

IL CDA DI ELICA APPROVA I RISULTATI DEL PRIMO TRIMESTRE 2023:

IN UN CONTESTO DI MERCATO MOLTO NEGATIVO, RICAVI A 129,0 MILIONI IN LINEA CON LE ASPETTATIVE: CRESCITA DEL SEGMENTO MOTORI E TENUTA DELLE VENDITE A MARCHIO PROPRIO

ELICA DIFENDE LA MARGINALITA' GRAZIE A FLESSIBILITA' OPERATIVA E CONTROLLO DEI COSTI: EBITDA MARGIN IN LINEA CON L'ANNO PRECEDENTE, ADJ EBIT EURO 6,7 MILIONI (5,2% SUL FATTURATO)

SOLIDA GENERAZIONE DI CASSA OPERATIVA (13 MILIONI DI EURO) A SUPPORTO DI CRESCITA ED INVESTIMENTI STRATEGICI

ALLARGATA L'OFFERTA PRODOTTO NEL SEGMENTO COOKING: FORNI E PIANI AD INDUZIONE A MARCHIO ELICA

Fabriano, 27 aprile 2023 – Il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A ha approvato i risultati del primo trimestre 2023 - redatti secondo i principi contabili internazionali IFRS.

“I risultati del primo trimestre confermano che abbiamo messo in atto le giuste azioni per affrontare un contesto di mercato complesso e che resterà tale a lungo, grazie a una squadra reattiva ed unita che ha dimostrato leadership, coraggio e dinamicità nell'affrontare sfide sempre crescenti. Questo senza mai smettere di guardare con ambizione al futuro: stiamo portando avanti con determinazione una vera rivoluzione nell'ambito del Cooking, che affonda solide basi nei nostri pilastri: design, innovazione e qualità”. **Ha dichiarato Francesco Casoli, Presidente di Elica.**

“Chiudiamo un primo trimestre complicato, in linea con le nostre attese in un anno ancora caratterizzato da grandi complessità di mercato. Lo abbiamo affrontato con la giusta prospettiva, che può essere solo quella di lungo periodo. Da una parte abbiamo difeso i margini in un mercato scarico di volumi e ancora contraddistinto da un'inflazione elevata, forti della flessibilità guadagnata riorganizzando il nostro footprint industriale in Europa e della nostra attenzione maniacale al controllo dei costi. Dall'altra abbiamo messo l'acceleratore sul percorso di trasformazione dell'azienda e mantenuto un'altra promessa: in attesa del lancio di LHOV, Elica diventa sempre più Cooking, proponendo al mercato non solo prodotti legati all'aspirazione, ma anche piani a induzione, forni e complementi accessori quali le cantinette vino. In questo contesto, la Divisione Motori continua a crescere e si sta preparando per cogliere le opportunità che arrivano dal forte sviluppo del mercato delle pompe di calore e dalla transizione energetica. Sarà un anno difficile, ma ne usciremo ancora più forti e pronti per il futuro”. **Ha dichiarato Giulio Cocci, Amministratore Delegato di Elica.**

Principali risultati consolidati del primo trimestre 2023

Ricavi: 129,0 milioni di euro;

EBITDA normalizzato¹: 12,6 milioni di euro (9,7% sui ricavi);

EBIT normalizzato²: 6,7 milioni di euro (5,2% sui ricavi);

Risultato Netto normalizzato³: 4,2 milioni di euro;

Risultato Netto normalizzato di Pertinenza del Gruppo: 3,9 milioni di euro. Il risultato delle Minorities è pari a 0,4 milioni di euro;

Posizione Finanziaria Netta normalizzata⁴: -33,0 milioni di euro (escluso l'effetto IFRS 16 per -14,0 milioni di euro e acquisto partecipazioni per 1,5 milioni di euro);

Analisi della Gestione Economica del Gruppo Elica

Overview

Nel primo trimestre 2023, la contrazione della domanda mondiale nel segmento cappe si è attestata al -5,8%. In Europa, un clima di incertezza costante e un'inflazione persistente hanno contribuito alla flessione del -12,5%. Nonostante il perdurare della politica monetaria restrittiva, ancora in atto, alcuni indicatori economici riflettono la prospettiva di un quadro economico in ripresa.

EMEA: l'inflazione sta rallentando e i prezzi dell'energia sono in calo. La recente crescita dei salari nominali, però, non ha contrastato la diminuzione dei salari reali. Il consumer confidence index, sebbene lontano dalla sua media di lungo periodo, è in netta ripresa. Nonostante questo, una politica monetaria sempre più restrittiva e le tensioni geopolitiche, che si protraggono in Europa orientale, hanno contribuito al rallentamento della domanda dei consumatori anche in questo trimestre.

STATI UNITI: tassi di interesse elevati e un'inflazione core resistente, non hanno intaccato un mercato del lavoro che si dimostra ancora molto solido e capace di creare nuovi posti di lavoro. Il costo dell'energia in aumento e il mercato immobiliare sotto pressione, hanno condotto la domanda dei consumatori in territorio negativo.

AMERICA LATINA: la debolezza della domanda da parte dei principali partner commerciali (soprattutto Stati Uniti e Cina) si riflette in una domanda interna debole, guidata principalmente da un'inflazione ancora elevata e dall'incertezza economica e politica.

CINA: la riapertura dei maggiori distretti ha sostenuto la ripresa economica del Paese, nonostante un ritorno ai consumi più lento rispetto alla produzione industriale e alle esportazioni.

INDIA: i principali indicatori confermano una forte crescita delle attività, con l'espansione nel settore manifatturiero e dei servizi.

¹ Il valore indicato è stato normalizzato considerando gli effetti straordinari negativi relativi alla riorganizzazione della Business Unit Cooking per complessivi 0,2 milioni di euro, 0,3 milioni di euro relativi ad altri costi di riorganizzazione e 0,1 milioni di euro per spese per servizi.

² Il valore indicato è stato normalizzato considerando gli effetti straordinari in linea con EBITDA.

³ Il valore indicato è stato normalizzato considerando gli effetti straordinari in linea con EBITDA ed EBIT, oltre al relativo effetto fiscale.

⁴ Il valore indicato è al netto dell'effetto IFRS 16 e dei debiti per acquisto partecipazioni come esplicitato nella tabella di dettaglio della PFN.

Dati in migliaia di Euro	I Trim 2023	% ricavi	I Trim 2022	% ricavi	Variazioni %
Ricavi	129.027		144.044		(10,4%)
EBITDA normalizzato	12.562	9,7%	14.949	10,4%	(16,0%)
EBITDA	11.942	9,3%	14.061	9,8%	(15,1%)
EBIT normalizzato	6.665	5,2%	8.960	6,2%	(25,6%)
EBIT	6.045	4,7%	8.072	5,6%	(25,1%)
Elementi di natura finanziaria	-1.074	(0,8%)	-417	(0,3%)	(157,6%)
Imposte di periodo	-1.213	(0,9%)	-2.463	(1,7%)	50,8%
Risultato di periodo attività in funzionamento	3.758	2,9%	5.192	3,6%	(27,6%)
Risultato di periodo normalizzato	4.229	3,3%	5.867	4,1%	(27,9%)
Risultato di periodo	3.758	2,9%	5.192	3,6%	(27,6%)
Risultato di pertinenza del Gruppo normalizzato	3.878	3,0%	5.418	3,8%	(28,4%)
Risultato di pertinenza del Gruppo	3.407	2,6%	4.743	3,3%	(28,2%)
Utile (perdita) per azione base (Euro/cents)	5,44		7,49		(27,4%)
Utile (perdita) per azione diluito (Euro/cents)	5,44		7,49		(27,4%)

Ricavi

Nel primo trimestre 2023, Elica ha registrato ricavi pari a **129,0 milioni di euro**, in un mercato caratterizzato da una domanda in contrazione e influenzato dalle misure di *destocking* attuate dai clienti OEM. Nonostante le criticità menzionate, la performance nelle aree geografiche di riferimento ha permesso di consolidare la market share e sovraperformare l'andamento del mercato.

La divisione **Cooking**, che rappresenta il 75% del fatturato totale, ha registrato una flessione del -14,2% (-14,8% a cambi e perimetro costanti), contrazione dovuta interamente alla significativa contrazione della domanda nell'area OEM. Le vendite a marchio proprio, caratterizzate da una maggiore profittabilità, hanno registrato una performance in linea rispetto al primo trimestre del 2022. Grazie a un country mix appropriato, anche la gamma piani cottura aspiranti NikolaTesla, ha registrato vendite costanti in termini di unità ed è cresciuta in termini di valore.

La divisione **Motori**, che rappresenta il 25% del fatturato totale, prosegue con la crescita nelle aree "*heating*" e "*ventilation*", con un incremento del +3,0% in termini di fatturato. In un mercato dove il tema della sostenibilità è sempre più predominante, la divisione risulta un ottimo hedge e fornisce concreti spunti di profittabilità.

Il fatturato in **EMEA**, che rappresenta l'81% dei ricavi totali, ha registrato una flessione del -7,9%, e sovraperformato il mercato, rafforzando una già predominante market share di **Elica** nei mercati di riferimento come l'**Italia**.

EBITDA normalizzato

12,6 milioni di euro, in linea con le aspettative rispetto ai 15 milioni di euro dello stesso periodo dell'anno precedente, con un margine sui ricavi del 9,7% (10,4% nel 1Q 2022). Il price mix positivo, la crescita del segmento Motori e il continuo controllo delle SG&A hanno permesso di difendere il margine nonostante la significativa contrazione della domanda nella divisione Cooking, in particolare nell'area OEM.

**EBIT
normalizzato**

6,7 milioni di euro, rispetto ai 9,0 milioni di euro dello stesso periodo dell'anno precedente, con un margine sui ricavi al 5,2% (6,2% nel 1Q 2022), nonostante la contrazione della domanda e un'inflazione superiore alle aspettative.

**Elementi di
natura finanziaria**

si attestano a -1,1 milioni di euro in aumento rispetto ai -0,4 milioni di euro del 2022, variazione attribuibile principalmente all'incremento nel costo del funding a seguito dell'incremento dei tassi di riferimento da parte della BCE.

**Risultato Netto
normalizzato**

4,2 milioni di euro rispetto ai 5,9 milioni di euro del primo trimestre 2022.

**Risultato Netto
normalizzato di
Pertinenza del
Gruppo**

3,9 milioni di euro rispetto a 5,4 milioni di euro del primo trimestre 2022. Il risultato positivo delle Minorities è pari a 0,4 milioni di euro, in linea con il risultato registrato nello stesso periodo del 2022.

Analisi della Gestione Patrimoniale e Finanziaria del gruppo Elica

**Posizione
Finanziaria Netta
normalizzata**

Al 31 marzo 2023 è pari a **-33,0 milioni di euro** (al netto dell' effetto IFRS 16 di 14,0 milioni di euro e acquisto partecipazioni per 1,5 milioni di euro). I principali effetti sulla posizione finanziaria netta del 1Q 2023 sono riconducibili:

- ad una attenta gestione del Working Capital tramite un costante monitoraggio del magazzino e dei payables;
- all'impatto negativo del pagamento (circa 6,5 milioni di euro) dell'ultima tranche per l'acquisizione delle società E.M.C. S.r.l. e CPS S.r.l., ora fuse in EMC-Fime;
- Capex per 2,9 milioni di euro (incluso effetto IFRS 16). Proseguono gli investimenti nello sviluppo di nuovi prodotti per reagire all' evoluzione della domanda e servire nuovi clienti;
- all'esecuzione del piano di acquisto azioni proprie per circa 0,4 milioni di euro;
- al *cash out* per il "*voluntary agreement*" firmato con i sindacati in esecuzione del piano di riorganizzazione del footprint industriale italiano e al completamento del riassetto del footprint industriale in Polonia per 1,4 milioni di euro.

La leva di 0.7x è in miglioramento rispetto al IQ 2022.

Cassa operativa

La generazione è stata di 13,0 milioni di euro (+189%), in significativo aumento rispetto ai 4,5 milioni di euro registrati nel primo trimestre del 2022.

Dati in migliaia di euro	31/03/2023	31/12/2022	31/03/2022
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	53.175	67.727	80.265
Finanziamenti bancari e mutui correnti	-31.361	-42.812	-33.495
Finanziamenti bancari e mutui non correnti	-54.771	-54.774	-77.813
Posizione Finanziaria Netta - Normalizzata	-32.957	-29.859	-31.043
Passività per locazioni finanziarie e verso altri finanziatori correnti	-4.015	-4.192	-4.417
Passività per locazioni finanziarie e verso altri finanziatori	-9.606	-9.831	-9.045
Posizione Finanziaria Netta - Normalizzata Incluso impatto IFRS 16	-46.578	-43.882	-44.505
Altri debiti per acquisto partecipazioni	-1.475	-8.021	-13.069
Posizione Finanziaria Netta	-48.053	-51.903	-57.575

Managerial Working Capital

L'incidenza sui ricavi annualizzati si attesta al 2,6% al 31 marzo 2023, in significativa riduzione rispetto al 5,6% al 31 marzo 2022.

Dati in migliaia di euro	31/03/2023	31/12/2022	31/03/2022
Crediti commerciali	46.106	48.491	92.319
Rimanenze	106.842	101.453	97.828
Debiti commerciali	-139.547	-139.571	-157.834
Managerial Working Capital	13.401	10.373	32.313
% sui ricavi annui	2,60%	1,90%	5,60%
Altri crediti / debiti netti	-6.295	-12.593	-31.038
Net Working Capital	7.106	-2.22	1.275

Fatti di rilievo al 31 marzo 2023 e successivi

14 febbraio 2023 - il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A. ha approvato le informazioni periodiche aggiuntive relative al quarto trimestre 2022, redatte secondo i principi contabili internazionali IFRS e i risultati consolidati preconsuntivi 2022.

16 marzo 2023 - il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A. ha approvato i risultati consolidati al 31 dicembre 2022, il Progetto di bilancio di esercizio al 31 dicembre 2022 - redatti secondo i principi contabili internazionali IFRS - e la Relazione sulla Gestione.

19 aprile 2023 - Elica amplia la propria offerta prodotti nel segmento *cooking*, in linea con gli obiettivi del 2023, e annuncia la partnership strategica con Ilve.

Prevedibile evoluzione della gestione

I risultati del primo quarter sono stati in linea con le aspettative in termini di fatturato e marginalità, in un contesto di mercato caratterizzato da una persistente domanda negativa e inflazione ancora alta. Ad oggi vediamo una dinamica di trend negativo che continuerà almeno fino al primo semestre. Nella seconda parte dell'anno l'aspettativa è di vedere un segnale di ripresa della domanda e di conseguenza un ritorno ad una crescita organica, supportata dai nuovi prodotti lanciati nel Cooking e nuovi progetti nel segmento dei motori relativi alle pompe di calore. Il tutto ci porta a confermare ad oggi un 2023 in linea con il consensus di mercato. Inoltre, una solida

generazione di cassa e un ottimo rapporto di leva, garantiscono una posizione di vantaggio strategico, fondamentale per consolidare una già robusta leadership di mercato e per valutare nuove opportunità di crescita per linee esterne (M&A).

Piano di Phantom Stock & Coinvestimento Volontario 2019 – 2025

Con riferimento al PIANO DI PHANTOM STOCK & COINVESTIMENTO VOLONTARIO 2019 - 2025, riservato a dipendenti e/o amministratori investiti di particolari cariche di Elica, si comunica, ai sensi dell'art. 84-bis del Regolamento Emittenti CONSOB che, in data 27 aprile 2023, il Consiglio di Amministrazione della Società, previo parere del Comitato per la Remunerazione, verificato il raggiungimento degli obiettivi del Ciclo 2020-2022, ha individuato il giorno 27 aprile 2023 come Data di Attribuzione. Sono riportate in allegato al presente comunicato le informazioni richieste dallo Schema n. 7 dell'allegato 3A del regolamento emittenti per dare conto dei dettagli dell'attribuzione, che sarà soggetta ad eventuale differimento ai sensi del Piano. Inoltre, si dà atto che, con riferimento al ciclo 2018-2020 del PIANO DI PHANTOM STOCK & COINVESTIMENTO VOLONTARIO 2016-2022, l'odierno Consiglio ha identificato il 5 maggio 2023 come termine del periodo di differimento. Sono riportate in allegato al presente comunicato le informazioni richieste dallo Schema n. 7 dell'allegato 3A del regolamento emittenti per dare conto dei dettagli del matching, il cui valore sarà determinato in base al valore dell'azione nei 30 giorni antecedenti tale data.

Dichiarazione ex art. 154-bis, comma secondo, T.U.F.

Il Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Dottor Emilio Silvi, dichiara ai sensi dell'art. 154-bis, comma secondo, del D.Lgs. n. 58/98, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Elica, attiva nel mercato da oltre 50 anni, è l'azienda leader globale nei sistemi di aspirazione in cucina, grazie alla produzione di cappe e piani cottura aspiranti. È inoltre leader europeo nella realizzazione di motori elettrici per elettrodomestici e per caldaie da riscaldamento. Presieduta da Francesco Casoli e guidata da Giulio Cocci, ha una piattaforma produttiva articolata in sette siti tra Italia, Polonia, Messico e Cina, con circa 3000 dipendenti. Grande attenzione al design, ricercatezza dei materiali e tecnologie avanzate che garantiscono massima efficienza e riduzione dei consumi, sono gli elementi che contraddistinguono il Gruppo Elica sul mercato e che hanno consentito all'azienda di rivoluzionare l'immagine tradizionale dei sistemi aspiranti in cucina: non più semplici accessori ma oggetti dal design unico in grado di migliorare la qualità della vita.

Per ulteriori informazioni:

Investor Relations Elica S.p.A.:

Francesca Cocco

Lerxi Consulting – Investor Relations

Tel: +39 (0)732 610 4205

E-mail: investor-relations@elica.com

Elica S.p.A.:

Michela Popazzi

Corporate & Internal Communication Specialist

Mob: +39 345 6130420

E-mail: m.popazzi@elica.com

Image Building:

Tel: +39 02 89011300

E-mail: elica@imagebuilding.it

Definizioni e riconciliazioni

Definizioni

L'EBITDA è definito come risultato operativo (EBIT) più ammortamenti ed eventuale svalutazione di Avviamento, marchi e altri tangibile e intangibile assets per perdita di valore.

L'EBIT corrisponde al risultato operativo così come definito nel Conto Economico consolidato.

L'EBITDA normalizzato è definito come EBITDA al netto delle componenti di normalizzazione relative.

L'EBIT normalizzato è definito come EBIT al netto delle componenti di normalizzazione relative.

Gli elementi di natura finanziaria corrispondono alla somma algebrica di Proventi ed oneri da società del Gruppo, Proventi finanziari, Oneri finanziari e Proventi e oneri su cambi.

Il Risultato di periodo normalizzato è definito come il risultato di periodo, come risultante dal Conto Economico consolidato, al netto delle componenti di normalizzazione relative.

Il Risultato di pertinenza del Gruppo normalizzato è definito come il risultato di pertinenza del Gruppo, come risultante dal Conto Economico consolidato, al netto delle componenti di normalizzazione relative.

Componenti di normalizzazione: le componenti reddituali sono considerate di normalizzazione quando: (i) derivano da eventi o da operazioni il cui accadimento risulta non ricorrente, ovvero da quelle operazioni o fatti che non si ripetono frequentemente nel consueto svolgimento dell'attività; (ii) derivano da eventi o da operazioni non rappresentativi della normale attività del business, come nel caso degli oneri di ristrutturazione, dei costi relativi alle operazioni di M&A realizzate o non e nel caso dei costi sostenuti per il right sizing.

L'utile (perdita) per azione al 31 marzo 2023 ed al 31 marzo 2022 è stato determinato rapportando il Risultato di pertinenza del Gruppo, come definito nel Conto Economico consolidato, al numero di azioni in circolazione alle rispettive date di chiusura. Si precisa che il numero delle azioni in circolazione alla data di chiusura del periodo si è modificato rispetto al 31 dicembre 2022 e al 31 marzo 2022 dato che è in corso la realizzazione del piano di acquisto di azioni proprie.

L'utile (perdita) per azione così calcolato non coincide con l'utile (perdita) per azione risultante dal Conto Economico consolidato, che è calcolato in base allo IAS 33, sulla base della media ponderata del numero delle azioni in circolazione.

Il Managerial Working Capital è definito come somma dei Crediti commerciali con le Rimanenze, al netto dei Debiti commerciali, così come risultano dalla Situazione Patrimoniale – Finanziaria consolidata.

Il Net Working Capital è definito come ammontare del Managerial Working Capital a cui si aggiunge la somma algebrica di "Altri crediti/ debiti netti". Gli "Altri crediti/debiti netti" consistono nella quota corrente di Altri crediti e Crediti tributari, al netto della quota corrente di Fondi rischi ed oneri, Altri debiti e Debiti tributari, così come risultano dalla Situazione Patrimoniale- Finanziaria consolidata.

La Posizione Finanziaria Netta Normalizzata è definita come ammontare delle Disponibilità liquide, al netto della parte corrente e non corrente dei Finanziamenti bancari e mutui, così come risultano dalla situazione patrimoniale - finanziaria.

La Posizione Finanziaria Netta Normalizzata - Incluso Impatto IFRS 16 è data dalla somma della Posizione Finanziaria Netta Normalizzata e dei debiti finanziari correnti e non correnti per locazioni, emersi per l'applicazione dello IFRS 16, così come risultanti dalla Situazione Patrimoniale - Finanziaria consolidata.

La Posizione Finanziaria Netta è definita come somma della posizione Finanziaria Netta Normalizzata-Incluso Impatto IFRS 16 e delle passività classificate fra gli altri debiti, sorte in relazione all'acquisto delle nuove società, facenti parte dell'area di consolidamento o di quote ulteriori di società già controllate. Il risultato coincide con la definizione Consob di Posizione Finanziaria Netta.

Riconciliazioni

Dati in migliaia di euro	I Trim 2023	I Trim 2022
Utile operativo -EBIT	6.045	8.072
(SvalutazioneTangible e Intangible assets per perdita di valore)	-	-
(Ammortamenti)	5.897	5.989
EBITDA	11.942	14.061
Riorganizzazione produzione Cooking	203	500
Variazione rimanenze prodotti finiti e semilavorati	45	
Consumi di materie prime e materiali di consumo	51	73
Spese per servizi	107	419
Altre spese operative e accantonamenti		8
Operazioni di M&A realizzate e non	88	-
Spese per servizi	88	
Altre riorganizzazioni e Rightsizing	271	388
Oneri di ristrutturazione	271	388
Altre	57	
Spese per servizi	57	
Componenti di Normalizzazione relative all'EBITDA	620	888
EBITDA normalizzato	12.562	14.949

Dati in migliaia di euro	I Trim 2023	I Trim 2022
Utile operativo -EBIT	6.045	8.072
Componenti di Normalizzazione relative all'EBITDA	620	888
Componenti di Normalizzazione relative all'EBIT	620	888
EBIT normalizzato	6.665	8.960

Dati in migliaia di euro	I Trim 2023	I Trim 2022
Risultato di periodo	3.758	5.192
Componenti di Normalizzazione relative all'EBIT	620	888
Imposte di periodo relative a poste normalizzate	-149	-213
Risultato di periodo normalizzato	4.229	5.867
(Risultato di pertinenza dei terzi)	-351	-449
(Componenti di normalizzazione Risultato dei terzi)	-	-
Risultato di pertinenza del Gruppo normalizzato	3.878	5.418

	I Trim 2023	I Trim 2022
Risultato di pertinenza del Gruppo (dati in migliaia di euro)	3.407	4.743
Numero azioni in circolazione alla data di chiusura	62.672.800	63.322.800
Utile (Perdita) per azione (Euro/cents)	5,44	7,49

Dati in migliaia di euro	31/03/2023	31/12/2022	31/03/2022
Altri crediti	7.437	5.521	7.554
Crediti tributari	18.908	27.473	28.897
(Fondi rischi ed oneri)	-8.675	-14.344	-16.288
(Altri debiti)	-19.217	-23.073	-35.405
(Debiti tributari)	-4.747	-8.168	-15.795
Altri crediti / debiti netti	-6.295	-12.592	-31.038

Piano di Phantom Stock & Coinvestimento Volontario 2019 – 2025

ATTRIBUZIONE DEL 27 APRILE 2023, RELATIVA AL CICLO 2020-2022

Data 4/27/2023

Tabella 1 Schema 7 - Allegato 3A Regolamento Emittenti								
Nome e cognome o categoria	Carica	QUADRO 1						
		Strumenti finanziari diversi dalle stock option						
		Sezione 1						
		Strumenti relativi a piani, in corso di validità, approvati sulla base di precedenti delibere						
		Data della delibera assembleare	Tipologia degli strumenti finanziari	Numero strumenti finanziari	Data assegnazione	Eventuale prezzo di acquisto degli strumenti	Prezzo di mercato alla data di assegnazione	Periodo di vesting
Casoli Francesco	President	4/18/2019	Phantom Stock	243,489	5/7/2020	A titolo gratuito	2.850 €	3 anni
Giulio Cocci*	AD	4/18/2019	Phantom Stock	27,962	5/7/2020	A titolo gratuito	2.850 €	3 anni
Dirigenti con Responsabilità Strategiche		4/18/2019	Phantom Stock	33,031	5/7/2020	A titolo gratuito	2.850 €	3 anni
Altri Dipendenti e collaboratori del Gruppo - cluster 2		4/18/2019	Phantom Stock	23,593	5/7/2020	A titolo gratuito	2.850 €	3 anni
Altri Dipendenti e collaboratori del Gruppo - cluster 3		4/18/2019	Phantom Stock	54,587	5/7/2020	A titolo gratuito	2.850 €	3 anni
Dirigenti con Responsabilità Strategiche**		4/18/2019	Phantom Stock	11,657	7/30/2020	A titolo gratuito	2.530 €	3 anni
Altri Dipendenti e collaboratori del Gruppo - cluster 3		4/18/2019	Phantom Stock	29,271	7/30/2020	A titolo gratuito	2.530 €	3 anni

cluster 2: Dirigenti Strategici al momento della Assegnazione che non ricoprono più tale qualifica alla data attuale

cluster 3: Key People e High Potential della Società che ricoprono funzioni chiave e con significativo impatto sulla creazione di valore per la Società e per gli azionisti

* Non ricopriva il ruolo di AD alla data di assegnazione

** Non tutti gli attuali DS avevano tale qualifica alla data di assegnazione

ATTRIBUZIONE DIFFERITA DEL 05 MAGGIO 2023, RELATIVA AL CICLO 2018-2020

Data 4/27/2023

Tabella 1 Schema 7 - Allegato 3A Regolamento Emittenti								
Nome e cognome o categoria	Carica	QUADRO 1						
		Strumenti finanziari diversi dalle stock option						
		Sezione 1						
		Strumenti relativi a piani, in corso di validità, approvati sulla base di precedenti delibere						
		Data della delibera assembleare	Tipologia degli strumenti finanziari	Numero strumenti finanziari	Data assegnazione	Eventuale prezzo di acquisto degli strumenti	Prezzo di mercato alla data di assegnazione	Periodo di vesting
Casoli Francesco	President	4/28/2017	Phantom Stock Differite	204,890	5/5/2021	A titolo gratuito	3.580 €	2 anni
Altri Dipendenti e collaboratori del Gruppo - cluster 3		4/28/2017	Phantom Stock Differite	10,992	5/5/2021	A titolo gratuito	3.580 €	2 anni

cluster 3: Key People e High Potential della Società che ricoprono funzioni chiave e con significativo impatto sulla creazione di valore per la Società e per gli azionisti