

EQUITA CHIUDE I PRIMI NOVE MESI DEL 2021 CON RICAVI NETTI E UTILE NETTO IN FORTE CRESCITA E SI APPRESTA A SUPERARE CON UN ANNO DI ANTICIPO GLI OBIETTIVI AL 2022 DEL PIANO STRATEGICO

- RICAVI NETTI CONSOLIDATI A EURO 61,6 MILIONI, IN CRESCITA DEL 29% RISPETTO ALL'ESERCIZIO PRECEDENTE
- UTILE NETTO CONSOLIDATO A EURO 14,0 MILIONI, IN CRESCITA DEL 60% RISPETTO ALL'ESERCIZIO PRECEDENTE, CON UNA MARGINALITÀ POST-TASSE DEL 23%
- REDDITIVITÀ MEDIA DEL PATRIMONIO NETTO TANGIBILE (ROTE)¹ A 37% AL 30 SETTEMBRE 2021 E PATRIMONIALIZZAZIONE DI GRUPPO AMPIAMENTE AL DI SOPRA DEI NUOVI LIMITI PRUDENZIALI
- OUTLOOK 2021: SULLA BASE DEI RISULTATI ATTESI PER L'ESERCIZIO 2021 E DEI NUOVI REQUISITI SUL CAPITALE, IN ASSENZA DI EVENTI PARTICOLARMENTE NEGATIVI PER IL MERCATO, IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE RITIENE DI POTER PROPORRE NEL 2022 LA DISTRIBUZIONE DI UN DIVIDENDO SUPERIORE A EURO 0,30, IN SIGNIFICATIVA CRESCITA RISPETTO AL DIVIDENDO DI EURO 0,20 DISTRIBUITO NEL CORSO DEL 2021

Milano, 11 novembre 2021

Il Consiglio di Amministrazione di Equita Group S.p.A. (di seguito la “Società” e, insieme alle sue controllate, “Equita” o il “Gruppo”) ha approvato in data odierna i risultati del Gruppo al 30 settembre 2021.

Andrea Vismara, Amministratore Delegato di Equita, ha commentato: *“I risultati dei primi nove mesi e le aspettative sul quarto trimestre ci rendono particolarmente soddisfatti e ci portano a stimare Ricavi Netti e Utile Netto in forte crescita per l'esercizio 2021. L'impegno di tutti i professionisti di Equita, il forte posizionamento del Gruppo raggiunto in tutte le aree di business e la strategia di diversificazione adottata dal management in questi anni ci permetterà di raggiungere e superare gli obiettivi del piano strategico già nel 2021, con un anno di anticipo”.*

Vismara ha aggiunto: *“Le proiezioni sul 2021, unite alla forte solidità patrimoniale del Gruppo e alle aspettative positive per i prossimi anni, ci porteranno a proporre alla prossima Assemblea degli Azionisti la distribuzione di un dividendo superiore a Euro 0,30 per azione, frutto di un payout ratio pari ad almeno 90%”.*

RICAVI NETTI CONSOLIDATI (BREAKDOWN DIVISIONALE)

Nei primi nove mesi del 2021 l'area del **Global Markets**, che include la linea di business *Sales & Trading*, le attività *Client Driven Trading & Market Making* e il *Trading Direzionale*, ha visto i propri ricavi crescere da Euro 24,8 milioni nel 2020 a Euro 32,5 milioni nel 2021 (+31%). Con riferimento alle attività di intermediazione in conto terzi, al 30 settembre 2021 Equita ha registrato una **quota di mercato dell'8% su tutti i principali mercati azionari (MTA – Euronext Milan, AIM Italia – Euronext Growth Milan), del 9% sul mercato obbligazionario e del 7% sulle opzioni su azioni**², confermandosi il **principale broker indipendente in Italia**. Nello stesso periodo, i volumi intermediati in conto terzi sul mercato italiano sono cresciuti del 13% sui titoli azionari (9M'21 vs 9M'20) mentre sono calati del 30% i volumi sui titoli obbligazionari (9M'21 vs 9M'20)³.

¹ ROTE = Utile Netto Consolidato ultimi 12 mesi / Patrimonio Netto Tangibile Medio. Il Patrimonio Netto Tangibile Medio esclude l'utile del periodo ed è calcolato come media tra il valore al 31 dicembre 2020 e il 30 settembre 2021.

² Fonte: ASSOSIM. Dati su obbligazioni riferiti ai mercati DomesticMOT, EuroMOT ed ExtraMOT

³ Fonte: ASSOSIM. Dati su azioni riferiti al Mercato Telematico Azionario (MTA – Euronext Milan). Dati su obbligazioni riferiti ai mercati DomesticMOT, EuroMOT ed ExtraMOT

(€m)	9M 2021	9M 2020	% Var	Q3 2021	Q3 2020	% Var
Global Markets	32,5	24,8	31%	7,7	6,5	18%
di cui Sales & Trading	16,9	16,4	3%	4,9	4,2	17%
di cui Client Driven Trading & Market Making	8,9	8,8	1%	2,3	1,8	31%
di cui Trading Direzionale	6,7	(0,4)	n.m.	0,5	0,6	(18%)
Investment Banking	23,8	19,9	20%	5,8	10,9	(47%)
Alternative Asset Management	5,2	3,1	70%	2,0	1,1	84%
di cui Gestione	4,4	2,9	50%	1,8	1,0	84%
di cui Portafoglio Investimenti ⁽¹⁾	0,9	0,2	n.m.	0,3	0,2	83%
Ricavi Netti Consolidati	61,6	47,7	29%	15,5	18,6	(17%)
di cui Client Related (S&T, CD&MM, IB,...)	54,0	48,0	13%	14,7	17,8	(17%)
di cui Non-Client Related (Trading Direzionale)	6,7	(0,4)	n.m.	0,5	0,6	(18%)
di cui Portafoglio Investimenti ⁽¹⁾	0,9	0,2	n.m.	0,3	0,2	83%

(1) Include voci di minor rilievo connesse alle attività di Alternative Asset Management che non rientrano tra le attività di pura gestione

I ricavi del **Sales & Trading**, al netto delle commissioni passive e degli interessi, hanno raggiunto Euro 16,9 milioni nei primi nove mesi del 2021 (Euro 16,4 milioni nei primi nove mesi del 2020, +3%) e i ricavi delle attività di **Client Driven Trading & Market Making**⁴ si sono attestati a Euro 8,9 milioni (Euro 8,8 milioni nei primi nove mesi del 2020, +1%).

I ricavi netti delle attività rivolte ai clienti (**Sales & Trading** e **Client Driven Trading & Market Making**) hanno dunque fatto registrare la migliore **performance** dalla quotazione raggiungendo Euro 25,8 milioni (+2% rispetto ai primi nove mesi del 2020) e dimostrando così la bontà della strategia di diversificazione adottata dal Gruppo nel corso degli anni.

Il **Trading Direzionale** ha registrato ricavi netti pari a Euro 6,7 milioni nei primi nove mesi del 2021 (Euro -0,4 milioni nei primi nove mesi del 2020), contribuendo significativamente alla crescita dei ricavi netti dell'area **Global Markets**. Tale risultato rappresenta il **periodo più forte dalla quotazione per il Trading Direzionale, significativamente superiore alla media storica degli ultimi anni, grazie alle condizioni di mercato particolarmente favorevoli**.

Nel terzo trimestre 2021 l'area **Global Markets** ha registrato ricavi netti in crescita del 18% rispetto al terzo trimestre 2020, da Euro 6,5 milioni a Euro 7,7 milioni, per effetto della **performance** particolarmente positiva delle attività rivolte ai clienti (**Sales & Trading** e **Client-Driven Trading & Market Making**).

L'area dell'**Investment Banking** ha visto crescere i ricavi da Euro 19,9 milioni nei primi nove mesi del 2020 a Euro 23,8 milioni nei primi nove mesi del 2021 (+20%) grazie alla **buona performance delle attività connesse ai mercati dei capitali e alle attività di M&A advisory**, a cui si aggiunge il **consolidamento di Equita K Finance**⁵ che nei primi nove mesi del 2021 ha contribuito per Euro 2,7 milioni circa. Tali risultati sono stati raggiunti in un contesto di mercato interessante, che ha visto crescere in maniera importante il numero di operazioni di **Equity Capital Markets** (da 23 nei primi nove mesi del 2020 a 41 nei primi nove mesi del 2021, +78%) e quasi raddoppiare il numero di operazioni di **Debt Capital Markets** (da 27 nei primi nove mesi del 2020 a 50 nei primi nove mesi del 2021, +85%, con riferimento alle sole emissioni *corporate*). Anche il settore dell'M&A ha visto il numero di operazioni aumentare in maniera importante (da 628 nei primi nove mesi del 2020 a 817 nei primi nove mesi del 2021, +30%), con controvalori in forte crescita (da Euro 29 miliardi nel 2020 a Euro 71 miliardi nel 2021, +144%) anche se influenzati da alcune importanti operazioni tra cui le fusioni GrandVision-EssilorLuxottica, FCA – PSA Peugeot-Citroen e Nexi-Nets.⁶

Durante i primi nove mesi del 2021, oltre alle numerose operazioni del primo semestre già annunciate, Equita ha completato con successo diversi mandati di elevato profilo svolgendo anche il ruolo di **Joint Global Coordinator, Joint Bookrunner** e **Nomad** nell'ammissione di Advanced Logistics for Aerospace (A.L.A.) su AIM Italia (ora Euronext Growth Milan), il ruolo **Sole Bookrunner** del **Reverse Accelerated Bookbuilding** di azioni Unipol Gruppo, il ruolo di **Placement Agent** nell'ambito dell'aumento di capitale di Autogrill da Euro 600 milioni e il ruolo di **financial advisor** per ACEA nell'acquisizione di Deco.

⁴ I dati di Client Driven Trading & Market Making e Trading Direzionale sono una rappresentazione gestionale del trading proprietario

⁵ Acquisizione completata in data 14 luglio 2020

⁶ Fonte: Elaborazione Equita su dati Dealogic (Equity Capital Markets), Bondradar (Debt Capital Markets) e KPMG (M&A)

Nel terzo trimestre 2021 l'*Investment Banking* ha registrato ricavi netti in calo del 47% rispetto al terzo trimestre 2020, da Euro 10,9 milioni a Euro 5,8 milioni. Tale performance è riconducibile all'effetto di alcune importanti operazioni che avevano contribuito in maniera significativa ai risultati del terzo trimestre 2020. Il terzo trimestre 2021 ha comunque visto una buona *performance* di tutti i *team* di *investment banking*.

Con riferimento al quarto trimestre 2021, si segnala che alla data odierna il *team* di Investment Banking ha già completato diverse importanti operazioni svolgendo il ruolo di *global coordinator* nell'ammissione di Defence Tech Holding su Euronext Growth Milan, il ruolo di *placement agent* nelle emissioni obbligazionarie di WIIT da Euro 150 milioni, Alerion Clean Power da Euro 200 milioni e OVS da Euro 160 milioni, il ruolo di *co-lead manager* nell'emissione obbligazionaria di FNM da Euro 650 milioni e il ruolo di *financial advisor* ed intermediario incaricato nell'OPA di Generali su Cattolica Assicurazioni.

L'area dell'*Alternative Asset Management* ha chiuso i primi nove mesi del 2021 con ricavi netti pari a Euro 5,2 milioni (Euro 3,1 milioni nei primi nove mesi del 2020, +70%) e masse in gestione pari a Euro 1.030 milioni (Euro 998 milioni al 30 giugno 2021, Euro 944 milioni al 31 dicembre 2020).

I **ricavi connessi alle attività di gestione** (*Portfolio Management* e *Private Debt*) **sono cresciuti del 50%**, da Euro 2,9 milioni nei primi nove mesi del 2020 a Euro 4,4 milioni nei primi nove mesi del 2021. Tale crescita è stata principalmente guidata dalle nuove commissioni di Equita Private Debt Fund II, il secondo fondo di *private debt* lanciato nel corso del 2020 e che al 30 settembre 2021 aveva raccolto Euro 178,5 milioni di *commitment* (primo *closing* a settembre 2020 con Euro 100 milioni). Il Portafoglio Investimenti⁷ del Gruppo ha invece contribuito ai risultati consolidati dei primi nove mesi del 2021 per Euro 0,9 milioni (Euro 0,2 milioni nei primi nove mesi del 2020).

Nei primi nove mesi del 2021, le attività di gestione del *team* di *Portfolio Management* hanno registrato *performance* positive, nella gran parte dei casi superiori ai *benchmark* di mercato, mentre il *team* di *Private Debt*, oltre ad aver continuato le attività di *marketing* volte a raccogliere nuovi *commitment* per il secondo fondo e raggiungere così l'obiettivo di Euro 200 milioni entro la fine del 2021, ha continuato a svolgere le proprie attività di *deal sourcing* volte a supportare la fase di investimento. Il *team* di *Private Equity* ha invece lanciato a giugno 2021 **Equita Smart Capital - ELTIF**, il **PIR alternativo** di Equita focalizzato su **investimenti di private equity in imprese italiane private medio-piccole**. A pochi mesi dall'avvio della commercializzazione con Cordusio SIM, il fondo ha già chiuso il suo primo periodo di raccolta con circa Euro 50 milioni di adesioni a novembre 2021 e può ora iniziare le attività d'investimento. In parallelo, il *team* continua le attività di distribuzione – ora supportate da altri selezionati collocatori che si sono aggiunti a Cordusio SIM – con l'obiettivo di raccogliere massimi Euro 140 milioni entro la fine del 2022.

Nel terzo trimestre 2021 l'*Alternative Asset Management* ha registrato ricavi netti in crescita dell'84% rispetto al terzo trimestre 2020, da Euro 1,1 milioni a Euro 2,0 milioni. **Escludendo il contributo del Portafoglio Investimenti e considerando i soli ricavi connessi alle attività di gestione, il terzo trimestre è anch'esso risultato in crescita dell'84%**, da Euro 1,0 milioni nel 2020 a Euro 1,8 milioni nel 2021, principalmente per effetto delle nuove commissioni del fondo Equita Private Debt Fund II.

Il *Team di Ricerca* ha continuato a supportare le altre aree di business del Gruppo e fornire agli investitori istituzionali analisi e *insight* su 117 società quotate italiane e 36 estere. A queste si aggiungono diverse coperture di titoli obbligazionari con le quali Equita ha continuato a rafforzare la propria presenza anche nel mondo del *Fixed Income*.

⁷ Il Portafoglio Investimenti di Equita include le partecipazioni della Società nelle iniziative di Alternative Asset Management promosse, con il fine di allineare ulteriormente i propri interessi a quelli degli investitori

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO RICLASSIFICATO

I risultati dei primi nove mesi del 2021 evidenziano Ricavi Netti Consolidati in crescita del 29% rispetto all'anno precedente, da Euro 47,7 milioni a Euro 61,6 milioni. I ricavi netti derivanti dalle attività rivolte ai clienti – ovvero escluse le attività di *Trading Direzionale* e gli impatti al 30 settembre 2021 connessi al Portafoglio Investimenti del Gruppo per le attività di *Alternative Asset Management* – sono cresciuti del 13%, da Euro 48,0 milioni nel 2020 a Euro 54,0 milioni nel 2021.

Conto Economico Consolidato (riclassificato, €m)	9M 2021	% R.N.	9M 2020	% R.N.	% Var
Ricavi Netti Consolidati	61,6	100%	47,7	100%	29%
Spese per il personale ⁽¹⁾	(28,9)	(47%)	(22,6)	(47%)	28%
Altre spese operative ⁽²⁾	(13,4)	(22%)	(12,7)	(27%)	6%
di cui <i>Information Technology</i>	(4,3)	(7%)	(4,2)	(9%)	3%
di cui <i>Trading Fees</i>	(2,5)	(4%)	(2,4)	(5%)	2%
di cui <i>Altro (marketing, governance...)</i> ⁽²⁾	(6,6)	(11%)	(6,1)	(13%)	9%
Totale Costi	(42,4)	(69%)	(35,3)	(74%)	20%
Risultato consolidato ante imposte	19,2	31%	12,4	26%	55%
Imposte sul reddito	(4,9)	(8%)	(3,3)	(7%)	49%
Risultato di pertinenza di terzi	(0,4)	(1%)	(0,4)	(1%)	(10%)
Risultato netto consolidato	14,0	23%	8,8	18%	60%

(1) Tale voce esclude i compensi per il Consiglio di Amministrazione ed il Collegio Sindacale

(2) Tale voce include i compensi per il Consiglio di Amministrazione ed il Collegio Sindacale, le rettifiche su attività materiali ed immateriali e gli oneri e proventi di gestione

Le **Spese per il Personale** sono passate da Euro 22,6 milioni nei primi nove mesi del 2020 a Euro 28,9 milioni nei primi nove mesi del 2021 (+28%), per effetto della crescita dei ricavi. Il *Compensation/Revenues ratio* si è attestato al 46,9% (47,2% nei dodici mesi del 2020, 47,3% nei primi nove mesi del 2020) e il numero dei dipendenti del Gruppo ha raggiunto quota 170 professionisti al 30 settembre 2021 (161 al 30 settembre 2020). Le **Altre spese operative** sono passate da Euro 12,7 milioni nei primi nove mesi del 2020 a Euro 13,4 milioni nei primi nove mesi del 2021 (+6%). I costi di *trading*⁸ sono aumentati del 2% seguendo il trend dei ricavi connessi ai volumi dei clienti del Global Markets. I costi di *Information Technology* sono anch'essi cresciuti rispetto all'anno precedente (+3%), principalmente per effetto di alcuni nuovi sviluppi sull'infrastruttura tecnologica del Global Markets. La voce *Altro* è cresciuta da Euro 6,1 milioni nei primi nove mesi del 2020 a Euro 6,6 milioni nei primi nove mesi del 2021 (+9%) per effetto dei maggiori costi dovuti a un diverso perimetro nel primo semestre (es. Equita K Finance) e per i costi di *advertising* connessi al lancio del nuovo fondo di *private equity* Equita Smart Capital - ELTIF. Il **Cost/Income ratio**⁹ dei primi nove mesi del 2021 si è attestato al 69%, in miglioramento rispetto al 74% dei primi nove mesi del 2020, per effetto della crescita significativa dei ricavi e dell'elevata leva operativa.

L'**Utile Netto Consolidato**, pari a Euro 14,0 milioni nei primi nove mesi del 2021, è cresciuto del 60% rispetto all'anno precedente (Euro 8,8 milioni nel 2020). La **marginalità post-tasse** si è attestata al 23%, grazie anche a un *tax rate* del 25%, in riduzione rispetto allo stesso periodo del 2020 (26%), per effetto dei benefici derivanti dall'affrancamento dell'avviamento e dall'utilizzo di perdite fiscali pregresse in capo a Equita K Finance.

PATRIMONIO NETTO CONSOLIDATO

Il Patrimonio Netto Consolidato al 30 settembre 2021 è pari a Euro 91,1 milioni e la redditività media del Patrimonio Netto Tangibile (ROTE) si è attestata al 37%.

Si segnala, inoltre, che a partire dal 26 giugno 2021 è venuta meno l'applicazione della Direttiva CRDIV che disciplinava i requisiti prudenziali sul capitale (incluso il Total Capital Ratio) e che Banca d'Italia, a fine luglio, ha confermato, a fronte della cessata applicazione del Regolamento Delegato 680/2014, l'entrata in vigore, a partire dal 26 giugno, del nuovo Regolamento UE 2033/2019 (IFR) che prevede nuovi requisiti. Alla data del presente comunicato il Gruppo – classificato

⁸ Voce direttamente connessa ai ricavi dell'area Global Markets

⁹ Rapporto tra Totale Costi e Ricavi Netti Consolidati

tra gli intermediari di Classe 2 – conferma, sulla base delle indicazioni ad oggi pervenute dagli organismi di vigilanza, il suo alto livello di patrimonializzazione, ampiamente al di sopra dei requisiti minimi di base.

OUTLOOK 2021

In considerazione dei risultati raggiunti nei primi nove mesi dell'anno e sulla base delle aspettative per il quarto trimestre 2021, il management del Gruppo si attende – in termini di Ricavi Netti e Utile Netto Consolidato – risultati in forte crescita rispetto all'esercizio precedente e significativamente superiori agli obiettivi al 2022 definiti nel piano strategico annunciato a novembre 2019. La strategia di diversificazione adottata nel tempo e il continuo impegno di tutti i professionisti di Equita, infatti, permetteranno di raggiungere e superare ampiamente gli obiettivi fissati per il 2022 con un anno di anticipo, già nel corso dell'esercizio corrente.

Inoltre, sulla base dell'Utile Netto Consolidato atteso per l'esercizio 2021 e tenuto conto del nuovo *framework* prudenziale ad oggi indicato dagli organismi di vigilanza che vede il Gruppo ampiamente patrimonializzato, il Consiglio di Amministrazione – salvo eventi particolarmente negativi per il mercato – valuterà di proporre alla prossima Assemblea degli Azionisti la distribuzione di un dividendo superiore ad Euro 0,30 per azione, da corrispondersi in due *tranche* così come avvenuto nel corso del 2021 e rappresentativo di un *payout ratio* pari ad almeno il 90%.

Tale ipotesi si basa sugli utili consolidati dei primi nove mesi del 2021 (Euro 14,0 milioni) che se integralmente distribuiti (*payout ratio* del 100%) permetterebbero già oggi di corrispondere agli azionisti un dividendo per azione superiore a Euro 0,30.

* * *

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Stefania Milanese, dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154-bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Si segnala che le informazioni finanziarie aggiuntive non sono oggetto di revisione contabile.

* * *



Equita Group

Investor Relations – Andrea Graziotto

ir@equita.eu

Close to Media

Adriana Liguori

adriana.liguori@closetomedia.it

Finelk

Teresa Wincrantz

equita@finelk.eu

Equita è la principale investment bank indipendente in Italia, che da più di 45 anni mette al servizio di investitori professionali, imprese e istituzioni le proprie competenze e la propria conoscenza dei mercati finanziari. La capogruppo Equita Group, quotata sul Mercato Telematico Azionario di Borsa Italiana **tra le società del segmento "STAR"**, vede nel suo azionariato i propri manager e dipendenti (con circa il 54% del capitale), assicurando l'allineamento degli interessi con gli investitori. Con le sue attività di Global Markets, oggi Equita è **il principale broker indipendente in Italia**, che offre ai propri clienti istituzionali servizi di intermediazione su azioni, obbligazioni, derivati ed ETF, e supporta le decisioni degli investitori con analisi e idee di investimento di valore sul mercato finanziario italiano ed europeo – grazie anche al continuo supporto di un **team di Ricerca apprezzato e riconosciuto a livello internazionale per la sua qualità**. Equita vanta poi una **piattaforma di investment banking unica in Italia**, in grado di combinare consulenza indipendente con accesso privilegiato ai mercati dei capitali. L'ampio ventaglio di servizi offerti, che include la consulenza in operazioni di M&A e di finanza straordinaria e la raccolta di capitali sia azionari che obbligazionari, è dedicato a tutte le tipologie di clientela, dai grandi gruppi industriali alle piccole e medie imprese, dalle istituzioni finanziarie fino al settore pubblico. Grazie a **Equita Capital SGR** inoltre, Equita mette al servizio di investitori istituzionali e gruppi bancari le sue competenze nella gestione di asset e la profonda conoscenza dei mercati finanziari, in particolare delle mid e small caps; il **focus su strategie di gestione basate sulle aree di expertise di Equita e sugli asset alternativi** come il private debt rendono dunque Equita Capital SGR il partner ideale sia per investitori alla ricerca di ritorni interessanti che per gruppi bancari che vogliono co-sviluppare prodotti per le loro reti retail.

Conto Economico Consolidato – Equita Group

Conto Economico	30/09/2021	30/09/2020
10 Risultato netto dell'attività di negoziazione	12.964.097	6.570.100
40 Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	554.477	(220.575)
50 Commissioni attive	49.911.154	43.935.662
60 Commissioni passive	(5.076.981)	(5.018.874)
70 Interessi attivi e proventi assimilati	677.555	1.406.824
80 Interessi passivi e oneri assimilati	(1.937.161)	(1.511.205)
90 Dividendi e proventi assimilati	4.385.194	2.520.905
110 Margine di Intermediazione	61.478.335	47.682.837
120 Riprese / Rettifiche di valore nette per rischio di credito <i>a) attività finanziarie valutate al costo ammortizzato</i>	(6.050) (6.050)	(98.524) (98.524)
130 Risultato Netto della gestione finanziaria	61.472.285	47.584.313
140 Spese amministrative <i>a) spese per il personale ⁽¹⁾</i> <i>b) altre spese amministrative</i>	(40.885.557) (30.017.241) (10.868.316)	(33.636.106) (23.566.480) (10.069.626)
160 Rettifiche di valore nette su attività materiali	(955.795)	(972.079)
170 Rettifiche di valore nette su attività immateriali	(276.881)	(272.401)
180 Altri proventi e oneri di gestione	(140.728)	(284.786)
190 Costi Operativi	(42.258.961)	(35.165.373)
240 Utili (Perdite) dell'attività corrente al lordo delle imposte	19.213.324	12.418.940
250 Imposte sul reddito dell'esercizio dell'operatività corrente	(4.849.813)	(3.249.612)
260 Utile (Perdite) dell'attività corrente al netto delle imposte	14.363.511	9.169.328
280 Utile (Perdite) del periodo	14.363.511	9.169.328
290 Utile (Perdita) d'esercizio di pertinenza di terzi	352.577	391.479
300 Utile (Perdita) d'esercizio di pertinenza della capogruppo	14.010.934	8.777.849

(1) La voce "Spese per il personale" include i compensi per il Consiglio di Amministrazione ed il Collegio Sindacale; nel conto economico riclassificato tali costi sono inclusi nella voce "Altre spese operative"

Stato Patrimoniale Consolidato – Equita Group

Voci dell'Attivo	30/09/2021	31/12/2020
10 Cassa e disponibilità liquide	535	464
20 Attività finanziarie valutate al fair value con impatto a conto economico	64.205.296	43.849.094
<i>a) attività finanziarie detenute per la negoziazione</i>	56.040.506	35.269.620
<i>b) attività finanziarie designate al fair value</i>	-	-
<i>c) altre attività finanziarie obbligatoriamente valutate al fair value</i>	8.164.789	8.579.474
40 Attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	226.802.041	203.341.805
<i>a) crediti verso banche</i>	168.454.453	173.573.118
<i>b) crediti verso società finanziarie</i>	44.208.177	19.563.356
<i>c) crediti verso clientela</i>	14.139.411	10.205.331
70 Partecipazioni	67.267	67.267
80 Attività materiali	5.518.399	6.223.374
90 Attività immateriali	27.293.527	27.523.570
100 Attività fiscali	3.065.017	3.105.993
<i>a) correnti</i>	2.255.980	2.092.866
<i>b) anticipate</i>	809.036	1.013.128
120 Altre attività	2.975.043	1.643.880
Totale Attivo	329.927.125	285.755.448
Voci del Passivo e Patrimonio	30/09/2021	31/12/2020
10 Passività finanziarie valutate al costo ammortizzato	187.363.897	157.033.579
<i>a) debiti</i>	187.363.897	157.033.579
20 Passività finanziarie di negoziazione	15.364.928	14.217.087
40 Derivati di copertura	23.677	-
60 Passività fiscali	4.368.816	2.178.035
<i>a) correnti</i>	3.599.832	1.417.632
<i>b) anticipate</i>	768.984	760.403
80 Altre passività	27.520.231	21.700.338
90 Trattamento di fine rapporto del personale	2.237.374	2.269.815
100 Fondi per rischi e oneri	1.982.585	2.672.933
<i>b) altri fondi</i>	1.982.585	2.672.933
Totale Passivo	238.861.508	200.071.786
110 Capitale	11.427.911	11.376.345
120 Azioni proprie (-)	(4.059.802)	(4.059.802)
140 Sovrapprezzo di emissione	18.737.040	18.198.319
150 Riserve	50.578.661	47.217.517
160 Riserve da rivalutazione	(57.753)	(30.315)
170 Utile (perdita) del periodo	14.363.511	12.896.353
180 Patrimonio di terzi	76.049	85.248
Totale Patrimonio Netto	91.065.617	85.683.663
Totale Passivo e Patrimonio Netto	329.927.125	285.755.448