



PRICE SENSITIVE

COMUNICATO STAMPA

Annual Recurring Revenues SaaS (Beefree) in crescita del 29,4%

Vendite CPaaS in decrescita del 15,9%

Milano, 10 ottobre 2024 – Growens S.p.A. – ticker GROW (la “Società” o l’“Emittente” o “Growens”), società ammessa alle negoziazioni su Euronext Growth Milan, sistema multilaterale di negoziazione organizzato e gestito da Borsa Italiana, e operante nel settore delle *cloud marketing technologies*, ha annunciato in data odierna i dati del terzo trimestre (Q3 2023) relativi alle vendite consolidate della linea di business CPaaS e alle Annual Recurring Revenues (ARR) della linea di business SaaS a settembre 2024.

I dati consolidati, non sottoposti a revisione, mostrano

- Per la linea di business SaaS (Software as a Service) un ARR pari a 13,8M di Euro a settembre 2024 in crescita del 29,4% a cambio costante rispetto a settembre 2023;
- Per la linea di business CPaaS (Communication Platform as a Service) una decrescita del 15,9% nel Q3 2024 a 14,5M di Euro rispetto al Q3 2023 (17,2M di Euro).

Principali dati e indicatori

ARR SAAS

Business Unit	ARR settembre 2024	ARR settembre 2023	Var %
Beefree EUR/000	13.774	10.873	26,7%
Beefree USD/000	15.182	11.729	29,4%

Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione.

L'ARR (Annual Recurring Revenue) è calcolato sommando i canoni annuali di abbonamento attivi di settembre 2024 e 2023 e non disdetti. Nel caso di canoni mensili, il valore viene annualizzato (moltiplicato per 12). I canoni rappresentano le vendite ricorrenti: tale voce non include le vendite di servizi professionali, traffico SMS e altri

servizi venduti una tantum, mentre include usage fee come chiamate API, hosting di immagini e utenti aggiuntivi che hanno un comportamento ricorrente (dato stimato per il mese di settembre 2024). L'ARR non rappresenta pertanto un dato di tipo storico, comparabile con le vendite CPaaS sotto riportate.

VENDITE CPAAS

Business Unit	Q3 2024	Q3 2023	Var %
Agile Telecom	14.453	17.181	(15,9%)

Dati in EUR/000.

Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. Il dato sopra riportato potrebbe differire da quanto riportato in sede di bilanci o relazioni gestionali di periodo per imputazioni di competenza.

Per quanto riguarda la linea di business CPaaS, **Agile Telecom** ha registrato vendite Q3 pari a circa 14,5M di Euro, in decrescita di circa il 16% rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente. Tale dato rispecchia il focus sulla redditività dei contratti a scapito della crescita dei ricavi.

Passando alla linea di business SaaS, la Business Unit che esprime la maggiore crescita è **Beefree** (beefree.io), con un ARR di 13,8M di Euro (ovvero 15,2M di USD), considerando il cambio storico EUR/USD alla stipula dei contratti, in crescita di circa il 27% (ovvero il 29,4% a cambio costante) rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente, grazie all'incremento dei volumi di vendita e di usage.



Growens (GROW) è uno dei principali player in Europa nel campo delle Cloud Marketing Technologies, con migliaia di clienti in tutto il mondo. Le sue soluzioni SaaS e CPaaS consentono a PMI e grandi aziende di comunicare efficacemente con i propri clienti attraverso modalità in costante evoluzione. A partire da MailUp, dal 2002 il Gruppo ha intrapreso un percorso di costante crescita sia organica sia per linee esterne, culminato nel lancio di prodotti innovativi come [Beefree.io](https://beefree.io).

La società è ammessa alle negoziazioni sul sistema multilaterale di negoziazioni Euronext Growth Milan (EGM) dal 2014, con un flottante superiore al 31%.

ISIN IT0005040354 - Reuters: GROW.MI - Bloomberg: GROW IM

Media & Guidelines: <https://growens.io/en/media-guidelines>

Per informazioni

Growens Investor Relations

Micaela Cristina Capelli
+39 02 71040485
investor.relations@growens.io

Euronext Growth Advisor

BPER Banca
+39 051 2756537
growens@bper.it

Growens Ufficio Stampa

Maria Giulia Ganassini
+39 02 89603080
press@growens.io
growens.io