



Your Partner in Semiconductor Reliability

COMUNICATO STAMPA

ELES: IL CDA HA ESAMINATO I RICAVI CONSOLIDATI AL 30 SETTEMBRE 2023 PARI A EURO 21,1M IN CRESCITA DEL 39% YoY

FORTE INCIDENZA DEI RICAVI ESTERI PARI AL 53% DEL TOTALE

Todi (PG), 6 novembre 2023 – ELES Semiconductor Equipment S.p.A., (la “Società”, il “Gruppo”) società quotata su Euronext Growth Milan e fornitore mondiale di soluzioni per il test dei dispositivi a semiconduttore (IC Integrated Circuits) con applicazioni Automotive e Mission Critical rende noto che in data odierna il Consiglio di Amministrazione ha esaminato i ricavi delle vendite consolidati, non sottoposti a revisione contabile, relativi al periodo chiuso al 30 settembre 2023.

I **Ricavi delle Vendite Consolidati** del Gruppo Eles, che tengono conto dell’acquisizione di CBL Electronics S.r.l. e della sua partecipata (da ottobre 2022), sono pari a **Euro 21,1 milioni, in crescita del 39% rispetto allo stesso periodo dell’esercizio precedente.**

Francesca Zaffarami, AD di ELES, dichiara: *I risultati espressi da Eles nei primi nove mesi del 2023 confermano i trend di crescita del primo semestre anche grazie al positivo contributo della linea delle application e del settore Aerospace&Defense che rappresentano gli elementi dell’offerta del Gruppo con una minore sensibilità rispetto all’andamento del ciclo economico. Il 2023 è stato finora un anno di affermazione della metodologia RETE che è stata sposata dal Fraunhofer Institute for Electronic Nano Systems ENAS, uno dei principali istituti europei di ricerca applicata e che avrà un ruolo di primo piano nell’ambito del Chips Act europeo; e che sarà ulteriormente potenziata grazie alla collaborazione con proteanTecs, che va a potenziare significativamente la componente relativa all’analisi dei dati della metodologia RETE e siamo ora in grado di offrire ai nostri clienti una migliore soluzione per identificare ed eliminare i punti deboli dei dispositivi favorendo così rendimenti di produzione più elevati e tempi di commercializzazione più brevi. Allo stesso tempo il 2023 è confermata la nostra capacità di innovazione che supporta il processo di acquisizione di nuovi clienti”.*

La quota dei **ricavi per servizi**, si attesta a **Euro 15,9 milioni** circa (+64% rispetto al 30 settembre 2022) ed è pari al 76% dei Ricavi delle Vendite Consolidati.

Permane forte l’incidenza del contributo della componente **estera, pari al 53%** dei Ricavi delle Vendite Consolidati.

I **Ricavi delle Vendite Consolidati** crescono sia con riferimento a Eles, che ha fatto registrare ricavi per **Euro 15,9 milioni** circa, sia per effetto dell’acquisizione di CBL Electronics e dell’ampliamento della *value proposition* del Gruppo con il verticale Aerospace & Defense.



Your Partner in Semiconductor Reliability

Per maggiori informazioni

Società: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | investor_relation@eles.com

Euronext Growth Advisor: Illimity Bank S.p.A. | T +39 02 82 84 96 99 | eles@illimity.com

Specialist: MIT SIM S.p.A. | T +39 02 30 56 12 76 | trading-desk@mitsim.it

Eles S.p.A. (Eles), nata nel 1988, progetta e realizza soluzioni di test per semiconduttori (SOC, MEMS e Memorie). Eles produce macchine universali (cd. test system) e i relativi servizi di assistenza per i test di affidabilità, avendo sviluppato un processo di co-engineering con i propri clienti finalizzato a garantire un prodotto microelettronico cd. "ZERO DIFETTI". Inoltre, la Società è attiva nel settore c.d. di test application fornendo ai propri clienti le applicazioni necessarie per procedere alle varie soluzioni di test che possono essere eseguite attraverso le macchine dalla stessa prodotte, oltre ad una serie di servizi connessi all'elaborazione dei dati acquisiti durante le attività e fasi di test. Eles annovera tra i propri clienti aziende multinazionali produttrici di semiconduttori e produttori di moduli elettronici per il settore automotive ed il Settore I&D. La strategia di Eles prevede, oltre ad una crescita per linee interne tramite la penetrazione in nuovi mercati, l'ulteriore diversificazione della clientela e il miglioramento delle soluzioni già offerte ai clienti, una crescita per linee esterne mediante acquisizioni funzionali ad un più veloce sviluppo commerciale nei Paesi esteri.





Your Partner in Semiconductor Reliability

PRESS RELEASE

ELES: BOARD OF DIRECTORS REVIEWED CONSOLIDATED SALES REVENUES AS AT SEPT. 30, 2023 AMOUNTING TO 21.1 MILLION EUROS, UP +39% YoY

HIGH INCIDENCE OF FOREIGN REVENUES AT 53% OF THE TOTAL

Todi (PG), Nov. 6, 2023 - ELES Semiconductor Equipment S.p.A., (the "Company," the "Group") a company listed on Euronext Growth Milan, and a worldwide provider of semiconductor device test solutions (IC Integrated Circuits) with Automotive and Mission Critical applications announces that today the Board of Directors reviewed the unaudited Consolidated Sales Revenues for the period closed on September 30, 2023.

The ELES Group's **Consolidated Sales Revenues**, which consider the acquisition of CBL Electronics S.r.l. and its parent company (as of October 2022), amounted to **21.1 million Euros, up 39 percent from the same period last year.**

Francesca Zaffarami, CEO of ELES, says, *"The results expressed by ELES in the first nine months of 2023 confirm the growth trends of the first half of the year, also thanks to the positive contribution of the application segment and the Aerospace&Defense sector, which represent the elements of the Group's offerings with a lower sensitivity to the economic cycle trend. So far, 2023 has been a year of affirmation for the RETE methodology, which has been espoused by the Fraunhofer Institute for Electronic Nano Systems ENAS, one of Europe's leading institutes for applied research and will play a leading role in the European Chips Act; and will be further strengthened through the collaboration with ProteanTec, which significantly enhances the data analysis component of the RETE methodology, and we are now able to offer our customers a better solution for identifying and eliminating weak points in devices thus promoting higher production yields and shorter time-to-market. At the same time, 2023 confirms our innovation capability that supports the process of acquiring new customers."*

The share of **revenues from services**, stood at approximately **15.9 million Euros** (+64% compared to September 30, 2022) and was 76% of Consolidated Sales Revenues.

The share of **exports** remains strong, accounting for **53%** of Consolidated Sales Revenues.

Consolidated Sales Revenues increased both with reference to ELES, which recorded revenues of approximately 15.9 million Euros, and as a result of the acquisition of CBL Electronics and the expansion of the Group's value proposition with the Aerospace & Defense vertical.



Your Partner in Semiconductor Reliability

Further information:

Company: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | investor_relation@eles.com

Euronext Growth Advisor: Illimity Bank S.p.A. | T +39 02 82 84 96 99 | corporatefinance@illimity.com

Specialist: MIT SIM S.p.A. | T +39 02 30 56 12 76 | trading-desk@mitsim.it

Eles S.p.A. (Eles), established in 1988, designs and manufactures semiconductor test solutions (SOC, MEMS and Memories). Eles produces universal equipment (so-called test systems) and related reliability test support services, having developed a co-engineering process with its customers aimed at ensuring a so-called "ZERO DEFECTS" microelectronic product. In addition, the Company is active in the so-called test application sector by providing its customers with the applications necessary to proceed with the various test solutions that can be carried out through the equipment it manufactures, as well as a series of services related to the processing of data acquired during the test activities and phases. Eles counts among its customers multinational semiconductor companies and manufacturers of electronic modules for the automotive and I&D Sector. In addition to internal growth through penetration into new markets, further diversification of the customer base and improvement of the solutions already offered to customers, Eles' strategy includes growth through acquisitions aimed at faster business development in foreign countries.

