

SANLORENZO

SANLORENZO S.P.A.: RISULTATI PRELIMINARI AL 30 GIUGNO 2020 E AGGIORNAMENTO SU PERINI NAVI

BACKLOG IN CRESCITA A 566 MILIONI DI EURO

Ameglia (SP), 10 luglio 2020 – Gli organi delegati di Sanlorenzo S.p.A. (“Sanlorenzo” o la “Società”) hanno esaminato e rendono noti alcuni risultati preliminari consolidati al 30 giugno 2020.

RISULTATI PRELIMINARI CONSOLIDATI AL 30 GIUGNO 2020

L’**EBITDA rettificato**¹ è stimato intorno a **25 milioni di Euro**, in linea con il dato al 30 giugno 2019.

L’**indebitamento finanziario netto** è compreso tra **24 e 26 milioni di Euro**, in netto miglioramento rispetto a 61 milioni di Euro al 31 marzo 2020 (9 milioni di Euro al 31 dicembre 2019 a seguito dell’IPO).

Il **backlog**² è stimato a circa **566 milioni di Euro**, in crescita di 65 milioni di Euro rispetto al dato al 31 marzo 2020, pari a 501 milioni di Euro (568 milioni di Euro al 30 giugno 2019). In particolare, il backlog al 30 giugno 2020 ammonta a circa il 90% dei Ricavi Netti Nuovo³ previsti per il 2020 sostanzialmente in linea con il 2019 e a circa il 35% dei Ricavi Netti Nuovo previsti per il 2021.

Il Consiglio di Amministrazione chiamato per l’approvazione della relazione finanziaria semestrale si riunirà, come da calendario societario, il prossimo 31 agosto 2020.

AGGIORNAMENTO SU PERINI NAVI

Sanlorenzo rende inoltre noto che si è concluso il periodo di esclusiva riconosciuto dai soci Fenix S.r.l., società riferibile alla famiglia Tabacchi, e Lamberto Tacoli per la valutazione dell’eventuale operazione che, ove realizzata, avrebbe previsto la partecipazione di maggioranza di Sanlorenzo in Perini Navi S.p.A. (“Perini Navi”).

Le trattative allo stato sono in corso. In considerazione del fatto che Perini Navi ha presentato domanda di concordato e che è stato pertanto nominato il commissario, Sanlorenzo si riserva di compiere ulteriori approfondimenti nell’ambito di tale procedura.

¹ L’EBITDA Rettificato è calcolato sommando gli ammortamenti al risultato operativo rettificato dalle componenti non ricorrenti.

² Il backlog è calcolato come la somma del valore di tutti gli ordini e dei contratti di vendita sottoscritti con i clienti o con i brand representative attinenti yacht in consegna o consegnati nell’esercizio in corso o in consegna negli esercizi successivi. Il valore degli ordini e dei contratti inclusi nel backlog è riferito, per ciascun anno, alla quota di valore residuo di competenza dal 1° gennaio dell’esercizio in oggetto sino alla data di consegna. Lo scarico del backlog relativamente agli yacht consegnati nell’esercizio avviene convenzionalmente al 31 dicembre.

³ I Ricavi Netti Nuovo sono calcolati come la somma algebrica dei ricavi derivanti da contratti con i clienti relativi agli yacht nuovi al netto delle relative provvigioni. In base agli IFRS, il prezzo di vendita degli yacht nuovi e quindi anche il calcolo dei relativi ricavi riflette la differenza tra il valore contrattualmente attribuito alle imbarcazioni usate oggetto di permuta e il loro relativo fair value.

* * *

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari Attilio Bruzzese dichiara ai sensi e per gli effetti dell'articolo 154-bis, comma 2, del D. Lgs. n. 58 del 1998 ("TUF") che l'informativa contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Il presente documento contiene dichiarazioni previsionali ("forward-looking statements"), relative a futuri eventi e risultati operativi, economici e finanziari del Gruppo Sanlorenzo. Tali previsioni hanno per loro natura una componente di rischiosità e incertezza, in quanto dipendono dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri.

Nel presente documento vengono utilizzati alcuni indicatori alternativi di performance. Gli indicatori rappresentati non sono identificati come misure contabili nell'ambito degli IFRS e, pertanto, non devono essere considerati come misure alternative a quelle fornite dagli schemi di bilancio. Il management ritiene che tali indicatori siano un importante parametro per la valutazione dell'andamento economico e finanziario del Gruppo.

I dati del presente comunicato non sono stati sottoposti a revisione.

* * *

Sanlorenzo S.p.A.

Sanlorenzo è un'azienda leader a livello mondiale per numero di yacht di lunghezza superiore ai 30 metri. È l'unico player della nautica di lusso a competere in diversi segmenti con un unico marchio, producendo yacht e superyacht "su misura" personalizzati per ogni armatore, caratterizzati da un design distintivo e senza tempo.

La produzione di Sanlorenzo è articolata in tre divisioni:

- Divisione Yacht – yacht in composito di lunghezza compresa tra 24 e 38 metri;
- Divisione Superyacht – superyacht in alluminio e acciaio di lunghezza compresa tra i 40 e i 68 metri;
- Divisione Bluegame – sport utility yacht in composito di lunghezza compresa tra i 13 e 22 metri.

La produzione di Sanlorenzo è articolata in quattro siti produttivi situati a La Spezia, Ameglia (SP), Viareggio (LU) e Massa. I siti sono strategicamente situati in prossimità, consentendo in tal modo efficienze operative significative.

Il Gruppo impiega oltre 500 persone e collabora con una rete di 1.500 aziende artigiane qualificate. Può contare su una rete di distribuzione internazionale e una rete di servizi diffusa per i clienti di tutto il mondo.

Nel 2019, i ricavi netti dalla vendita di nuovi yacht sono stati di circa 456 milioni di Euro, l'EBITDA rettificato di 66 milioni di Euro e il risultato netto di Gruppo di 27 milioni di Euro.

www.sanlorenzoyacht.com

* * *

Investor Relations

Attilio Bruzzese
Silvia Guidi
Tel. + 39 0187 6181
investor.relations@sanlorenzoyacht.com

Weber Shandwick | Advisory

Giorgio Catalano M. 334 696 9275
[Mail gcatalano@advisorywebershandwick.it](mailto:gcatalano@advisorywebershandwick.it)
Francesca Visioni M. 342 973 7950
[Mail fvisioni@advisorywebershandwick.it](mailto:fvisioni@advisorywebershandwick.it)