

COMUNICATO STAMPA

IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE DI OMER HA ESAMINATO I DATI GESTIONALI DEI PRIMI NOVE MESI 2025

SOLIDA PERFORMANCE GRAZIE ALLA VALIDITÀ ED EFFICIENZA DEL MODELLO DI BUSINESS

- Ricavi totali consolidati: **€ 68,9 milioni (+18% circa YoY)**
- EBITDA: **€ 12,4 milioni, +6% circa** rispetto a € 11,7 milioni dei 9M 2024, EBITDA Margin pari al **18,0%**
- Posizione Finanziaria Netta: **positiva (cassa) per € 18,2 milioni** (positiva per € 19,9 milioni al 31 dicembre 2024)
- *Backlog*: pari a **€ 163 milioni**, in linea rispetto al 31 dicembre 2024
- *Soft Backlog*: pari a **€ 160 milioni**

Milano, 17 novembre 2025 – OMER S.p.A. (la “**Società**” o “**OMER**”, ISIN IT0005453748) – *società attiva nel settore della componentistica e arredi interni per mezzi di trasporto ferroviario* – ha esaminato i dati gestionali relativi ai primi nove mesi del 2025, non sottoposti a revisione legale.

Giuseppe Russello, Presidente e Amministratore Delegato di OMER, ha commentato: *“I risultati conseguiti nei primi nove mesi dell’anno evidenziano una significativa crescita dei ricavi e un consistente incremento dei volumi di produzione, nonostante il contesto macroeconomico sfidante e la consueta ciclicità del mercato che in questo periodo specifico interessa l’area europea. A fronte del miglioramento dei ricavi, tuttavia, registriamo un temporaneo calo della marginalità operativa, come logica conseguenza dell’aumento dei volumi di produzione per un’attività, come la nostra, che opera su commessa, e del ritardato avvio delle attività relative ai nuovi contratti acquisti dalla controllata americana. In tale contesto, prosegue il nostro piano strategico di sviluppo, l’ampliamento del Plant B, supportato dall’avvio del programma INNORAIL approvato da Invitalia, che ci consente di potenziare la capacità produttiva, introdurre nuove tecnologie digitali e ottimizzare le infrastrutture, in linea con l’evoluzione del mercato e le sue dinamiche. Ci stiamo muovendo verso un’evoluzione organizzativa volta a rendere l’azienda più agile ed efficiente, riducendo i tempi di produzione e accelerando la nostra capacità di innovare. Restiamo fiduciosi, nonostante il posticipo dell’avvio dei progetti già menzionati, in una chiusura d’anno in linea con le aspettative e nella validità del nostro modello di business, nonché nell’efficacia delle strategie adottate, orientate a una crescita solida e sostenibile”.*

I Ricavi Totali consolidati risultano pari a circa **€ 68,9 milioni**, registrando una forte crescita (**+18%**) rispetto a € 58,4 milioni dei primi 9 mesi 2024. Tale incremento è stato trainato da maggiori volumi di produzione delle commesse in essere, in particolare il progetto Dolce Vita, avviato nel corso dell’ultimo trimestre 2024 e che ha visto il completamento del primo treno nel mese di aprile 2025.



L'**EBITDA** si attesta a **€ 12,4 milioni**, valore in crescita del **6%** circa rispetto a € 11,7 milioni dei primi 9 mesi 2024, con un EBITDA *Margin* – rapporto tra l'EBITDA e i Ricavi Totali consolidati – pari al 18,0%, in diminuzione rispetto al 20,1% registrato nei primi 9 mesi del 2024. Tale risultato è da ritenersi positivo considerato il **significativo aumento dei volumi di produzione**, che ha comportato un incremento della complessità gestionale, l'**impatto della stagione estiva** e, in particolar modo, il **posticipo dell'avvio dei nuovi progetti di OMER North America**, la cui principale commessa relativa al progetto Amtrak per Alstom si era conclusa nel corso del primo trimestre. Nel terzo trimestre 2025, infatti, OMER North America avrebbe dovuto avviare sia le attività produttive relative al contratto con Alstom per i treni commissionati da Metra per il trasporto pubblico di Chicago¹ che quelle dell'ordine di Siemens Mobility Inc. per i treni americani commissionati da Amtrak², per un valore totale delle due commesse pari a circa 25 milioni di dollari per una durata di 5 anni. Si stima l'avvio dei due progetti nei primi mesi del 2026.

La **Posizione Finanziaria Netta Consolidata** di Gruppo è risultata positiva (cassa) per circa **€ 18,2 milioni**, in diminuzione rispetto a € 19,9 milioni al 31 dicembre 2024, principalmente per effetto dell'incremento del capitale circolante determinato dai maggiori crediti verso clienti.

Il **backlog**³ risulta pari a **€ 163 milioni**, in linea rispetto al dato al 31 dicembre 2024 (pari a € 164 milioni); il **soft backlog**⁴ è pari a **€ 160 milioni**, in riduzione rispetto al dato al 31 dicembre 2024 (pari a € 228 milioni) per effetto delle conversioni in *backlog* registrate nel corso dell'anno.

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito <https://omerspa.com>. Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.com, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

* * *

About OMER

OMER S.p.A., fondata a Palermo nel 1990 come società produttrice di componenti per veicoli su gomma, nel 1993 ha iniziato a operare nel settore della componentistica e degli arredi interni per mezzi di trasporto ferroviario. Oggi OMER è un importante operatore a livello internazionale nel settore della progettazione e produzione di componentistica ferroviaria ad alto contenuto ingegneristico, progettuale ed innovativo, destinata all'allestimento di treni ad alta velocità, regionali e metropolitane. La Società si posiziona quale partner dei costruttori dei convogli ferroviari, i quali ricevono i propri ordinativi da parte degli operatori del trasporto ferroviario. Il Gruppo è riconosciuto dai principali costruttori di materiale rotabile ed è specializzato nella progettazione e produzione di interiors ferroviari, ovvero rivestimenti interni destinati a tutte le aree del veicolo, di cabine per moduli sanitari (c.d. toilet module cabins), nonché della componentistica esterno carrozza, quali carenature (fairings) e ante porta (doors). L'impegno del Gruppo si esplicita anche sotto il profilo ESG (Enviromental, Social, Governance). I prodotti dell'Emissente sono infatti destinati ad un settore con particolare attenzione all'impatto ambientale quale il settore ferroviario. A tal proposito, l'utilizzo prevalente di alluminio all'interno dei treni è orientato ad una elevata riciclabilità. Per ulteriori informazioni: www.omerspa.com

¹ <https://omerspa.com/wp-content/uploads/2024/11/20241112-CS-Omer-contratto-Metra-Chicago-def-it.pdf>

² <https://omerspa.com/wp-content/uploads/2024/11/20241104-CS-Omer-ordine-Siemens-North-America-def.pdf>

³ Si ricorda che il valore del *backlog* è pari al valore residuo degli ordini contrattualizzati non ancora completati, calcolato come le quantità ancora da consegnarsi moltiplicate per il prezzo unitario di ordine ad una determinata data.

⁴ Il *soft backlog* è pari al valore delle opzioni contrattualizzate negli accordi quadro, esercitabili dai clienti, e non ancora esercitate ad una determinata data.



Contacts

Investor Relations Officer

Salvatore Giosuè

Email: investor.relations@omerspa.com

Tel: +39 091 868 0667

Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci

Email: vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 69 09 547

Eleonora Nicolini

Email: eleonora.nicolini@cdr-communication.it

Tel. +39 333 97 73 749

Euronext Growth Advisor

EnVent Capital Markets

Paolo Verna

Email: pverna@enventcapitalmarkets.co.uk

Tel. +39 335 75 18 312

Media Relations

CDR Communication SRL

Stefania Trevisol

Email: stefania.trevisol@cdr-communication.it

Tel. +39 347 87 82 490