



PRICE SENSITIVE

### COMUNICATO STAMPA

## **Annual Recurring Revenues SaaS in crescita del 18,6%**

## **Vendite CPaaS in calo del 3,9%**

**Milano, 10 luglio 2025** – Growens S.p.A. – GROW (la “Società” o l’“Emittente” o “Growens”), società ammessa alle negoziazioni su Euronext Growth Milan, sistema multilaterale di scambi organizzato da Borsa Italiana, e operante nel settore delle *cloud marketing technologies*, comunica in data odierna i dati del secondo trimestre (Q2 2025) relativi alle vendite della linea di business CPaaS e alle Annual Recurring Revenues (ARR) della linea di business SaaS a giugno 2025.

I dati, non sottoposti a revisione, mostrano

- per la linea di business SaaS (Software as a Service), un ARR pari a 15,0M EUR a giugno 2025, in crescita del 18,6% rispetto al dato di pari periodo 2024 (ovvero 24,2% a cambio costante);
- per la linea di business CPaaS (Communication Platform as a Service), una decrescita del 3,9% nel Q2 2025 (a 14,6M EUR) rispetto al Q2 2024 (15,9M EUR).

### Principali dati e indicatori

#### **ARR SAAS**

Business Unit	ARR Giugno 2025	ARR Giugno 2024	Var %
Beefree EUR/000	14,968	12.621	18,6%
Beefree USD/000	16,922	13.625	24,2%

*Dati in EUR/000. Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. L'ARR (Annual Recurring Revenue) è calcolato sommando i canoni annuali di abbonamento attivi di giugno 2025 e 2024 e non disdetti. Nel caso di canoni mensili, il valore viene annualizzato (moltiplicato per 12). I canoni rappresentano le vendite ricorrenti: tale voce non include le vendite di servizi professionali, traffico SMS e altri servizi venduti una tantum, mentre include usage fee come chiamate API, hosting di immagini e utenti aggiuntivi*

che hanno un comportamento ricorrente (dato stimato per il mese di giugno 2025). L'ARR non rappresenta pertanto un dato di tipo storico, comparabile con le vendite CPaaS sotto riportate.

## VENDITE CPAAS

Business Unit	Q2 2025	Q2 2024	Var %
Agile Telecom	14.623	15.864	(3,9%)

Dati in EUR/000.

Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. Il dato sopra riportato potrebbe differire da quanto riportato in sede di bilanci o relazioni gestionali di periodo per imputazioni di competenza.

Per quanto riguarda la linea di business CPaaS, **Agile Telecom** ha registrato vendite Q2 pari a circa **14,6M** EUR, in lieve decrescita (-3,9%) rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente. Tale dato rispecchia il focus sulla redditività dei contratti a scapito della crescita dei ricavi.

Passando alla linea di business SaaS, la Business Unit **Beefree** (beefree.io), con un ARR di 15,0M di Euro (ovvero 16,9M di USD), considerando il cambio storico EUR/USD alla stipula dei contratti, in crescita di circa il 19% (ovvero oltre il 24% a cambio costante) rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente, grazie all'incremento dei volumi di vendita e di *usage*.



**Growens (GROW)** è uno dei principali player in Europa nel campo delle Cloud Marketing Technologies, con migliaia di clienti in tutto il mondo. Le sue soluzioni SaaS e CPaaS consentono a PMI e grandi aziende di comunicare efficacemente con i propri clienti attraverso modalità in costante evoluzione. A partire da MailUp, dal 2002 il Gruppo ha intrapreso un percorso di costante crescita sia organica sia per linee esterne, culminato nel lancio di prodotti innovativi come [Beefree.io](https://beefree.io).

La società è ammessa alle negoziazioni sul sistema multilaterale di negoziazioni Euronext Growth Milan (EGM) dal 2014, con un flottante superiore al 35%.

ISIN IT0005040354 - Reuters: GROW.MI - Bloomberg: GROW IM

Media & Guidelines: <https://growens.io/en/media-guidelines>

Per informazioni

**Growens Investor Relations**  
Micaela Cristina Capelli  
+39 02 71040485  
[investor.relations@growens.io](mailto:investor.relations@growens.io)

**Euronext Growth Advisor**  
BPER Banca  
+39 051 2756537  
[growens@bper.it](mailto:growens@bper.it)

**Growens Ufficio Stampa**  
Maria Giulia Ganassini  
+39 02 89603080  
[press@growens.io](mailto:press@growens.io)  
[growens.io](https://growens.io)