profit/(loss) for the period	(1,422)	13,008
Adjustments for:		
- Depreciation and amortisation for the period	9,547	9,063
- Realised gains/losses	12	(222)
- Profits and losses from equity investments	-	48
- Revaluation IAS 29	3,286	1,453
- Financial income and expenses	1,375	878
- IFRS 2 measurement stock grant plan	238	789
- Income tax	(446)	1,061
Change in post-employment benefit	52	182
Change in risk provisions	(117)	(521)
<i>Change in trade receivables</i>	<i>3,398</i>	<i>(22,151)</i>
<i>Change in inventories</i>	<i>545</i>	<i>(6,037)</i>
<i>Change in trade payables</i>	<i>6,897</i>	<i>1,047</i>
Change in net working capital	10,840	(27,141)
Change in other receivables and payables, deferred taxes	2,795	779
Payment of taxes	(766)	(6,751)
Payment of financial expenses	(1,660)	(988)
Collection of financial income	605	153
<b>Cash flows from operations</b>	<b>24,339</b>	<b>(8,209)</b>
Investments in non-current assets		
- intangible	(1,409)	(1,475)
- tangible	(10,130)	(10,739)
- financial	0	0
Disposal of non-current assets	412	1,196
<b>Cash flows from investment activities</b>	<b>(11,127)</b>	<b>(11,018)</b>
<b>Free cash flow</b>	<b>13,212</b>	<b>(19,227)</b>
Repayment of loans	(20,857)	(14,607)
New loans	17,190	9,621
Change in financial assets	(2,594)	672
Purchase of treasury shares	(462)	(1,189)
Payment of dividends	0	(6,690)
<b>Cash flows from financing activities</b>	<b>(6,723)</b>	<b>(12,193)</b>
Acquisitions and other changes in the scope of consolidation	(783)	(97)
Foreign exchange differences	776	211
<b>Net cash flows for the period</b>	<b>6,482</b>	<b>(31,306)</b>
<b><i>Cash and cash equivalents at end of period</i></b>	<b>27,405</b>	<b>12,343</b>

### Total financial debt

	30/06/2023	31/12/2022	Change
A. Cash	27,405	20,832	6,573
B. Cash equivalents	-	91	(91)
C. Other current financial assets	4,758	2,497	2,261
<b>D. Liquidity (A+B+C)</b>	<b>32,163</b>	<b>23,420</b>	<b>8,743</b>
E. Current financial payable	621	8,098	(7,477)
F. Current portion of non-current financial debt	23,785	21,352	2,433
<b>G. Current financial debt (E+F)</b>	<b>24,406</b>	<b>29,450</b>	<b>(5,044)</b>
<b>H. Net current financial debt (G-D)</b>	<b>(7,757)</b>	<b>6,030</b>	<b>(13,787)</b>
I. Non-current financial payable	51,886	48,651	3,235
J. Debt instruments	29,702	29,685	17
K. Trade payables and other non-current payables	-	-	-
<b>L. Non-current financial debt (I+J+K)</b>	<b>81,588</b>	<b>78,336</b>	<b>3,252</b>
<b>M. Total financial debt (H+L)</b>	<b>73,831</b>	<b>84,366</b>	<b>(10,535)</b>

### Revenue by geographical area

Normalised half-year results	Sequential			YoY			2022 FY
	H1 2023	H2 2022	% change	H1 2023	H1 2022	% change	
Europe (excluding Turkey)	38,953	36,489	+6.8%	38,953	50,653	-23.1%	87,142
Turkey	31,357	30,412	+3.1%	31,357	35,582	-11.9%	65,994
North America	17,458	16,005	+9.1%	17,458	23,744	-26.5%	39,749
South America	12,916	10,446	+23.6%	12,916	18,035	-28.4%	28,481
Africa and Middle East	10,134	8,919	+13.6%	10,134	10,159	-0.2%	19,078
Asia and Oceania	4,127	5,474	-24.6%	4,127	6,044	-31.7%	11,518
<b>Total</b>	<b>114,945</b>	<b>107,745</b>	<b>+6.7%</b>	<b>114,945</b>	<b>144,217</b>	<b>-20.3%</b>	<b>251,962</b>

Normalised quarterly results	Sequential			YoY			2022 FY
	Q2 2023	Q1 2023	% change	Q2 2023	Q2 2022	% change	
Europe (excluding Turkey)	19,188	19,765	-2.9%	19,188	24,186	-20.7%	87,142
Turkey	14,441	16,916	-14.6%	14,441	17,835	-19.0%	65,994
North America	9,735	7,723	+26.0%	9,735	13,599	-28.4%	39,749
South America	6,187	6,729	-8.1%	6,187	9,292	-33.4%	28,481
Africa and Middle East	4,814	5,320	-9.5%	4,814	5,073	-5.1%	19,078
Asia and Oceania	2,433	1,694	+43.6%	2,433	3,380	-28.0%	11,518
<b>Total</b>	<b>56,798</b>	<b>58,147</b>	<b>-2.3%</b>	<b>56,798</b>	<b>73,365</b>	<b>-22.6%</b>	<b>251,962</b>

### Revenue by product division

Normalised half-year results	Sequential			YoY			2022 FY
	H1 2023	H2 2022	% change	H1 2023	H1 2022	% change	
Gas parts	72,556	67,206	+8.0%	72,556	90,777	-20.1%	157,983
Hinges	29,021	27,942	+3.9%	29,021	40,662	-28.6%	68,604
Electronic components	13,368	12,597	+6.1%	13,368	12,778	+4.6%	25,375
<b>Total</b>	<b>114,945</b>	<b>107,745</b>	<b>+6.7%</b>	<b>114,945</b>	<b>144,217</b>	<b>-20.3%</b>	<b>251,962</b>

Normalised quarterly results	Sequential			YoY			2022 FY
	Q2 2023	Q1 2023	% change	Q2 2023	Q2 2022	% change	
Gas parts	36,334	36,222	+0.3%	36,334	45,745	-20.6%	157,983
Hinges	13,707	15,314	-10.5%	13,707	21,166	-35.2%	68,604
Electronic components	6,757	6,611	+2.2%	6,757	6,454	+4.7%	25,375
<b>Total</b>	<b>56,798</b>	<b>58,147</b>	<b>-2.3%</b>	<b>56,798</b>	<b>73,365</b>	<b>-22.6%</b>	<b>251,962</b>

### Hyperinflation – Turkey: application of IAS 29

In the Half-Yearly Report at 30 June 2023, IAS 29 was applied with reference to the subsidiaries Sabaf Turkey and Okida. The effect related to the re-measurement of non-monetary assets and liabilities, equity items and income statement items in the first half of 2023 was recognised in a separate item in the income statement under financial income and expenses. The related tax effect was recognised in taxes for the period.

The cumulative levels of general consumer price indices are shown below:

Consumer price index	Value at 31/12/2022	Value at 30/06/2023	Change
TURKSTAT	1,128.45	1,351.59	+19.77%

  

Consumer price index	Value at 31/12/2021	Value at 31/12/2022	Change
TURKSTAT	686.95	1,128.45	+64.27%

  

Consumer price index	Value at 01/01/2003	Value at 31/12/2021	Change
TURKSTAT	100	686.95	+586.95%

#### *Effects of the application of the hyperinflation on the Consolidated Statement of Financial Position*

<b>Consolidated statement of financial position</b> (€/000)	<b>30/06/2023</b>	<b>Hyperinflation effect</b>	<b>30/06/2023 with Hyperinflation effect</b>
Total non-current assets	143,542	22,720	166,262
Total current assets	155,409	1,010	156,419
Available-for-sale non-current assets	526	-	526
<b>Total Assets</b>	<b>299,477</b>	<b>23,730</b>	<b>323,207</b>
Total shareholders' equity	120,670	23,646	144,316
Total non-current liabilities	90,591	84	90,675
Total current liabilities	88,216	-	88,216
<b>Total liabilities and shareholders' equity</b>	<b>299,477</b>	<b>23,730</b>	<b>323,207</b>

#### *Effects of the application of the hyperinflation on the Consolidated Income Statement*

<b>Consolidated income statement</b> (€/000)	<b>6M 2023</b>	<b>Hyperinflation effect</b>	<b>6M 2023 with Hyperinflation effect</b>
Operating revenue and income	119,169	(6,145)	113,024
Operating costs	(104,726)	3,116	(101,610)
Operating profit before depreciation & amortisation, capital gains/losses and write-downs/write-backs of non-current assets (EBITDA)	14,443	(3,029)	11,414
EBIT	5,650	(3,795)	1,855
Result before taxes	2,301	(4,169)	(1,868)
Income taxes	(437)	883	446
<b>Net profit for the year</b>	<b>1,864</b>	<b>(3,286)</b>	<b>(1,422)</b>